

中国城商行

China City Commercial Bank



电话:010-84395150

2026年10月13日 星期二

第 42 期

金融之笔绘就云岭青绿

——富滇银行深耕绿色金融纪实

近年来,扎根云岭沃土的富滇银行,紧扣国家“双碳”目标与云南“3815”战略发展目标,以绿色金融为核心抓手,从顶层制度搭建、创新产品迭代、产业精准滴灌、生态长效守护多维度发力,以源源不断的金融“活水”打通“生态优势”向“发展胜势”转化的通道,在高原湖泊治理、绿色制造升级、新型能源建设、乡村生态产业振兴等领域,铺展一幅金融赋能生态文明建设的生动画卷。

向绿而行

“本土银行”构筑全链条绿色金融体系

做好绿色金融大文章,助推经济社会实现绿色转型发展,是新时期金融机构贯彻落实国家决策部署的必答题。富滇银行高度重视绿色金融发展,将绿色金融提升至全行战略高度,自上而下搭建完整组织架构、制度体系、产品矩阵与考核激励机制,以系统化顶层设计筑牢绿色发展根基,争当云南省银行业生态文明建设的排头兵。

2020年,富滇银行正式成立绿色金融中心,实现绿色金融业务专业化、集中化、规范化。该行通过高位推动,打破部门壁垒,统筹绿色信贷、绿色债券、转型金融、生态权益融资等全品类业务,形成“总行统筹、分行落地、支行对接”的三级联动工作机制。在组织机制配套上,该行出台《绿色金融五年行动计划》《绿色金融三年行动方案(2025—2027)》《绿色信贷业务管理办法》等一系列制度文件,搭建“12345”绿色金融发展框架,清晰划定中长期绿色金融发展路线图。

专业化、体系化的绿色金融发展规划和举措,有力推动了富滇银行绿色金融业务发展,助力该行绿色金融业务实现规模、增速、占比三重提升。截至今年6月末,该行绿色贷款余额320.88亿元。

立足云南省生态资源、高原特色产业、绿色能源禀赋,富滇银行打造“云境绿金”专属品牌,构建“绿融宝”“云碳宝”“环权宝”“绿e宝”四位一体的绿色产品体系,填补省内多项绿色金融创新空白;落地云南省首笔地方法人金融机构碳减排支持工具,投放600万元贷款支持丽江分布式屋顶光伏项目,项目每年可减排二氧化碳31.077万吨;投放可持续挂钩“银团”贷款,为云南建投投放1.5亿元低碳转型信贷;落地云南省首笔水库取水权转让融资,向楚雄州元谋县四座水库取水权交易项目授信1.3亿元,发放首笔4600万元贷款,探索绿色资源市场化价值转化金融路径。

在环境权益质押领域,富滇银行出台《碳排放权质押贷款管理办法》,落地省内首笔碳排放权质押贷款;依托绿色金融债,创新“绿债+银团”模式支持大型储能、文旅生态项目;综合运用供应链金融、仓单质押、融资租赁、绿色债券投资、专项债认购等多元工具,形成覆盖大型产业

龙头企业、中小配套企业、农户经营主体的全层级绿色金融服务体系。

护绿先锋

百亿元金融“活水”滋养九大“高原明珠”

九大高原湖泊是西南地区独有的生态瑰宝,更是长江、珠江两大流域至关重要的生态安全屏障,维系着区域生态平衡、生物多样性保护与可持续发展大局。富滇银行立足属地生态保护战略,创新运用绿色信贷、绿色金融债券、专项债券认购等多元化绿色融资工具,精准赋能高原湖泊生态保护治理。截至目前,该行已累计为滇池、洱海、抚仙湖、泸沽湖、异龙湖五大高原湖泊提供授信支持159亿元,以金融“活水”滋养高原湖泊生态,探索构建出可落地、可复制、可持续的“金融+湖泊生态治理”绿色发展新模式。

作为西南地区最大的高原湖泊,滇池素有“高原明珠”的美誉,是云南生态文明建设的核心地标。但受城市发展、污染累积等多重因素影响,滇池生态曾一度遭到严重破坏、水质持续恶化,跻身我国重点污染湖泊行列,长期被纳入国家“三河三湖”重点生态治理清单,生态修复与水质提升任务艰巨、责任重大。

还滇池一泓清水、让“高原明珠”重焕光彩,是云南生态文明建设的重要任务之一,更是云南省上下凝心聚力的共同使命。作为云南本土法人银行,富滇银行主动扛起属地金融责任,深度融入滇池生态保护与系统修复工作。自2006年起,该行与昆明滇池投资有限责任公司建立长期深度合作合作关系,累计投放超百亿元融资资金,全方位、全链条支撑滇池流域系统性、整体性、综合性生态修复工程。

这笔资金聚焦滇池治理三大核心领域精准落地,实现靶向施策、精准治污;全力支撑城市污水处理厂升级改造、环湖截污管网建设提质,持续完善全城污水收集、处理、运维一体化体系,从源头削减污水污染;深化入湖河道综合治理,重点支持河道底泥清淤、水体净化、河岸生态修复等项目,系统性降低入湖污染负荷,打通流域生态治理关键节点;保障牛栏江补水置换工程落地,助力优化滇池水体循环体系,提升湖泊水体置换效率,从根本上改善湖泊水生态环境。

在融资服务层面,富滇银行持续创新绿色金融模式,构建多元化、多层次的资金保障体系。该行先后成功发行35亿元绿色金融债券,其中17.5亿元专项精准投向滇池污水处理设施升级、湖泊底泥疏浚等核心治理项目;主动认购10亿元昆明滇投公司债务融资工具,为企业常态化运营、项目持续推进提供资金支撑;创新运用融资租赁模式投放19亿元资金,有效盘活污水处理设施固定资产,缓解企业现金流压力、破解项目融资难题。

在云南省各界久久为功的坚守与治理下,滇池生态水质实现历史性、跨越式提升。如今的滇池流域生态持续向好,浮游生物、本土软体动物

等生物多样性稳步恢复,湖滨湿地植被繁茂、生态系统日趋完善,曾经蒙尘的“高原明珠”再度焕发生机,呈现出清水绿岸、鸥鸟翩飞、人与自然和谐共生的美丽生态画卷。

“点绿成金”

金融搭桥打通生态富民“双向通道”

生态保护修复与特色产业利用,是富滇银行绿色信贷的核心支柱。富滇银行立足高原生态资源禀赋,创新绿色金融产品与服务模式,深耕坚果、咖啡、花卉等特色产业及生态旅游保护领域,打通“绿水青山”向“金山银山”转化通道,实现生态提质、产业增效、群众增收的双向共赢,全力赋能乡村全面振兴。

临沧坚果产业是云南高原特色农业标杆,兼具石漠化治理、水土保持、生物多样性保护多重生态价值和富民增收经济价值。富滇银行临沧分行创新“国企链主+合作社+农户+金融”全链条服务模式,精准分层投放金融资源,累计向市级乡村产业发展集团投放7.71亿元,为链主企业提供授信及供应链保理服务;同时,推出专属普惠产品“坚果贷”,单户最高授信300万元,50万元以下纯信用、线上快审、随借随还。截至2026年3月末,该分行已累计投放“坚果贷”4.6亿元、服务600余户经营主体、覆盖1.2万户种植农户。

立足普洱“中国咖啡之都”的黄金种植禀赋,富滇银行深耕咖啡全产业链,打造“咖啡种植贷”“加工贷”“庄园贷”“供应链及出口融资”专属产品体系,覆盖咖啡种植、精深加工、庄园文旅、市场销售全环节。针对当地咖啡庄园转型升级需求,该行定制专项金融方案,支持庄园扩建、文旅开发,打造集种植、品鉴、体验、旅游于一体的综合业态;同时,创新“金融+农业+文旅”融合模式,落地首家咖啡主题银行,联动本土品牌实现金融服务与咖啡文化、消费场景深度融合。截至目前,该行在普洱市累计投放“咖啡贷”7亿元,服务全产业链经营主体2000余户,助力普洱咖啡擦亮“中国味道”特色名片,香飘海内外。

聚焦丽江高原特色产业“美丽产业”,富滇银行打造“云花贷”特色产品矩阵,破解花卉智能温室建设、基地开发中长期资金短缺、涉农主体抵押物不足等融资难题。该行主动对接园区规划与龙头企业,精准匹配产业发展资金需求,向丽江佳润农业科技投放1亿元专项贷款,助力建成35万平方米智能温室与3900亩露天种植基地,支撑6.4亿元花卉产业集群建设;同时,依托花卉资源打造观光、体验文旅业态,构建“种植+加工+文旅”融合新格局,带动包装、物流、乡村旅游等配套产业发展,有效拓宽农户增收渠道,让高原花海成为富民兴村的“幸福产业”。

在生态旅游保护领域,富滇银行创新绿色金融债服务模式,破解世界自然遗产保护资金难题。针对昆明市石林风景区喀斯特生态养护资金缺口问题,该行提供1.2亿元绿色金融债资金,专项用于植被培育、地貌修复、生态步道修缮、绿色设施运维等核心生态场景。

杨睿

汲一壶“金融水” 品三湘茶香浓

——长沙银行“贷”动茶产业高质量发展

近期,潇湘茶山满目青翠,正值茶园管护、秋茶筹备的关键期。长沙银行主动下沉服务,以金融“活水”精准赋能茶农、茶企,用有温度的金融服务,书写“一片叶子富一方百姓”的乡村振兴答卷。

茶园筑基

让茶山披绿意、发展有底气

在湖南省怀化市沅陵县北溶乡,层层梯田茶园沿山势铺展,一垄垄茶树吐露新芽,绿意盎然。这里是碣滩茶的核心产区,一杯鲜爽甘醇的绿茶,便从这片山水间出发。望着眼前这片400亩茶园,该茶园负责人冯先生心里曾有过一段时间的焦虑——茶树管护、有机肥采购、茶叶采摘人工费,每一项开支都像一道“紧箍咒”。

“管护不能断,但资金周转有周期。”冯先生彼时的焦虑,如今已化作茶园里蓬勃的绿意。长沙银行沅陵支行客户经理走进北溶乡,实地踏勘茶园,了解到冯先生缺乏传统抵押物,但种植经验丰富、信用记录良好,当即为他推荐纯信用产品“湘农快贷”。从线上提交申请到40万元资金到账,不过短短几日,冯先生的眉头舒展开了。金融“及时雨”顺着山势流进茶园,滋养着每一株茶树,也映照出丰收的希望。

加工提效

让车间换新颜、茶韵更悠长

“设备升级了,产能上来了,订单也跟着多了。”站在天画罗坪茶业全新投产的精制加工车间,负责人唐先生感慨万千。几个月前,他还在为收购季的鲜叶款和海外订单备货犯愁——手里攥



湖南省怀化市沅陵县北溶乡茶园

着合同,账上缺着资金,原材料收不进来,生产转不起来。

湖南省常德市石门县地处湘北屋脊,高山云雾间孕育的茶叶,正是“湖红”工夫茶的优质原料。长沙银行石门支行在走访中了解到天画罗坪茶业的资金困境。没有抵押物怎么办?订单就是最好的信用。该支行采用“订单贷”模式,以天画罗坪茶业手中的订单合同为授信核心依据,不依赖传统抵押担保,迅速为其精准投放300万元信贷资金。这笔信贷不止化解了天画罗坪茶业的资金难题,更激活了茶叶产销全链条活力。

营销出山

让好茶不独饮、企业有回响

湖南省益阳市安化县位于资水之畔,是“中国黑茶之乡”。高马溪茶业的茶仓里,一摞摞茶砖码放齐整,陈香隐隐浮动。安化黑茶跨越千年茶马古道,底蕴深厚、风味独特,却困在深山人未

识——如何让这杯来自深山的醇厚之味被更多人端起、被更远的市场看见,成了负责人陈先生心里最放不下的事。

长沙银行安化支行快速响应、精准对接,结合高马溪茶业稳定经营、信用优良的实际,成功投放607.5万元流动资金贷款。得到资金支持后,高马溪茶业将资金重点投入品牌建设 with 渠道拓市;亮相茶博会、升级产品包装、打通线上线下销售渠道,让藏于深山的安化黑茶走出县城,远销全国各地乃至海外市场。

茶香氤氲处,金融“活水”来。从沅陵茶园的绿意葱茏,到石门车间的茶韵悠长,再到安化市场的回响不绝,长沙银行一步一个脚印,走通了金融助力“五彩湘茶”全产业链的每一个环节。脚下沾着泥土,心中装着茶农,该行带着温度沉下去,把服务做到茶企农友的心坎上。下一步,该行将继续深耕县域、润泽产业,让湘茶香满人间,让乡村振兴的画卷在三湘四水间徐徐铺展。

罗媚

“手机轻点就能领取消费券,日常买菜、商超购物都能直接使用,特别方便实惠。”近日,江西省赣州市市民李女士通过赣州银行的“赣乐购”平台成功申领“赣银神券”,并在合作商户完成消费,真切体验到数字化金融服务带来的惠民便利。

一张小小的“赣银神券”,连接的是群众日常需求,激活的是城市消费活力。近年来,赣州银行坚持把金融服务融入百姓生活场景,深化“如我+”行动,聚焦“柴米油盐、衣食住行”等高频消费需求,持续打造“赣乐购”生活服务平台,探索“政府引导、银行搭台、商户参与、群众受益”的消费促进模式,以场景金融助力扩大内需,让金融服务更贴近民生、更具温度。

聚焦惠民所需,丰富消费服务场景

消费是连接民生与发展的重要纽带。赣州银行依托“赣乐购”平台,持续推动金融服务与本地生活场景深度融合,积极承接政府消费券、惠民促消费活动等项目,将政策红利精准送达群众身边。

围绕群众消费需求,赣州银行不断拓展商超零售、餐饮美食、文旅休闲、汽车消费等多元场景,结合春节、年货节、“五一”假期、体育赛事等重要节点,联动当地政府部门和地方优质商户开展消费促进活动,让群众在日常消费中享受到实实在在的优惠。

今年以来,赣州银行持续深化“政银”协同,深耕场景运营服务,依托“赣乐购”平台累计开展21场主题营销活动、专项发放项目,通过“线上一键领券、线下实体核销”的数字化服务模式,简化消费参与流程、降低惠民获取门槛,有效激活居民消费意愿,持续释放本土消费市场潜力。

完善平台生态,构建多方共赢格局

惠民促消费,既要精准落地,更要长效运营。赣州银行立足“群众得实惠、商户增收益、银行拓生态、市场提活力”的多维发展目标,持续优化“赣乐购”平台运营体系,不断完善数字化服务机制,打造可持续、可赋能、可升级的民生消费金融生态。

针对广大市民,赣州银行“赣乐购”平台依托数字化技术实现消费权益精准推送、无感触达,简化领券、核销、消费全流程操作,大幅提升惠民服务便捷度与覆盖面。针对当地商户,“赣乐购”平台精准导入线上流量、常态化开展引流促销活动,助力中小商户拓宽客源渠道、提升经营热度、提振经营信心。针对地方政府,“赣乐购”平台具备成熟的消费券承接、发放、核销及数据统计能力,可高效支撑各类促消费政策落地见效,为地方消费调控、市场培育提供坚实金融支撑。

通过金融、消费、民生服务的深度融合与创新迭代,“赣乐购”平台已成功构建“市民享优惠、商户促经营、政府提消费、银行拓生态”的四方共赢发展格局,以场景金融创新赋能地方实体经济高质量发展。

释放消费潜能,彰显“金融为民”实效

场景金融建设的核心价值,最终落脚于群众的获得感和城市生活的便利度。截至目前,赣州银行“赣乐购”平台注册用户已达近百万,累计参与“赣银神券”活动近100万人次,平台合作商户超1万户。以赣州市为主要服务区域,“赣乐购”平台持续聚焦群众日常消费需求,围绕商超零售、餐饮美食、文旅休闲、汽车消费、赛事活动等生活场景,联动地方政府部门和当地商户推出多样化消费权益,让更多群众享受消费便利与优惠,也为商户拓展客源、提升经营活力提供支持。

从一场“赣银神券”活动,到全链条民生消费服务体系,再到全域城市生活服务生态,赣州银行持续探索金融赋能民生、助力消费升级的新路径、新模式。下一步,该行将持续深耕场景金融赛道,迭代升级“赣乐购”平台功能,持续拓展多元民生消费场景,深化“政企银”多方联动合作,不断盘活金融资源、释放消费动能,持续将金融服务优势转化为民生福祉,转化为地方经济发展实效,为赣州市消费提质扩容、经济高质量发展持续贡献本土金融力量。

谢佩佩

乌鲁木齐银行在细节处下功夫

提升适老化金融服务水平

以前,老人站在银行填单台前,对着业务表单却总也填不对;想要用手机转账,点进手机银行却犯了难;因腿脚不便,来回跑银行,折腾了一上午……这些客户的痛点,被位于新疆维吾尔自治区的乌鲁木齐银行工作人员看在眼里、记在心上。为提升老年客户金融服务体验,该行从细节之处悄悄改变,将“高效、便捷、暖心”融入适老化服务全流程。

乌鲁木齐银行做的第一件事就是减轻“填单”负担,推出免填单服务,在客户办理活期开户、定期存款、柜面汇款等近30项高频业务时,无需填写业务凭条,只需在交易信息确认环节核对信息,即可完成业务办理。一个简单的优化,让老年客户更加轻松、从容地办理业务。客户刘阿姨笑着说:“乌鲁木齐银行真的很懂我们老人,不用填单子,业务办得越来越快了。”据统计,该行自2025年业务优化以来,老年客户在柜面办理业务平均时间缩短了近40%,服务体验感明显提升。

手机银行功能越来越丰富,对年轻人来说很方便,但对老年客户来说查找所需功能却更难了。为满足老年客户的需求,乌鲁木齐银行推出关怀版手机银行,首页只保留储蓄存款、账户管理、银行理财、缴费充值等高频业务,简化的界面显示更清晰,大字展示也更易查找;同时,提供语音导航及语音交互服务,“我要查余额”简单一个语音指令,账户信息就能立刻弹出来,让老人用得放心、舒心。

乌鲁木齐银行的暖心服务不止步于网点。对于长期卧床、生病住院、身体不便等特殊老年群体,该行持续完善适老化上门服务机制,将服务延伸至客户家里、医院病房和敬老院。收到客户诉求后,该行第一时间安排专人携带移动设备上门服务。办卡、账户解锁、密码挂失……十余种日常高频业务,在老人床边就办好了。

服务无止境,细节见真章。乌鲁木齐银行用实际行动证明,好的服务,不仅仅是技术的升级,更是人心的触达。下一步,该行将继续在细节之处下功夫,将适老化服务做到群众心坎上,用一个个小改变,汇聚成服务老年群体的大便利。

付会会

桂林银行依托“惠企贷”

打通鳊鱼养殖企业资金堵点

在广西壮族自治区桂林市灌阳县海洋山脉深处,流淌着富含二十余种微量元素的天然弱碱性山泉。一方好水,滋养出当地独有的特色鳊鱼产业,成为带动瑶乡增收致富的“金风鱼”。

灌阳县永鑫农业有限责任公司(以下简称:永鑫农业)是县政府重点引进的龙头企业,也是全县唯一规模化鳊鱼养殖基地,企业深挖优质山泉资源,采用温流水生态模式养殖鳊鱼,带动当地产业发展、村民就业增收。

2024年6月,永鑫农业落户灌阳县西山瑶族乡,并通过自筹资金建设养殖基地,一期项目于2025年初建成投产。2025年末又新增26口鱼池,现有养殖池69口,2026年预计可产出成鳊1200吨。然而鳊鱼养殖周期长达两年,前期厂房、设备投入巨大,后期饲料、水电、人工等运营成本持续攀升,资金压力成为制约永鑫农业发展的瓶颈。

针对这一情况,桂林银行灌阳支行主动下沉走访,详细了解鳊鱼养殖周期特点后,又

实地核查企业及其上游经营情况,依托“惠企贷”政策为永鑫农业量身定制授信方案,并快速投放流动资金贷款,及时补齐养殖资金缺口,解决鳊鱼养殖的“口粮难题”。

金融“活水”托底,企业得以专心抓品质拓销路。山泉生态鳊鱼肉质出众,顺利打入国内外高端市场。产业发展红利持续惠及当地群众,目前,永鑫农业已提供了12个就近就业岗位,并免费向周边村民发放鳊鱼苗,传授养殖技术,带动瑶乡群众共同致富。

谈及长远规划,永鑫农业负责人充满期待:“下一步,我们计划新增3万平方米养殖水面,还要引入深加工生产线,把鳊鱼做成蒲烧半成品、鳊鱼酱这些高附加值产品,让‘深山鳊’的产业链更长、效益更高。”

一汪山泉养好鳊,一笔贷款兴产业。桂林银行以普惠金融服务精准疏通产业发展堵点,借助小小鳊鱼串联起企业发展、村民增收的乡村振兴链条,绘就产业兴旺、群众富足的乡村振兴新图景。

蒋杰 伍家敏