编辑：张闻 2026年11月17日 E-mail：zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

护航小微企业成长

鹰潭农商银行创新“五专”服务模式

为“世界铜都”注入金融动能

产业兴则经济兴，金融活则产业活。鹰潭作为“世界铜都”，铜产业是支撑地方经济稳健发展的“压舱石”。江西鹰潭农商银行紧扣金融“五篇大文章”，创新实行专营机构、专项机制、专属产品、专门风控、专属保障的“五专”服务模式，将金融“活水”精准滴灌至铜产业链的各个环节，为铜产业高端化、智能化、绿色化转型注入强劲动能。

该行聚焦铜产业发展特点，设立贵溪、高新、余江三大铜产业特色支行，组建专属金融服务专班，配备专职对公客户经理17名、后备人才4名，锻造出一支“懂产业、懂企业、懂风控”的专业队伍。今年以来，该专属金融服务专班累计走访铜产业企业172家，一批此前从未与银行打过交道的链上小微企业由此进入该行的服务视野。

该行创新“识链、找点、配服、验效、控险、扩面”六步闭环工作法，围绕链上企业初创、成长、成熟全生命周期，打造“铜链共生”专属产品矩阵。针对小微配套企业轻资产、缺抵押的痛点，该行推出“工创贷”“科贷通”等纯信用金融产品；面向再生铜企业，落地“再生铜绿园贷”产品，支持相关企业绿色循环技改；聚焦专精特新铜基新材料企业，创新“数智数备贷”产品，全力打通“铜产业大脑”数据链路，助力其摆脱不动产抵押依赖；同步配套“国内贸易险+订单融资”、存货质押、银行承兑汇票等综合金融服务方案，依托链主企业信用赋能，带动产业链上下游企业协同发展。

该行跳出单一信贷服务思维，提供“贷款+结算+票据+供应链金融+员工综合金融”一站式综合金融服务，打通公私业务联动通道，依托“铜产业大脑”“产融E链计划”打破数据壁垒，实现“让数据多跑路、企业少跑腿”的目标。与此同时，该行将成熟的链式服务经验复制推广至眼镜、烘焙等14类本土小微产业，持续激发县域产业的内生发展动力。

针对铜价波动大、行业周期性强的特点，该行建立“主体、交易、货权、价格、回款”五位一体的风控体系，推动风险防控由事后处置向事前预警转型；依托智能风控平台，动态监测铜价、订单、现金流等关键指标，严格落实信贷全流程管理，做好贷前调查、贷中审查、贷后跟踪。截至10月末，鹰潭农商银行累计为97家铜产业企业授信32.06亿元，贷款余额28.93亿元；服务铜产业经营主体195家，转型金融贷款余额超13.53亿元。 乐莹



鹰潭农商银行工作人员深入铜产业企业走访调研

平阳农商银行
精准服务初创型外贸企业

今年以来，浙江农商联合银行辖内平阳农商银行针对初创型外贸企业在开户、海关备案等方面的痛点、难点，主动作为、精准施策，全面彰显了本土农商银行的责任与担当。

初创型外贸企业“出海”第一步，往往卡在开户、备案、申报等繁琐手续上。在国家外汇管理局温州市分局的指导下，该行率先设立平阳县首家外汇服务站，落实专人专岗、驻点帮办机制，聚焦初创型外贸企业的实际需求，提供全流程、一站式服务，打通企业从开办到通关各环节堵点。

该行立足初创型外贸企业汇兑、结算、资金管理等核心场景，落地一系列金融惠企政策：在汇率方面，提供结售汇汇率优惠及汇率避险工具，帮助企业锁定汇兑成本、规避汇率波动风险；在费率方面，减免账户管理费、跨境结算手续费等多项费用，切实降低相关企业交易成本，全力护航企业稳健成长、提质发展。 黄爱桃

团风农商银行
开展新版信贷规则培训

为持续优化县域营商环境，打通小微企业行业性融资堵点，近期，湖北团风农商银行组织开展了新版信贷规则集中培训会。

参训员工在研读新政的过程中，敏锐地捕捉到行业准入政策的放宽，迅速联想到一位长期跟进的贵金属加工企业客户。该企业经营稳定、信用状况良好，但受以往行业准入政策限制，融资难题久未破解。

恰逢贵金属原材料价格阶段性回落，迎来低价备货的窗口期，该企业急需筹措流动资金采购原材料，抢抓市场机遇。在确认客户已经满足新版授信条件后，该行营业部客户经理第一时间主动上门对接，为客户细致解读新版信贷政策，逐条说明准入规则的调整，逐步打消了客户积压许久的融资顾虑。考虑到企业资金需求紧迫，该行迅速开通小微企业“绿色服务通道”，落实特事特办工作机制，仅耗时3天，就成功为企业投放了100万元流动资金贷款，及时解决了企业资金难题。 徐小芸

顺平县农信联社
推进新“三信”企业走访建档

近期，河北顺平县农信联社召开了新“三信”企业走访建档工作推进会，对全辖企业走访建档工作进行再安排、再部署、再加压，以务实举措推动“一池两新万企”行动走深走实、向纵深发展。

此次会议将新“三信”企业走访建档目标任务进行细化分解，进一步明确了走访范围、建档标准、时间节点和责任分工，成功破解了走访浮于表面、建档质量不高、成果转化不足等堵点问题，推动走访工作从“走得勤”向“摸得准、建得实、落得好”转变。

顺平县农信联社党委副书记、主任王涛作动员讲话。他指出，新“三信”企业走访建档是落实“一池两新万企”行动的基础性工程。全辖干部员工要提高政治站位，传承发扬农信“挎包精神”，牢固树立“走访就是服务、建档就是授信、对接就是赋能”理念，走进厂区、贴近企业，建好“一企一档”，精准做好企业信用画像，切实打通金融服务实体经济“最后一公里”。 杨建

常熟农商银行以客户需求为导向

助力制造业企业绿色转型

“农商银行食堂的饭菜，比自家食堂的还合口味。”常赢纸业有限公司（化名）财务总监的一句感慨，道出了这家本土制造业企业与江苏常熟农商银行延续30年的深厚情谊。多年来，该行扎根本土市场，以专业高效的金融服务助力辖区企业发展壮大，书写了“银企”共生、互利共赢的实践篇章。

坐落于常熟市梅李镇的常赢纸业有限公司，是一家土生土长的纸制品制造企业。早在20世纪90年代，该企业便与常熟农商银行的前身——常熟农信社建立了合作关系，并由此开启了长达30载的携手相伴之路。数十年来，常赢纸业有限公司深耕主业、稳步经营，在转型升级的道路上持续探索；常熟农商银行历经改革发展，始终坚守服务本土实体经济的初心，与企业同频发展、互信共进。该行持续稳定的金融赋能，成为该公司穿越市场周期、稳步推进转型的重要支撑。

在企业日常经营中，纸质承兑、票据贴现业务办理频次高、时效要求紧，传统办理模式流程长且效率偏低，难以适配其灵活的资金周转需求。常熟农商银行主动靠前服务，为企业配置专属服务团队，有针对性地优化业务办理流程、压缩办理时限，高效纾解了企业资金周转压力。

近年来，制造业加速向智能化、绿色低碳化转型。在这一背景下，常赢纸业有限公司启动了智慧零碳工厂建设项目。该项目投入规模大、建设周期长，资金需求较为迫切。获悉该公司的发展规划后，常熟农商银行全程跟进服务，为该项目累计投放了1.56亿元专项贷款，以源源不断的金融“活水”助力企业绿色智造升级。

目前，该公司新厂房已顺利投产，智能化生产设备全面投用，生产效率得到了显著提升，能耗与用工成本同步下降，预计2026年企业营收增幅可达60%以上。其中，该公司自主研发的生物质裂解气化锅炉系统成为项目的核心亮点：通过资源化处置农林废弃物，产出清洁燃气，在有效降低企业用能成本的同时，为制造业企业绿色转型提供了可借鉴的发展路径。

从陪伴本土企业初创成长、穿越行业周期，到赋能企业智能化、绿色化转型，常熟农商银行始终扎根本土，紧跟实体经济的发展步伐。未来，该行将继续以客户需求为导向，创新金融产品与服务模式，与更多本土企业并肩前行，共同助力地方经济高质量发展。 曹慕霞

芷江农商银行
支持光伏企业设备升级改造

近日，湖南芷江农商银行为湖南省高新技术企业——芷江工投光伏发电有限公司成功发放了300万元绿色贷款，专项支持企业进行高效光伏板升级改造，实现对光伏项目从电站建设到设备迭代的全周期金融护航。该行以该笔贷款为抓手，引金融“活水”精准浇灌县域绿色产业，为推动“双碳”目标落地注入了强有力的金融动能。

芷江工投光伏发电有限公司成立于2019年10月，坐落于芷江县罗旧镇工业园集中区，是一家以新型智能新能源技术研究、投资管理、光伏风力电站开发、充电桩运营为主营业务的新能源企业。2020年8月，该公司在罗旧工业园建成一期2兆瓦光伏电站，并于当年9月实现并网发电；2020年11月，启动二期4.5兆瓦光伏电站建设，总投资3600万元。随着项目持续推进，该公司资金承压显著，于2024年8月底向芷江农商银行提交了300万元固定资产贷款申请。经过综合评估，该行第一时间为该公司投放了300万元项目建设资金，及时解了其燃眉之急。

今年以来，为进一步提高发电效率，该公司计划将前期安装在罗旧过江龙水库旁园区厂房的原有305WP光伏板，分批次升级改造为730WP高效光伏板，项目购置资金再次出现缺口，于是再次向芷江农商银行提交了300万元的贷款申请。依托前期扎实的调研基础，该行快速开通“绿色审批通道”，按4%的优惠利率为企业发放了300万元贷款，及时纾解了企业资金压力，助力企业光伏改造项目顺利落地，对完善园区清洁能源配套、助力生态提质、推动地方绿色可持续发展起到了积极作用。 芷农办

缙云农商银行
打通科技型企业融资通道

今年以来，浙江农商联合银行辖内缙云农商银行聚焦科技型企业的融资痛点、难点，与缙云县科学技术局签署战略合作协议，依托企业“创新积分制”评价体系，深化协同合作，共同探索“拨保担贷投”联动模式，全力助推县域科创产业高质量发展。

该行围绕科技型企业“高成长、轻资产”的发展特点，与缙云县科学技术局重点围绕智能短途交通、生命健康、新材料三大科创高地和机械装备、智能家居等产业领域持续发力，累计为全县科技型企业新增投放贷款15亿元，力争实现“科技型企业建档覆盖率100%、综合金融服务覆盖率超60%”的目标，构建起“初创孵化—成长匹配—成熟扩产”服务体系，全力满足科技型企业的融资需求。

该行紧扣县委、县政府“工业强县、创新强县”战略部署，始终将支持科技型企业发展摆在全行重点位置，持续创新金融产品、优化服务流程，精准对接科技型企业成长各阶段的融资需求，为企业研发攻关、技术迭代、扩产增效注入源源不断的金融“活水”。截至目前，该行已累计为322家科技型企业提供信贷服务，贷款总余额达17.68亿元。

该行跳出传统信贷业务范畴，不断拓展金融服务边界，依托2025年新取得的国际业务资质，为科技型企业提供跨境结算、外汇避险、贸易融资等多元化服务，打造一站式综合金融服务方案，全方位满足相关企业境内外经营发展的融资需求。

下一步，该行将持续深化与缙云县科学技术局的战略合作，推动“拨保担贷投”联动模式走深走实，以更加精准、高效的金融服务持续赋能县域新质生产力培育，为缙云打造“工业强县”“创新强县”贡献更大的金融力量。 田葵梅

和顺农商银行义兴支行
把普惠金融服务送到商户身边

“咱们农商银行的贷款手续简便、放款快，真是帮了我们这些摆摊商户的大忙！”集市上经营烧烤摊的商户，在听完山西和顺农商银行义兴支行工作人员的信贷政策宣传后高兴地说道。

为持续推进普惠金融服务落地见效，精准对接小微商户的融资需求，近日，和顺农商银行义兴支行组织员工走进辖区农贸市场，开展普惠金融宣传走访活动，切实把便捷的金融服务送到集市商户身边。农村集市人流量大、小微商户集聚，是普惠金融服务的重要阵地。活动现场，该支行工作人员逐一走访摊位，与商户面对面沟通，仔细询问其经营状况、资金周转难点。针对个体摊贩资金需求“短、频、急”的特点，该支行工作人员重点讲解了面向小微商户推出的“信用贷”“商户贷”等特色信贷产品，清晰地介绍了申请条件、办理流程、利率政策以及线上申贷渠道，手把手指导各大商户掌握线上便捷办贷方式。与此同时，该支行工作人员同步开展金融知识普及活动，面对面为各大商户讲解防范电信网络诈骗、人民币防伪、征信保护等实用知识，提醒大家警惕高利诱惑、守住资金安全。“平时守着摊位走不开，去银行办理业务不方便，没想到银行工作人员主动上门为我们讲解信贷政策。”不少商户表示，此次上门宣传活动让他们对农商银行的普惠金融产品有了全面了解，以后有了资金周转需求，也更加清楚如何进行贷款申请及办理。

下一步，和顺农商银行义兴支行将持续深耕集市、社区等小微场景，常态化开展上门走访，不断优化商户信贷服务模式，以有温度的普惠金融服务，持续激发集市小微经营主体的发展活力。 王晓丽

农金精粹

正安县农信联社深化整村授信

激活乡村产业发展内生动力



正安县农信联社工作人员为农户面对面讲解信贷政策

编者按：产业振兴是乡村振兴的重中之重，特色农产品是激活县域经济、带动农户增收的宝贵资源。农村金融机构扎根乡土、贴近客户，是推动乡村全面振兴的中坚力量。为此，本报特别开设“农金选粹”专栏，聚焦特色农产品培育、生产加工、品牌打造、产销对接全链条，集中展示各地农村金融机构创新信贷产品、优化服务模式，精准赋能广大农户及涉农经营主体的鲜活实践。期待更多基层实践案例汇聚于此，共话金融助农新路径，为乡村产业高质量发展凝聚金融力量。

作为扎根县域、服务“三农”的地方金融主力军，贵州正安县农信联社立足本土资源禀赋，把整村授信作为普惠金融下沉乡村一线的重要抓手，推动信贷资源精准直达特色农产品种植、加工、产销全链条，着力破解农户缺抵押、融资慢、融资难的现实困境，让无形信用转化为有形资金，为地方特色产业发展注入源源不断的金融“活水”。

每到收获季，走进杨兴镇杨兴村，就可以看到枝头耙耙柑硕果累累。当地农户有序开展采摘、分拣、装车等工作，田间地头呈现出一派繁忙的景象。该村是当地远近闻名的特色农产品专业村，不少农户靠发展特色种养产业走上了致富道路，但在扩种、采购农资、建设仓储设施等环节，时常遇到资金周转难题。过去，多数普通农户缺少合格抵押物，想要扩大产业规模却因为资金不足导致发展计划搁置。“以前想扩大种植规模，资金缺口大，又担心贷款手续多、审批慢，耽误农时。依托正安县农信联社的整村授信，我们在家门口就能完成评级授信，在手机上就能提款，随用随贷，实实在在地帮我解决了资金难题。”种植大户冯先生说起正安县农信联社的便捷金融服务，感触颇深。

整村授信不是简单的批量放贷，而是一套体系化的农村金融服务模式。正安县农信联社坚持党建引领、“银村”共建，组建客户经理队伍，联动各村“两委”、网格员、产业带头人，把服务阵地前移至田间地头，按照“建档、评级、授信、用信”工作流程，逐户建立农户信息档案；同时，创新“背靠背评议+大数据核验”服务模式，综合考量农户生产经营、家庭收入、日常信用、村民口碑等维度，搭建本土化农户信用评价体系。在这一基础上，该行通过“金融夜校”、院坝宣讲等方式，为广大农户普及信贷政策与征信知识，引导他们珍视信用、合理用贷，持续推动信用村、信用户创建工作落地见效。

针对涉农经营主体资金需求“短、小、频、急”的特点，该联社面向从事种植养殖、农产品初加工的各类经营主体，在整村授信的基础上，配套惠农信贷产品，落实信用户利率优惠政策，实现“一次授信、循环使用、线上提款、随借随还”的目标。农户在采购农资、种养补栏、采收用工等方面有资金需求时，足不出户就能通过手机银行办理相关业务，大幅压缩了办贷时限，稳稳抢抓农时，不再因资金到位滞后而贻误生产。

该联社优先在特色种养专业村开展整村授信，既重点扶持种植大户、家庭农场、农民专业合作社，也兼顾普通小农户的发展需求。对于普通农户，该联社以小额信用授信保障其基础生产资金需求；针对规模经营主体，结合产业发展实际适度提高授信额度，助力其扩大种养规模；面向从事农产品分拣、烘干、包装等行业的初加工经营主体，通过整村授信配套信贷支持，补齐加工环节资金短板，推动农产品从“原字号”向加工成品转化，以进一步延伸特色农业产业发展链条。

在产业链条带动下，该联社的信贷红利持续向产销两端传导。有了充足的信贷资金，不少农户在抓好种养生产的同时，主动对接电商平台及当地收购客商，以进一步拓宽销售渠道。部分经营户在信贷资金的支持下，成功搭建了简易仓储分拣设施，顺利破解了农产品收获季的保鲜存储痛点。该联社推行的整村授信带来的不只是“金融”活水，更提振了当地农户发展涉农产业的信心。如今，当地越来越多的农户投身特色农业产业，逐步形成“农户敢投入、产业能壮大、群众稳增收”的良性循环。截至目前，该联社已累计完成19个乡镇、142个行政村、1747个村民小组的授信工作，惠及农户12.91万户，授信总金额52.67亿元，户均授信4.08万元。

下一步，正安县农信联社将持续深耕整村授信，不断完善“银村”协同工作机制，动态更新农户信用档案，持续扩大信用村、信用户覆盖面；立足县域特色农业产业布局，将整村授信与产业链金融服务深度融合，持续优化信贷流程、丰富惠农金融产品，不断提升金融服务的可得性、便利度，以信用赋能激活乡村产业发展的内生动力，全力书写金融助农、普惠兴村的共富答卷。 刘红霞