

# 冲刺“开门红”

## 海门农商银行 凝聚合力推进旺季营销

近日,江苏海门农商银行召开“开门红”动员会,激发士气、凝聚合力,点燃奋进“十五五”的澎湃激情,为决胜“开门红”凝聚起万马奔腾的磅礴力量。

会上,该行党委书记姜丰平在寄语中充分肯定了2025年全行在稳健发展、深化转型、强基固本方面取得的扎实成效。面对新起点,他强调,要将压力转化为更精细的管理效能,在看似有限的“土壤”里,种出更好的“庄稼”,打出更多的“粮食”;要以创新为破局的关键,拿出更大的勇气和智慧,在服务深化、产品迭代、科技赋能、流程重塑等方面积极主动作为;要坚定“以客户为中心”“以奋斗者为本”的价值理念,用专业能力为客户财富增值,用创新思维为客户排忧解难,真正成为客户最信赖的“金融伙伴”。

该行行长陈晖作“开门红”动员讲话,总结了全行在2025年经营管理中取得的成绩,明确了2026年“开门红”在组织资金、信贷投放、风险控制、零售业务等方面的总体目标;同时,要求全行抓组织资金,调优结构提份额;抓有效投放,加快节奏增效益;抓风险防控,筑牢屏障守底线,坚决打赢“开门红”攻坚战。他要求大家保持一马当先的闯劲,激发快马加鞭的干劲,凝聚万马奔腾的合力,奋力夺取旺季营销工作的“满堂红”。

该行副行长张焜焜对“开门红”竞赛方案及配套政策进行了详细部署,为全员冲刺提供了清晰路径和坚实保障。 杨晨

# 大余农商银行四驱发力 业务拓展显成效

今年以来,江西大余农商银行紧抓“春天行动”营销机遇,以“早、带、优、活”四驱发力,全面打响业务拓展攻坚战,取得阶段性成效。

该行精心制订业务宣传方案,线上依托“农商大V”IP拍摄业务宣传视频,并借助公众号推送,累计播放量达2.2万次;线下多管齐下,在辖内新农村示范点打造400余块业务宣传广告牌,实现宣传全覆盖,集中推广各项存款业务;同时,安排客户经理进村组、进社区、进商圈开展“地毯式”宣传,共发放宣传资料1.5万余份。

该行积极开展“千企万户”园区企业走访活动,由领导班子亲自带队深入企业、商户开展走访;针对集团客

户,量身定制专属营销方案,进一步深化“银企”合作关系;同时,借此契机,有效带动网点对聚合支付、信用卡、社保卡、对公账户、代发工资等业务的营销推广。截至1月末,该行零售存款余额达81.41亿元,较年初净增3.17亿元,完成一季度序时计划的182.18%,在省内系统内排名位居首位。

该行聚焦“一客一品”,差异化推出“百福·新市民贷”“百福·企新贷”“烟商贷”等信贷产品,有效满足客户创业、经营资金需求。截至1月末,该行各项贷款达77.44亿元,较年初新增2.01亿元,增幅2.66%。聚焦“一老一小”,该行推出“银发存”“压岁存”等存款产品,通过优化利率、灵活期限和增

值服务,有效优化了储蓄结构。同时,该行因时而变,适时调整存款利率,使存款付息率降至1.28%,较年初下降0.16个百分点,实现稳存增存与降本增效的双赢。

该行常态化开展“夜扫”、金融知识进社区活动,通过发放宣传折页和现场讲解等方式,宣传金融知识和各项特色产品,对有金融需求的客户做到精准对接。为加大创业贴息贷款营销力度,该行与县就业创业服务中心建立了常态化对接机制,对有创业融资需求的客户提前介入,不断简化信贷流程、缩短审批时限,全力提升客户体验感。截至1月末,该行创业贴息贷款较年初净增1369万元。 刘瀛

# 怀仁农商银行 跑出实体经济贷款投放“加速度”

今年首季“开门红”活动开展以来,山西怀仁农商银行坚守服务实体经济本源,聚焦重点领域、优化服务效能,强化资源保障,持续加大实体经济贷款投放力度,为地方经济高质量发展注入了强劲动力,夯实了全年发展根基。

该行紧扣地方经济发展规划,将信贷资源向实体经济关键领域倾斜;聚焦县域特色产业、小微企业、乡村振兴等核心场景,组建由高管带队的营销专班,深入园区、乡村、商圈开展全覆盖走访;与企业、农户、商户面对面沟通,摸排需求并建立动态台账,实行“一户一策”精准对接。

针对春耕备耕、春节消费等阶段性需求,该行优先调配信贷资源,确保资金精准流向实体经济急需处。为破解实体经济融资痛点,该行深化服务

改革,提升信贷投放效率;全面梳理贷款办理流程,删减冗余环节和证明材料,推行“线上申请+线下核查”融合服务模式。同时,该行建立快速审批通道,明确办理时限,实行专人跟踪、闭环督办,确保贷款高效发放。该行还优化利率定价机制,根据客户信用状况、经营贡献度等实行差异化定价,切实降低实体经济融资成本。

该行将实体经济贷款投放作为首季“开门红”核心任务,强化资源统筹与服务延伸,并加大信贷资金储备,健全“网点+客户经理”服务网络,推动服务下沉;同时,建立客户跟踪回访服务机制,组织开展定期回访已授信客户。此外,该行强化宣传引导,提升金融服务知晓度,以实实在在的投放成效助力首季“开门红”。 吴坤

# 永济农商银行“三箭齐发” 全力冲刺首季“开门红”

年初以来,山西永济农商银行锚定首季“开门红”目标,“三箭齐发”全力冲刺,跑出首季业务拓展“加速度”。截至2月初,该行各项存款净增6.94亿元,贷款净增2.94亿元,尽显地方金融主力军担当。

在精准拓客上,该行提早谋划“蓄客攻坚”专项行动,班子成员带头践行“一线工作法”,深入镇(街道)村居、工业园区等开展全覆盖走访,精准梳理

优质客群并建立“需求清单”。同时,该行积极丰富“背包精神”内涵,通过“网格化管理+铁脚板走访”模式,将辖内区域科学划分为26个责任网格,并组建了52支外拓小队,实现了服务与对接全覆盖。针对城区小微企业和个体工商户的融资结算痛点,该行创新推出“商户贷+晋享e付”组合产品,一站式解决了经营户资金周转和支付结算难题,以精准滴灌式服务筑牢普惠

金融根基。

该行打破“机关坐班指挥、基层单打独斗”的传统壁垒,推行机关骨干下沉机制,从各部室抽调业务骨干,组建了96人的“志愿服务队”,并分三批下沉至各营业网点,化身大堂经理助理、业务宣传员、客户引导员,主动承接客户分流、业务咨询、产品推介等工作,有效缓解了业务高峰期基层网点服务压力,为“开门红”注入强劲动力。 何红星

# 秭归农商银行 压实责任护航“春天行动”

为全力保障2026年“春天行动”高效推进、落地见效,湖北秭归农商银行纪委立足监督首责,聚焦作风建设、服务质效、基层督导关键环节,以严督实查、闭环管理压紧压实责任,以过硬作风为旺季营销与金融服务保驾护航。

该行纪委书记发挥“头雁”作用,率先履行监督职责,采用“四不两直”方式深入各营业网点,实地查看厅堂服务、业务办理、营销推进及纪律作风等情况,并与网点负责人和一线员工面对面交流,全面掌握“春天行动”的进展、难点及服务保障需求;同时,针对现场发现的服务不规范、流程不顺畅等问题,当场指出并现场交办,明确限期整改要求,以“头雁效应”带动全员提状态、转作风、抓落实,确保各项

任务部署到岗、责任到人、推进到位。

该行纪委聚焦机关作风与基层服务,常态化开展专项督查;通过调阅监控、核查数据、随机抽查等方式,全覆盖检查机关部门的在岗情况、服务态度及基层支撑等情况,重点整治迟到早退、服务敷衍等作风问题;同时,借助“线上+线下”联动监督,倒逼机关转作风、优服务,提升“机关服务基层、后台支撑前台”的质效。此外,该行纪委紧扣“部门挂点、责任捆绑、督导下沉”工作机制,全程监督各部门挂点网工工作,督促挂点部门下沉一线、精准帮扶,并对挂点不力的部门及时约谈督促,构建“监督、整改、提升”闭环,推动上下协同发力,为“春天行动”注入强劲动力。 张俊丽

## 尚义县农信联社 召开代理保险业务推进会

近日,河北尚义县农信联社召开了2026年度代理保险业务推进会。该联社领导班子成员、各部室及网点负责人和营销骨干共同参会。会议特别邀请了5家合作保险公司的专家,就产品特色及营销技巧展开专题讲解。

在授课环节,5家合作保险公司专家结合尚义县农信联出网点服务场景、本地客群特征及实际需求,依次围绕健康险、个人寿险与养老规划产品、财产险等重点险种;通过案例分析、实操演示和互动答疑等方式进行了专题辅导。培训内容针对性强、实用度高,有效弥补了参会人员在产品认知与营销技能方面的短板,为该联社后续业务开展提供了有力支撑。 张燕燕 张晓雨

## 三江农商银行 提升返乡人员金融风险防范意识

前不久,共青团三江侗族自治县委员会组织广西三江农商银行、三江南站派出所的青年志愿者,携手开展了“青春志愿行·温暖回家路”2026年三江侗族自治县春运首日“暖冬行动”暨文明交通志愿服务主题活动,用青春的担当与热情的服务,在春运首日点亮了温暖的旅程。

活动现场,三江农商银行的志愿者在送上温暖的同时,主动当起了“金融安全宣传员”,热情地向返乡群众普及消费者权益保护、防范电信网络诈骗及反洗钱等知识,通过生动的案例讲解,帮助大家识别风险,增强防范意识,切实筑牢财产安全防线,传递了温暖的金融守护。 莫丹燕

## 沅江农商银行 员工获“见义勇为先进个人”称号

近日,湖南沅江农商银行四季红支行副行长詹一凡、客户经理夏延成因紧急救助突发疾病女童的感人壮举,双双荣获“沅江市见义勇为先进个人”称号。

2025年7月6日上午,詹一凡与夏延成在四季红支行办公时,留意到一位老人带着孙女在门口神情焦灼。彼时女孩双眼翻白、浑身颤抖、呼吸急促。二人即刻暂停手头工作,驾车疾驰护送孙女前往镇卫生院,由于送医及时,女孩最终转危为安。他们以果敢与热忱,在平凡岗位上诠释了“金融为民”的深刻要义。 詹一凡

## 凤凰农商银行禾库支行 以礼致敬诚信“小榜样”

近日,湖南湘西州凤凰县禾库镇传出一则暖心故事:禾库镇禾库学区四名同学在禾库镇安置区路边捡到一个装有1.1万余元现金的手提袋,他们没有丝毫犹豫,在寒风中守候失主近二十分钟。见失主现身,他们果断将手提袋送至当地派出所,让财物完璧归赵。

为弘扬这种拾金不昧的高尚品德,湖南凤凰农商银行禾库支行特意为他们举办了一场简朴而温馨的表彰活动,并为这四名同学送上了食用油和新春红包等节日礼物。 张嫒



近日,新疆农商银行博湖县支行组织干部员工走进当地新华书店,开展“以读为趣悦享书香”主题读书分享活动。

活动中,该支行干部员工精心挑选书籍并依次进行分享;同时,围绕分享内容展开热烈讨论,并结合自身从业经历、工作实际和生活感悟,分享阅读收获。图为该支行员工分享读书感悟。 陈梦格

# 椒江农商银行 打造赋强公证线上办理新模式

为全面提升赋强公证办理效率,打通银行申请与公证处办理的“最后一公里”,浙江农商联合银行辖内椒江农商银行积极探索赋强公证业务联动办理机制,通过流程重塑与系统重构,推动业务全流程线上化、数智化运营,实现风控效率与客户体验双提升。

在该创新模式下,客户经理只需在手机端发起用信申请时勾选“赋强

公证”选项,系统即可通过实时接口自动获取借款人、担保人及共同还款人基本信息,并同步推送借款合同、担保合同、身份证明、营业执照、送达地址确认书以及抵质押物权属证明等关键电子材料;其后,流程进入集中作业中心进行统一审核,确保信息准确、材料完备。审核通过后,全套数据将通过该系统接口一键推送至合作公证处业务系统,由公证机构在

线完成审核并以电子签章方式出具公证书,客户确认签字后,公证书即时回传至银行端存档。

赋强公证线上办理业务是椒江农商银行与台州合信公证处共同研发的让“数据跑路”替代“人员跑腿”的创新协作新模式;通过“银证”系统直连、流程无缝对接,真正实现了从业务发起至公证书出具的全链路线上闭环管理。 郑佳巍 胡明霞

# 大厂农商银行 开启服务“暖心模式”

春节期间,河北大厂农商银行秉持“金融为民”理念,开启新春服务“暖心模式”,为区域金融秩序和谐运行提供有力支撑。

为构建高效服务网络,该行推动线上线下协同、厅堂内外联动,各营业网点合理调整春节营业时间,科学配置人员,以喜庆温馨的厅堂布置营造浓厚节日氛围。在自助服务方面,该行加强ATM机

等设备巡检、维护与现金补充,保障“7×24小时”稳定运行,方便返乡人群办理业务。同时,该行持续升级网上银行、手机银行功能,确保转账、缴费、理财等业务顺畅办理,为客户提供“足不出户”的金融服务体验。

在服务过程管理上,该行实施全周期精细化管理;节前全面梳理人员、现金调配、系统运行及安全保障

等工作,重点排查自助设备等并做压力测试。该行还提前公示网点营业时间与服务指南,便于客户安排业务办理。此外,为强化组织保障与应急响应,该行成立由行领导带头的春节服务保障工作组,统筹协调资源、明确职责分工,并加强总行与支行、前中后台协作联动,完善应急预案,确保能迅速有效处置系统故障、突发事件等情况。 关雨倩

# 海宁农商银行 首笔工商银行代开承兑汇票业务落地

近日,浙江海宁农商银行成功办理了首笔工商银行代开承兑汇票业务,以跨机构协作的创新服务模式,为企业破解资金难题,彰显了地方金融机构服务实体经济的责任与担当。

春节前夕,企业资金周转需求进入高峰期。1月29日,海宁农商银行袁花支行客户经理在常态化走访辖区企业过程中,了解到海宁沪明塑钢有限公司因节前集中支付货款,面临300

万元的短期资金缺口。了解情况后,该行客户经理第一时间制订针对性金融服务方案。

考虑到业务办理的时效性与企业实际需求,海宁农商银行主动打破机构壁垒,积极与工商银行海宁支行展开对接协商。双方就前期代开承兑汇票业务的操作流程、风险防控、合作细节等战略合作规划体系进行了高效沟通,迅速达成协作共识。在后续业务办理过

程中,海宁农商银行开辟“绿色通道”,安排专人全程跟进,优化业务各个环节流程;同时,与工商银行海宁支行保持实时联动,及时解决业务推进中的各类问题,确保整个业务过程高效顺畅。

最终,在双方的密切配合与通力协作下,该笔300万元的代开承兑汇票业务顺利办结,及时填补了企业的资金缺口,赢得了企业的高度认可与好评。 顾小琴 王戎

## 榕江县农信联社

# 暖心兑换“火烧币” 守护百姓“钱袋子”

近日,贵州榕江县农信联社古州信用社营业大厅内,一位农户捧着装有约10万元被火烧焦现金的容器,向古州信用社工作人员求助。见状,该信用社工作人员同步开展两项工作,一方面耐心安抚客户情绪,另一方面迅速开通残币兑换“绿色通道”,并安排专人负责处理相关事宜。

面对清点难度极大的火烧币,该信用社工作人员屏气凝神、细致甄别,经数小时奋战,成功为该农户兑换现金5万余元。

元。农户激动不已,对古州信用社员工贴心、高效的服务赞不绝口。得知该农户因火灾受灾,家中生活或受影响,榕江县农信联社领导高度重视,连夜赶往农户家中慰问帮扶。慰问现场,该联社领导详细询问农户房屋受损情况及实际困难,并送上慰问品和慰问金,鼓励该农户树立信心、恢复正常生活,并表示将持续关注、全力相助。该农户感动落泪,直言:“谢谢,你们连夜赶来关心我,帮助我,这份温暖我一辈子都记在心里!” 吴家燕 吴永祥

# 阿坝农商银行理县支行 开展退休职工慰问活动

近日,四川阿坝农商银行理县支行以“集中座谈+入户走访”的创新形式,精心组织开展了退休职工新春慰问活动,向为单位奉献数十载青春年华的老同志们送去组织的关怀与节日的祝福。

座谈会现场暖意融融,笑语不断。该支行班子成员与十余位退休老同志欢聚一堂,一同追忆往昔奋斗岁月,畅谈当下发展变化、展望未来美好前景。该支行班子成员亲切询问老同志们的身体状况、家庭生活及退休保障情况,认真倾听他们的心声与建议。“最近身体咋样?”“生活上有没有遇到啥困难?”一句句贴心的家常话,瞬间拉近了彼此距离,也让老同志深切感受到单位始终如一的牵挂。茶香袅袅中,该支行班子成员向老同志们详细汇报了近年来理县支行业务发展情况;存贷款规模稳步增长,普惠金融覆盖面持续扩大、服务乡村振兴举措

扎实、数字化转型初见成效……一串串亮眼数据、一项项突破成果,既凝聚着当下员工的拼搏汗水,也承载着老一辈打下的坚实基础。

座谈会后,理县支行班子成员再次送上新春问候,祝愿老同志身体健康、阖家幸福。针对部分年事已高、行动不便或居住偏远未能参加集中座谈的老同志,该支行主要负责人带队入户走访慰问,与老同志促膝长谈,详细了解其身体、医疗保障及子女照护等情况,认真记录实际困难并送上慰问金。“没想到单位还专程跑一趟,心里热乎乎的。”一位年过八旬的老职工握着走访人员的手,久久不愿松开。此次新春慰问活动,既是温情团聚,更是精神接力,阿坝农商银行理县支行将以此为契机,健全退休职工关怀机制,传承老一辈优良作风,凝心聚力书写新时代农商答卷。 韩婷



作为地方金融主力军,多年以来,山西吕梁农商银行组织客户经理化身新时代“背包农信人”,带上移动设备、带上宣传资料,穿梭于田间地头、社区商户之间,把“柜台”搬到群众家门口,让金融服务触手可及,让“背包精神”成为连接“银群”的暖心纽带。图为该行客户经理上门为村民提供金融服务。 冯捷