

绵阳农商银行 发布“光子科创贷”专项产品

近日,四川绵阳农商银行与游仙高新技术产业园区管理委员会正式签署战略合作协议,共同发布为园区企业量身定制的专项金融产品——“光子科创贷”。

“光子科创贷”的推出,是绵阳农商银行聚焦游仙区域产业特色、精准对接科创企业融资需求的最新实践。长期以来,该行始终将支持中小微企业企业发展作为核心使命。此次签约仪式的成功举办,标志着该行在探索创新金融服务模式、深化“政银企”协同联动方面取得又一实质性进展,为全行抢抓“开门红”旺季营销机遇奠定了坚实基础。

何鑫

洪湖农商银行 “贷”动企业扩大生产规模

作为洪湖市2014年引进的重点招商企业,洪湖市经济开发区某生物基材料有限公司长期专注于环氧大豆油、环氧脂肪酸甲酯等绿色产品的研发与生产。随着国家环保政策的持续落地,该公司产品迎来了广阔的发展空间。然而,原材料采购占用资金量大、产能提升需要持续投入,成为企业扩大生产规模的最大阻碍。

湖北洪湖农商银行营业部了解到企业的融资需求后,迅速成立服务专班,通过“抵押+保证”组合担保方式,向该企业成功投放了1500万元流动资金贷款,以精准金融服务为这家省级高新技术企业稳健发展注入强劲动能。

杨晶

峡江农商银行 助力初创企业“轻装上阵”

位于峡江县工业园区内的一家主营食品包装的初创型小微企业由返乡创业的谢先生创办。多年来,该公司扎根当地稳步发展,随着销路和客源规模扩大、订单数量增加,急需大量流动资金。江西峡江农商银行通过“支小支微普惠授信”活动,了解到该公司的融资需求后,针对其无抵押物的实际情况,为其量身定制“普惠担保贷”产品,仅耗时不到3天,便为其成功发放了100万元贷款,及时解了其燃眉之急。

下一步,该行将继续强化信贷政策宣传,持续优化业务流程,全力推动初创企业贷款增户扩面,全力满足相关企业的融资需求。

罗晓洋

张北农商银行 严格落实制度 保障安全运营

为抓实金融安保工作,河北张北农商银行严格落实值班巡查制度,全方位保障安全运营与服务工作有序开展。

张北农商银行大西湾支行值班人员严格执行早中晚一日三巡制度,重点对自助设备、网络设备开展定点巡视,同步完成自助设备及时加钞、办公网络全面检修工作,保障现金充足、网络正常;并认真核查UPS断电应急供电情况、发电机油量储备,全力确保停电状态下发电供电正常。

当前正值防火关键期,该支行值班人员在每日落实常规安保措施的基础上,同步开展防火专项检查;强化消防安全教育,确保全员熟练掌握消防知识与实操技能;明确防火区域责任划分,严格执行办公区禁烟规定,及时清理生活区易燃易爆品。

作为金融营业场所,该支行值班人员严守出入管理规定,进出内外院第一时间将门锁关闭,严禁外来人员随意进出;同时,足额配备安全自卫器材,确保突发状况能够快速有效处置,全力守护营业场所及客户资金财产安全。

武超

涪潭农商银行鱼泉分理处 上门为老年客户激活社保卡

近期,贵州涪潭农商银行鱼泉分理处的两名工作人员走进涪潭县鱼泉街道新石村周家寨组,为一位特殊的客户提供上门服务。

95岁的景奶奶因腿脚不便,已有十余年未出过远门,那款迟迟未能激活的社保卡,成了她心头的一桩大事。涪潭农商银行鱼泉分理处的工作人员到达景奶奶家中后,逐字逐句向其解读了授权书的相关条款。当需要景奶奶确认时,该分理处工作人员轻轻握着她颤抖却有力的手,在指定位置摁下指纹。“以前一想到要带奶奶去镇上办事就发愁,现在你们能上门服务,真是解决了我们的大难题。”景奶奶的孙女感激地说道。

此次上门服务是涪潭农商银行鱼泉分理处暖心金融服务的一个缩影。针对高龄、残疾等特殊群体,该分理处建立电话预约、上门服务机制,将柜面服务延伸到群众家中,近半年已累计为相关客户提供上门服务20余次。

任绍丽

护航小微企业成长

沛县农商银行深耕小微企业沃土

为实体经济注入金融动能

作为扎根本土、深耕“三农”的地方法人金融机构,江苏沛县农商银行始终坚守支农支小的服务定位,积极响应国家宏观调控政策,以多元化举措、务实化作风为小微企业输送源源不断的金融“活水”,全力助推地方实体经济迈上高质量发展的新台阶。2025年,该行交出了一份亮眼的金融服务答卷:实体经济贷款余额达189.53亿元,较年初增长10.44亿元;普惠型小微企业贷款余额突破43.32亿元,较年初增长4.23亿元;当年累计发放贷款年化利率低至4.19%,较年初下降58个基点,用实实在在的行动践行了地方法人银行的使命与担当。

为确保金融服务精准赋能小微企业,沛县农商银行率先构建全方位、多层次的服务保障体系。该行一方面成立由党委书记、董事长牵头挂帅的支持小微企业融资协调工作机制专班,量身

制定专项运行方案与操作手册,搭建起党委统筹部署、部门联动协作、支行落地执行的三级推进体系,通过清单化管理、节点化推进,将“一把手”责任层层压实、落到实处;另一方面,主动下沉服务重心,选拔19名业务骨干担任小微企业服务专员,以进一步充实辖内各支行的金融服务力量,同步推行公司业务部客户经理分片包挂结对帮扶机制,让客户经理全程深度参与客户走访营销、业务流程管理、风险动态防控等环节,显著提升了辖内各支行服务小微企业的自主性与专业能力。截至2025年末,该行已累计为7041家小微企业投放贷款43.64亿元。

秉持“批量服务、精准对接、快捷高效”的普惠金融服务理念,沛县农商银行针对县域内不同客户群体的融资需求,量身定制差异化金融服务方案。在产品创新层面,该行聚焦小微企业担保

难点,创新推出“苏科贷”“苏农贷”“小微贷”“乡村振兴贷”等普惠金融产品。截至2025年末,该行相关产品贷款余额达8.42亿元,惠及371家小微企业,有效破解了相关企业融资难、担保难瓶颈。针对新型农业经营主体的融资需求,该行建立专属信息档案库,深化与农业农村局、农担公司的协同合作,大力推广“苏农担”“沛泽新农贷”等特色信贷产品,累计为1982家新型农业经营主体授信7.05亿元。

展望未来,沛县农商银行将持续坚守支农支小主责主业,合理统筹部署金融资源,深入园区、社区、乡村一线摸排企业融资需求,进一步优化办贷流程、简化审批材料,提高审贷效率,为小微企业提供更加优质、高效、便捷的金融服务,持续当好地方金融主力军,为地方实体经济高质量发展注入更强劲的金融动能。

许强强 韩猛



新春将至,山西曲沃农商银行以“大走访、提质效、争一流”活动为抓手,组织工作人员深入集市、市场、田间地头与商户门店,精准对接广大农户、商户的融资需求。截至目前,该行已累计发放支农贷款3.15亿元,以暖心服务为群众春节生活和春耕备耕保驾护航。图为该行工作人员为当地群众面对面宣传金融政策及产品。

牛青武

清徐农商银行四维发力

推进客户经理队伍建设

近年来,山西清徐农商银行精准把握行业趋势,将客户经理队伍建设作为战略抓手,以“考、培、励、严”四维举措系统发力,成功打造了一支素质过硬、能力突出、善经营、精风控的专业化客户经理队伍。

该行立足客户经理岗位特性与业务需求,将业务拓展、客户服务、风控能力等与客户经理履职紧密相关的指标纳入核心考核维度,细化考核标准、量化评价细则,构建全方位、全流程考核评价体系,实现对每位客户经理履职表现、能力短板、成长潜力的精准“画像”,并通过定期考评与动态监测,为客户经理队伍优化配置、精准培育、分层管理提供数据支撑,推动队伍管理向精细化、科学化转型。

围绕客户经理队伍能力提升,清徐农商银行搭建“内外联动、以老带新”的立体化培训体系,全方位锤炼客

户经理专业本领。该行一方面常态化开展行内集中培训、行外专题研学,邀请行业专家、业务骨干针对性讲解金融政策、产品知识、服务技巧,助力客户经理更新知识储备、补齐能力短板;另一方面,强化榜样引领,从优秀客户经理中遴选骨干力量,通过经验分享、案例复盘、结对帮扶等形式,传承实战经验、传递服务理念,营造比学赶超、争先创优的浓厚氛围,推动客户经理队伍整体能力迭代升级。

清徐农商银行针对性推出多元化激励机制,搭建畅通的职业晋升通道,让客户经理在岗位上更有奔头、有成长。该行持续将优质政策、核心资源向客户经理岗位倾斜,对表现优异者给予丰厚考核奖励,提供多元化交流学习机会;同时,搭建清晰的职业发展阶梯,将客户经理队伍作为管理人才储备核心阵地,全方位激发队伍干事

活力。2023年,该行选拔的13名中层副职中,6名均来自客户经理岗位,这一鲜明的用人导向,充分激发了全体客户经理干事创业的积极性,凝聚起队伍成长的强大合力。

该行结合客户经理岗位风险防控核心职责,以刚性约束强化队伍管理,将“晋享贷”逾期率、个人不良贷款率作为硬性指标明确划定风控红线,筑牢客户经理合规履职防线;同时,健全全流程风险管控机制,在贷前、贷中、贷后各环节明确客户经理风控职责,强化过程监督与动态排查,及时发现并化解潜在风险隐患,全方位引导客户经理严守职业底线。除此之外,该行常态化开展合规专题培训、典型案例警示教育,通过剖析违规案例、解读监管政策、组织合规知识测试等形式,引导客户经理强化自律意识,筑牢合规思想防线。

宋斌

融汇未来 共建养老金融新生态

——《天津市养老金融白皮书(2026)》重磅发布

□ 本报采访组 伍洪 张闻 周俊箫

近日,天津市养老金融学术研讨会暨《天津市养老金融白皮书(2026)》(以下简称:《白皮书》)发布活动在天津顺利举办。

该活动发布的《白皮书》是由天津市养老服务与保障学会养老金融专业委员会和南开大学金融学院联合开展的课题研究。基于具有代表性的天津市居民问卷调查结果及养老财富储备体系制度安排,课题研究团队创新构建了以替代率缺口为核心表征的天津市

居民养老财产储备风险指数,用于衡量居民真实持有的核心及扩展养老财富储备在多大程度上可以满足窄口径、宽口径及全覆盖目标替代率所反映的养老生活需求,揭示了不同群体在养老储备上的差异化表现及潜在风险隐患。

未来,在天津市委、市政府的坚强领导下,各方将汇聚智慧力量,扎实深化“学者赋能、金融助力、服务民生”的养老金融创新实践,通过金融赋能、颐养津门,进而为全国输出天津智慧、贡献天津方案,携手共建养老金融新生态。

灵山县农信联社

营业部重装开业

近日,广西灵山县农信联社营业部重装后开业揭牌仪式顺利举行。该联社党委书记黎彬、灵城街道党工委书记梁如森、灵城街道办事处主任梁其奕、联社其他领导班子成员、部门负责人、客户代表参加活动。

黎彬在致辞中表示,重装开业后的灵山县农信联社营业部不仅实现了营业环境的全面优化,更标志着该联社在服务品质、业务效能上的全面提升。今后,灵山县农信联社营业部将持续秉承“以客户为中心”的服务理念,依托全新的服务环境和专业的服务团队,成为践

行普惠金融的“先锋站”、提供优质服务的“示范窗”、传播金融知识的“宣传台”、展现农信文化的“新阵地”,以更优质的金融服务赋能地方经济发展。

梁如森对灵山县农信联社营业部的揭牌开业表示热烈的祝贺。他希望,灵山县农信联社营业部作为县城金融网点,今后要以高度的责任感和热情的工作态度,主动对接灵山县域个体工商户、民营企业及新市民群体的金融需求,为建设“富强县·魅荔城·美丽乡·幸福人”新灵山贡献更多的农信力量。

黄鑫 莫晓华 邓海仙

沧县农信联社

积极推广数字人民币业务

2025年以来,河北沧县农信联社以场景建设为核心、用户需求为导向,全方位推进数字人民币业务推广。截至2025年12月末,该联社累计开立数字人民币个人钱包5.99万个,较年初新增9971个,服务客户规模达3.25万户,新增8717户。

该联社依托“支付+金融”融合优势,将数字人民币服务全面延伸至批发零售、餐饮消费、通信缴费等民生消费场景,依托其安全可靠、便捷高效、普惠利民的核心特性,将数字人民币商户拓展至5432户,为广大客户提供了全方

位、多元化的数字支付新体验。今年1月,数字人民币实名钱包计息政策正式落地,沧县农信联社同步执行与活期存款一致的计息规则,并将钱包内资金纳入存款保险保障范围,最高可享50万元赔付,切实让用户的“钱袋子”既安全又增值。以此为契机,沧县农信联社将持续深化数字人民币场景建设,进一步扩大机关企事业单位、农民工群体等重点客户的代发业务覆盖面;同时,不断优化代发系统功能,联动消费场景打造“代发+支付”闭环生态,全方位提升数字人民币服务质效。

李明艳