

## 吉县农商银行 开足马力冲刺首季“开门红”

近期,山西吉县农商银行紧扣地方经济发展脉搏,以“开局即冲刺、起步即决战”的昂扬姿态,精准发力,全面打响2026年首季“开门红”攻坚战。

该行坚持“线上线下齐发力、精准触达广覆盖”的宣传策略,线下各网点悬挂红灯笼、张贴活动海报,线上依托微信公众号、视频号及员工社交圈,高频推送定制化活动资讯,累计触达客户超1.8万人次,活动预约量突破260笔。

该行领导班子分片包抓、靠前督战,机关中层下沉一线;既当“督导员”紧盯进度,又当“战斗员”参与攻坚,协同网点分析短板、拓展客群,疏通堵点,形成了“上下联动、左右协同、全员攻坚”的强大合力。

该行以业绩为导向,精准对接不同客群需求,面向县域小微企业,推出“吉享贷”专属产品,简化审批流程,实现“当日申请、次日放款”;同时,全员发扬“走千访万”精神,深入田间地头、商圈门店拓展市场。截至目前,该行累计接待客户超2800人次,新增各项存款超4700万元,交出亮眼开局答卷。艾菲

## 椒江农商银行 让商标变成“真金白银”

浙江旋羽科技有限公司作为台州市本土专注小家电研发的科技企业,随着订单量持续增长,企业计划扩大生产规模以满足市场需求,但随之面临的是流动资金周转压力。

为支持该企业发展,浙江农商联合银行辖内椒江农商银行结合企业拥有自主商标及多项专利的核心优势,迅速启动定制化服务流程,摒弃传统依赖实物抵押的授信方式,创新采用商标质押担保的融资模式,高效完成授信评估与审批,为企业放发了1000万元流动资金贷款,精准匹配其生产扩张的资金需求。该企业负责人李先生表示:“没想到商标也能变成‘真金白银’,这笔资金让我们企业提前三个月完成了产能扩张计划。”

截至当前,该行通过知识产权质押产品已服务科技型企业13家,累计授信1.38亿元。胡明霞

## 峡江农商银行 “无还本续贷”解企业“燃眉急”

为了让“无还本续贷”政策真正惠及更多企业,近年来,江西峡江农商银行不断优化服务流程,提高审批效率,打造高效便捷的客户续贷体验。

峡江县某小微企业主要生产销售医疗器械用品,因应收账款回收周期较长,资金周转一度面临困境。在贷款到期前,峡江农商银行客户经理主动上门,为企业详细介绍了“无还本续贷”政策,并协助企业准备相关申请材料。仅用一天的时间,该企业就顺利获得了峡江农商银行100万元“无还本续贷”的支持,不仅避免了使用高息“过桥”资金,还节省了大量的时间和精力。2025年,该行共办理“无还本续贷”6.3亿元,为278户小微企业缓解了资金周转难题。刁磊

## 绥宁农商银行 后备人才选拔训练营顺利启动

近日,湖南绥宁农商银行采取线上与线下相结合的方式举行了2026年第一期后备人才选拔训练营启动大会。该行72名员工积极报名参加,通过双向选择完成了11家模拟支行的组建。

该行行长陈明璟在开营动员讲话中强调,要搭建“公平、公正、公开”的人才成长平台,让实干者有舞台、有为者有奔头。他指出,举办此次训练营是落实“人才强行”战略、应对农村金融市场竞争、锻造高素质队伍的关键举措;全行须统一思想、把握重点,推动训练成效转化为实际业绩;压实责任、凝聚合力,以实干作风保障训练营实效,为服务地方经济发展储备人才力量。吴晓霞 唐灵华

## 灵山县农信联社梓崇分社 重裝开业 焕新启航

近日,广西灵山县农信联社梓崇分社经过精心装修后开业,该联社党委委员、副主任梁立臣为开业仪式揭牌。

梁立臣在开业仪式上致谢当地各级部门、社会各界和广大客户的长期支持。他表示,梓崇分社重装开业是灵山县农信联深化县域金融服务,践行“助农惠农 繁荣荔乡”企业使命的具体表现,更是响应县域发展、满足群众金融需求的重要举措。

装修后的梓崇分社营业大厅布局合理,配备“适老化专窗”,自助渠道可快速办理常规业务,大幅提升了办事效率;同时,配备了老花镜、急救箱等便民设施,并有专人提供一对一指导,让服务既有速度更有温度。黄鑫 莫晓华

## 平湖农商银行深化“银政”合作

# 以“金融妙笔”书写“民生答卷”

近年来,浙江农商联合银行辖内平湖农商银行深度融入共建共治共享的基层治理模式,深化“银政”合作,促进城乡公共服务均等化,持续加大对医疗、养老、交通等公共服务的信贷支持力度,着力构建多元化、智能化的金融服务生态。

平湖农商银行深化“医银”合作,全方位服务民生优享工程,积极丰富网点医保事项代办功能,建设了38个“幸福医保驿站”,并设立“医保服务窗口”,办理涵盖“1特色+8参保+6待遇”在内的15项高频医保服务事项,实现平湖医保特色事项医保一次性补缴业务、第三代社保卡发卡换卡及养老待遇入卡在辖内网点的一站式办理,2025年共办理医保一次性补缴金额2388.29万元,并为全市17.9万市民提供了就近办理“两费”的签约、代扣和

征收服务。截至2025年末,该行“两费”缴费金额占全市总量95%。同时,该行积极推动“退休一件事”联办工作,进一步丰富社保卡民生场景。

平湖农商银行积极开展“银政”合作,精准帮扶社会各类群体,创新服务模式:一方面,与市公安局强化合作,构建特殊人群信息共享与金融帮扶机制,推出专属信贷产品,并已向60户特殊群体个体工商户授信,贷款余额达2949万元;另一方面,为平湖市民政局养老服务“爱心卡”项目增添新动能,并在116家村社区照料中心配备了130台上门服务机具,为3.86万持卡老人提供助餐、助浴、助洁、助行、助医、助急等“六助”服务。自此项目推行以来,服务规模已达16.10万元,切实提升了老年群体的金融服务获得感与幸福感。



为应对节日期间客流高峰,近期,山西漳泽农商银行全面升级了保障服务体系,在各网点开设了弹性服务窗口,并增设厅堂引导专员;通过提前梳理业务流程、优化办理环节,有效缩短客户等候时间。同时,针对老年客户、返乡务工人员等群体,该行推出“一对一”专属指导,让金融服务更有温度。因为该行业工向客户推介金融产品。景丹丹

## 唐山农商银行践行“科技强审”战略

# 审计模型创新应用取得阶段性突破

2025年,在河北省农信联社的坚强领导下,河北唐山农商银行立足审计监督定位,深入践行“科技强审”战略,将“智慧审计”作为提升审计监督效能的核心引擎,以推动审计模式实现从“经验驱动”向“数据与智慧融合驱动”的深刻变革为目标。通过聚焦业务实质与风险导向,该行在审计模型创新与应用方面取得了显著成效。

2025年12月,唐山农商银行在省联社审计管理系统的基础上,自主创

建的“自助机具超期限清机审计模型”成功投入实战应用,现已通过连续一个月的稳定运行检验。该模型通过全量数据分析以及线下实地核查双重验证,筛选精准度达100%,能够分钟级精准定位全行范围内自助机具未按时清机的问题。近期,在该行开展的操作风险专项审计中,以往需3名审计人员耗时一周、人工核对数万条清机、加钞记录的繁重工作,现已压缩至几分钟内完成,极大提升了审计效率与

问题响应能力。

在此基础上,唐山农商银行逐步构建起“业务理解—数据转化—模型应用—反馈优化”的闭环创新机制。截至目前,通过对审计发现问题的多维度数据拆解与规律总结,唐山农商银行已同步建成覆盖信用风险、市场风险、操作风险等关键领域的7个风险监测模型,初步实现了对异常交易与潜在风险的主观预警与精准识别。李文龙 刘丙龙

## 阿坝农商银行凝“新”聚力

# 入职培训“育新苗” 蓄势奔赴新征程

近日,四川阿坝农商银行新员工入职培训会如期拉开帷幕。培训围绕座谈会、企业文化宣导、合规教育、安全培训、廉洁从业警示五大核心模块展开,旨在助力新员工迅速完成角色转变、筑牢职业根基。会上,该行部分领导班子成员、优秀员工代表与全体新员工齐聚一堂,共同开启这场意义非凡的职业启蒙之旅。

培训会在充满期待与对话感的座谈会中拉开帷幕。阿坝农商银行党委委员、副行长倡德全发表了语重心长的讲话,对新员工提出“坚守初心、坚强内心、求真务实、严守规矩”四点殷切期望,勉励大家立足岗位、锐意进取,在平凡岗位上书写不平凡篇章,为

该行高质量发展注入青春活力。

随后,新员工们逐一登台,分享入职感想与职业憧憬,言语间既有初入职场的忐忑,也有投身金融行业的兴奋,更饱含服务家乡、建设阿坝的朴素理想,充分展现了蓬勃向上的青春朝气。优秀员工代表则以亲身成长故事为蓝本,分享“勤学、多练、善思”的成长秘诀,以鲜活的案例与朴实的感悟,让“青春”“奋斗”“责任”变得具体可感。

最具仪式感的“师徒带教”协议签署环节,将座谈会推向高潮,资深业务骨干与新员工郑重结对,既是经验与创新的握手,更是阿坝农商银行“传、帮、带”优良文化的生动传承。

专题培训环节,该行为新员工精心

呈上了一份内容丰富、干货十足的“知识大餐”:在企业文化模块,培训深入剖析银行的核心价值观与发展历程,使新员工得以深刻领略企业的深厚底蕴,进而增强对企业的归属感与认同感;合规教育模块则以案例为鉴,深刻阐释“合规就是生命线”这一行业铁律,帮助新员工系好职业生涯“第一粒扣子”;安全教育模块从网点运营、消防安全、应急处理等多维度切入,牢固树立“安全无小事”的防护意识。在廉洁从业警示环节,阿坝农商银行党委委员、纪委书记蒲天国为新员工带来既严肃深刻又生动鲜活的廉洁教育课,要求大家加快角色转变、恪守合规底线、强化责任担当,绷紧风险防控之弦。王聪

# 曾雯婧:三尺柜台绽芳华

清晨七点半,贵州玉屏农商银行平溪支行的营业厅还未正式开门,29岁的柜员曾雯婧已换好工装,开始了一天的准备工作:整理凭证、巡检设备、迎接钞车……一系列动作娴熟而精准。七年的柜面工作经验,这些流程早已化作她的肌肉记忆。“早点准备,早点开始,让客户少等待。”这是曾雯婧常挂在嘴边的话,也是她七年如一一日的工作准则。

上午八点半,营业厅叫号机准时响起,等候区里很快就坐满了客户。“阿姨,您要取养老金是吗?”“小伙子,开卡需要扫码登记,我教您怎么填。”曾雯婧始终面带温和的笑容,语速适中、条理清晰,双手在键盘上快速敲击,每一笔业务都处理得干净利落。据统计,她日均叫号量达80余个,高峰期甚至高达120个,在全行柜员中始终名列前茅。

高效工作的背后,是曾雯婧日复

一日的勤学苦练。刚入职时,面对不熟练的业务,她也曾手忙脚乱。为提升工作速度和准确率,她充分利用空闲时间,反复练习点钞、打字、数字录入,认真掌握各项业务流程和规章制度。为应对复杂业务,她专门制作了疑难业务文件夹,详细记录遇到的问题及解决方案,并在晨会上分享,以便同事遇到类似问题能快速解决。如今,她已成为支行公认的“业务能手”,能轻松应对各种客户需求。

在追求效率的同时,曾雯婧更注重服务的温度。她的柜台窗口常备老花镜、便笺纸、笔,方便老年客户使用。遇到对业务不理解的客户,她总是耐心解释,用通俗易懂的语言把专业问题讲清楚。对于行动不便的特殊客户,她会主动协调开通“绿色通道”,助力客户尽快完成业务办理。

有一次,一位年迈老人因忘记密

码无法取款,情绪十分激动。曾雯婧一边温柔安抚老人情绪,一边详细讲解密码重置流程,并全程陪同老人办理手续,最终顺利帮老人取出钱。老人感动不已,拉着她的手说:“小曾就像我的亲孙女一样,贴心又负责。”

七年的柜面工作,曾雯婧见证了无数客户的喜怒哀乐,并用坚守温暖着每一位前来办理业务的客户。“客户的一句谢谢,就是我们最大的价值。”曾雯婧朴实的话语,道出了她对工作的热爱与执着。

在贵州农信系统,像曾雯婧这样的柜员还有无数个。他们分布在全省各个乡镇网点,扎根在金融服务的最前沿。他们或许平凡,但用自己的专业和坚守,诠释着服务“三农”、服务小微企业的初心使命,在三尺柜台上绽放出青春的绚丽光彩,书写着属于农信人的动人篇章。杨慧

## 邢台农商银行 完善制度建设 强化印章管理

为有效防范印章风险,规范使用流程,2025年以来,河北邢台农商银行积极落实省联社与邢台审计中心工作要求,强化统一管理,保障印章管理的可行性、合法性与安全性。

该行以制度建设为先导,不断完善印章管理制度,2025年修订发布了《河北邢台农村商业银行股份有限公司印章管理办法(2025年修订版)》,构建起覆盖印章管理全流程管控体系。在印章管理上,该行采用双人双锁、密码钥匙分离及A、B角管理机制,并实行统一制度、分类管理、双人保管,从制度层面

筑牢印章管理根基。

在印章使用环节,该行严格落实事前审批程序,采用“线下+线上”审批结合方式;同时,加强电子审批流程。截至2025年11月末,该行通过线上审批780余次,占总用印量35%。此外,该行印章使用人员使用关键印章时,通过“印控仪”可同步保存用印人和用印资料盖章前后影像,做到“一次用印,三重留存”。该行印章管理人员每月还对印章使用进行自查,采用现场核查和台账比对相结合的方式,当月问题当月整改,坚决防止问题重现。李欢

## 如皋农商银行 以科技赋能提升审计质效

近年来,江苏如皋农商银行围绕全行发展战略,聚焦“防风险、提质效、助转型”,以创新举措推动审计工作质量与效率双提升,全力筑牢高质量发展监督防线。

在审计立项上,该行革新传统模式,引入AI智能平台,对关键领域大数据进行归集分析,构建“需求—指示—效果”三维指令逻辑,精准抓取立项核心数据,结合全行战略重点、监管要求及业务风险异动,科学制定年度审计计划,实现审计监督精准高效。

该行构建了全流程审计闭环管控

## 庐陵农商银行 推进清廉金融文化建设

近年来,江西庐陵农商银行以系统思维推进清廉金融文化建设,将廉洁理念融入经营管理各环节,构建起全链条清廉建设体系,为高质量发展筑牢根基。

该行坚持将清廉金融文化建设与经营发展同部署、同推进、同考核,全面纳入综合业绩考评体系,明确考核标准;通过考评“指挥棒”,引导各部门和网点将清廉要求落到实处,推动清廉金融文化建设从“软任务”转变为“硬约束”。

在阵地建设上,该行双管齐下:一方面,在营业网点打造廉洁文化墙,通过廉洁标语等形式营造氛围,让员工和

客户在潜移默化中接受熏陶;另一方面,开展“清廉家庭”评选和家风助廉系列活动,邀请中层干部员工家属参与廉洁座谈,搭建“单位+家庭”双防线,以优良家风涵养清廉行风。

围绕清廉主题,该行持续开展“丹心守正”行动,通过合规演讲比赛、纪法知识测试等活动,强化员工合规意识与廉洁自觉;同时,组织中层干部和客户经理代表赴看守所开展现场警示教育,通过“沉浸式”体验敲响廉洁警钟。

随着清廉金融文化建设不断深入,该行干部员工精神面貌焕然一新,业务经营绩效实现跨越式进步。蒋琴

## 云州农商银行 多措并举推动业务稳步增长

连日来,山西云州农商银行紧抓首季“开门红”旺季营销契机,多管齐下推动各项业务稳步增长。

在宣传营销方面,该行双管齐下:一方面,扮靓营业网点厅堂,印发各类宣传资料,于厅堂内积极开展活动;另一方面,组织工作人员深入社区,通过张贴海报、分发手册、面对面讲解等方式介绍业务和产品,并借助村镇微信群和联络站等渠道,向村民广泛宣传重点业务,提升了客户对该行配套产品的使用黏性,促进了存款增长。

营销策略上,该行认真梳理各行业

运营特点,提前制定营销策略与节点,按周有序攻坚;同时,鼓励员工“迈开腿,张开嘴”,拓宽营销渠道,并强调“一户一策”“差异对待”的营销策略,持续对重点群体重点攻坚。

此外,该行充分筛选经营状况好、发展前景优的经营主体,并列表统计“划重点”,由专人负责开展上门服务,为其及时提供信贷支持等金融服务。同时,该行抓住外出务工人员返乡时机,通过多种渠道精准联系,为其提供储蓄理财、创业融资等金融方案,摸清需求,避免客户流失。田野

## 石首农商银行东升支行 金融“活水”精准滴灌地方经济

2026年“春天行动”开展以来,湖北石首农商银行东升支行围绕服务地方经济主线,主动下沉服务,以饱满热情和务实举措投身金融服务一线,贷款业务成绩斐然。截至今年1月7日,该支行各项贷款较年初净增1123万元。

该支行下沉服务重心,积极贴近经营主体;在走访中,成功挽回一位流失的客户,为其提供了20万元创业贴息贷款,助力其扩大经营、稳定就业。同时,该支行凭借良好的客户关系,通过客户推荐引介,为三位新客户提供了295万元信贷支持,其中两笔合计130万元的

贷款投向当地甲鱼养殖户,用于支持其引进优良品种、扩建养殖池,推动特色养殖向标准化、规模化迈进;165万元助力一户烟酒商户为年关业务高峰期充足备货。这种以点带面的服务模式,有效助力特色产业升级和县域商业繁荣,为乡村振兴注入实实在在的动能。

此外,该支行敏锐捕捉区域经济发展动向,将服务拓展至实体经济更广泛领域。近期,该支行与一家建筑公司达成合作,为其提供了550万元贷款,支持其参与地方基础设施建设,服务民生改善。李盛星



为提升员工风险防控能力,进一步保障客户资金安全,近日,河北省顺平县农信联社组织开展了反电信诈骗业务专题培训。此次培训邀请了顺平县公安局经侦大队专业工作人员进行授课。该联社领导班子成员、各部门经理、信贷业务骨干共33人参加了培训。图为培训现场。杨木青