



中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2026年10月27日 星期二 丙午年九月十八 第744期(本期8版) 统一刊号:CN11-0036 邮箱:zhgnxb@126.com

广西农商联合银行创新信贷产品

金融“活水”精准滴灌特色产业

今年以来,广西农商联合银行坚守支农支小定位,锚定“一村一品”发展路径,因地制宜创新信贷产品,将金融“活水”精准滴灌至特色产业全链条。截至9月末,全区农合机构糖、果、蔬、油、茶、林、畜、渔、中药等特色产业贷款余额达1099亿元。

弯板“出海”

一块木板撑起产业集群

容县弯板产量占全球50%、全国70%,年产值超120亿元,是名副其实的“中国弯板之都”。当地弯板产业从家庭小作坊发展壮大为特色产业集群,背后离不开容县农信联社提供的有力金融支撑:针对个体工商户推出“生态板村贷”“惠企贷”纯信用产品,最快可实现当日放款;面向规模企业创新推出“园区厂房按揭贷”与“供应链应收账款质押融资”,企业遇到经营波动时,坚持不抽贷、不断贷。与此同时,该联社还配套代发工资、对公结算、跨境人民币结算等“一揽子”综合金融服务,助力容县弯板产业出口额突破3亿美元,产品远销欧美、东南亚等地区。

松阳农商银行

护航秋收全产业链

金秋时节,松阳县稻谷、香榧等本土特色农林产品进入集中采收期。秋收阶段,种植大户、家庭农场及农产品加工主体普遍面临采收用工、原料收购、仓储周转等短期资金压力。浙江农商联合辖内松阳农商银行立足地方人金融机构的本土优势,坚持服务端口前置,围绕秋收全产业链提供靶向金融服务,以务实举措保障农业生产接续,助力涉农经营主体丰产又丰收。

该行组建秋收专项服务工作组,深入粮食收购站点、香榧种植基地等开展实地走访,在田间地头与农户面对面算“秋收账”,全面摸排秋收阶段涉农主体的生产经营情况。截至目前,该行秋收专项服务工作组累计走访涉农主体260余户,归集各类有效融资需求超3200万元。针对种粮户、林果种植主体、加工合作社的经营差异,该行分类建立需求台账,统筹调度信贷资源,实现融资需求早识别、早对接、早储备,避免出现生产节点资金错配问题。

针对秋收资金需求时间紧、周期短、频次高的特征,该行优化涉农信贷审批流程,打通“线上+线下”服务通道,压缩业务办理时限,落实快审快放机制;聚焦粮食收储、香榧采收加工、农产品仓储流通等关键环节,精准配置信贷额度。截至目前,该行已累计投放秋收相关涉农贷款2100余万元,惠及种植大户、家庭农场及加工主体180余户;同时,将贷款平均办理时限压缩至两个工作日,有效缓解了经营主体备货周转压力,保障农产品采收、加工、销售全链条顺畅运转,推动农业收成转化为实际经济效益。

该行把农业产业一线作为青年员工的主要实践阵地,推动青年业务人员走出营业网点,深度参与产业调研、现场授信、金融知识普及等工作,通过直面本土农业生产场景,实地研判涉农主体经营状况,补齐对乡村产业的认知短板,着力培育熟悉县域农情、精通涉农业务的普惠金融人才队伍,为长期服务乡村振兴筑牢人才根基。

陈晓丹

矮马奔腾

一匹良驹激活文旅链条

德保矮马素有“马中熊猫”之称,是世界两大矮马品系之一。2010年至今,德保农商银行已累计为德保矮马全产业链投放贷款超1.4亿元,覆盖保种繁育、农户代养、文旅开发全环节。针对矮马保种投入大、回报周期长的痛点,该行依托矮马王国项目预期收益,为上游保种主体增信,全力稳住保种根基;创新“保种场核心群+农户分散代养”模式,在矮马代养的重点乡镇开展整村建档、整村授信;针对文旅开发,创新采用景区收费权质押叠加股东连带责任保证模式,累计投放贷款1.2亿元。2025年,德保矮马王国景区累计接待游客15万余人次,营收达1200万元,全县矮马存栏量回升至3300余匹。

“银药”生根

一丛菊苗铺就富民之路

经过多年的发展,广西东兰县拉乐村村养专业合作社已建成大叶蛋白菊

种植基地150亩,并成功研发出富硒蛋白菊花茶系列产品,年销售额稳定在70万元以上。针对中药材、特色种养主体抵押物不足、授信难等痛点,东兰县农信联社创新推出“银药富民贷”专项产品,依托种植规模、有机认证、联农带农成效等经营指标综合评定授信额度。2025年,东兰县农信联社为该合作社投放了30万元专项贷款,助力种植基地标准化升级,推动村级特色产业朝着规模化、品牌化迈进。

菌菇破土

一方田垄孕育循环生机

为支持涉农企业发展,灵川农商银行为桂林市灵川县金溶农业开发有限公司发放了300万元贷款,专项支持秀珍菇菌棒生产与种植基地扩建。该行优化授信评价体系,将菌渣还田改良土壤、农林废弃物资源化利用、水源涵养等生态效益纳入授信评价核心指标,推动生态价值转化为融资信用。该公司用棉籽壳、玉米芯等农林废弃物培育菌菇,菌渣加工后制成有机肥返还农田,全力构建“废弃物—菌菇—有机肥—还田”绿色循环

产业链。目前,该公司已建成日产2万棒全自动生产线、16间智能温控出菇车间,鲜菇年产量1560吨。

葡萄飘香

一串甜果托起增收产业

近日,兴安农合行金融专员走进溶江镇葡萄基地开展“渠润千年 葡萄飘香”直播活动。直播现场,该行金融专员重点推介广西农信手机银行6.0、“农信易扫”PLUS等金融工具,积极普及政策性农业保险,为葡萄产业筑牢风险屏障;同步开设金融反诈课堂,提醒农户警惕虚假高收益理财、非法网贷等陷阱,进一步增强葡萄种植户的金融风险防范意识。2021年至今,该行累计发放“葡萄产业贷”4124笔、金额1.92亿元。

产业有特色,金融有温度。一个个富民产业的拔节生长故事,是广西农合机构深耕“一村一品”、服务乡村振兴的生动注脚。下一阶段,广西农商联合银行将继续立足支农支小本源,把金融“活水”精准滴灌至产业发展末梢,助力县域特色产业持续做大做强,绘就八桂大地产业兴旺的振兴画卷。

韦璐



今年以来,山西长治潞泽农商银行始终坚守服务初心、深耕主责主业,持续加大涉农信贷投放力度,不断优化普惠金融服务体系,以精准金融服务赋能特色产业高质量发展,助力广大群众致富增收,以金融担当绘就和美乡村振兴新画卷。截至9月末,该行实体贷款较年初净增5.54亿元。图为当地辣椒种植户在该行金融“活水”的浇灌下喜获丰收。

李雪

天津农商银行主动下沉一线

精准服务解难题 共绘乡村丰收景

领下,村中120余个临街猪圈全部拆除,80多座旱厕全部改为水厕、主街道拓宽至6米、公园、村民健身广场、党群活动中心、乡村大舞台等公共配套设施相继建成投用。

在这一基础上,韩德新立足当地土地肥沃、适宜种植优质果蔬的实际情况,将村民的土地进行流转,集中连片发展设施农业;采取“企业+农民专业合作社+农户”的方式发展中高档优质果蔬种植,建成集温室、塑料大棚、露天种植三类模式于一体的高效农业示范园区,产业效益稳步显现。种粮大户朱加瑞就是其中的受益者之一。

据了解,朱加瑞在村里承包了300亩土地轮作小麦、玉米,实现了生产效率与粮食产量“双提升”。然而,在耕种过程中,种子、化肥、农药及人工环节,都少不了“真金白银”的投入,再加上每年承包土地的费用,流动资金短

缺一度困住了他前行的脚步。

“不想欠人情,手头又实在紧。”就在他一筹莫展之际,天津农商银行及时伸出了援手。2023年,朱加瑞向天津农商银行东施古支行提交了贷款申请。该支行客户经理充分发挥深耕一线的优势,第一时间开展深入调查,经过综合评估,为其发放了30万元的“农户经营贷”,及时解决了其购置种子化肥、保障生产经营的资金难题。今年5月,这笔贷款即将到期,可当季小麦尚未收割,加上土地续租需要资金,朱加瑞再次陷入资金周转困境,还贷和玉米种植计划也因此受到了影响。天津农商银行东施古支行客户经理了解到这一情况后主动上门对接,精准匹配信贷产品,快速完成续贷操作,切实解了朱加瑞的燃眉之急,稳稳托住了田间收成。今年夏收,朱加瑞收获小麦24万斤,眼下玉米也将迎

来采收季,预计产量30万斤,全年经济收入有望达到12万元。截至今年8月末,天津农商银行蓟州片区涉农贷款余额达54.87亿元。

作别地处平原的韩家筏村,沿着山路一路向北,便来到素有“梨乡”之称的罗庄子镇。凭借独特的自然资源,近年来,罗庄子镇农文旅业态发展活跃,吸引了不少游客前来参观游览,民宿产业也就此成为当地群众增收致富的全新增长极。

在当地一众民宿中,村民吴义红经营的“在吾乡”民宿三面环山、位置便利,已成为村里小有名气的网红民宿。这家2022年投用的民宿,其成长轨迹里,也写着天津农商银行的信贷赋能密码。

2021年,看到罗庄子镇农文旅产业的发展潜力,吴义红抱着“要做就要做到最好”的决心,将半生积蓄投入民

宿改造建设。可到民宿装修阶段,资金缺口让他的创业进程按下了“暂停键”。就在他一筹莫展之际,天津农商银行蓟州中心支行的客户经理主动上门摸排情况,经过综合评估,为其投放了100万元特色农家乐贷款,及时解了其燃眉之急。在这笔资金的支持下,“在吾乡”民宿顺利完成升级,占地面积60亩的后山梨园也逐步发展成型,形成了“前有安居处、后有梨果香”的格局,成功获评“金牌民宿”,并为吴义红一家带来了可观收益。据统计,截至8月末,天津农商银行蓟州中心支行农家乐贷款余额达7.17亿元,持续为当地乡村文旅经营主体托底赋能。

下一步,天津农商银行将继续下沉一线,紧盯种粮农户、文旅经营者的实际需求,持续优化适配乡村的金融产品,把服务送到田间地头、山间院落,扎实助力乡村振兴。

唐慧乔 王颖

□ 杨晓晗 胡文倩

——德阳农商银行中江支行金融帮扶李都村纪实

撂荒地长出『致富葱』

金秋时节,走进中江县冯店镇李都村,产业路两侧大葱连片种植,保鲜库前货车穿梭往来。曾几何时,这个由两个村合并组建的新村落,一度面临村组融合磨合难、产业基础薄弱、480亩撂荒地闲置等现实挑战。

转机出现在2021年7月,在地方党委、政府和金融监管部门的指导下,四川德阳农商银行中江支行积极响应相关号召,选派驻村第一书记和工作队伍扎根村里,会同镇村两级共同找症结、谋出路。截至目前,该支行累计投入帮扶资金及协调项目资金近1000万元,推动李都村集体经济收入从2021年不足5万元增长至2025年突破20万元,脱贫群众人均年收入从1.1万元提高至1.73万元。

“群众看党员,党员看班子。班子不拧成一股绳,发展就是一句空话。”在该支行驻村工作队和村“两委”的首次碰头会上,这句话成为大家的共识。共识易达成,落地却是难题。村“两委”从抓实班子建设破局,建立“三级学习体系”,累计开展专题学习30场、覆盖2500人次。依托学习实践积累的经验,村“两委”全面实施“班子能力提升工程”,把任务分解到人、压力传导到岗,包片联户清单一目了然。

领导班子心齐了,发展的目光自然转向了地里。李都村有480亩撂荒地,荒草齐人高,大片良田白白闲置,可盘活土地的事却迟迟推不动。“荒草长得比人还高,种啥能赚到钱?”在一场坝坝会上,村民李大爷道出了全村人的顾虑。

该支行驻村工作队和村“两委”没有急着解释,而是带着大家算账、看地、选品种。几番比对研判,大葱行情稳定、带用工多,适合规模化种植。即便如此,动员过程中,不少村民依旧心存顾虑。在这一情况下,班子成员一合计,带头出资65万元,购置机具、开垦荒地、打造示范田,创新“党建+N”撂荒地治理模式。看到村干部“真金白银”往里投,村民的顾虑也慢慢打消了。480亩撂荒地顺利复耕后,村里引入碧葱堂农业合作社发展大葱规模化种植,实现土地流转收入19.5万元、村民务工收入120万元。

产业兴起来,金融服务也同步跟进。此前,村民办理金融业务要远赴镇上,往返耗时费力。为此,德阳农商银行中江支行在李都场镇设立了服务网点,布放EPOS机具,为辖区个体工商户全覆盖安装“惠支付”收款平台,真正实现了村民“贷款不出村、存款不出户”的目标。除此之外,该支行还捐赠20万元支持冯店镇乡村振兴建设,协调县水务局规划260万元水利设施项目,依托常态化动态监测,落实“一户一策”帮扶措施,防返贫工作得到市、县两级肯定。

下一步,德阳农商银行中江支行将持续巩固拓展脱贫攻坚成果,通过全域授信等工作持续加大普惠金融服务供给,以更实举措、更优服务绘就宜居宜业和美乡村新画卷。