

建行『裕农通』之窗

第 130 期



今年是中国工农红军长征胜利 90 周年。九十载岁月峥嵘，九十载薪火相传。当年中央红军从赣鄱大地踏上二万五千里长征，井冈山作为中国革命的摇篮，承载着红色初心、镌刻着长征印记，是长征精神的源头沃土。今日的井冈山早已告别贫瘠闭塞，走出一条红色传承、产业兴旺、生态优美、民生幸福的新时代振兴之路。

一直以来，建行江西吉安市分行始终赓续红色血脉、传承长征奋斗精神，立足金融工作政治性、人民性，做好金融“五篇大文章”，把服务革命老区振兴作为践行新长征使命的生动实践。该分行聚焦红色资源保护、基础设施升级、特色产业培育、生态环境保护、民生福祉改善五大重点领域，以精准金融“活水”浇灌老区沃土。截至今年 6 月末，该分行非贴贷款余额 503.03 亿元，较年初新增 43.92 亿元，贷款新增与增速均居同业前列。

守护红色根脉，让长征精神融入日常

井冈山的每一寸土地都浸润着革命热血，每一处旧址都承载着革命的记忆。守护好、活化好红色资源，是传承长征精神、赓续红色血脉的时代使命。

建行吉安市分行深入挖掘井冈山红色金融历史资源，将上井造币厂、东固平民银行等红色金融旧址纳入红色文旅专属金融服务方案，开辟红色项目“绿色审批通道”，简化授信流程，优化

秋染龙江，稻浪翻涌，豆荚摇铃。2.58 亿亩粮食作物铺展成金色海洋，黑龙江省粮食生产实现了“二十三连丰”。作为国家重要商品粮基地，建设银行黑龙江省分行深入践行大食物观，落实“一县一策”服务策略，以差异化金融“活水”润泽黑土地，涉农贷款余额达 598.1 亿元，较年初新增 94.3 亿元。从路雪春耕到金秋归仓，龙江每一寸沃土的丰收蝶变，皆是金融与乡土共生共荣的生动答卷。

稻浪翻金，全周期护航大国粮仓

三江平原作为国家核心主粮产区，连片农田广袤开阔、机械化程度高，粮食生产时序紧密、环环相扣，亟须全年不断档、农时不掉链的常态化金融保障。

秋收时节，建三江七星农场稻海流金，智能收割机穿梭田间，现代化耕作勾勒出丰收图景。种植户潘振全坦言：“农机设备是稳产增收的关键，去年农机老化效率低，秋收拖进度、损耗大，正愁没钱换机器，建行服务队就上门摸排，给我办下‘垦区快贷’，新机器准时下地，今年收成明显更好。”

规模化扩种提质，离不开金融精准托举。今年，大庆市杜尔伯特蒙古族自治县种粮大户姜俊山将种植规模扩至 150 亩，农资、管护资金压力陡增。“多亏建行客户经理上手手把手指导我申请‘裕农快贷’，16 万元春耕贷款当天到账，保障了今年秋收的好收成。建行服务队还上门讲政策、问需求，咱种粮心里特别踏实！”

建行宁夏区分行引金融“活水” “贷”动滩羊“出圈”

盐碱草场孕育出独具特色的盐池滩羊。如今，一只滩羊从养殖圈舍出发，经过收购、加工、冷链运输，再走进全国各地的市场和餐桌，串起一条特色产业链，也成为当地群众增收致富的重要产业。

近年来，建行宁夏区分行围绕盐池滩羊产业发展需求，将服务沿产业链向上下游延伸，累计为盐池县 1300 余户滩羊养殖户发放贷款近 3 亿元，让金融“活水”流进圈舍、车间和商铺。

旺季资金及时到 稳住产业链“关键一环”

每到肉羊收购加工季，盐池县各大加工企业便进入一年中最忙碌的时候。随着高端羊肉市场需求持续攀升，企业的订单量不断增加。

走进当地一家滩羊食品加工企业，生产线高速运转，屠宰分割、精细加工、包装出库有条不紊，一批批滩羊肉正准备销往全国各地。不过，在生产繁忙、订单增加的同时，企业也面临新的资金压力：肉羊集中进入收购期，原材料采购、加工生产、冷链物流、日常运营等各环节资金需求集中叠加。“一边是设备升级不能停，一边是羊款结算不能拖，两头都占用资金。”企业

负责人介绍说。

这家企业是盐池滩羊产业链核心主体，涵盖良种养殖、精深加工、冷链仓储、全域销售全链条。资金周转一旦跟不上，不仅影响企业订单排产，也关系到上游养殖户的滩羊能否及时卖出去。

了解企业资金需求后，建行盐池支行组建专属服务团队，实地走访生产线，冷链库房和养殖基地，结合企业经营情况和资金缺口制定授信方案，为企业投放 1000 万元流动资金贷款。

资金到位后，企业顺利完成集中收购和原材料备货，保障货款及时结算和订单持续排产。“滩羊收购窗口期很短，资金晚到一步，就可能错过优质货源，也影响订单正常排产。”企业负责人说，“这笔资金来得及时，让我们稳稳抓住了产销旺季。”

信贷进圈舍 养殖户融资不再只看“抵押物”

对于盐池不少养殖户来说，每年春季补栏、采购饲草料，都是资金需求最集中的时候。“我们普通养殖户没有合适的抵押物，最怕的就是资金跟不上。”花马池镇养殖户黄师傅深有感触。

建行盐池支行客户经理王建利

走村入户摸排需求时，黄师傅听说没有抵押担保也能贷到款时，非常惊讶。王建利告诉他：“我们主要结合养殖经营情况和信用状况来看，您这种情况可以申请。”

按需求整理、资料准备到贷款办理，三天后，黄师傅申请的 50 万元贷款顺利到账，他得以及时补栏 500 多只羔羊，也提前备足了饲草料，当年养殖收益稳步增长十余万元。

黄师傅的经历并非个例。围绕滩羊养殖户普遍存在的“轻资产、缺抵押”特点，建行盐池支行探索“村委+企业+农户+银行”服务模式：由村“两委”、龙头企业筛选推荐养殖农户，发挥村委熟悉农户情况、企业掌握供销关系的优势，将农户产业合作关系、履约信用等纳入授信评价参考，减少对固定资产抵押的依赖。该支行工作人员走进农户家中，指导农户线上申请贷款，让金融服务真正走进养殖圈舍。

贷款资金定向用于滩羊养殖生产，农户扩大养殖规模，向龙头企业稳定供货；龙头企业则为农户提供生产帮扶和销售渠道支持，产业链上下游形成更加紧密的联动。

滩羊走进市场 金融服务再向产业链末端延伸

一只滩羊从养殖场走向消费者，

还要经过经销、零售等环节。

在盐池县的羊肉门店、乡镇集市，旺季收购备货资金紧张、日常收款对账烦琐，是不少小微商户都会遇到的问题。

经营滩羊肉零售的王老板对此感受很深。“以前店里有好几个收款码，每天对账就要花不少时间。到了秋冬收购备货的时候，周转资金更是紧张。”王老板介绍说。

针对这类经营痛点，建行盐池支行将支付结算和普惠信贷服务一起送到滩羊经销商户身边：上门办理聚合收款码，实现多平台一码收付、系统自动对账；结合商户日常经营流水，提供纯信用经营贷款，帮助解决旺季收购备货的资金需求。

“以前都是我们跑银行，现在银行主动上门服务，收钱省心，用钱也安心！”王老板欣喜地表示。

从养殖圈舍、加工车间到街巷门店，一只滩羊串起的是一条特色产业链，也连接着一个个经营主体和普通家庭。沿着产业链上的真实需求，建行宁夏区分行将金融服务不断向县域深处延伸，让金融“活水”更精准地流向产业发展的关键环节。

李林真 党志丹

赓续长征路 老区焕新颜 ——建行吉安市分行赋能地方经济高质量发展

信贷配置，持续加大红色资源保护利用领域信贷投放。今年上半年，该分行为井冈山旅游发展股份有限公司提供综合授信 5000 万元；在茅坪、黄坳、茨坪等红色核心片区，持续为革命旧址修缮、红色展馆提质、红色研学配套设施建设提供稳定金融支撑，助力当地深挖红色文化内涵，打造沉浸式红色教育场景，让红色金融故事成为红色教育的重要内容。

同时，建行吉安市分行依托建行研修中心井冈山党性教育研修院平台优势，深化“银地”党建共建，常态化开展红色研学、联学共建、志愿宣讲活动，将红色教育、长征故事宣讲融入基层服务全过程；结合新时代文明实践建设，助力乡村红色文化广场、长征主题步道、红色文化墙建设，让长征精神、井冈山精神、红色金融基因融入群众日常生活，让红色根脉在新时代牢牢扎根、代代相传。

夯实基础设施，铺就老区振兴“快车道”

曾经的井冈山，群山阻隔、道路崎岖，物资匮乏、交通闭塞，艰苦的自然环境磨砺了红军攻坚克难、不怕牺牲的革命意志。如今，在建行吉安市分行的金融助力下，老区路网、电网、水网、数字网四通八达，彻底改写了深山闭塞的旧面貌。今年上半年，该分行共投放项目 74 个，合计金额 57.87 亿元，实现对公非贴非普贷款新增 44.01 亿元，增速 16.52%，有力地支持了国家“六张网”战略建设。

建行吉安市分行立足老区短板弱项，精准对接城乡基础设施提质、乡村公共服务升级、智慧乡村建设等重点项目，持续加大信贷支持力度。在乡村建设领域，该分行重点支持农村道路硬化、安全饮水、人居环境整治、乡村亮化工程等民生基建项目，打通乡村发展“微循环”。

针对井冈山偏远乡村信息闭塞、服务滞后的痛点，建行吉安市分行率先在茅坪镇神山村落地全国首个建行特色智慧乡村综合服务平台，打通社保、医保、民政、政务服务数据壁垒，让村民足不出户即可办理政务查询、社保缴费、补贴查询等业务，有效破解山区“信息孤岛”难题。

从泥泞山路到通畅大道，从信息闭塞到数字赋能，建行吉安市分行以持久的金融助力，为井冈山老区铺就了一条畅通便捷、智慧宜居的振兴之路。

滴灌特色产业，激活高质量发展引擎

产业兴旺是老区振兴的核心引擎。建行吉安市分行立足生态与资源优势，精准对接民宿文旅、特色种植养殖、绿色农产品、乡村电商，创新专属金融产品，破解小微企业与农户融资难题，持续推进吉安普惠金融改革试验区建设。截至 6 月末，该分行普惠贷款余额 81.39 亿元，较年初新增 3.5 亿元。

建行吉安市分行推出“科企增信贷”“赣建科创贷”“知识产权质押贷”“善科贷”“科技易贷”等产品，创新“纯信用+知识产权质押”双模式。截至 6 月末，该分行科技金融余额 163.53 亿元，新增 14.22 亿元，增速 9.53%。在特色农业领域，该分行围绕茶叶、油茶、菌菇、高山果蔬推出低利率纯信用快审产品，扶持家庭农场与农民专业合作社。在乡村文旅领域，该分行为红色民宿、农家乐、研学文旅提供经营贷、结算、理财一站式服务。

新干县是全国重点箱包产业基地。2025 年，新干箱包专业市场入选建行总行灵活管理型专业市场全国试点，建行吉安市分行打造箱包贷“圈链群”样板间，累计营销箱包企业 139 家，新增普惠客户 51 户，新增授信 10814.84 万元。

深耕绿色金融，守护绿水青山底色

建行吉安市分行积极践行“绿水青山就是金山

银山”理念，严控高耗能高污染排放，聚焦生态修复、绿色农业、清洁能源、人居环境整治。截至 6 月末，该分行绿色贷款余额 240.09 亿元，较年初新增 32.25 亿元，绿色信贷新增占全部贷款新增 80.50%。

建行吉安市分行依托绿色普惠产品，扶持生态种植养殖、林下经济、绿色文旅，推动生态资源转化为经济资源。金融资金持续助力庭院整治、道路绿化、污水处理，绘就“村在林中、路在绿中、家在景中”的美丽画卷。

坚守“金融为民”，温暖“万家灯火”

建行吉安市分行创新“养老资产盘活+提升改造”模式，为泰和县存量养老院授信 1.85 亿元、投放 1.2 亿元；累计授信养老项目 5 个、金额 6.92 亿元，投放资金 6.01 亿元，用有温度的金融服务，解决当地群众养老等急难愁盼问题。

针对山区村民、老年群体出行不便的难题，建行吉安市分行组建党员志愿服务队、普惠金融服务队，常态化深入黄坳乡、茅坪镇等偏远乡村，上门为村民办理三代社保卡激活、密码重置、补贴绑定、反诈宣传等服务，让群众少跑腿、零跑腿；持续优化“劳动者港湾”公益服务功能，为环卫工人、村民游客、基层工作者提供休息饮水、便民充电、应急救援、金融咨询等暖心服务。

建行吉安市分行聚焦新市民住房需求，积极支持保障性租赁住房项目建设。今年上半年，该分行联合某银行成功向永丰县授信并发放住房租赁购买贷款 9500 万元。此举是建行落实国家金融支持住房租赁、服务民生保障的重要实践。

从田间地头到校园社区，从养老社保到安居兴业，建行吉安市分行以细微之处的坚守，将“金融为民”的初心落到实处，让当地群众的获得感、幸福感、安全感持续提升，持续书写新时代金融助力老区高质量发展的崭新答卷。 戴志泉 谢良明



种业是粮食安全的源头根基。针对种业企业轻资产、抵押难的行业痛点，建设银行黑龙江省分行创新专属产品“种易贷”，依托经营资质、订单数据等多维信息授信，打破传统融资壁垒。鸿发种业总经理张翔宇表示：“多亏了建行的 500 万元贷款，手续简便、放款快、成本还低！有了建行的‘及时雨’，我们良种储备、加工、外销全流程都稳了。”该分行以全周期、全链条的金融服务，稳稳守护三江平原颗粒归仓、粮满仓廩。

寒地生金，分层赋能特色富民产业

松嫩平原草场广袤、水土湿润，是龙江畜禽养殖的核心集聚区。针对区域养殖主体大小参差、需求多元的特点，建设银行黑龙江省分行摒弃“一刀切”服务模式，实施分层分类靶向施策，精准赋能畜牧产业提质增效。

“秋季是大鹅育肥提质、集中上市的关键窗口期，饲料补给、疫病防控都需要持续投入，阶段

性资金集中支出，一度让周转压力陡增。”齐齐哈尔讷河市三哥养殖有限责任公司负责人郑亚新望着眼前羽翼丰满、长势喜人的鹅群回忆道。针对这类规模养殖主体的现实难题，建设银行讷河支行第一时间上门对接，投放 100 万元专项贷款，补齐生产关键节点的资金缺口，稳稳托住企业全年养殖收益。同时，建设银行黑龙江省分行搭建梯度化产品体系，以小额信用“大鹅养殖贷”服务散户农户，以中长期“特色农业贷”赋能规模化基地，全方位激活畜牧富民产业活力。

山林藏珍宝，菌香漫青山。东宁市依托冷凉湿润的山地气候，培育出全国顶尖的寒地黑木耳产业，年产菌袋超 9 亿袋，全产业链产值突破 120 亿元。建设银行黑龙江省分行针对菌业种植、生产、经销各环节差异化痛点，创新专属信贷产品，以精准金融创新贯通产业链全链条。

在东宁市大肚川镇太阳升村，菌农魏海强依托 300 万元“菌企种植贷”，完成老旧地栽棚升级改造，

新建标准化立体挂袋大棚，种植规模从 20 万袋扩至 50 万袋。“新式大棚通风好、干湿可控，木耳品质和产量都上去了。”市场端同样暖意满满，绥阳雨润木耳大市场经销商李君刚借助低利率、随借随还的“食用菌经销贷”，有效盘活周转资金：“这笔钱帮我多收了 30 吨优质黑木耳，利润多了十几万。”在建行黑龙江省分行金融“活水”精准滴灌下，小小黑木耳成长为山区振兴的特色支柱产业。

点绿成金，生态金融激活山林价值

秋风掠过加格达奇区白桦乡双合村的芍药田，饱满的种荚缀满枝头。建设银行大兴安岭

福建省漳州分行拥有绵长海岸线与临港产业基础，海洋经济是区域发展的重要引擎。近年来，建行漳州分行在省、市两级人民银行的指导下，持续深耕海洋清洁能源、临港低碳配套、“海上粮仓”建设等领域，构建了较为完整的“蓝色经济”金融服务体系。2026 年 6 月，人民银行福建省分行等部门联合启动蓝色金融标准试用工作后，该分行以此为契机，将标准化评价体系嵌入授信全流程，进一步升级蓝色金融服务模式。

蓝色金融护航 绿氢中试基地零碳科创

古雷石化基地是全国七大石化产业基地之一，其绿氢中试基地是园区零碳转型的核心项目。该基地依托海上风电、光伏开展绿电制氢全链条中试验证，已建成全省首座固定式加氢站，全面投运后每年可减少二氧化碳排放约 4.7 万吨。

中试项目投入大、周期长，传统信贷模式难以完全匹配。建行漳州分行将该项目纳入蓝色金融重点项目库，组建专属服务专班，活用碳减排支持工具，匹配低成本专项信贷资金，保障氢能核心装备测试和配套基础设施建设。围绕古雷零碳园区整体建设，该分行持续对接园区企业低碳改造需求，为福海创、中沙古雷乙烯、海泉化学等园区重点企业提供综合信贷支持，并配套跨境人民币结算、供应链融资等金融服务。

标准化评估降低 深远海风电融资成本

在海洋清洁能源领域，漳浦六鳌海上风电场二期项目是漳州蓝色能源重点工程。建行漳州分行此前为项目提供授信额度并发放绿色金融优惠贷款，联动建信租赁整合信贷投放、设备租赁、资金结算等金融资源，帮助企业降低融资成本。蓝色金融标准试行后，该项目已纳入建行漳州分行蓝色项目评价体系，进一步以标准化评估优化后续融资服务。

金融“活水”润泽“海上粮仓”

在东山县，建行漳州分行聚焦特色水产养殖产业绿色升级，为东山益源水产提供低息中长期贷款，专项用于智能养殖设备迭代升级，推动鲍鱼育苗和养殖流程数字化、节能化改造；同时，为东山县海源水产提供流动资金贷款、贸易融资、结售汇、衍生品避险工具等全链条服务，支持本地绿色水产精深加工产品出口，助力海洋渔业实现生态效益与经济效益双提升。

建行漳州分行相关负责人介绍，蓝色金融不等同于普通绿色贷款，该分行对照此次蓝色金融试用相关要求，优化项目授信评价体系，引导资金投向兼顾产业发展与陆海生态保护的项目。目前，该分行正在持续完善蓝色项目筛选机制，优化环境风险评估，力争形成可复制、可推广的蓝色金融漳州实践案例。 吴苑 黄玮业

分行客户经理与种植户李义营俯身查看药田长势，共话丰收。“老李，你看今年籽粒饱满，这收成稳了。”李义营黝黑的脸上堆满笑意：“这笔贷款下来，我心里踏实了。地能养得更肥，苗能管得更好，今年种子也能卖得上价，等五年后芍药根茎出土，那就是‘真金白银’。”

赤芍生长周期长达五至七年，前期仅有种子收益，缺少传统抵押物，一直是李义营扩种发展的资金堵点。依托当地生态产品价值（VEP）试点契机，建设银行黑龙江省分行打破传统抵押授信模式，落地全省首笔 VEP 生态价值转化贷款，将山林生态价值与远期产业收益转化为可用金融“活水”。20 万元专项贷款到位后，李义营的 200 亩药材田得以精细化管理、规模化培育。这笔创新贷款，不仅解了农户的燃眉之急，更探索出“生态资源转化富民资产”的全新范式，让兴安林海的绿水青山真正成为“金山银山”。 黑土秋实，丰年启新程。稻谷归仓，牧歌悠扬，黑土地已悄然酝酿新的春天，龙江乡村振兴的故事，仍在沃野深处拔节生长。 秦惠颜