编辑：陈智胜 2026年11月17日 E-mail：zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

平陆农商银行

“警银社”联动普及反诈知识

近日，山西平陆农商银行与当地公安部门、东城社区联合开展反诈宣传主题活动，以“警银社”联动模式，把反诈知识送到群众身边。

在东城社区活动室，三方工作人员共同组成联合宣讲小队，向现场居民发放反诈宣传折页，开展面对面的反诈科普宣讲。

该行宣讲人员结合近期高发的诈骗案例，重点讲解“双十一”期间网购退款、冒充客服、刷单返利、快递理赔等高频诈骗套路，细致拆解骗子的作案手法，反复提醒居民务必提高警惕，不随意泄露银行卡号、验证码等关键信息，不轻信陌生链接，遇到可疑情况第一时间和家人沟通，或是直接拨打报警电话求助。同时，该行宣讲小队还引导在场居民主动向家人、邻里传递反诈要点，争当身边的反诈宣传员，共同构建全民参与的反诈防护网。

该行“警银社”三方联合宣传，打通了反诈宣传落地社区的“最后一公里”，进一步提升了辖区群众的诈骗风险识别能力和金融自我保护意识，以实实在在的行动守护好老百姓的“钱袋子”。**孔鹃**

昆山农商银行

对公条线内训师评选获佳绩

日前，江苏农商联合银行组织开展的全省农商银行对公条线内训师（示范课程）评选活动结果揭晓。江苏昆山农商银行斩获两项荣誉，管理层与一线队伍双双出彩，展现出对公条线“能讲、能战”的过硬成色。

其中，该行党委委员、副行长倪玉婷主讲的《K企业的一次数字化之旅——对公客户数字化运营全链路建设》获评“十佳分管行长优秀课程”，角直支行行长王程安主讲的《对公掘金：从信任到成交的实战密码》获评“二十佳对公客户经理及其他人员优秀课程”。

本次评选设置初赛、复赛双环节，最终成绩由线上视频评分与专家集中打分综合评定，兼顾课程专业性与一线实操性。**朱雨鸿**

龙山农商银行

开展“民投计划”宣讲

近日，湖南龙山农商银行特邀湘西融资担保公司业务团队开展“民投计划”专题宣讲。

会上，该宣讲团队围绕“民投计划”的出台背景、客户准入标准、业务办理流程等方面展开系统讲解，结合龙山县本土产业特点，剖析业务实操中的难点要点，并用案例讲解业务申报、担保审核、贷款投放全链条流程，让参训人员直观掌握业务实操规范。参训人员认真聆听、仔细记录，并就业务办理过程中遇到的疑问进行了现场交流。

据悉，作为支持县域实体经济的特色信贷产品，“民投计划”可有效降低经营主体融资门槛与成本。此前，该行已为裕恒农业等返乡创业百合加工企业发放了150万元“民投计划”贷款，助力企业扩产、带动农户增收。**龙农办**

灵山县农信联社

举办党员专题培训班

前不久，广西灵山县农信联社党委举办了两期党员专题培训班。该联社160余名党员参训。

该联社党委书记、理事长黎彬作了开班讲话，要求全体党员锚定“立足县域、服务‘三农’”的初心定位，把学习成果转化为业务深耕、风险攻坚的实干动能，从提高政治站位、深化学用结合、严守培训纪律三个维度发力，确保培训取得扎实成效，凝心聚力推动联社高质量发展。

本次培训，该联社特邀中共钦州市委党校的侯名芬、卫思宁等讲师授课，围绕铸牢中华民族共同体意识等核心专题展开教学，引导全体党员以学铸魂、筑牢政治忠诚，进一步强化“四个意识”、坚决做到“两个维护”，在凝聚发展共识、认清形势任务中拓宽履职视野，主动担当作为。**余新慧 庞慧玲**

巨鹿农商银行

组织退休职工观看红色电影

近日，河北巨鹿农商银行组织25名退休职工集中观看了红色电影《天盖勒》，以光影温读奋斗岁月，为老同志送去暖心关怀与精神滋养。

《天盖勒》讲述了女大学生返乡扎根草原，带领牧民脱贫创业、推进生态保护的奋斗故事，生动塑造了裕固族基层党员干部坚守初心、砥砺实干的鲜活形象。

观影现场氛围庄重，该行退休职工全程沉浸在动人剧情中，从基层建设者的奋斗历程里，重温当年深耕金融一线的峥嵘岁月，深切感受到新时代实干担当的精神力量。

本次活动既是一堂生动的爱国主义教育课，也是一次暖心的组织关怀，让老同志们在光影回顾中汲取精神养分，切实感受到来自巨鹿农商银行大家庭的温暖。**赵晶晶**

宜黄农商银行精准发力

金融赋能农旅融合发展

产业兴旺是乡村振兴的核心根基，多元特色农业是县域富民增收的重要抓手。一直以来，江西宜黄农商银行深耕本土“三农”领域，将普惠金融服务全面覆盖制种产业、烟草种植、竹苏培育、特色种植养殖等县域重点涉农赛道，以金融“活水”全方位浇灌乡村富民产业。针对县域农旅融合新业态的发展需求，该行精准发力、靶向施策，专项赋能猕猴桃农旅小镇特色产业发展，以精准普惠金融服务助力县域农旅融合产业转型升级、提质增效。

农旅融合产业兼具农业生产周期性与文旅运营持续性的特点，普遍存在产业培育周期长、流动资金占用大、续贷周转需求频繁的痛点，是不少乡村产业经营主体面临的核心融资难题。立足县域产业布局实际，宜黄农商银行主动下沉服务重心，组织员工常态化深入产业园区、种植养殖基地开展走访调研，全面摸排各类涉农经营主体的资金缺口与金融服务诉求。在实现全县涉农产业全覆盖对接的基础上，该行重点聚焦猕猴桃农旅小镇的经营发展痛点，逐一摸清基地管护、农资采购、业态升级等全链条的资金需求，为定制化金融服务方案的落地夯实了前期基础。

针对农旅经营主体最迫切的资金周转、贷款到期接续诉求，该行充分发挥本土法人机构决策链条短、办贷效率高的优势，持续优化涉农信贷服务体系；不断简化涉农贷款审批流程，丰富多元化担保服务模式，大力推行“无缝续贷”“无还本续贷”等普惠纾困举措，切实化解涉农主体“融资难、周转贵、过桥烦”的现实难题。同时，该行依托贷款到期无缝接续服务，有效避免了经营主体筹措过桥资金带来的额外成本，保障了果树管护、园区运营、观光业态打造等生产经营工作平稳有序推进，为猕猴桃农旅小镇的稳定运营、迭代升级筑牢了坚实的金融支撑。

作为县域本土金融机构，宜黄农商银行始终坚守支农支小、服务本土的初心定位，金融服务不局限于单一特色产业，而是全域覆盖县域各类富民涉农主体，持续助力乡村特色种植养殖、粮食制种、经济作物、乡村文旅等产业协同发展。**管学平**



图为该行员工深入猕猴桃种植基地摸排涉农经营主体融资需求。

泊头市农信联社 **加强全链条内控合规管理**

多年以来，河北泊头市农信联社牢固树立“合规创造价值、内控保障发展”理念，将合规建设作为经营管理的核心基础性工作，从体系搭建、风险管控、素养提升三大维度发力，全面筑牢全链条内控合规防线，为该联社长期稳健经营夯实底层支撑。

在合规治理体系搭建层面，该联社成立合规部与内控合规管理领导小组，制定内控合规管理实施细则，明确重点业务推进、培训组织、合规检查、内部审计的全流程工作时间表与岗位分工。锚定支农支小、稳健经营核心定位，该联社累计梳理修订10余项风控业务办法，进一步明确合规建设中各部门在“三道防线”的职责边界，切实提升风控体系的独立性、协同性和有效性。

在风险排查与闭环管控环节，该联社严格落实信贷全流程“三查”制度，强化客户资质审核与动态风险评估，依托大数据与行业风险监测手段实时捕捉潜在隐患，覆盖信用、市场、操作等核心风险领域。截至今年10月末，该联社已通过全面审计、专项检查、飞行检查等多种形式开展合规检查16次，覆盖会计结算、信贷业务、反洗钱、安全保卫等全部重点业务环节，形成“排查—发现—整改—优化”的完整风控闭环，推动合规管理要求落地到每一个业务节点。

在全员合规素养培育方面，该联社制定分层级、全覆盖培训规划，针对一线员工、管理人员、高管群体精准设置履职能力与合规风控课程。截至今年10月末，该联社已开展24期专项培训，覆盖1200人次。同时，该联社通过合规主题演讲比赛、红色廉政教育等活动，厚植合规文化。截至10月末，该联社组织党委理论学习中心组学习9次、专题研讨3次；基层党支部集中学习105次。**尹艳敏**

昆山农商银行 **向管理要效能 以机制激活力**

近年来，江苏昆山农商银行锚定高质量发展目标，坚持系统观念与问题导向，以“4+N”“1+3”“1+4”三大机制为核心抓手，从数智提效、架构优化、责任压实三个维度发力，构建高效运转、灵活应变、担当尽责的现代化管理体系，让精细化管理成为驱动全行发展的内生动力。

在“4+N”数智效能提升机制推进中，该行聚焦BI、AI、RPA、OCR四大核心数智化工具，协同提升重复性工作自动化替代率；依托BI工具优化经营分析与决策链路，大幅降低人工取数工单量；同时，落地AI大模型覆盖票据贴现、影像识别、合规检查等场景，自主打造“昆小智”智能问答平台与数字人；配套将数智化应用纳入年度考核，同步举办BI大赛、产品经理训练营，组建工程师队伍嵌入前中后台条线，实现信贷风控、财务绩效动态监测、技术运维等多场景效率显著提升。

围绕“1+3”协同机制建设，该行通过组织架构调优破解协同堵点：推进信用卡与消费金融部并入零售信贷部，实施多技术条线部门整合等架构调整，统筹内部资源；同时，整合跨部门线上运营与客服团队，统一线上客户服务与价值挖掘目标；分层分类优化文件流转流程，合并精简各类会议为一线减负，针对低风险信贷业务下放审批权限，并简化贷后检查频率，让业务开展更贴合基层实际。

依托“1+4”责任机制，该行着力筑牢全员共同体意识，通过专题学习、典型宣讲强化“行兴我荣”的集体观念，同步梳理违规问题清单、修订员工违纪处理办法，严格落实“一事四问责”机制，对违规事件同步追究当事人直接责任、监督和制约责任、属地管理责任与条线管理责任，推动各层级岗位形成敢担当、能担当、愿担当的浓厚氛围，以全链条管理效能升级为全行长期稳健发展筑牢坚实支撑。**李丹**

麻城农商银行深耕产业链服务

引金融“活水”浇灌“花经济”

作为国家地理标志产品，“麻城福白菊”种植历史超1500年。当前，麻城全市“麻城福白菊”种植面积达16万亩，全产业链产值突破50亿元，带动20万群众吃上“菊花饭”。作为本土金融主力军，湖北麻城农商银行锚定菊花全链发展需求，近三年累计发放菊花产业链贷款3.87亿元，直接惠及72家经营主体、216个种植大户，“贷”动2万余农户增收，以精准金融“活水”浇灌出老区富民的“花经济”。

工作中，该行构建起“党委统筹—支部联动—党员驻点”的三级党建服务体系，将菊花列为全市13条重点支持的产业链首位推进。该行党委书记担任产业链总链长。按照“1条产业链+1名行领导挂帅+1个服务专班”思路，该行班子成员领队出征，整链授信、整链推进。2025年8月，该行便向福田河镇菊花产业完成2亿元综合授信。同时，该行各产菊大镇的支行党支部与属地村组建立季度常态化会商机制，联动推进连片种植与“菊花+”新业态培育。该行选派的102名“金融村官”与驻村队员中80%为党员，依托党员“三亮”“五个一”工作法，实现28个支行党支部、246名党员与52家产业链核心企业、452个村（社区）对接全覆盖。

针对菊花全链条不同环节的差异化需求，该行改“大水漫灌”为“精准滴灌”：累计投放1380万元专项贷款支持龙头企业建设无菌种苗大棚，建成3000多亩规范化种植示范基地，配套十余款“菊花小贷”推动福白菊种植从北部山区向南部平原延伸，形成“百里菊花长廊”；同时，创新推广“三项价值信用贷”，将企业商标、专利、订单转化为信用额度，当前该类贷款余额达2.9亿元，助力一批菊花深加工企业完成技改升级。今年10月，该行单月就发放菊花收购加工流动资金贷款1460万元。此外，针对赏菊文旅新业态，该行与地方国企达成战略合作，综合授信1.6亿元，助其完善配套设施，打造7条精品赏菊线路，推动农旅融合业态持续升温。

为打通服务落地“最后一公里”，该行依托“千企万户大走访”活动，建立了670份菊花产业链专属客户档案，落地“现场办公+白名单批量授信+‘301’极速办贷”一站式服务，联动当地财政、农担、保险等机构推出多款政策性惠农产品，并在核心产菊乡镇打造菊花特色支行，将产业链服务成效纳入专项绩效考核。目前，该行客户经理正深入田间地头开展“金秋行动”，后续还将以菊花产业链服务为样板，把成熟模式复制到蔬菜、油茶等其他特色产业，持续提升服务乡村振兴的综合能力。**孙红平**

广安农商银行

将信贷资源向粮油产业倾斜

作为地方金融主力军，近年来，四川广安农商银行紧扣“藏粮于地、藏粮于技”战略，跳出单点放贷思维，将金融“活水”贯通土地流转、农田改造、粮食收购、精深加工全链条，持续把信贷资源向种粮主体、粮油加工企业倾斜。截至目前，该行粮食重点领域贷款余额达17.34亿元，当年累计投放14.81亿元，以精准金融供给筑牢区域粮食安全防线。

针对粮油收购季粮企现款兑付压力集中的痛点，该行依托“三访三问三送”常态化走访机制，靠前摸排企业融资诉求，联动政府主管部门、政策性担保机构开通“绿色通道”，快速完成审批放款。针对当地粮食加工企业顺翔米业的收储资金缺口，该行仅用数日便落地300万元2年期信用类创业担保贷款，定向支持企业用于本地稻谷收购，从源头上保障种粮农户“粮出手、钱到手”。

同时，该行坚持“融资+融智”并重，打造“信贷支持+资源整合+风险预警”全周期服务闭环：贷前结合企业产能数据科学核定授信，贷中借助政策性担保压降融资成本，贷后跟踪粮价走势指导企业错峰收购对冲风险，同步依托网点资源为企业牵线对接下游商超渠道。截至目前，在该行信贷支持下，顺翔米业年加工量可达8500吨，稳定吸纳本地30余人就业，辐射带动百余户种粮大户增收，实现稳粮保供、企业增效、农户增收三方共赢。**童师瑶 谢毅 田春雨**

蕲春农商银行

为蕲艾产业注入红色金融动能

近年来，湖北蕲春农商银行以“红色党建+产业链金融”共促共融的“红链融”模式为牵引，将党组织优势、党员先锋作用嵌入蕲艾种植、加工、康养服务全周期，深化“产业金融链长制”延链营销，以红色金融力量精准滴灌蕲艾全产业链。截至今年10月末，该行累计发放蕲艾产业链贷款达21.46亿元。

工作中，该行将主题党日活动从会议室“搬”到艾田边，通过“村银”共建、整村授信将“农e贷”送到田间地头，种植户凭信用即可获得春耕和扩种资金。同时，该行还向当地蕲艾种植协会预授信2亿元，以“银行+协会+合作社+农户”模式让金融资源直达蕲艾种植户，并先后为蕲艾种植大户发放200万元专项信贷支持其扩种，带动农户种植规模翻倍。

针对蕲艾加工端，该行将“红链融”绿色通道开到车间门口，把党组织的服务触角延伸到蕲艾加工端；通过仓单质押等创新模式盘活企业艾叶存货，累计向136户蕲艾加工主体发放了3.6亿元贷款，覆盖初加工到精深加工全环节，同步以小额信贷产品精准解决涉艾经营主体旺季备货的短期资金缺口。

面向下游康养、艾灸馆等末端业态，该行推出信用版“蕲艾贷”，破解轻资产主体缺抵押的融资痛点，让街边艾灸馆也能便捷获得低门槛信贷支持。实践中，该行实现了“组织建在链上，党员干在链上，资金跟着链走”，以党建纽带串起一根艾草从田间种苗到康养馆艾烟的全生命周期，让红色金融“活水”顺着产业链精准落地。**兰海涛 郑博博**

锦屏县农信联社

加大特色产业信贷投放力度

多年以来，贵州锦屏县农信联社深耕本土、扎根乡村，持续加大涉农信贷投放力度，精准对接各类种植养殖经营主体的融资需求，以源源不断的金融“活水”助力县域乡村特色产业提质增效、多元发展。

锦屏县偶里乡致富带头人龙大哥，多年深耕生态种植养殖领域，2025年正式创办杉牧生态农业有限公司，依托本地生态资源重点发展生态鹅养殖，同步拓展山地油茶种植，走出“种养结合、长短互补”的多元增收之路。

目前，龙大哥位于寨霞村的生态养鹅基地现有6座标准化鹅棚，采用科学生态养殖模式，累计出栏生态鹅6000余只，每批次稳定保持3000只养殖规模。

针对该基地升级建设、鹅苗采购、日常运营的资金需求，该联社先后为龙大哥发放合计50万元的信贷资金，保障其生产稳定运转。后续，龙大哥又规划种植近200亩优质油茶，形成“短期养殖快回笼、长期种植稳增收”的互补产业格局，该联社持续跟进上门走访，结合经营实际，为其定制专属金融服务方案，全周期陪伴产业成长。

截至目前，该联社涉农贷款余额达37.55亿元，较年初新增6129.87万元，通过精准信贷投放、长效金融陪伴与暖心普惠服务，持续扶持本土特色产业，切实助力农业增效、农民增收、乡村增旺。**龙武臣 唐金榕**

怀仁农商银行

创新陶瓷产业“链式金融”服务模式

近年来，山西怀仁农商银行紧扣全省特色专业镇建设部署，坚守支农支小主责主业，以陶瓷产业链为主攻方向，依托“链式金融”服务模式，推动信贷资源精准滴灌陶瓷产业全链条各环节，为当地千年陶瓷产业注入持续金融动能，有力支撑了产业延链、补链、强链。

针对陶瓷产业主体多、链条长、融资需求差异化的特点，该行打破传统单点放贷模式，以“核心企业+上下游配套”的链式思维，推行“一链一策、一户一方案”定制化服务，将金融服务嵌入产业发展全节点。聚焦中游核心生产企业，该行推出专属“陶瓷贷”，匹配流动资金与项目建设贷款，重点支持产能扩建、产品研发与品牌打造；针对上游高岭土加工、耐火材料供应企业，依托核心龙头企业的交易数据与信用背书，创新供应链信用贷款模式，降低配套小微企业抵质押门槛，破解上游主体“轻资产、融资难”的痛点；针对下游花纸印制、包装物流、电商销售主体，推出小额循环信用贷款与综合结算套餐，精准匹配下游商户“短、频、急”的资金周转需求。

通过全链条布局、全主体覆盖，该行构建起“核心企业有支撑、配套商户有支持、终端电商有服务”的立体化金融服务体系，陶瓷产业贷款户数稳步拓展，将信贷支持深度融入产业全生命周期，真正实现“产业延伸到哪里，金融服务就覆盖到哪里”。**李伟**

实干诠释担当 坚守践行初心

——记阿坝农商银行漳扎支行客户经理李阳

四川阿坝农商银行九寨沟支行辖内漳扎支行客户经理李阳入职四年多来，始终扎根基层一线，以务实作风和热忱态度深耕“三农”与小微金融服务，用行动诠释着新时代农商员工的奋斗底色。

九寨沟县文旅业态富集，辖区众多经营主体以旅游及相关行业经营为主，经营流动性大，农商银行贷前拓客、贷后走访全靠高频次实地走访。作为一线客户经理，李阳的双脚直接关系着客户服务质效与银行资产风控底线。意外导致左脚骨折后，他始终牵挂着待审批的贷款申请、待落地的“惠支付”商户和即将到期的存量客户，主动放弃休养，没有向组织提任何特殊要求，拄着双拐毅然重返岗位。

日常工作中，他依靠双拐支撑身体，忍着肢体疼痛与行动不便，蹒跚穿梭在景区商圈、沿街商户与农家小院，逐户摸清客户真实经营情况，精准把控每一笔贷款的风险隐患。长期拄拐发力行走让他手臂、腿部时常酸痛难忍，连工装都难以正常穿戴，同事们多次劝他减负休息，他都笑着婉拒，始终严谨完成每一项工作。伤病在岗期间，他累计发放贷款72笔、金额457万元，完成了30余户实地贷后走访，维护了10余户“惠支付”商户，各项工作保质保量推进。

从青涩新人成长为业务骨干，李阳把对农商事业的忠诚融入日常岗位，拄拐前行的蹒跚身影，正是阿坝农商银行无数基层员工爱岗敬业、默默奉献的鲜活缩影。**张仲丽**

