

防城港市防城区农信联社“贷”动金鲳鱼养殖产业发展

金鲳鱼养殖产业是防城港市的重点海洋富民产业。依托北部湾得天独厚的海域资源,当地深水网箱养殖产业规模持续扩张,但海洋养殖企业普遍缺乏厂房、土地等传统抵押物,融资难、融资慢成为制约行业发展的突出堵点。广西防城港市防城区农信联社聚焦涉海经营主体的担保短板,全面打通海域使用权抵押融资落地路径,为海洋养殖主体拓宽了融资渠道。

为保障业务落地见效,该联社组建金融服务专班,深入海上养殖一线开展实地调研,开通渔业贷款“绿色通道”,为防城港某海洋产业发展有限责任公司发放了500万元流动资金贷款,切实填补了企业资金缺口,为金鲳鱼深海养殖项目稳健运营筑牢了资金保障。

黄鑫 秦娴

和顺农商银行解决民宿经营主体融资难题

为抢抓县域文旅市场发展机遇,精准对接乡村民宿产业的融资需求,近日,山西和顺农商银行乡村振兴事业部工作人员走进和顺县南天池村开展实地调研,全面摸排当地村民关于民宿经营的相关意向,为民宿产业专项授信做好前期准备。

南天池村保留着原汁原味的石砌古民居,山野风光静谧秀美,是和顺县发展避暑民宿的优质村落。在村内广场,该行调研组与当地民宿经营主体深入座谈,实地查看村内基础设施配套情况,详细了解乡村文旅产业的长远规划、梳理民宿经营主体的融资难点,通过走访摸排,全面建立融资需求台账,量身定制专项授信方案,助力盘活闲置石窑宅宅资源,切实把乡村生态资源转化为增收资产,全方位赋能民宿经营主体稳健发展。

王晓丽

灌云农商银行开展“中小微企业日”服务宣传

近期,江苏灌云农商银行组织开展了“中小微企业日”服务宣传暨主题活动月活动。此次活动,该行紧扣“始终伴随中小微企业成长的伙伴银行”主题,多点发力做实中小微企业金融服务,以实实在在的金融举措助力地方中小微企业经营主体稳健发展。

立足中小微企业、个体工商户的经营实际,该行主动下沉服务重心,积极开展上门走访对接,近距离摸排相关经营主体的发展现状与融资需求,逐项落实惠企金融举措,为相关经营主体送上高效适配的信贷支持。活动期间,该行工作人员累计走访中小微企业、个体工商户3669户。

开军义

英山农商银行上门走访填补企业资金缺口

某船舶设备制造有限公司是英山本土专精特新小微企业、高新技术企业,多年来征信良好、经营稳健,但地处内陆,物流成本高,招投标订单存在波动,应收账款占压资金较多,在原材料集中采购阶段容易出现资金缺口。

近期,湖北英山农商银行在“金秋行动七进”走访中了解到该公司的融资需求后,全面开通“绿色审批通道”,组建专项服务专班上门调研,仔细核查企业生产线、经营流水、专利资质与应收款项,建立专属服务台账;采用企业工业房产抵押加大企业股东连带责任保证模式,核定综合授信1000万元,授信期3年并给予其一定的利率优惠,首次投放贷款500万元,资金专项用于企业原材料采购与经营周转,及时解了其燃眉之急。

江欣

舒兰农商银行把金融服务嵌入粮食产业链

近期,舒兰市70余万亩水稻新次成熟,作为“中国生态稻米之乡”,当地已进入秋收兑付、收储加工、秋后备耕三线并行的关键节点。吉林舒兰农商银行紧扣生态稻米产业的发展特点,主动下沉服务重心,切实把金融服务嵌入粮食产业链各环节。

该行依托整村授信工作基础,组织客户经理逐村逐户摸排种植粮大户、家庭农场、稻米合作社的融资需求,建立“一主体一清单”台账。针对水稻种植户,该行主推低利率、纯信用、随用随还的信贷产品;针对烘干仓储和稻米加工主体,提前核定授信额度,开通贷款审批“绿色通道”;针对粮食经纪人和收储企业,围绕“粮出手、钱到手”目标,构建资金结算闭环。除此之外,该行将柜面服务前移至收粮一线,现场为农户办理转账限额调整、扫码收付款开通等业务,并同步开展防范“白条收粮”“先卸后付款”等金融风险宣传工作,全力保障秋粮收购资金足额到位、结算安全高效。

田荣义

护航小微企业成长

海南农商银行屯昌支行持续投放贷款为退役军人创业保驾护航

在屯昌县枫木镇,一排排瓜菜大棚屹立于田野间。掀开帘布,棚内一垄垄瓜菜长势喜人。这里是海南省台风季节应急保供蔬菜(屯昌)基地,占地约1300亩,主要由屯昌章山农业有限公司承租经营。

2016年,陈锦联退役返乡,开始投身种植养殖产业。“看到周边不少群众留在家中没有外出务工,我想带动他们参与到我的创业过程中来,实现在家门口就业。”抱着这个想法,陈锦联踏上了自主创业之路。

创办屯昌章山农业有限公司以来,陈锦联逐步扩大种植养殖规模。2018年,面对资金短缺、技术瓶

颈,他向海南农商银行屯昌支行申请了5万元信贷资金,用于种植养殖合作社日常生产经营。2022至2025年,该支行又为其投放了两笔50万元、一笔100万元贷款。伴随着源源不断的信贷资金支持,陈锦联的创业版图不断拓展。目前,他的种植养殖基地已为5户困难家庭、200位当地村民和5位退役军人提供稳定就业岗位。

近期,海南农商银行启动助农季系列活动,海南农商银行屯昌支行客户经理主动对接陈锦联。彼时,他的公司已与“菜篮子”平台签订了一年期保供协议,同时与连锁

火锅店签订了一年期供应协议,还租下了400余亩标准化大棚。农资采购、人工费用、田间管理、采收配送均需要持续资金投入,企业生产经营出现了流动资金缺口。

摸清企业实际情况后,海南农商银行屯昌支行主动启动授信提额工作,开辟涉农贷款审批“绿色通道”,并在5个工作日内完成申报、审批、放款全流程,成功将150万元贷款顺利拨付至企业账户。信贷资金到位后,陈锦联随即开展大棚器材升级改造,同步推进百香果清园修剪工作,利用大棚行间套种苦瓜,为企业后续经营发展奠定了坚实基础。

张咏



海南农商银行屯昌支行工作人员实地调研陈锦联的种植养殖基地的生产经营情况

凯里农商银行量身定制信贷产品

赋能旅居产业提质增效

凯里市拥有得天独厚的苗侗文化资源和区位优势,2025年,全市累计接待游客3039.41万人次,实现旅游综合收入371.26亿元,文旅融合发展已成为当地富民增收的重要引擎。贵州凯里农商银行始终紧扣地方产业特色,将金融服务深度嵌入旅居产业链条,全力赋能凯里旅居产业高质量发展,为打造“旅居凯里·享受生活”城市品牌持续注入金融动能。

今年年初,贵州省人民政府印发了《加快推进贵州旅居产业发展总体方案》。在政策引领下,凯里市立足“旅居

凯里·享受生活”定位,围绕“一城两山一江一河一古镇”布局,制订了《凯里市促进旅居产业发展实施方案》,明确到2027年培育1个旅居集群、推出两个旅居地产项目和15个旅居民宿,力争接待旅居游客达3万人次以上。

在这一背景下,凯里农商银行第一时间将旅游产业化及旅居产业服务纳入全行信贷工作重心和年度综合绩效考核,以考核导向倒逼业务落地,确保金融资源精准对接旅居产业的相关需求。该行创新推出“旅居产业贷”专属信贷产品,量身定制覆盖

个体民宿装修、康养旅居基地运营、民俗文旅园区提升等多元场景的融资需求,切实解决相关经营主体的融资难题。截至今年9月末,该行“旅居产业贷”贷款规模达3.52亿元,累计助力241家本土文旅企业和个体经营户提质升级,有效激活了乡村文旅经济发展活力。与此同时,该行严格落实普惠金融减费让利政策,针对旅居产业贷款实行差异化利率优惠,旅居产业贷款平均利率较同类贷款产品低0.4个百分点,切实将政策红利惠及实体经济。

张军

邵阳农商银行定制“结算+融资”方案

精准服务涉农小微企业

近日,湖南邵阳农商银行启航工作小组组建专业金融服务团队,深入迎春路农贸市场及本土连锁品牌“蛋之源”开展实地走访调研,主动对接商户金融需求,现场定制“结算+融资”一站式综合金融服务方案,以金融“活水”助力地方特色涉农产业稳健发展。

“蛋之源”是邵阳市本土涉农连锁品牌,在全市设有多家门店,主营土鸡蛋、富硒蛋等绿色农副产品,依托自有农场成功搭建了产供销一体化经营体系。随着品牌规模扩大,多家门店同步运营,商户收银对账流程繁琐、人工记账效率不高等难题逐步凸显,加之

禽蛋产业季节性强,旺季备货、养殖设备更新、物资采购资金集中支出,短期周转压力突出,融资需求迫切。

瞄准商户经营痛点,邵阳农商银行启航客户经理精准施策,现场办公,切实把金融服务送到商户身边。在支付结算方面,该支行工作人员重点推介“聚合支付”二维码,帮助商户简化收银、记账、对账环节,压降人力成本,提升财务精细化管理能力;在信贷服务方面,重点解读小微企业普惠信贷政策,并结合品牌产供销一体化特点,定制灵活高效的经营性贷款方案,从而更好地匹配商户季节性、短期性、高频次

资金需求,补齐其经营资金缺口。与此同时,该支行还与商户建立了常态化专属对接机制,安排专人跟进服务,确保金融需求快速响应、金融服务高效落地。

下一步,邵阳农商银行将持续坚守支农支小初心,常态化开展辖内商户走访调研,主动下沉服务重心,精准挖掘本土小微企业、个体工商户的差异化金融需求,通过优化支付结算服务、创新普惠信贷产品、提升服务质效,精准滴灌地方特色产业,助力本土企业转型升级、提质增效,为区域实体经济高质量发展注入金融力量。

文春艳 刘依婷

鹰潭农商银行坚守市场定位

引金融“活水”浇灌实体经济

今年以来,江西鹰潭农商银行始终坚守地方金融主力军的发展定位,深入落实金融“五篇大文章”的相关要求,以高质量金融供给助力市域产业强链增效、民生服务提档升级、地方经济稳健向好。截至9月末,该行实体贷款余额净增12.05亿元,同比多增5.97亿元,实体贷款增量位居全省市级农商银行首位,持续为鹰潭实体经济发展注入强劲的金融动能。

该行紧扣全市工业强市战略,聚焦铜基新材料、“专精特新”科创企业,实行企业“1+N”供应链服务模式,创新推出订单融资、存货浮动抵押产品。截至9月末,该行科技贷款余额27.76亿元,累计为98家铜产业企业授信34.65亿元,有力地支撑铜产业补链强链、技术迭代升级。

该行不断完善适老化网点建设,

该行紧扣鹰潭再生铜循环经济产业发展特点,创新打造“再生铜绿源贷”专属信贷产品,覆盖废旧铜回收、再生加工全链条;配套“工创贷”“技改专项贷”产品,支持传统铜企节能降碳、设备技改。截至9月末,该行绿色贷款余额9.42亿元,累计为90余家再生资源企业提供授信,以转型金融助力市域绿色低碳产业持续壮大。

该行坚守支农支小本源,面向小微商户、新型农业经营主体、新市民,上线“百福·赣易贷”等线上信贷产品;立足眼镜、烘焙等本土特色业态,推出“镜易贷”“糕易贷”等纯信用特色产品。截至9月末,该行普惠贷款余额128.54亿元,服务客户超6.91万户,切实把金融服务延伸到了城乡经营主体末梢。

该行不断完善适老化网点建设,

全方位打造养老金融特色网点,开通助老“绿色通道”;积极对接养老院、社区助餐机构,全力保障养老产业的融资需求;落地多笔个人养老照护服务贷款业务,用有温度的金融服务完善市域养老民生配套。

除此之外,该行创新推出“数智·数备贷”产品,专项支持本土制造企业智能化改造、设备更新;依托大数据风控模型,打通线上申贷渠道,以数字化手段提升金融服务效率与风险管控能力。

下一步,鹰潭农商银行将持续写好金融“五篇大文章”,坚守本土、深耕实体,持续加大对乡村振兴、民生保障领域的信贷支持力度,不断提升普惠金融服务质效,为谱写中国式现代化鹰潭篇章贡献更强劲的农商动能。

乐莹

雅安农商银行创新积分信用贷款模式

近日,雅安某水业有限公司凭借72.95分的创新积分和稳定的经营流水,获得四川雅安农商银行发放的315万元纯信用贷款;某建设工程有限公司依托83.79分创新积分和良好的订单履约记录,获得该行发放的850万元流动资金贷款,利率低至4.0%。

“以前拿专利申请贷款,银行难以评估价值。如今凭借创新积分,信贷资金就能快速落地。”雅安某水业公司负责人的这句话,道出了不少科创企业的心声。

在中国人民银行雅安市分行的指导下,雅安农商银行深化创新积分信

用贷款模式,将创新积分嵌入产品授信、流程审批和信用评价模型,引入研发投入强度、专利授权数量、人才结构等“技术流”指标,构建起“积分变信用、抵利率、换额度”的量化服务体系。

这两笔授信,是雅安农商银行深耕科创金融服务的缩影。近年来,该行持续丰富科创企业融资产品矩阵,充分运用支农支小再贷款、民营企业再贷款等货币政策工具,将低成本资金精准传导至科创企业。截至今年9月末,该行科技贷款余额23.76亿元,同比增长33%。

吴梓池

衢州柯城农商银行10亿元授信额度支持女性创业

近日,浙江农商联合银行辖内衢州柯城农商银行为辖区女企业家协会及广大女性创业者专项设立了10亿元授信额度,精准破解女性创业者“融资难、融资贵、融资慢”问题,为女性创业就业注入源源不断的金融“活水”。

“有了这笔启动资金,我的萌宠乐园扩建项目终于可以顺利推进了,创业路上少走了很多弯路。”正在门店忙碌的李女士对柯城农商银行的服务连连称赞。李女士经营一家集萌宠观

赏、亲子互动、休闲体验于一体的萌宠乐园,经过多年打拼已成功建立起养殖基地,并在市区开设了两家门店。从单店运营到连锁布局,场地升级、动物引进、门店装修等产生的资金缺口曾让她一筹莫展。得知李女士的扩店意向后,柯城农商银行客户经理第一时间上门对接,联合当地妇联将其纳入“女性创业项目库”,精准匹配信贷资金,为其后续经营发展吃下了一颗“定心丸”。

徐云飞 周思卉

怀仁农商银行加大支小助企服务力度

今年以来,山西怀仁农商银行聚焦辖内小微经营主体经营痛点、融资难点,主动下沉服务重心,优化金融举措,畅通服务渠道,持续加大支小助企服务力度,用心用情为辖内小微企业、个体工商户纾困赋能,助力地方民营经济稳健向好发展。

该行摒弃“坐等上门”的传统服务模式,组织客户经理常态化深入商圈、市场、乡镇街区,走访各类小微经营主体;细致了解辖内商户的日常经营、资

金周转、扩大经营等实际情况,全面掌握小微企业的融资痛点和服务短板。针对小微企业轻资产、周转快、需求急的经营特点,该行建立常态化需求对接机制,分类梳理客户融资需求,精准匹配适配的信贷产品和金融服务;变被动服务为主动靠前,提前做好金融资源储备,切实打通金融服务“最后一公里”,让辖区小微经营主体随时能享受到贴心、便捷的金融服务。

吴坤

大悟农商银行发放“商业价值贷”超2亿元

孝感某商贸有限公司是大悟县招商引资企业,主营服装服饰批发、纺织制品制造、针织纺织品销售等。多年来,该公司与当地多家商超、乡镇零售门店建立了长期稳定的合作关系且订单来源稳定。

随着市场需求增长,该公司计划扩大供货规模,需要提前采购面料、加工储备服饰成品,大量流动资金沉淀在库存货品当中,资金周转压力陡增,扩产计划一度陷入停滞。

湖北大悟农商银行的客户经理在

常态化开展市场走访时了解到该商贸公司面临的资金困境。结合企业轻资产、现金流稳定、信用记录良好的特点,该行摒弃传统抵押担保的固有思维,深挖企业自身商业价值,精准匹配“商业价值贷”产品,简化调查审批流程,快速完成授信审批,成功为该商贸公司发放了100万元贷款,及时解决了其资金难题。截至9月末,该行已累计为辖内125家商贸经营主体发放“商业价值贷”超2亿元。

刘芳

昆山农商银行广陵支行助力小微企业按期保质交付订单

在我国的扬州地区,集聚着大量机械加工、商贸配套、轻工制造类小微企业。这类企业往往资产规模不大、抵押物有限,但经营灵活、订单驱动特征明显,对贷款发放效率要求极高。

如何把金融服务送到企业最需要的地方,考验的不仅是信贷产品,更是银行机构的服务机制和执行力。针对这一情况,江苏昆山农商银行广陵支行给出了务实答案:走出网点、下沉一线,多跑一趟、快跑一步、陪伴左右。

在一次上门走访中,该支行客户

经理来到辖区内一家集装箱生产企业。该企业扎根当地多年,生产工艺成熟、订单来源稳定。近期,该企业刚接到一笔长期大额订单,急需资金采购原材料、更新设备、扩大产能。

得知这一情况后,该支行客户经理实地查看了企业生产线运转情况,仔细核对订单合同、纳税凭证、上下游流水,全面评估企业经营状况,随后为其量身定制信用融资方案,并推动信贷资金及时发放到位,助力企业顺利完成采购,按期保质交付订单。

陈德军

望都县农信联社推进金融教育宣传走深走实

为持续提升社会公众金融素养,有效防范化解金融风险,营造清朗健康、安全有序的金融市场环境,近期,河北望都县农信联社开展了金融教育宣传活动。

长期以来,望都县农信联社始终坚持以人民为中心的发展理念,立足县域金融主力军职责,把金融知识普及、金融消费者权益保护等摆在金融服务工作的突出位置,持续净化辖区金融消费生态,全力营造让群众安心、放心、舒心的金融环境。

金融教育宣传活动期间,望都县农信联社聚焦辖区群众金融知识的薄弱点与风险防范的关键点,多形式、多维度、全覆盖开展金融知识宣传教育,推动宣传工作走深、走实、走心。

该行打造“传统宣传模式+丰富宣传载体、创新宣讲形式,通过网点阵地宣讲、户外集中宣传、流动宣讲、线上推送等多

元化形式,把复杂的金融知识转化为群众听得懂、记得住、用得上的实用内容,切实提升宣传吸引力、感染力和传播力。

该行积极开展面向不同群体的金融知识宣传活动。针对老年群体,该行工作人员重点普及反诈防骗、养老理财、电信网络诈骗识别、个人信息保护等知识,全力守护好老年人的“钱袋子”;面向青少年群体,则侧重普及理性消费、防范校园金融风险等内容,引导青少年树立正确的金融观、消费观、价值观,通过靶向服务让金融宣传更加精准、暖心。

下一步,望都县农信联社将持续建立健全金融知识宣传常态化、长效化工作机制,不断丰富宣传内容,创新宣传形式,提升宣传质效,持续净化县域金融生态环境,以专业、暖心、便民的金融服务守护百姓美好生活,为地方经济平稳健康发展保驾护航。

卢静 左洪泽