

吉县农商银行
推动首季业务实现“开门红”

开年以来,山西吉县农商银行紧扣“坚定信念强服务 全心全意为客户”业务竞赛主题,抢抓“双节”资金回笼与客户返乡黄金期,采取多项举措,推动首季业务实现“开门稳、开门红”。

该行班子分片包抓、直插一线,逐支行拆解任务、破解堵点,各支行结合辖区实际定制“一行一策”,掀起比学赶超热潮。该行创新“网格化+精准化”服务,将辖区划分为249个网格,全员摸排需求并建立台帐,收录了369条优质客户信息;同时,优化网点环境,增设引导岗,营造暖心的节日服务氛围。

此外,该行依托五大新媒体渠道推广产品,同时由党委班子带头对接政企及重点项目,每周不少于3天深入社区、商户、乡村精准推介存贷款业务,有效激活存量、拓展增量。 艾菲

鹿寨农商银行
召开春季金融服务启动大会

近日,广西鹿寨农商银行召开了2026年春季金融服务启动大会。

会上,该行党委书记、董事长马世坚致辞,回顾该行过往一年的辉煌成就,并针对2026年春季金融服务工作提出四点核心要求:聚焦重点,精准发力;实干担当,协同发力;强化激励,凝心聚力;坚守底线,行稳致远。该行党委副书记、行长蒋德炜详细解读了2026年春季金融服务方案,明确了各项业务目标任务与实施路径,为全行业务开展指明了方向。随后,该行财务部、授信部等五个业务部门负责人对金融服务激励方案进行了深入讲解,清晰的政策导向和丰厚的激励机制,极大提振了该行员工的干事热情。 李维 陈莎莎

甬城农商银行
发放首笔民间投资专项担保贷款

近日,由财政部牵头印发了《关于实施民间投资专项担保计划的通知》,浙江农商联合银行辖内甬城农商银行迅速响应,要求各支行精准对接,并与宁波融资担保公司开展深度合作,推动全市首笔民间投资专项担保业务高效落地。

1月30日,该行洪塘支行成功为当地国家级“专精特新”和“小巨人”企业——宁波市天基隆智能技术有限公司,发放了为期2年、金额1000万的“甬投保”中长期贷款,用于企业设备升级,标志着宁波市首笔此类贷款成功落地。 胡巧云

鸡泽农商银行
开展无偿献血活动

近日,河北鸡泽农商银行组织开展了无偿献血活动,党员干部率先垂范、冲锋在前,全行员工踊跃响应、积极参与,用实际行动践行农商人服务社会、传递温暖的责任担当。

活动现场,参与无偿献血活动的该行员工在医护人员指引下,依次完成信息登记、健康初筛、血液采集等流程。一位连续多年参与献血的老员工表示:“以献血之举回馈社会,是我们农商人义不容辞的责任。”据悉,该行员工用持续坚守诠释着奉献精神,多年来累计献血量已达3000毫升。 焦莉敏 王莹莹

恒信农商银行
紧急救助突发疾病老人

前不久,浙工农商联合银行辖内恒信农商银行一营业网点内,一位年近八旬的老人办理电话缴费时突发中风,晕厥并吐血,情况危急。该网点大堂值班运营主管敏锐察觉异常,立即上前查看并呼叫保安协助。同时,该网点负责人迅速赶到,与保安默契配合,扶老人坐起,轻拍其背部顺气,防止呕吐物堵塞气道。其后,网点负责人通过柜员查询到的老人信息,紧急联系老人所在村委,经多方辗转与老人家属取得联系。此时,在该网点工作人员悉心照料下,老人逐渐恢复意识,呼吸平稳。

约15分钟后,老人家属匆匆抵达网点,看到老人状态好转,紧紧握住该网点工作人员的手表达感激。 李晨露 方楚婕

通山农商银行大路支行
存贷款业务实现量质双升

自2026年“春天行动”开展以来,湖北通山农商银行大路支行紧紧围绕任务目标,多措并举实现存贷款业务量质双升。截至1月29日,该支行实现存款净增878万元,贷款净增1126万元,贷款户数新增60户。

2025年末,该支行就全面启动了“春天行动”筹备工作,明确了任务书、时间表、路线图。工作中,该支行实行“日分解、周通报、旬调度”机制,并建立“三张清单”确保有序推进。在客户拓展上,该支行“线上+线下”双轨并行,针对不同客群“量体裁衣”推介产品。同时,该支行优化服务理念,改善营商环境,要求员工“微笑服务”,为特殊群体提供贴心服务。此外,该支行推行“一站式”服务,并常态化开展金融知识宣讲,增强客户黏性,实现业务拓展多点开花。 阮珏 毛嵩华

永丰农商银行勇扛金融担当 书写服务地方经济“硬核答卷”

2025年,江西永丰农商银行紧紧围绕永丰县委、县政府战略决策部署,以服务地方经济发展为己任,与地方经济同频共振,在多个领域展现了金融担当,交出了一份亮眼的“成绩单”。截至2025年12月末,该行各项存款余额159.47亿元、各项贷款余额118.72亿元,存贷款规模始终保持全县金融机构首位,为全县经济社会发展提供了强有力的金融支持。

永丰农商银行聚焦“三农”和小微企业,围绕“1+4”现代化产业体系,全年新增贷款7.65亿元,为地方经济筑牢资金保障。同时,该行积极融入县域协同发展战略,以占全县不到四分之一的存款资金来源,发放了全县70%以上的涉农贷款、60%左右的小微贷款、60%的创业贷款、100%的助学贷款,实现了存款来源于本地,贷款投放到本地。该行将支持民营经济发展作为“一号工程”,制订专项方案,变“等客上门”为“主动敲门”;通过“千企万户大走访”活动,组织员工深入民营企业实地调查,并建立“一企一策”服务档案,为民营企业提供综合金融服务。截至2025年12月末,该行各项存款余额320家民营企业,新增普惠型小微企业贷款1.94亿元。

永丰农商银行将农业主导产业和优势农业产业作为支持重点,组织员工深入田间地头、农场、企业,对辖内蔬菜、油茶、烟叶和中药材等特色农

业开展走访对接,加大对农户小额贷款

投放力度,着力解决农民担保难、贷款贵的问题,助力农户增收致富。

截至2025年末,该行普惠型涉农贷款余额28.11亿元,农户小额贷款余额10.82亿元。

为进一步激活农村信用价值,该行以推进“整村授信”作为打通农村普惠金融“最后一公里”的核心路径,采

用“大数据+熟人评价+走村入户”模

式,批量采集农户信息并建立信用档案,

实现农村客户“应授尽授”“能贷尽贷”。

截至2025年末,该行授信农户近2.5万户,金额7.57亿元,用信金额4.17

亿元。同时,该行积极创新普惠金融产品,针对全县碳酸钙产业发展的金融需求,推出“钙链通”信贷产品,全年新增碳酸钙产业链贷款1.87亿元。此外,该行持续加大“诚商信贷通”“退役军人贷”“惠林信贷通”“消费贷”等信贷产品的发放力度。截至2025年末,该行全年新发放“诚商信贷通”贷款7100万元、“惠林信贷通”贷款5597万元、“消费贷”贷款5400万元。

为提升便民服务水平,永丰农商银行在辖内建立了25个营业网点,配备智能柜台39台、社保卡制卡机16个,并升级打造了5个城市社区普惠金融服务站;同时,选派112名客户经理担任驻村金融助理,协助开展信用体系建设、金融知识普及、防范非法集资等工作。该行还成立了25支“红马甲”金融服务队,为特殊群体提供上门服务;同时,积极推进第三代社保卡换发,累计代发社保卡35.05万张,占全县金融机构的90%以上,全年办理社保卡代办业务32余万笔。 聂伟琳

山西长治市潞州区大辛庄镇漳泽村辖内服装店店主悦女士,凭借努力在服装销售业站稳脚跟。

春节临近,她想增加多种流行款式的库存,以吸引更多顾客,却面临资金周转困难。

山西漳泽农商银行漳泽支行客户经理小谷走访得知后,为悦女士精准适配“惠商贷”产品,只用两天就为其发放了9万元贷款,解了她的燃眉之急。

悦女士的经历,是漳泽农商银行扎实开展“开门红”金融服务的生动写照。

图为该行员工向悦女士介绍“惠商贷”特色产品。 原非凡



南通农商银行深化廉洁教育

为稳健发展提供纪律保障

近年来,江苏南通农商银行始终将廉洁教育摆在突出位置,以高标准、实举措筑牢党员干部拒腐防变思想“堤坝”;创新工作思路、丰富教育载体,持续推进廉洁教育走深走实,为全行高质量稳健发展提供坚强的纪律保障。

该行多维发力,推动警示教育入

脑入心,组织员工集中观看《零容忍》等警示教育片,用真实案例和鲜活画面展现违纪违法代价,让员工直观感受腐败危害;组织部分干部前往警示教育基地参观学习,通过图文、实物、

情景还原等形式全方位接受廉政熏陶。此外,该行还定期通报系统内外典型案例,深入剖析案件发生的深层原因,为党员干部竖起“警示牌”,促使其将“看在眼里的警示”转化为“刻在心里的警戒”,做到知敬畏、存戒惧、守底线。

工作中,该行摒弃“大水漫灌”式

廉洁教育方式,实现精准滴灌、靶向发力;

针对“关键少数”,聚焦权力运行关键环节,选取同级同类违纪违法

案例开展学习教育,督促“关键少数”发挥“头雁效应”,做到严于律己、严负其责、严管所辖。对于年轻干部,该行结合其成长特点和岗位实际,通过任前廉政谈话等多种方式,为其划清纪律红线、讲明行为底线,助力年轻干部扣好廉洁从政“第一粒扣子”。对于刚入职的员工,该行坚持抓早抓小,通过案例宣讲、制度解读等方式,提醒其牢记“千里之堤,溃于蚁穴”的道理,引导其自觉抵制歪风邪气,从入职之初就树立正确的权力观、地位观、利益观。 倪美丹

大城县农信联社聚焦核心环节

筑牢安全生产防线

近年来,河北省大城县农信联社聚焦“人、制度、隐患”三大核心环节,以“强意识、建制度、除隐患”为抓手,扎实推进安全生产各项工作,为推动该联社高质量发展筑牢安全屏障,为服务县域经济提供坚实保障。

该联社把安全意识教育摆在至关重要的位置,大力推进;定期组织全员开展安全生产专题培训,结合金融行业实际案例,深入解读安全法规,剖析风险危害,强化安全责任意识与风险防控能力。同时,该联社常态化开展消防演练、应急处置推演等实战化训练,提升员工应对突发事件的快速反应和高效处置能力。此外,该联社借

发挥“头雁效应”,做到严于律己、严负其责、严管所辖。对于年轻干部,该行结合其成长特点和岗位实际,通过任前廉政谈话等多种方式,为其划清纪律红线、讲明行为底线,助力年轻干部扣好廉洁从政“第一粒扣子”。对于刚入职的员工,该行坚持抓早抓小,通过案例宣讲、制度解读等方式,提醒其牢记“千里之堤,溃于蚁穴”的道理,引导其自觉抵制歪风邪气,从入职之初就树立正确的权力观、地位观、利益观。 倪美丹

工作中,该行摒弃“大水漫灌”式廉洁教育方式,实现精准滴灌、靶向发力;

针对“关键少数”,聚焦权力运行关键环节,选取同级同类违纪违法

案例开展学习教育,督促“关键少数”

发挥“头雁效应”,做到严于律己、严负其责、严管所辖。对于年轻干部,该行结合其成长特点和岗位实际,通过任前廉政谈话等多种方式,为其划清纪律红线、讲明行为底线,助力年轻干部扣好廉洁从政“第一粒扣子”。对于刚入职的员工,该行坚持抓早抓小,通过案例宣讲、制度解读等方式,提醒其牢记“千里之堤,溃于蚁穴”的道理,引导其自觉抵制歪风邪气,从入职之初就树立正确的权力观、地位观、利益观。 倪美丹

工作中,该行摒弃“大水漫灌”式

廉洁教育方式,实现精准滴灌、靶向发力;

针对“关键少数”,聚焦权力运行关键环节,选取同级同类违纪违法

案例开展学习教育,督促“关键少数”

发挥“头雁效应”,做到严于律己、严负其责、严管所辖。对于年轻干部,该行结合其成长特点和岗位实际,通过任前廉政谈话等多种方式,为其划清纪律红线、讲明行为底线,助力年轻干部扣好廉洁从政“第一粒扣子”。对于刚入职的员工,该行坚持抓早抓小,通过案例宣讲、制度解读等方式,提醒其牢记“千里之堤,溃于蚁穴”的道理,引导其自觉抵制歪风邪气,从入职之初就树立正确的权力观、地位观、利益观。 倪美丹

工作中,该行摒弃“大水漫灌”式

廉洁教育方式,实现精准滴灌、靶向发力;

针对“关键少数”,聚焦权力运行关键环节,选取同级同类违纪违法

案例开展学习教育,督促“关键少数”

发挥“头雁效应”,做到严于律己、严负其责、严管所辖。对于年轻干部,该行结合其成长特点和岗位实际,通过任前廉政谈话等多种方式,为其划清纪律红线、讲明行为底线,助力年轻干部扣好廉洁从政“第一粒扣子”。对于刚入职的员工,该行坚持抓早抓小,通过案例宣讲、制度解读等方式,提醒其牢记“千里之堤,溃于蚁穴”的道理,引导其自觉抵制歪风邪气,从入职之初就树立正确的权力观、地位观、利益观。 倪美丹

邹源渊:扎根乡土的“金融耕耘者”

在四川绵阳农商银行服务乡村振兴的征程中,该行员工邹源渊如一颗闪耀的星,照亮了乡村金融一线。

年届不惑的他,扎根基层十二载,2023年调至秀水支行后,用亮眼业绩诠释着新时代农信人的担当。

数字见证着他的拼搏。2026年首季“开门红”营销活动中,仅20天左右,他便实现贷款投放净增近千万元,为支行全年目标注入强劲动力;在2025年贷款投放百日专项竞赛中,他夺得全行第二名;所管理的贷款总金额与总户数长期位居全行乡镇支行前列。这背后,是数百户农户、小

微企业的信赖,是他无数次穿梭于田间地头、企业、商铺的辛勤付出。

优异的业绩离不开扎实的专业根基。邹源渊从未停止自我提升的脚步,将学习视为最佳投资。2023年,他在繁忙工作之余潜心备考,成功考取中级经济师专业技术资格证,这让他能更好地结合宏观政策与微观市场,为客户提供前瞻性金融建议。他还拥有一项备受称道的“软实力”——突出的写作能力,支行的典型案例总结、行业分析分享常成为同事学习的样板,业余写的散文也被主流媒体刊发。自2014年

担任客户经理以来,邹源渊始终坚守服务“三农”与小微企业的初心。他深知,客户经理不仅是信贷员,更是客户的“金融顾问”和“贴心人”。哪家农户有资金需求、哪家小店要扩大经营、哪家企业面临转型困境,他都记在心中,总能第一时间提供合适的金融产品与服务方案。

真诚专业的服务,换来的是客户的深厚信赖。许多客户把他当作朋友,愿意与他商量家事、探讨发展。这份用脚步丈量、用真心换来的口碑,是邹源渊最珍贵的“奖杯”,也是他在乡镇金融一线继续奋勇前行的动力。 刘旭

霍州农商银行 创新“厅堂微沙龙”服务模式

开年以来,山西霍州农商银行紧扣上级部门“三转三守三争”要求,创新推出“厅堂微沙龙”服务模式,让金融暖意浸润厅堂。

该行各网点抢抓客流高峰时段,为等候客户打造温馨服务体验,以实际行动转变服务作风、践行农信担当,让金融暖意遍布厅堂。为充分利用客户等候时间、缓解等待焦虑,各网点精准把握业务高峰,适时开展“厅堂微沙龙”活动现场,该行工作人员贴心为客户备好温热茶水与

精致小吃,让原本枯燥等待变得温馨惬意。在轻松氛围中,该行工作人员化身金融宣讲员,用通俗语言详细讲解首季各项优惠政策,重点介绍存贷款产品、绑卡立减等专属福利,并针对不同客群精准解读适配方案;同时,耐心解答客户疑问,手把手引导客户办理业务,将被动等待变为主动对接,既践行了“背包精神”,又以精准服务抢占市场先机,实现了服务体验与业务转化双提升,为“争优先、冲‘开门红’”筑牢了客户基础。 韩莉

灵寿农商银行

上下联动精准排查风险隐患

近年来,河北灵寿农商银行构建起“事前预防、事中管控、事后整改”的全链条合规防线,为全行稳健发展保驾护航。

该行制定的风险排查机制遵循七大原则,并由法律合规部牵头,各职能部门分工协作,形成上下联动、全域协同的排查格局。该行法律合规部负责拟定完善排查机制,指导督促各条线履职,强化问题整改督导问责与风险态势分析研判,并定期向高级管理层报送排查情况;同时,组织开展“案防”合规培训,筑牢全员合规思想防线。该行各职能部门则聚焦信贷、柜面、资金、电子银

行、财务开支等重点风险领域,深入核查制度执行与业务操作规范性,查找风险防控薄弱环节。

为强化排查实效,该行创新构建“常态化排查+专项审计”双重管控模式:各职能部门每季度开展常态化排查,形成风险排查报告及问题线索台账,并积极推进即查即改;审计部门与法律合规部每半年将排查工作纳入专项审计范围,核查其真实性与全面性;同时,每季度同步分享审计疑点信息,并建立健全联防联查机制,实现监督效能最大化。 雷静

樟树农商银行

多点发力冲刺“春天行动”

年初以来,江西樟树农商银行以“强基固本、提质增效”为核心,全面打响“春天行动”攻坚战,聚焦五大重点,书写金融赋能新篇章。

该行采取“存量唤醒+增量拓展”双轮驱动,奏响资金回流“集结号”:一方面,开展“老客户回家”专项行动,对存量客户实施分层维护,累计触达客户超800户,实现回流资金超2亿元;另一方面,在网点设立存款专区,推出定制利率、智能存款等特色产品,实现零售存款日均余额较年初净增2.78亿元,筑牢了资金“蓄水池”。

该行紧抓春节返乡高峰,打造“线

上预约+线下速办+上门服务”体系,提前告知流程优惠,开设“绿色通道”,并组建党员志愿服务队开展上门服务。截至目前,该行累计发放有效社保卡45.09万张,提前完成一季度任务。

工作中,该行以社保卡换发为契机,大力推广第三方支付绑定业务;