中国城商行

China City Commercial Bank

电话：010-84395150

2026年11月10日 星期二 第 44 期

一县一主业 一行一特色

——浙江稠州商业银行与金华特色产业共振共兴



▲稠州银行工作人员在保温杯生产企业调研金融需求

金华地处浙江中部，不临海、不沿边，九个县（市、区）却各自捧出一张叫得响的产业名片：永康的电动工具转遍全球工地，武义的保温杯摆上各国货架，东阳的磁性材料嵌进新能源汽车与电子通信领域，磐安的塑料软管接通万家灯火……这些产业少有得天独厚的资源禀赋，却在浙中的丘陵台地上扎下根，长成了县域经济最扎实的底子。

产业从扎根到成林，每一步都离不开资金支持。浙江稠州商业银行（以下简称：稠州银行）以“一县一主业、一行一特色”为定位，与浙中县域经济相伴近四十年，陪伴着一个个产业从幼苗长成森林。

永康

齿轮转动，让电动工具轻装远行

永康是“中国五金之都”，电动工具是这里最厚的一块产业底子。全市共有整机和配套企业1700多家，电动工具产业链总产值超800亿元，约占全国的三分之一，其中九成产品出口。从一枚螺丝、一副齿轮，到一台整机装箱出海，一台电动工具要走过长长一条链条，而链条上的企业大多是轻资产运营的中小微企业。

“短周期、快周转、高频次”是这个行业资金需求的常态，缺抵押、少担保的小微企业，很难对上传统抵押贷款的节奏。稠州银行把担保这道门槛降下来，将信用贷、循环贷、供应链融资等轻量化产品灵活组合，弱化小微企业对抵押物的依赖和担保条件，让企业随借随还、按需用款。今年以来，该行累计服务该产业客户20余户，投放信贷资金4000万元。

武义

“杯”渡重洋，为保温杯铺就跨海长路

武义是全国重要的保温杯生产基地，有上下游企业400余家，与永康、缙云共同构成“永武缙”杯壶集群。据了解，全球每三个保温杯中就有一个产自这里，欧美市场八成头部品牌在此代工。

永康保温杯出口占比高，跨境结算、汇率避险需求同样迫切。稠州银行围绕保温杯产业搭起“1+N”服务体系，以1亿元集群专项授信为支撑，已服务保温杯企业50余户，配套贸易融资、跨境人民币结算，更创新推出产品“科创贷”，累计帮助集群企业获得专利超200项。

东阳

磁力聚势，为老企业技改再添薪火

东阳有“中国磁都”之称，全市集聚磁性材料企业300余家。2025年，当地磁性材料产业集群完成产值282.3亿元，入选浙江省“415X”先进制造业集群培育名单。这里的永磁铁氧体产量约占全国的一半，产品进入新能源汽车与电子通信的配套体系。

安瑞磁业是集群里的一家老企业，与稠州银行的合作始于2012年，十多年间经营稳健、纳税稳定。企业的每一步成长，都有该行的第一时间响应。

近年来，依托地方工业技改和产业扩容政策，安瑞磁业获批18亩工业用地，计划新建5万平方米标准化厂房，同步更新设备、扩充产能。厂房建设占用了其大量自有资金，原材料采购、货款结算、下游备货的资金缺口随之扩大，稠州银行了解情况后，经过审慎研判，主动提高综合授信额度，解决企业的短期周转压力，在企业发展的关键点再次助上一臂之力。

磐安

管通万家，为扩产抢来一季春风

磐安的塑料产业起步很早。1979年，尖山镇“县塑料一厂”研发出全国第一根洗衣机PVC缠绕进排水管，就此结束了洗衣机进排水管依赖进口的历史。如今，这里是全国最大的家用电器配套塑料软管生产基地，被誉为“中国塑料软管城”，约占国内市场70%份额，出口20多个国家和地区。

鸿凯塑料是当地一家正在扩产的企业。企业要搬迁厂区、扩充产线，扩产投入和日常周转赶在一起，资金压力不小。稠州银行给企业匹配了中长期流动资金贷款，与企业扩产后的现金流节奏相衔接。同时，该行通过集群客户专属“绿色审批通道”，仅用3个工作日，便将资金快速发放到位，企业提前完成搬迁投产，赶上了下半年的行业销售旺季。

在金华，这样的产业集群还有很多。义乌小商品货通全球，兰溪纺织机杼不息，浦江水晶流光溢彩，东阳木雕红木匠心绵延……产业根系伸向哪里，稠州银行的服务就延伸到哪里。从市场摊位到产业园区，该行与地方县域经济同频共振，陪伴一个个特色产业拔节生长，把“一群一特色”写成“一群一共兴”。 吴淑颖

赣州银行日均Token消耗超10亿

拓宽“人工智能+金融”应用场景

夜幕降临，线下网点结束一天营业、灯火熄灭，位于江西省赣州市的赣州银行AI系统却开启了“夜班模式”：系统逐笔调取柜面业务电子凭证，自动完成签名比对、人像核验、联网核查等工作，识别到风险疑点便自动标记，供后督工作人员开展重点复核。以往人工审核单份凭证平均耗时5分钟，如今处理时长压缩至1分钟以内，该后督AI场景上线半年，累计运行达43.4万次。

AI夜间作业，仅是赣州银行人工智能赋能业务的一个缩影。截至2026年10月，赣州银行已在运营、办公、信贷、研发等多领域落地47个AI应用场景，日均Token消耗超10亿，AI应用实现从零散试点向规模化落地跨越。

紧扣国家“人工智能+”行动部署，赣州银行坚持“业务部门提需求、科技部门做支撑”工作思路，立足业务真实痛点筛选应用场景，采取边建设、边验证、边迭代的模式，推动人工智能从“技术盆景”转变为赋能发展的“业务风景”。

守护安全：多一道无形防线

金融服务，安全为先。除凭证智能后督外，多场景AI工具为风险防控增添一道无形防线，协助赣州银行风控人员精准捕捉风险信号。

针对交易附言与商户类型不匹配等疑似风险情形，赣州银行的AI系统开展智能化识别预警，自今年6月起，累计完成5万余笔交易流水筛查，为风控排查异常交易提供重要线索；在系统研发环节，AI编程智能体完成85个软件系统的代码安全扫描，帮助技术人员提前识别、及时化解安全隐患；法审助手归集《中华人民共和国民法典》等法律法规，梳理理财、担保、保证类合同审查要点，输出标准化、可溯源的合同审查辅助意见。

在各类风控场景中，AI主要承担初步筛查、风险线索提示职能，最终决策判断仍由赣州银行工作人员完成，坚持“AI只出主意、不拍板”的原则，守住风险管控底线。

一线减负：省一份案头忙碌

把重复性工作交由AI承接，让员工将更多精力投入客户服务，是赣州银行AI建设的重要出发点。

赣州银行搭建“赣银智典”知识库，归集制度规范、政策文件、产品资料等各类业务资料。该行员工通过“赣银智脑”AI门户即可一键提问，秒级获取业务解答，答案可溯源对应制度原文，免去翻阅海量文件的烦琐流程；公文排版AI实现文档自动化规整，排版差错率降低90%；在需求分析、方案审核等工作环节引入AI辅助工具，智能编码工具人员使用率超过60%。

与此同时，赣州银行通过AI应用沙龙、教学短视频、“AI筑梦学院”专题培训等多元形式，面向全员开展AI技能普及，营造“人人学AI、人人用AI”的良好内部氛围。

服务民生：少一点跑腿等候

群众办事便捷度，是检验金融服务质量的试金石。赣州银行把AI创新落脚于客户体验提升，持续优化金融服务流程。

赣州银行客户经理上传业务进件材料后，系统自动整合多维度信息，快速生成尽职调查报告初稿，将原本数小时的撰写工作压缩至10分钟，目前该功能已覆盖全行37家分支机构；针对“车易贷”业务，AI自动提取校验驾驶证影像、信贷合同关键信息，识别准确率达95%以上；手机银行搭载语音交互能力，客户口述业务需求，系统即可识别语义、解析意图，一键跳转对应业务菜单。

“过去办理车贷经常要反复补充材料，这次手机拍照上传资料，十几分钟就收到审核通过通知，不用特意请假跑网点。”刚刚办结“车易贷”业务的市民李先生感触颇深。

普惠小微一键尽调、影像智能识别、手机银行语音导航等一批AI智能体陆续上线，赣州银行将柜面、客户经理大量重复性操作交由AI系统处理，把节省下来的时间回归服务客户本身；业务办理效率持续提升，群众办事负担不断降低，让“金融为民”从理念，转化为群众指尖、口中和办事路上实实在在的体验。

下一步，赣州银行将深入落实《国务院关于深入实施“人工智能+”行动的意见》及地方党委、政府工作部署，把人工智能作为数字化转型主攻方向，持续拓宽“人工智能+金融”应用边界，以更优服务夯实业务根基、拓展服务市场，擦亮“金融为民”的鲜亮底色。 黎涛



近日，位于浙江省台州市的台州银行市府大道支行联合台州开放大学银杏学堂，走进多个社区活动中心开展“送课上门”主题公益活动。

在烘焙体验课上，专业老师带领居民动手制作披萨，详细讲解食材搭配与家庭烘焙技巧，大家边听边做，互动频繁；在形体塑形课上，老师指导居民进行柔韧拉伸与体态矫正训练，帮助大家舒展身心、改善体态。活动期间，该支行“银龄”志愿者全程陪伴，协助指导操作并耐心答疑解惑，在提供服务的同时，进一步拉近了台州银行与邻里之间的距离。图为活动现场。 徐洁

绍兴银行嘉兴平湖支行

开展消防安全专项应急演练

为进一步压实安全生产主体责任，强化网点消防安全管理水平，提升全员火灾应急处置、疏散逃生和自救互救能力，有效防范化解金融场所消防安全风险，近日，位于浙江省平湖市的绍兴银行嘉兴平湖支行组织全体在岗员工开展消防安全专项应急演练，以实战化、场景化演练筑牢网点安全运营防线。

此次演练紧密结合银行网点人员流动大、设备用电多、场所密闭集中的实际特点，该支行严格按照消防安全应急预案流程开展。演练模拟网点突发火情场景，现场启动应急处置预案，该支行员工迅速响应、分工协作，严格按照报警报备、现场警戒、初期灭火、人员疏散、现场清点标准化流程开展处置工作。演练中，该支行员工快速掩捂口鼻、弯腰低姿，沿安全通道有序撤离至指定安全区域，全程做到快速、规范、有序、高效。

疏散结束后，该支行员工现场实操干粉灭火器、室内消火栓的灭火流程，熟练掌握“提、拔、握、压”规范动作，切实提升初期火灾快速处置能力。

整场演练环节紧凑、秩序井然、贴合实战，全面检验了该支行消防安全应急预案的科学性和可操作性，有效补齐了员工应急处置经验不足、实操能力薄弱等短板，进一步强化了全员“消防安全、人人有责”的底线思维和责任意识。

下一步，该支行将持续常态化开展消防安全培训与应急演练，常态化排查整治网点消防隐患，健全完善安全应急管理机制，不断织密网点安全生产防护网，以扎实的安全管理工作保障网点平稳有序运营，为客户和员工营造安全、稳定、放心的金融服务环境。 程雪洁

党建引领强根基

——成都银行青白江支行纵深推进“清廉成行”建设

今年以来，位于四川省成都市的成都银行青白江支行紧紧围绕总行“一一五五”战略部署，坚持以党建引领统揽全局工作，将党建工作与清廉金融建设、内控合规管理、地方金融服务深度融合，抓实纪律作风建设、厚植廉洁文化、锻造过硬队伍，持续营造风清气正、实干担当的金融发展生态，以高质量党建引领支行高质量、稳质量发展。

党建引领思想铸魂 筑牢清廉建设思想防线

成都银行青白江支行始终把党的政治建设摆在首要位置，以党建引领常态化纪律教育、规矩教育。该支行扎实开展树立和践行正确政绩观学习教育，组织全员学习《中国共产党纪律处分条例》《国有企业领导人员廉洁从业规定》《国有企业管理人员处分条例》等法规，通过集中研学、普规普纪测试、典型案例警示、专题党课等方式，推动纪法学习教育常态化、制度化；依托主题党日活动，组织党员干部走进成都贺麟故居纪念馆开展清廉研学，以优良家风滋养行风，引导员工知敬畏、存戒惧、守底线，从思想根源夯实“清廉成行”建设根基。

党建引领监督提质 织密从严治行制度体系

成都银行青白江支行以党建引领监督执纪落地见效，严格落实政治监督工作要求，构建全方位、嵌入式、常态化监督格局；聚焦信贷审批、集中采购、客户营销等重点廉洁风险领域，常态化开展员工行为排查、作风督查、舆情风险排查；坚持抓早抓小、防微杜渐，常态化开展谈心谈话、提醒纠偏，精准运用监督执纪第一种形态，及时整改履职薄弱环节；持续纠治“四风”问题，压实岗位合规责任，以党建刚性约束筑牢内控安全屏障。

党建引领文化润行 擦亮“清廉成行”特色品牌

成都银行青白江支行坚持以党建引领清廉文化传播，推动“清廉成行”建设向外延伸、落地生根。该支行依托党员志愿服务队伍，常态化走进社区、校园，开展金融知识普及、反诈宣传、清廉理念宣讲，把廉洁从业、合规履职的金融底线思维传递给群众；通过党建联建、“政企”共建、公益宣传等多元载体，丰富清廉金融文化内涵，拓宽清廉建设覆盖面，展现国有金融机构清正履职、为民服务的良好风貌。

党建引领服务赋能 助推区域经济稳健发展

成都银行青白江支行以党建引领主业提质增效，坚持党建与经营发展同谋划、同推进、同落实。该支行充分发挥党员先锋模范作用，聚焦青白江区重大招引项目、国际班列贸易、实体企业发展、普惠民生金融等重点领域，主动靠前服务、精准对接需求。同时，该支行始终坚守合规经营、廉洁办贷底线，杜绝“人情贷”“关系贷”，以清廉作风护航金融服务质效提升，切实把党建引领优势转化为服务地方经济发展的实效。

党建引领队伍塑形 涵养清正实干优良生态

成都银行青白江支行以党建引领队伍建设走深走实，规范党员教育管理、党务日常工作；坚持严管与厚爱结合、约束与激励并重，常态化摸排员工思想动态，重点强化青年员工纪律教育、廉洁培育，着力打造政治过硬、作风清正、业务精良、纪律严明的金融从业队伍。下一步，该支行将持续深化党建引领核心作用，持续抓实“清廉成行”建设，压紧压实全面从严治党、从严治行责任，以清廉之风护航经营发展，以实干担当服务地方大局，为区域金融高质量发展贡献更大力量。 李诗怡

富滇银行

落地“富仓融”电子仓单质押融资业务

近日，在富滇银行总行交易银行部、信息技术部与临沧分行协同攻坚下，国内基于澳洲坚果产业的首笔“富仓融”电子仓单质押融资业务成功落地。此笔业务是该行以供应链金融创新赋能云南高原特色农业高质量发展的有力实践，更是地方城商行扎根本土、服务地方、服务中小企业、服务实体经济，充分践行金融政治性、人民性的具体体现。

澳洲坚果是云南省重点打造的高原特色木本油料产业。目前，全省澳洲坚果种植面积达431.7万亩，已成长为全国规模最大的坚果主产区。其中，临沧市种植面积262.77万亩，居全球第一，约占全球种植面积的40%，“临沧坚果”获评国家农产品地理标志认证。2025年，全省澳洲坚果干壳果产量达18.7万吨，作为核心主产区，临沧市青皮果（鲜果）产量达36.96万吨，综合产值114亿元。夯实的产业基础、集中的收储需求和活跃的加工流通，为供应链金融创新提供了丰富场景，也为金融产品落地提供了坚实产业支撑。

富滇银行始终紧扣云南省“3815”战略发展目标和“十五五”规划部署，持续加大对产业金融创新的支持力度。立足澳洲坚果产业收储周期长、存货占压资金大、实体企业抵押物不足等现实痛点，该行坚持总分联动，主动下沉产业一线，深入调研产业链经营实际，量身定制2亿元的专项金融服务方案，致力于打通存货资产向信贷资源转化的通道，让仓储坚果“活资产”变身企业“活资金”，切实缓解涉农加工、收储企业流动资金压力，助力企业抢抓收购、加工、销售窗口期，切实将主动作为转化为惠企实效。

此次业务的落地，是富滇银行深入践行“1234”发展战略，做实产业金融、普惠金融、助力乡村振兴的生动实践。以此为契机，该行构建起覆盖澳洲坚果产业全链条的金融服务体系：上游以“坚果贷”等普惠类产品保障种植主体原料生产，中游以“富仓融”等供应链系列产品盘活仓储收储环节，下游配套项目贷、流贷、票据等产品助力龙头企业做大做强，实实在在地将金融服务深度嵌入种植、收储、加工、经营各阶段各环节，通过深化产融结合，充分发挥供应链金融链式拓客优势，有效破解高原特色农业动产融资堵点，实现以产带融、以融促产、产融结合。

下一步，富滇银行将持续立足“云南人民自己的银行”定位，持续深挖省内特色产业应用场景，持续迭代“富e融”供应链金融产品矩阵，延伸产业链金融服务触角，以金融创新赋能实体经济，为全省产业强省建设贡献“富滇力量”。 郑欢欢