

### 江都农商银行 发放首笔“苏信融”贷款

近期,扬州市江都区宜陵镇一家从事纸箱加工的小微企业因订单持续增加导致流动资金短缺,江苏江都农商银行宜陵支行客户经理在走访过程中了解到该企业的融资需求后,主动对接沟通,结合企业实际经营情况为其精准投放了首笔20万元“苏信融”贷款,及时解决了企业资金难题。

下一步,江都农商银行将持续深耕本土实体经济,立足区域产业布局,持续放大“苏信融”产品赋能优势,深化产业链、供应链金融服务模式创新,为地方小微企业稳健发展、区域产业提质增效注入源源不断的金融“活水”。 王宇

### 金华成泰农商银行 解决家庭农场融资难题

金华佛手作为金华市金东区的标志性特色农产品,集观赏与药用于一体,是当地乡村振兴的一张“金名片”。多年来,俊皓家庭农场深耕佛手种植产业,已发展成为当地颇具规模的涉农经营主体。

近期,在推进滴灌系统更新、完善大棚生产配套的关键阶段,该家庭农场面临着一定的资金周转压力。针对涉农经营主体的融资痛点,金华成泰农商银行主动作为,持续开展普惠走访活动。在全面了解该家庭农场的具体融资需求后,该行迅速开辟“绿色通道”,量身定制涉农信贷方案,推动80万元信贷资金及时发放到位,及时解了其燃眉之急。 戴曹娜 吴慧

### 应城农商银行郎君支行 “青创贷”赋能特色养殖业

当前,宠物龟养殖凭借易养护、市场前景广阔的特点,逐步发展为乡村新兴特色养殖业态。应城当地的一位青年看准市场机遇,注册个体工商户,专注从事宠物龟养殖经营。经过长期稳定运营,原有场地和配套设施已难以满足其扩大养殖规模、规范繁育的需求,急需信贷资金升级养殖设施、增补优质种龟。

得知这一情况后,湖北应城农商银行郎君支行优化办贷流程、压缩审批时限,为其精准投放了30万元“青创贷”,有效补齐了其经营资金短板,全力保障特色养殖项目平稳扩规、稳步发展。 曾诗颖

### 长治漳泽农商银行 “贷”动养殖户稳健经营

“最近我家养的羊,在价格上涨时出栏了不少!多亏了农商银行的信贷支持,我才能按计划安排生产,赶上了这波行情。”养殖户张姐满怀欣喜地说道。

此前,张姐夫妻二人曾在外从事其他行业,经过多年的辛苦打拼有了一些积蓄。生活虽然稳定,但念家的张姐一直想回村创业。2025年,她开始回村发展养殖产业,一系列投资下来,积蓄很快所剩无几,庆幸的是养殖场顺利开业,生产生活也逐渐步入了正轨。

然而,养殖之路并非一帆风顺,由于市场行情起伏不定,年初肉羊价格走低,草料成本有所上升,该养殖场面临较大的资金周转压力。转机出现在山西长治漳泽农商银行在村里开展的整村授信。该行客户经理在走访摸排中了解到该养殖场的资金难题后,第一时间上门开展贷前调查,经过综合评估,及时将8万元“晋享e贷”发放到位,用于购买草料、羊羔等生产经营支出,成功帮助张姐稳住了羊群育肥计划,为其后续开展养殖经营奠定了坚实基础。 李雪

### 灵川农商银行 上门为客户补办社保卡

近日,广西灵川农商银行横塘支行接到辖区群众紧急求助。95岁高龄的马奶奶不慎遗失社保卡,导致日常就医、购药的医保结算无法正常办理。老人年岁已高,行动不便,无法亲自前往银行网点办理挂失补办手续,家人一筹莫展、十分焦急。

了解到客户的实际困难后,该支行严格遵守业务规章制度,第一时间启动特殊群体服务“绿色通道”,安排两名工作人员专程上门为马奶奶进行信息核实、情况核验,协助其完成授权手续办理。随后,老人家属前往网点顺利完成社保卡挂失补办业务,切实解了老人就医购药的燃眉之急。

下一步,灵川农商银行将继续秉承“贴心、暖心、用心”的服务宗旨,持续优化服务流程,提升服务质效,推出更多便民、利民、惠民的金融服务举措,让普惠金融服务走进千家万户,全力打造有温度、有质感、有情怀的本土金融服务品牌。 李秀媛

## 护航小微企业成长

### 海门农商银行发放“微企易贷”

## 为企业扩产注入金融动能

近日,江苏海门农商银行与江苏省科技融资担保有限公司高效联动,成功投放了辖内首笔“微企易贷”中长期专项产品”500万元,精准助力南通市海门区兴旺肉制品有限公司破解扩产融资难题,为企业产业链升级注入金融动能,也为地方农业稳产保供筑牢了金融支撑。

“微企易贷”中长期专项产品”是由江苏农商联合银行与江苏省融资再担保有限责任公司联合推出,专为中小微企业量身打造的中长期信贷产品。该产品聚焦中小微企业的融资痛点,通过拉长贷款期限、简化审批流程、降低综合融资成本,有效破解了企业融资难、融资贵、期限错配等共性问题,为中小微企业稳健经营、长效发展

拓宽了融资路径。

此次获贷企业南通市海门区兴旺肉制品有限公司为当地知名生猪养殖龙头企业,深耕行业多年,承担着区域猪肉民生保供的重要职责。近期,该企业布局食品深加工领域,延伸产业链条,资金需求持续攀升。但受农业轻资产属性制约,养殖圈舍、活体资产普遍存在确权难、抵押难问题,该企业难以通过传统融资渠道获得资金,扩建计划一度面临资金缺口。

获悉企业融资困境后,海门农商银行快速响应、主动对接,第一时间组建专项服务团队,深入养殖基地与生产厂区开展实地调研,全面核验企业产能资质、经营流水与资产状况,精准摸排企业经营底数与资金需

求。针对抵押物不足的核心堵点,该行主动联动江苏省科技融资担保有限公司,引入政策性担保增信,结合企业发展实际,量身定制融资方案。面对全新合作模式与产品落地要求,该行多部门协同发力,快速打通内部审批链路、明确风控标准;经办支行内外联动,逐项疏通业务堵点、高效完善尽调材料,全力保障贷款提速落地。在全行高效协同下,500万元信贷资金顺利发放到位,及时为企业发展注入金融“活水”。

下一步,海门农商银行将持续深化“银担”联动,提升审批效率,用好专项信贷产品,精准赋能本土中小微企业,深耕普惠金融服务,全面筑牢地方实体经济根基。 杨晨



为深入贯彻落实“企业服务年”行动要求,切实破解民营企业的融资痛点、难点,湖南辰溪农商银行坚守服务初心,引金融“活水”精准滴灌辖内经营主体,助力民营企业稳经营、拓产能、强发展。图为该行工作人员走访辖内某钟表民营企业,实地了解其融资需求。 周芬

## 国家金融监督管理总局黎川监管支局深入一线 普及金融知识 夯实安全基础

如何破解金融宣传“大水漫灌、流于形式”问题,让金融知识真正走进群众、惠及民生?今年以来,国家金融监督管理总局黎川监管支局(以下简称:黎川金融监管支局)积极践行“金融为民”的工作理念,紧扣年度金融知识宣传主题、建强专业宣传队伍、精准细分宣传群体、创新丰富宣传场景、健全长效宣传机制,深入城乡社区、校园企业、乡村夜市开展系列特色宣传活动,切实筑牢辖区群众金融安全防护网。

为破解基层宣传力量分散、专业性不足等问题,黎川金融监管支局统筹辖内金融机构,择优挑选13名业务精、政策熟、善沟通、有活力的青年干部,组建“黎民金盾”金融志愿服务队,打造辖区金融知识宣传主力队伍。该金融志愿服务队聚焦金融教

育宣传周等重要时间节点,常态化开展金融知识“五进”宣传活动,全面下沉一线提供金融知识普及宣讲、风险提示、答疑解惑等服务。截至目前,该金融志愿服务队累计开展大型主题宣传活动七场,发放各类金融知识宣传资料6200余份,覆盖城乡群众3000余人次。

立足不同客户群体的金融认知水平、风险暴露特点等,黎川金融监管支局彻底摒弃“一刀切、大水漫灌”式的宣传模式,精准定制宣传内容,实现因材施教、靶向赋能。

紧盯老年群体养老反诈痛点,黎川金融监管支局围绕养老理财陷阱、高利诱惑诈骗、虚假金融产品等高发风险,创新编排反诈“三句半”,走进老年大学、养老机构开展专场宣讲,让老年群体听得懂、记得住、用得上;聚

青少年金融素养培育需求,联合黎川县职业中等专业学校常态化开展“金融知识进校园”“金融课堂进班级”活动,普及基础金融知识、非法金融识别技巧、反诈防骗技能,全面筑牢校园金融安全防线。

金融知识普及是长期工程、民心工程,贵在常态、重在坚持。黎川监管支局坚持把金融教育宣传融入消费者权益保护、“防非打非”等日常工作中,构建宣传、互动、反馈、提升闭环工作机制,持续优化工作模式。下一步,黎川金融监管支局将持续深耕基层金融知识宣传工作,不断丰富本土宣传素材库,深挖辖内真实“涉非涉诈”典型案例,不断提升辖内群众的金融素养和风险防范意识,以扎实的基层金融知识宣传彰显金融监管“护民、惠民、利民”的责任与担当。 胡建平 江晨耀

### 永济农商银行优化全链条金融服务

## 助力柿子种植产业化发展

今年以来,山西永济农商银行以全链条、全周期、全场景的金融服务,助力辖区柿子产业从小打小闹的散户种植,走向产业化集群发展。

蒲州镇村民孟某,家里种了8亩吊红柿子。“柿子是我们村的主要产业,家家户户都种,能有现在的收入,与永济农商银行的贷款支持密不可分。”柿农的底气,来自永济农商银行多年来深耕的整村授信工程。该行联合镇党委、政府,在蒲州镇召开了“‘政银’合力 赋能乡村振兴”整村授信现场会,为辖内两个村颁发了“信用村”牌匾和授信牌;同时,逐村逐户建立信用档案,为信用户核定预授信额度,推动信贷资金精准触达柿树管护、农资购置、采摘人工等产业链各个环节,累计为蒲州镇柿子种植户授信1500余户,金额超3000万元,切实让信用真正变成了柿农手中的“活钱”。

永济新强农业种植合作社成立于2018年,现有柿子、油桃种植基地600余亩。该合作社2020年入驻拼多多平台,2022年线上销售额突破1000万元,订单单日峰值达3万余件。如今,该合作社已由单一果树种植发展为集果品种植、加工、运输、“线上+线下”销售于一体的全链条经营主体,带动周边100余户农户致富增收。每天清晨5点,附近村民便到该合作社仓库开展果品分选、装箱作业,单日可完成300余件订单,人均日收入约200元。

在柿子收购旺季,资金需求集中、周转快,该合作社常面临“有订单却收不起货”的困境。永济农商银行在农业产业链供应链金融走访中了解到这一情况后,第一时间上门调研,详细核查该合作社的经营流水、订单数据和仓储能力,综合评估其购销增长势头和联农带农成效,为其量

身定制产业链授信方案,及时投放专项贷款,切实解决了其收购旺季的资金周转难题。

“从果农手中收柿子,选果、分级、打包装箱,每个环节都需要资金,农商银行的贷款来得真及时,让我们能敞开收购柿子了。”该合作社负责人谢强感慨道。在信贷资金的支持下,该合作社建成了1600余平方米的分选打包仓库,配备专业分选设备和冷链设施,推动柿子产品从田间到消费者手中的时间大幅缩短、品质和口碑持续提升。

从一颗柿子到一条产业链,从一个合作社到一个产业集群,永济农商银行以整村授信“铺底”,产业链授信“强筋”、综合服务“赋能”,走出了一条“金融链”与“柿子链”深度融合的服务路径,让“柿柿如意”化作乡亲们实实在在的增收喜悦。 何红星

### 涟源农商银行

## 构建小微企业金融服务体系

小微企业是县域经济的毛细血管、稳就业的主阵地、促发展的生力军。作为扎根本土、服务涟源的地方性金融机构,湖南涟源农商银行牢牢立足“服务企业”对效能,为当地实体经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

面对经济下行、消费疲软、大行下沉的多重市场挑战,涟源农商银行始终坚守初心、专注主业,坚决摒弃同质

化低价内卷的竞争模式,将支持小微企业、赋能本土产业发展作为全行核心战略任务。围绕涟源制造业、种养业、农产品精深加工、乡村文旅等优势产业,该行聚焦产业上下游经营主体,构建全覆盖、多层次、可持续的小微企业金融服务体系。全行主动跳出传统存贷业务思维,深度对接地方产业发展规划,精准匹配产业发展周期与企业融资需求,将信贷资源、服务资源、人力资源向实体经济、特色产业等领域倾斜,全面筑牢本土产业发展的金融根基。 王海燕

### 行唐县农信联社

## 将金融“活水”引向县域经济

长期以来,作为县域金融主力军,河北行唐县农信联社持续深化金融产品创新与服务变革,将金融“活水”精准引向实体经济末梢,为县域经济高质量发展注入强劲的农信动能。截至今年9月末,该联社各项存贷款余额分别达195.36亿元、106.94亿元,涉农与小微企业贷款余额达105.75亿元,稳居县域银行业金融机构首位。

针对不同成长阶段小微企业的经营特点,行唐县农信联社合理拓宽抵押押物范围,构建小微企业需求图谱,提供多元化、接力式的金融服务。在产品端,该联社重点推广“信易贷”“冀

易贷”等特色金融产品,通过简化流程、降低门槛、灵活授信等方式精准匹配企业融资需求。在服务端,该联社人行唐县首贷续贷服务中心,创新“线下窗口+线上平台”并行模式,为客户提供一站式、高效率的首贷续贷融资服务。截至9月末,该联社普惠型小微企业贷款金额59.02亿元,较年初增加7.2亿元。

下一步,行唐县农信联社将继续立足县域金融主力军定位,以更精准的信贷投放、更高效的金融服务、更务实的责任担当,为县域经济发展贡献更大的金融力量。 李雪龙

### 宣恩农商银行椿木营支行

## 精准施策降低商户经营成本

宣恩县椿木营乡地处高寒山区,地理位置偏远,辖区商业业态以乡村商超、便民小店、个体零售为主。为全面落实减费让利政策,精准适配高山乡镇经营实际,湖北宣恩农商银行椿木营支行摒弃普惠服务“一刀切”的粗放模式,坚持因地制宜、精准施策,通过动态调整“聚合支付”收款码的免费交易额度、落实扫码手续费减免政策,实打实地降低商户经营成本,以有温度的普惠金融服务助力乡村个体经济稳健发展。

辖区超市经营户田女士扎根乡镇

经营多年,客源以当地村民及过路群众为主,日常收款频次高、交易流水稳定,是典型的乡村薄利小微经营主体。以往高频次的扫码交易手续费长期累积,对利润微薄的小店经营形成固定支出压力。为切实减轻商户经营负担,近期,该支行工作人员主动上门对接田女士的经营需求,精准落实减费让利政策,成功将其“聚合支付”收款码月度免费交易额度提升至5万元。客户每月在额度内发生的扫码收款交易,全部免收手续费,真正实现了日常经营收款“零成本、纯增收”的目标。 李芷璇

### 河北省农信联社邢台审计中心

## 召开2026年综合办公条线工作会议

近日,河北省农信联社邢台审计中心召开了全市农信系统2026年综合办公条线工作会议。邢台审计中心党委副书记出席会议并讲话,就做好党的建设、组织人事、信息宣传、企业文化、印章管理、舆情防控、意识形态等综合条线重点工作提出明确要求。各县级行社分管领导、办公室、人力资源、党办负责人等60余人参加会议。

针对2026年信息宣传工作,此次会议遴选两家优秀行社作典型发言,围绕机制创新、队伍建设、精品打造等维度,系统分享可借鉴、可复制的经验做法,以

先进经验示范带动,切实做到“学有榜样、赶有目标”;安排两家落后行社聚焦信息宣传短板作剖析发言,直面问题、深挖根源、明确整改措施,真正达到了“红脸出汗、比学赶超”的预期效果,形成了“先进带动、后进进步”的良性局面。

会议强调,全市农信系统要以此次会议为契机,进一步增强做好综合办公条线工作的责任感、使命感和紧迫感,锚定目标任务、压紧压实责任,以更高标准、更实举措推动综合办公条线各项工作提质增效,为农信事业高质量发展贡献更大力量。 王晶

### 临安农商银行

## 以数字化助推资产质量提升

为优化逾期贷款催收处置模式,提升信贷风控精细化水平,浙江农商联合银行辖内临安农商银行正式启用省行自动催收系统线上扣划还款功能,实现逾期贷款审批、扣划、账务处理全流程线上自动化办理,以数字化手段助推资产质量提质、运营效能升级。

该行采取“先试点、后推广”路径,安排专人对支行客户经理开展实操辅导,跟踪收集并优化流程问题。今年7月,全行累计完成线上催收扣划2164笔,扣划金额338.13万元,业务量占全系统审批总量的三分之二,落地成效显著。

此前传统逾期催收扣划高度依赖线下人工操作,存在审批链条长、纸质凭证多、柜面负荷重、处置时效滞后等短板,不仅耗费大量基层人力物力,还影响逾期资产处置效率。该系统上线后,业务流程全面重塑:客户经理线上发起扣划申请,主管线上审批后,系统自动完成账户核验、资金扣划、账务处理、贷款还款全环节,全程免柜面、少人工,办理效率得到了大幅提升。

下一步,该行将持续深化科技赋能,以数字化智能化风控体系护航信贷资产高质量发展。 黄君容 王晏晏

### 广元农商银行苍溪唤马支行

## 推行“错峰延时+入户上门”服务机制

金秋十月,巴山深处,川北大地正迎来秋冬农业生产的关键时期。在广元市苍溪县唤马镇,白昼的喧嚣归于平静,但田间地头的金融热度并未消退。夜幕降临,一支身着“农商蓝”的“星光服务队”穿梭于村舍院坝,将移动柜台“搬”进农户家中。这是四川广元农商银行苍溪唤马支行打破农村金融服务时间差、打通普惠金融服务“最后一公里”的创新实践。

长期以来,农村地区存在显著的“金融时差”:银行网点上班时,农民在

田间劳作;农民闲顿时,银行工作人员已下班。面对这一痛点,该支行主动跳出传统网点服务的“舒适区”,组建由内外勤骨干构成的“星光服务队”,推行“错峰延时+入户上门”常态化服务机制。该行打破物理网点限制,将服务时间向班后延伸两小时,服务半径覆盖辖内所有行政村组,实现金融服务与乡村劳作规律的精准对接。今年以来,该支行累计开展班后上门服务401余次,新增涉农贷款投放528万元,惠及农户67余户。 李瑾瑜