

中国村镇银行

China Rural Bank



邮箱:zhgcyh@126.com
电话:010-84395150

2026年1月27日 星期二

第 137 期

十八载砥砺前行 新征程再谱新篇

——邛崃国民村镇银行金融赋能地方经济发展纪实

每一粒种子,都蕴藏着破土而出的力量;每一段征程,都镌刻着接续奋斗的荣光。

十八年前,来自东海之滨宁波的鄞州银行,发起设立了注册在四川省邛崃市的唯一一家法人银行——邛崃国民村镇银行。该行怀揣“服务‘三农’、服务小微、服务社区”的初心,在邛崃这片沃土上深深扎根,发芽,成长。十八载栉风沐雨,从一株幼苗到枝繁叶茂,该行始终秉承“勤劳、团队、奉献、自律”的“蜜蜂文化”,以打造“小而美”的“精品银行”为目标,现已成为助力地方经济社会发展一支重要的金融力量。

党建引领,筑牢发展根基

在地方党委、政府的关心支持下,邛崃国民村镇银行加强党的领导,打造高素质员工队伍,充分发挥农村金融生力军作用;深化“党建+金融”模式,与基层党组织联建共建,将金融服务延伸至每一个村(社区),通过整村授信,帮助超1.5万户农户解决资金难题;与邛崃市总商会、邛崃市青年企业家协会等商会、协会合作,为企业、企业提供方便快捷的信贷支持,构建起“银企”协同发展的良好态势。

普惠初心,彰显本土担当

十八载初心如磐,邛崃国民村镇银行深耕辖内189个服务网格,开展上百场驻勤服务,打通金融服务“最后一百



邛崃国民村镇银行成立十八周年活动现场

米”,让金融“活水”精准滴灌;创新推出“原酒贷”“种业贷”“民宿贷”等信贷产品,全力支持地方特色产业发展;深入园区上门对接,举办多场“银企”座谈会,为小微企业提供信贷资金;运用移动PAD、移动发卡机等移动展业设备,将便捷服务送到百姓家门口。从川西竹海磁轨山地列车项目,再到支持银台山村“状元文化”项目建设等,乡村振兴道路上,处处都有他们的身影。

精细管理,夯实稳健底盘

十八载春华秋实,邛崃国民村镇银行持续提升管理效能,实施年轻干部培养计划,积极引进优秀人才,推行部门“双向选聘”机制,营造“比、学、赶、超”

干事创业氛围;坚持“以客户为中心”的经营理念,持续优化产品流程,不断提升服务质效。2025年以来,该行完善核心制度超60项,开展各类员工培训超30场,并通过“一控双清”专项行动,重拳清收不良贷款,资产质量与风险管控能力实现显著提升。

感恩回馈,传递金融温度

十八载风雨兼程,邛崃国民村镇银行始终不忘回馈社会。从持续开展“暖冬行动”到募集资金800万元冠名慈善基金,在帮扶困难群众、助学、救灾中总能见到该行工作人员的身影。前行路上,他们以实际行动铸就有温度的“爱心银行”金字招牌。

风华正茂,奋楫再启新程

站在崭新起点,邛崃国民村镇银行将坚决落实发起行“强核亮星”战略引领,按照“安全性、成长性、效益性”要求,持续深化本地化、差异化、特色化经营,努力实现质的有效提升、量的合理增长,全力以赴打造“小而美”的“四好银行”。

庆生仪式,铭记重要时刻

近日,在邛崃国民村镇银行十八岁生日这一天,该行以一场温馨而热烈的内部庆典,共同铭记这一重要时刻。

活动现场,温馨四溢、其乐融融,邛崃国民村镇银行领导班子与员工代表齐聚一堂,共同切开象征硕果与希望的生日蛋糕。这一刻,香甜弥漫,笑声盈堂,每一位在场员工脸上都洋溢着身为村镇银行人的自豪与喜悦。这不仅仅是一场仪式,更是一次初心的重温与凝聚。大家分享着奋斗故事,畅谈着未来憧憬,在欢声笑语中深切感受到家园的温暖和团队的力量。该行领导在寄语中,勉励全体员工要将十八周年行庆作为新的起跑线,携手同心,向着更高的目标前进。

岁月不居,时节如流;征途漫漫,惟有奋斗。下一步,邛崃国民村镇银行必以此为新起点,乘风破浪,奋楫扬帆,努力成为更懂邛崃、更被信赖的“本土银行”,为地方经济高质量发展贡献“国民力量”。

刘美琪

以考促学砺精兵 匠心服务铸品质

——浙江温岭联合村镇银行举办柜面人员等级评定考试

近日,由杭州联合银行主发起的浙江温岭联合村镇银行2026年度柜面人员业务技能等级评定考试在全行范围内圆满落幕。此次考试,旨在全面检验该行柜面人员的专业素养与实操能力,营造“比、学、赶、超”的浓厚氛围,锻造一支业务精通、服务优质、作风过硬的一线人才队伍,为提升客户服务体验、夯实业务发展根基注入新动能。

理论筑基

淬炼专业内功,筑牢风控防线

理论考试现场秩序井然,键盘敲击声与纸笔摩擦声汇成专注的旋律。考试内容紧密围绕金融政策法规、银行业务知识、合规操作流程、风险防控要点及消费者权益保护等核心领域,全面考查浙江温岭联合村镇银行柜面人员对基

础理论的掌握深度与理解广度;考题设计不仅注重知识的系统性,更强调与实际工作场景的结合,要求柜面人员能够灵活运用理论知识分析、解决业务中遇到的复杂问题。

实操砺刃

指尖竞速展风采,精益求精显真章

相较于考场的静谧,实操竞技环节则充满了紧张激烈的气氛。技能测评区内,指尖翻飞,令人目不暇接。在单指单张、多指多张点钞项目现场,练功券在浙江温岭联合村镇银行柜面人员手中如行云流水般划过,精准快速的点数、规范的扎把动作,充分展现了他们日积月累的硬功夫。百张传票区域,键盘声响若急雨,该行柜面人员眼、脑、手高度协调,确保速度与准确性的完美平衡。

此次等级评定考试的成功举办,在浙江温岭联合村镇银行全行范围内再次掀起了岗位练兵、技能提升的热潮。它既是对过去一年柜面人员培训成果的集中检阅,也为未来更具针对性、分层分类的培训指明了方向。该行将以此次技能等级评定考试为契机,进一步总结经验,优化培训体系,将高标准的服务要求转化为每一位柜面人员的自觉行动。

匠心铸就专业,服务创造价值。浙江温岭联合村镇银行将持续深化柜面人员队伍建设,通过常态化、系统化的培养与评定机制,推动一线服务团队的综合素质不断跃升,以更扎实的专业功底、更娴熟的操作技能、更温暖的服务体验,擦亮服务窗口,守护金融使命,为全行高质量发展 and 客户满意度提升贡献坚实的基层力量。

王欢

青岛胶州中成村镇银行举办电商直播培训

助力农户拓宽产品销售渠道

“家人们看,刚从地里拔的大白菜,叶青帮白,裹得严实,脆嫩水灵还带着泥土香,都是咱凌晨从地里现摘的!”镜头前,山东省青岛市胶州市雒家河崖村农户李大姐手持蔬菜自信推介,弹幕瞬间被“下单”“支持农产品”刷屏。谁能想到,半个月前她还是连镜头都不敢看的直播“小白”。这场蜕变的背后,是青岛胶州中成村镇银行与雒家河崖村村委会共同举办的电商直播培训计划——邀请当地知名“三农”主播“大嫂小嫂”为百余位农户带来从账号运营到带货实战的全流程指导,让普惠金融在田间地头绽放实效。

随着数字经济向乡村渗透,直播电商成为农产品出山的“新通道”,但“不会播、不敢播、不懂运营”成为不少农户的痛点。“自家种的大白菜品质好,却只能在村口摆摊卖,一棵才赚两元钱”“试过自己开直播,对着镜头半天说不出话,在线人数始终在个位数”。胶州中成村镇银行在开展普惠金融实地走访中,收集到大量农户的心声。基于此,该行打破传统金融服务边界,创新推出“金融+技能+产销”三

位一体助农模式,不仅提供信贷支持,更着力破解农产品销路难题,邀请知名主播开展专项培训,正是这一模式的关键落子。

培训现场设在雒家河崖村村委会会议室,主播“大嫂小嫂”结合自身深耕“三农”直播的多年经验,从“如何用方言拉近距离”“农产品卖点提炼技巧”“直播间互动话术设计”等农户最关心的问题切入,用生动案例拆解专业知识,“展示农产品时要带场景,比如采摘过程、种植环境,比单纯说‘好吃’更有说服力”“直播前发三条预热短视频,用‘明天摘果现场直播,前10单送试吃装’吸引关注。”主播手把手指导农户调整镜头角度、控制语速节奏,现场设置模拟直播间,让每位学员轮流上阵实操,即时纠错优化。

除了直播技能,胶州中成村镇银行更将金融服务无缝融入培训全过程。培训现场,该行专门设立金融服务专区,工作人员结合农户直播需求,推介“中成农E农贷”“农信易贷”等特色产品,讲解微信收款、聚合支付等便捷结算工具。针对农户担心的“直播需要资金囤货”“物流成本高”等问题,该行推

出无抵押、低利率的专项信贷产品,最高额度30万元,最快三天即可放款。“农户不仅学会了直播技巧,还解决了备货资金难题,胶州中成村镇银行真是帮到了点子上。”雒家河崖村党支部书记感慨道。

为让培训效果持续发酵,胶州中成村镇银行还建立了“主播销售+银行跟进”的长效机制。该行安排金融服务专员一对一跟进,根据农户直播销量增长情况,动态调整信贷额度,对接物流企业降低产品运输成本。从资金“输血”到技能“造血”,该行通过直播培训的助农实践,重新定义了普惠金融的边界。正如该行金融服务专员程蕾所言:“普惠金融不仅要把贷款送到农户手中,更要把致富的能力送到他们身边。”

当知名主播的专业经验遇上胶州中成村镇银行的金融资源,当农户的淳朴坚守遇上数字经济时代浪潮,直播间里的每一次点赞、每一笔订单,都成为乡村振兴的生动注脚;这场扎根乡土的赋能行动,不仅让乡间好物走向全国,更让普惠金融的温度,浸润在每一位农户的笑容里,书写着金融助力共同富裕的新篇章。

管喻

大方富民村镇银行

仁和金融服务站正式成立

近日,位于贵州省毕节市大方县大方富民村镇银行仁和金融服务站正式挂牌成立。这是该行深化普惠金融、助力乡村振兴战略布局中的第12个服务站,旨在将金融服务延伸至农村“神经末梢”,打通服务“最后一公里”,为仁和乡百姓提供更加便捷、暖心的金融服务。

近年来,该行致力于将金融服务站打

造成百姓身边的“贴心银行”,通过设立“富民小超市”及构建全方位、一站式的综合服务体系,让百姓在家门口即可享受高效、便捷的金融体验。与此同时,该行深度结合仁和乡的产业特色,量身定制符合当地发展需求的专属金融产品,以金融服务站以为载体,助力百姓增收致富,推动乡村产业特色发展。

赵彩彤

优化金融服务守护『莓』好生态

安徽长丰科源村镇银行

安徽省合肥市长丰县素有“中国草莓之都”之称,草莓种植栽培历史悠久,长丰草莓种植面积已超20万亩,总产值和品牌价值均迈上了“双百亿”的新台阶。然而,在规模化种植中广泛使用的白色农膜(棚膜、地膜),在保障产量与品质的同时,也留下了农膜残留污染的“隐形痛点”——不仅破坏土壤微生物群落、威胁本土生物多样性,更成为制约产业绿色可持续发展的关键瓶颈。

安徽长丰科源村镇银行立足绿色金融定位,精准锚定生物多样性保护需求,于近期向区域再生资源行业标杆企业、长丰县再生资源行业协会会长单位(合肥某塑料企业)发放专项贷款200万元,以金融“活水”激活农膜回收循环经济,既为产业“减负”,也为生态“加码”。

作为农膜回收的核心主体,该企业深耕“废旧塑料薄膜—回收—分拣—加工”全链条闭环业务,目前已建成13亩专业分拣中心,在县城布局多个回收网点,专注于将废旧草莓大棚薄膜转化为通信光缆外套原材料,产品质量稳定,长期供货于湖北科普达、湖北康泰等知名企业。当前,企业废旧薄膜收购价约3600元/吨,加工后成品颗粒销售价约5200元/吨,实现了经济效益与生态效益的双重彰显。

为确保金融支持精准高效,安徽长丰科源村镇银行量身定制“政信贷”专项方案:以农膜回收量、再生资源环保标准为核心授信依据,既匹配该企业资金周转特点,又紧扣生态保护目标;兼顾农膜回收需契合草莓种植周期的时效性,该行优化审批流程,推动部门协同联动,两个工作日内完成经营资质、上下游合作稳定性等全维度评估,高效落地授信额度,保障农膜回收业务“不卡壳”。同时,依托政府风险补偿机制与企业稳定的销售渠道,该行实现了金融支持与生态风险防控的动态平衡,让资金精准流向生物多样性保护关键环节。

如今,安徽长丰科源村镇银行这笔200万元的金融“活水”已初见实效:该企业回收能力显著提升,不仅为“废膜变资源”提供了坚实保障,更助力长丰草莓产业从“高产”向“生态高产”转型,让土壤生物多样性得到有效守护。

对安徽长丰科源村镇银行而言,这场生物多样性金融实践,既收获了稳定的信贷收益,更以“金融+生态”的创新模式,将绿色发展理念深度嵌入区域产业脉络,让长丰的清甜“莓香”与生态“底色”相映成趣、共生。

杨玉梅

博乐国民村镇银行多维发力

推动党建与业务深度融合

近年来,位于新疆维吾尔自治区博乐市博乐国民村镇银行,始终把党建作为引领全行高质量发展发展的“航标”,把党建阵地转化为业务发展阵地,把党建资源转化为业务发展资源,并创新推出“党建+创新+实效”三维服务体系,让普惠金融更有力度和温度。

党建筑基

以理论武装把稳金融服务之舵

博乐国民村镇银行严格落实“第一议题”“三会一课”制度,按月开展主题党日活动,将理论学习融入日常经营。该行党支部书记坚持把学习党的创新理论作为首要任务,制定年度学习清单,明确学习书籍和篇目,并将中央金融工作会议精神等纳入必学内容,营造领导班子带头学、党支部集中学、党员干部个人学、青年员工主动学的浓厚氛围;通过“三会一课”的形式,改变对党员教育大水漫灌的教学方式,增设为党员过“政治生日”、支委讲党课、通读党章等环节,分层分类加强理论学习教育,让“红色基因”厚植“支部肌体”,强化党员身份意识,发挥示范引领作用。

同时,博乐国民村镇银行党员干部

结合岗位职责,制定个人“理论学习+工作落实”清单,将学习成果转化为特色举措;坚持边学、边查、边改,边促一体推进,建立各类内外部检查发现问题台账,补齐制度执行短板,推进问题的根源性整改。此外,该行积极开展清廉金融文化和反腐败教育,每年在全行范围内开展合规文化建设月、行纪行规考试、清廉金融文化建设、廉洁风险排查等活动,建员工行为监督约束体系;引导员工知廉、倡廉、合规、遵规、守规、践规,筑牢全员拒腐防变的思想道德防线,持续厚植干部职工清廉从业、合规经营的理念。

党员示范

构建零距离服务网络

党建强则发展强,金融活则经济活。博乐国民村镇银行把党建引领作为推动业务高质量发展的“红色引擎”,把金融赋能作为护航实体经济的“红色纽带”,积极探索“党建+金融”的新思路、新办法。

博乐国民村镇银行结合主题教育,聚焦民生实事开展“我为群众办实事”实践活动,创建“党员示范岗”“党员突击

队”,落实党员“一岗双责”,制定《博乐国民村镇银行党员“双积分”管理办法》,将党员在业务中的违规积分同分值在党内进行积分,并与年度民主评议党员相结合;充分发挥党员的先锋模范作用,推动金融队伍、服务、产品等下沉网格,为支持乡村振兴、促进产业发展增添动力,为当地群众和经营主体注入源源不断的金融“活水”。

榜样力量

扎根乡土的“国民实践”

自成立以来,博乐国民村镇银行始终紧扣地方经济发展脉搏,将有限的金融资源精准滴灌到实体经济的“毛细血管”。从春耕备耕到棉花、葡萄、玉米、小麦收购,从牛羊育肥到特色林果,从农田水利到农民专业合作社,该行工作人员的足迹遍布博乐塔拉蒙古自治州、新疆生产建设兵团第五师的田间地头。该行组建的“普惠金融突击队”进连队、进村队、进合作社、入园区、走商铺、访企业,深入开展普惠建档和整村授信工作,通过上门陌拜为客户宣传金融政策、金融产品和金融知识,并详细了解客户的需求和困难,结合实际提供金融支持。

陈丽娟



为持续深化“常银生活 常惠村行”系列活动实效,云南盘龙兴福村镇银行主动牵头,在发起行常熟银行和兴福村镇银行管理部的大力支持下,联合云南省供销社打造特色农产品专场直播活动。3个小时直播的活动,累计销售农产品超2344件,销售总额达7.36万元,不仅切实拓宽了当地农户的增收渠道,为农户带来实实在在的收益,更将盘龙区域特色农产品推向更广阔市场,有效提升了地方农货的知名度与影响力,真正实现了惠农、助农、富农的目标。

陆葵