

苏州农商银行 落地“银保”合作“科创贷”项目

近日,江苏苏州农商银行与中国人民财产保险股份有限公司苏州市分公司深化协同,成功落地全国首单“银保”合作“科创贷”项目。

该项目创新引入“科创分”评价体系,苏州市科学技术局在考评收入信息、企业经营情况等指标的基础上,增加了科技人才、研发投入、知识产权价值等考评内容,为甄别中小微企业的科创潜力、合理调控担保费率提供了参考。以苏州一家专注研发商用服务机器人核心技术的领军企业为例,其“科创分”达89.7分,苏州农商银行为其提供了500万元的“科创贷”资金,并且将该企业的担保费率降至0.9%,切实降低了企业融资成本。 丁亮

晋州农商银行 量身定制满足企业资金需求

石家庄某药品制造公司专注于药用辅料生产及销售,多年来,凭借稳定的产品质量和良好的市场口碑,逐步构建起覆盖广泛的销售网络。为抢抓市场机遇,该公司拟扩大大原材料库存以保障后续生产能力,但随着项目推进,资金需求大幅增加,资金短缺已成为制约其高质量发展的突出瓶颈。

在获悉企业需求后,河北晋州农商银行秉持“立足本土、服务实体经济”的发展理念,第一时间组建调查小组,多次深入企业生产车间、仓库及项目地进行调查走访,全面核查其生产经营、设备运行及市场需求情况;紧扣企业未来发展规划,为其定制专属信贷方案,最终为企业核定期限3年、金额700万元的授信额度,成功缓解了企业融资压力。 张荣勃

蓝山农商银行 联合举办“银企”座谈会

近日,湖南蓝山农商银行与长沙市蓝山商会联合举办“银企”座谈会,双方围绕进一步健全“银企”长效合作机制、助力地方特色产业高质量发展开展深入交流,共商合作大计、共探发展新机遇。

该行党委副书记、行长黎军表示,此次座谈会搭建了“银企”高效对接、坦诚沟通的坚实桥梁,有效拉近了“银企”距离、深化了彼此共识。蓝山农商银行将以此次座谈会为契机,与长沙市蓝山商会及广大企业家携手同心、同向发力,持续拓展合作深度、拓宽合作广度,精准聚焦企业发展过程中的痛点、难点问题,量身定制更加优质、便捷、精准的金融产品与服务,切实为企业纾困解难、赋能添力,助力企业提质增效、实现高质量发展。 唐佳兰

涿鹿农商银行 金融“活水”精准滴灌县域经济

在推进乡村全面振兴的背景下,河北涿鹿农商银行积极响应省联社“一池两新万企”行动号召,将金融“活水”精准滴灌到县域实体经济的各个环节。

在涿鹿县城经营家政公司的王先生,近期新接了一笔劳务项目大单,但需提前垫付3个月人工工资。70名员工的工资数目不小,手头现金不足让他犯了难。涿鹿农商银行小额信贷中心的客户经理在开展名单制走访时了解到王先生的难处,深入对接后得知他曾多次在该行办贷,信用良好。详细了解他的垫资困境后,靠着老客户的口碑,该行客户经理第一时间开通“绿色通道”,为其量身定制“信用+保证”组合授信方案,最终为其成功授信60万元,及时解了其燃眉之急。 王一诺

灵山县农信联社 获全区农合机构多项荣誉

近日,广西农商联合银行召开全区农合机构2026年度工作会,总结回顾2025年度工作成效,部署安排2026年度重点工作和目标任务。灵山县农信联社凭借在乡村振兴领域扎实工作和显著成效,获评2025年度广西农村合作金融机构“金融服务乡村振兴先进单位”荣誉称号,并有三项创新案例获评“工作亮点特别奖”。

2025年,灵山县农信联社坚持实干为要、创新为魂,持续加大信贷投放力度,创新金融服务模式,锚定乡村振兴领域,助推产业升级,为地方经济发展注入了强劲的金融动能。截至2025年末,该联社资产总额239.89亿元,各项存款余额220.32亿元,各项贷款余额133.76亿元,存贷款总量稳居灵山县金融机构首位。

2026年是“十五五”规划的开局之年,面对新的发展机遇与时代使命,灵山县农信联社将牢记初心使命,坚守主责主业,立足荔乡大地,持续释放金融活力,为地方经济社会高质量发展贡献更大的金融力量。 邓海仙 余文华

护航小微企业成长

泗阳农商银行多措并举

助推小微企业高质量发展

近年来,江苏泗阳农商银行始终坚守支农支小核心定位,将服务小微企业作为重要使命,通过持续创新信贷产品、提高放贷效率、提升服务质效,成为相关企业发展的坚实后盾,为地方经济高质量发展注入了源源不断的金融动能。

泗阳农商银行在服务小微企业的过程中,着重念好“稳、快、改、拓、降”五字诀,精准破解相关企业的融资难题。

该行承诺不抽贷、不压贷、不断贷,与全县小微企业携手共进、抱团取暖。在市场波动和经济下行压力下,该行通过实行提前集中预授信,让企业融资更加便捷高效。截至目前,该行已累计完成家具制造、食品加工、生态农业等领域512家企业的批量授信,金额达68.5亿元。同时,该行大力简

化信贷操作流程,按照让客户“最多跑一次”的原则,实现“新业务3天办结、存量客户业务1天办结”的目标,大幅节省了客户时间和精力。

该行成立中小微企业金融部,单独配置人力资源,单列信贷计划,建立信贷评审制度、考核制度与尽职免责制度,为小微企业提供专业化、个性化的金融服务;依托综合金融服务平台,提供“线上+线下”全流程金融服务,成功将办贷时间压缩至一天。

该行通过“无桥+让利”的方式,不断降低小微企业融资成本;减免抵押登记、评估等服务项目收费,为相关企业节约财务成本数千万元;推出“利随通”贷款产品,依据客户账户资金余额与贷款余额比例按日抵扣贷款利息;推出“无还本续贷”业务,有效解决了民营企业在转贷过程中造成的资金

周转压力和“过桥”资金成本过高问题。2025年,该行累计为相关企业节约资金成本2000余万元。

泗阳农商银行不仅在金融服务创新上发力,还注重深化服务内涵,提升服务质效,为小微企业提供全方位、多层次的信贷服务。

该行整合各类资源,选派18名中层干部驻村居委会任金融专干,加强与辖区内小微企业负责人的联系,构建“银行+党政+村组+实体经济”金融服务模式,让金融服务真正下沉到基层;同时,选派普惠金融部总经理到各商会任副会长,做好沟通联络工作,完善金融需求反馈机制,通过商会平台,实现内外联动,及时了解企业融资需求,为企业提供更加精准的金融服务,高质量助推民营经济发展。 戴萌

晋城农商银行 供应链融资解决企业难题

仅通过一家核心企业,山西晋城农商银行就成功为该企业的6家上游供应商办理了供应链融资业务,累计授信金额达1830万元。这是晋城农商银行立足晋城作为全国最大无烟煤生产基地的区域产业特色与区位优势,创新服务模式、赋能实体经济的又一重要举措。

在晋城当地的无烟煤产业链中,众多中小微企业供应商为核心企业提供支护材料、设备配件、油脂乳化液等关键物资,形成了稳定的合作关系。然而,这些企业多为轻资产企业,由于缺乏足值抵押物,导致传统融资渠道受限,制约了其正常的生产经营。针对这一难题,晋城农商银行

黄石农商银行

创新推出“钢链快贷”

初春时节,在黄石某模具科技有限公司的生产车间内,机器轰鸣,热浪扑面。通红的钢坯在重型轧机下被缓缓碾压,经过切割、打磨、热处理,最终成为用于新能源汽车零部件的高精度模具。车间一角,企业负责人指着正在组装的精密设备说:“多亏了农商银行发放的600万元‘钢链快贷’,我们才能及时完成智能化改造,并成功将订单交付周期缩短了20%。”

在西塞这座“特钢之城”,模具钢产业正沿着高端化、智能化方向跃升。然而,面对原材料储备、研发投入、设备更新等刚性支出,许多企业都

创新推出基于核心企业信用的上游供应链应收账款融资产品。该产品以核心企业与供应商之间真实、稳定的供货合同为基础,由核心企业推荐确认交易的真实性。供应商提供购销合同、发票、货物签收单等交易凭证,核心企业出具确认函完成确权后,即可获得专项融资支持,用于维持企业日常经营周转。

今年1月,晋城农商银行成功完成区域龙头企业山西RH煤业有限公司的核心企业准入审议,核定供应链合作额度4000万元,合作期限36个月。截至目前,该行已累计为6家上游供应商办理供应链融资业务,授信金额达1830万元。 李亚南

曾面临“成长的烦恼”。湖北黄石农商银行精准把握产业链上中下游经营主体特点,创新推出“钢链快贷”产品,打造覆盖全链条、多场景的专属信贷服务体系。针对掌握核心技术、拥有专利但缺乏抵押物的科技型企业,该行灵活运用“钢链快贷”“中小企业商业价值信用贷”等纯信用产品;对于稳步成长的中型企业,匹配“抵押+信用”组合产品;面向产业链核心企业,则通过供应链金融融通上下游资金链,为“特钢之城”向“智造高地”转型注入强劲动力。截至目前,该行累计为模具钢产业链上企业发放贷款10.3亿元。 张芳

滕州农商银行

为机床企业发放“流动资金贷”

近年来,山东滕州农商银行扎根地方,精准把握产业发展脉搏,以源源不断的金融“活水”为机床产业发展注入强劲动能。

亚特数控机床有限公司作为一家从事精密机床加工的小微企业,近年来受原材料价格波动影响,流动资金吃紧,原材料采购面临停滞风险。滕州农商银行的工作人员在走访中得知该企

业的融资困境后,聚焦小微企业核心痛点,为其量身定制金融方案,并基于企业纳税记录、订单量等实际经营数据进行评估,快速为企业发放了300万元“流动资金贷”,及时解决了其原材料采购资金难题。截至目前,该行已累计发放机床及机械装备行业专项贷款248家、金额5.74亿元,累计为小微企业减费让利超642万元。 吕红好

行唐县农信联社

提供多元化小微企业金融服务

今年以来,河北行唐县农信联社以服务地方经济为己任,构建起一套全方位、多层次的小微企业服务体系,全力助推地方小微企业高质量发展,为县域经济注入强劲的农行动力。截至1月末,该联社各项贷款金额达101.37亿元,较年初增加3.8亿元。

该联社制订小微企业、涉农经营主体贷款工作方案,明确目标任务和责任分工;提高小微业务考核分值权重,激发信贷机构的工作积极性;简

化贷款手续、缩短审批流程,提高小微企业贷款审批时效,灵活满足客户金融需求。

该联社全面开展“一池两新万企”行动,精准对接民营及小微企业的融资需求,扎实做好授信服务工作;根据“专精特新”、科技型等重点领域小微企业不同成长阶段的经营特点,拓宽抵押物范围,构建小微企业需求图谱,提供多元化、接力式金融服务,助力县域产业高质量发展。 李雷龙

阳城农商银行

跑出供应链金融“加速度”

近日,山西阳城农商银行以高效服务完成阳泰供应链首批贷款投放,仅用4天时间,就成功为129家上下游合作企业发放贷款1.15亿元,为地方产业链稳定运行注入了源源不断的金融“活水”。

面对此次业务“主体多、需求急、时限紧”的挑战,阳城农商银行快速响应,第一时间组建跨部门专项工作组,通过多线联动、同步推进,打通内部服务堵点。该行工作组主动协同阳泰集团,迅速梳理并确认全部合作客户名单,同步

完成关键信息核实;同时,创新采用批量受理、集中审核、优先审批模式,大幅简化申贷流程、压缩审批时间,实现了从业务对接到贷款发放的无缝衔接,为贷款高效投放提供了坚实保障。

作为地方金融主力军,阳城农商银行始终将供应链金融作为服务实体经济的重要抓手,尤其在以煤炭产业为代表的主导产业领域与核心企业建立了深厚合作根基。截至目前,该行已与煤炭核心企业开展多轮批量合作,累计发放供应链贷款超11亿元。 田哲瑛

建德农商银行

构建“三位一体”综合救助体系

“太谢谢你们了,没想到一直记挂着我们!”日前,在建德市更楼街道困难群众李大爷家中,老人握着浙江农商联合行辖内建德农商银行工作人员的手,眼角湿润,连声致谢。

今年2月,建德农商银行与建德市民政局、建德市慈善总会携手,正式启动了2025年度建德市农商银行慈善大病救助行动。该行辖内各支行工作人员分赴各乡镇,先后为当地百余户困难家庭送去温暖。

据悉,这份爱心善举的传递始于2013年。当年,建德市信用联社(建德农商银行前身)向建德市慈善总会捐赠1000万元,设立“建德市农村信用合作联社公益慈善基金”,将每年增值收益用于困难学生助学及各类应急救助。随着社会需求的不断变化与“政银”协作的持续深化,近期,三方共同

推动基金运作机制优化升级,精准构建“助学、助医、助急”三位一体的综合救助体系,进一步提升慈善救助的精准性与系统性。

该体系以精准识别和规范流程为核心;在助学方面,为当地困难家庭的高中至研究生阶段新生提供1000至2000元的阶梯式资助;在助医方面,聚焦因病致困家庭,对年度医疗自付费用超2万元部分给予2000至4000元的分档救助;在助急方面,针对火灾、自然灾害等突发情况,提供最高5000元的应急资金。所有救助均依托“村(社区)摸排、乡镇(街道)受理、市级联审”的规范闭环流程,确保救助工作及时、精准、透明。截至目前,该行累计发放救助金数百万元,惠及困难群众超千户,有效织密了地方民生保障网,成为政府基本救助之外的重要补充力量。 叶许婷



春节期间,山西介休农商银行的工作人员主动走进街头小店,为商户负责人普及新春理财知识,细致讲解“晋享e付”收款码的便捷优势;同时,结合商户经营周转的实际需求,一对一推介适配的信贷产品,手把手指导商户科学管理经营资金,以贴心服务助力商户开门迎财、生意兴隆。图为该行工作人员为辖内商户介绍信贷产品。 武鹏彬

从江农商银行启动普惠大走访专项行动

将便捷金融服务送到群众身边

夜幕降临,从江的街头巷尾却依然流动着一抹温暖的“农商绿”。近期,贵州从江农商银行全面启动第一季度普惠大走访专项行动。该行领导带队、员工全员参与,利用晚间时段走进商户、社区与村寨,将贴心便捷的金融服务送到群众身边,用坚实的脚步踏出一条有温度、有速度、有力度的“春天之路”。

为切实解决辖内商户、居民“白天没空办、晚上无处办”的难题,从江农商银行党委将此次大走访列为“一把手”工程,专题研究部署,明确提出“高管带队、全员参与、务求实效”的工作要求。自活动开展以来,该行党委班子率先垂范,带领全行干部职工利用每周二、周三晚间黄金时段,深入街头巷尾、田间地头,把金融服务送到群众“家门口”。活动开展仅一周,该行工作人员就已累计走访商户及居民500余户,登记并解决各类金融需求200余条,以实际行动践行了“金融为民”的初心与使命。

“您好,我们是从江农商银行的工作人员,晚上过来看看有什么可以帮您?”由行领导、支行行长、客户经理和机关员工混编组成的20余支走访小分队,携带移动展业设备、产品宣传折页与客户需求登记表,创新“错时服务”模式,重点聚焦沿街商户、回迁社区、偏远村寨三大场景,切实推动金融夜访与网格化管理深度融合,实现了服务时间、服务空间与服务客群的三维覆盖。

走访不是走过场,而是办实事。全体工作人员以“清单制+销号制”闭环推进,确保每项金融需求都有着落、有回音:累计巡检维护存量收款码牌商户93户,现场解决语音播报、费率咨询等问题107个,并为25户新商户办理了收款码牌,助力其收款更无忧;逐户记录存款、贷款意向80余条,现场测算授信额度,累计跟进对接“黔农e贷”意向申贷客户29户,新增发放贷款371万元,预约存款客户38户,存款转

化1684万元;现场指导70余位客户激活使用“黔农云”APP,为150余位客户激活第三代社保卡,添加并认证企业微信220余人,构建起“线上响应快、线下服务暖”的一体化服务矩阵。

此次活动,是从江农商银行坚守定位、服务本土的常态化缩影。该行工作人员通过主动走近客户、贴近市场,不仅实现了金融产品的精准送达,更传递了“百姓银行”的服务温度,进一步筑牢了与客户之间的信任桥梁。

春天已来,脚步不停。下一步,从江农商银行将持续推动第一季度普惠大走访专项行动走深走实,不断完善走访机制、丰富服务内涵,努力将走访行动转化为常态化、长效化的金融服务模式。该行将始终秉持“服务‘三农’、助力小微企业、造福民生”的宗旨,以更加优质的金融服务,为从江县域经济发展与乡村振兴注入源源不断的金融“活水”,奋力谱写高质量发展的崭新篇章。 韦荣英

樟树农商银行打出“组合拳”

织密金融风险防控网

近期,江西樟树农商银行以不良贷款清收攻坚、非法中介打击宣传、信用修复政策落地为核心抓手,将不良贷款清收工作与金融知识普及及深度融合,全方位织密金融风险防控网。

针对春节期间外出人员集中返乡的特点,樟树农商银行将不良贷款清收工作摆在突出位置,打出精准化、高效化清收“组合拳”,全力盘活存量资产。该行组建多支返乡清收服务队,以乡镇、社区为单位,对辖区内不良贷款户开展“拉网式”摸排,建立“一户一档、一债一策”清收台账,精准掌握欠款人的返乡动态、资产状况和还款意愿;同时,开通不良贷款清收“绿色通道”,对有还款意愿但暂时存在资金困难的客户,制定个性化还款计划,灵活采用分期还款、展期续贷等方式,降低其还款压力;对恶意拖欠、拒不还款的欠款人,依法采取法律手段,形

成强力震慑。截至1月末,该行已现金收取得外不良贷款1400万元,相关工作取得阶段性成效。

该行紧盯春节期间商超、集市、网点等人流密集契机,全方位开展打击非法金融中介专项宣传活动,从源头上遏制非法金融乱象,守护好人民群众的“钱袋子”。该行在辖内各营业网点、乡镇集市、社区广场设立打击非法中介宣传站,通过摆放宣传展板、发放宣传折页、现场讲解等形式,向群众揭露“非法中介加息放款”“提高额度”“包装征信”等虚假噱头,解析其收取高额手续费、伪造资料骗贷等违法行为,以及由此引发的征信受损、资金损失等严重后果。同时,该行工作人员深入商户、农户家中,结合典型案例开展以案释法,明确告知群众银行正规信贷渠道的办理流程、收费标准,引导群众通过手机银行、网点

柜台等官方渠道办理信贷业务。

樟树农商银行将信用修复宣传与不良贷款清收工作有机结合,让政策红利精准触达每一位符合条件群众,实现“不良贷款清收+信用修复”双向发力。该行组建政策宣讲专班,在不良贷款清收走访、网点服务的过程中,一对一向欠款人解读信用修复政策细则,引导欠款人抓住窗口期主动还款、修复信用。截至目前,该行已累计为多位客户完成信用修复,既推动了不良贷款清收,又让广大客户切实感受到金融政策的温度,实现了金融风险防控与民生服务的双赢。

下一步,该行将持续深化不良贷款清收攻坚,常态化开展非法中介打击宣传,精准落实信用修复政策,以更扎实的举措、更贴心的服务,持续优化地方金融生态,为樟树市经济社会高质量发展注入源源不断的农商力量。 刘周益洋