



沐阳农商银行实施“三大工程”

彰显“乡村振兴主办行”责任担当



▲沐阳农商银行韩山支行直播间

▲沐阳农商银行工作人员深入田间地头调研农户金融需求

“十五五”规划明确提出“加快农业农村现代化,扎实推进乡村全面振兴”的部署安排,为新时代“三农”工作指明了前进方向,提供了实践路径。江苏沐阳农商银行依托长期扎根县域、服务城乡的深厚积淀,坚持主动站位全局、服务发展大局,以时不我待的紧迫感躬身入局,聚焦重点领域、优化金融布局,在厚植支农支小动能中持续彰显“乡村振兴主办行”的责任与担当。截至今年2月末,该行各项贷款余额达424.11亿元,其中乡村振兴领域贷款占比高达80%。

实施网格升级工程 助力农业产业提质增效

基于全县服务“一张网”的谋划与布局,沐阳农商银行积极发挥新时代“铁脚板”精神,推动重心、资源、人员全面下沉网格,利用电子化、数字化、移动化办贷工具赋能各类产业主体融资对接活动,全面保障重点领域和薄弱环节的信贷资金优先供应、充足供应。截至2月末,该行对公实体经济贷款122.42亿元,较年初增加18.03亿元,增速位居全省第三。

该行紧扣地方产业特色与发展阶段,量身定制“一乡一业、一镇一品、一类一配套”金融解决方案,推行常态走访、重点走访、联动走访、示范走访等工作机制,确保信贷需求在哪里,金融服务就第一时间跟进到哪里。作为省委、省政府认定的“江苏制造业突出贡献奖”先进单位,该行持续加大金融支持制造业建设力度,坚持将制造业贷款投放作为“一把手”工程抓实抓牢,与各级负责人的履职评价、包片人的绩效考核以及单位的评优评奖等全面挂钩,深化优先访与重点访、重过程与重结果、内部考与外部评“三个结合”。目前,该行制造业贷款约占全县制造业贷款总量的四成,以金融担当助力县域制造业高质量发展。

实施网点转型工程 助力和美乡村宜居宜业

按照江苏农商银行“十百千”工程部署,沐阳农商银行持续加大网点转型升级投入力度,全面提升服务质效。该行一方面扎实推进辖内各营业网点评星定级,推动网点软硬件和服务实力随星级提升而提升,目前已建成

四星级网点4家、三星级网点42家;另一方面,有序开展特色支行创建工作,结合区域产业布局,以重点产业命名特色支行,通过网格再建档、需求再分析、产品再升级、服务再优化、权益再定制,深度融入产业链上下游,推行全链营销服务。截至目前,该行已建成全国巾帼文明岗1家、省级适老网点26家、省级特色支行1家,以网点提质增效赋能地方经济高质量发展。

与此同时,该行积极推动特色化、融合化、联动化经营和服务模式向下扎根、向面拓展,主动携手政府部门推广“苏服办”服务,在辖内各营业网点和金融服务站点实现政务、金融业务“一站式”办理;主动联动村组打造“四务融合”站点,就近提供政务、村务、商务、金融一体化服务;主动对接住建部门,打造在线抵押、维修基金、房产交易等涉房服务平台;联合村组推广“宜居贷”产品,联动房产开发和交易机构推广“按揭贷”产品,有力地支持了全县居民就地安居、进城置业,切实保障了群众安居乐业。

实施服务提升工程 助力农民生活富裕富足

沐阳农商银行坚守“以人民为中心”的服务理念,坚持服务跟着客户走,始终将广大群众对美好生活的向往作为提升服务质效的方向。针对脱贫群体,该行主动扛起“脱贫小额信贷主办行”责任,构建“走访摸排+数据赋能+系统支撑+制度保障”四位一体的工作机制,实现精准投放、精准扶持。凭借扎实的工作成效,该行脱贫小额信贷投放量与覆盖面连

续多年位居全省前列,有力地推动脱贫攻坚成果与乡村振兴有机衔接。针对创业群体,该行高效响应国家“双创”政策号召,不断落实细分客群的服务流程和产品匹配策略,先后推出“乡土人才贷”“巾帼创业贷”“富民创业贷”等系列特色信贷产品,通过将人才资质、专业证书、荣誉表彰等转化为信贷额度与利率优惠,切实降低创业者的融资门槛。针对互联网群体及年轻客群,该行积极拥抱数字金融浪潮,在全省率先推出零售服务平台,创新手机银行、微信小程序等多端联动的“线上+线下”融合服务模式,结合省级和当地直播平台创新开展“农特产品+金融产品”同步展销活动,实现农特品牌与金融品牌双向提升,全面构建数字金融服务新生态。 苗启德

无锡农商银行深耕细作 为特色农业产业注入金融动能

春日的太湖畔,桃吐吐绿,田间地头呈现一派生机勃勃的景象。田埂上,江苏无锡农商银行客户经理步履不停,利用移动终端设备记录客户需求,用坚实脚步丈量乡土温度。党的二十届四中全会明确提出“加快农业农村现代化”“健全农村金融服务体系”,为金融支农指明了方向。扎根无锡大地,该行以深耕细作的实干担当,奋力答好新时代乡村振兴与普惠金融的时代命题。

“政银”协同,让信用生根

“无抵押、无担保、低利率”,短短九个字,精准道出“惠农贷”产品的核心优势。2014年,无锡农商银行与无锡市农业农村局携手推出“惠农贷”信贷产品,创新采用“名单共享、风险分担、利率优惠”模式,让信用信贷、资源变资产。十余年间,该产品持续迭代升级,2025年7月再度优化,符合条件的经营主体最低可享受2.6%的优惠利率,惠民成效获无锡市人民政府网站专门发文肯定,在广大农户心中更具分量:按百万元贷款计算,农户一年可节省利息支出1万元,意味着其可以用节省下来的钱多买几袋化肥、多请几个帮工,让来年的收成更有保障。截至2025年末,该行已累计发放“惠农贷”1257笔、金额5.21亿元,惠及325家新型农业经营主体,覆盖粮食种植、畜禽养殖、果蔬栽培、农产品加工等多个领域。

链式赋能,让产业兴旺

作为无锡市地理标志产品,阳山水蜜桃的香甜背后,映照出无锡农商银行金融服务的深度与温度。在生产端,阳山镇清乐园水蜜桃专业合作社负责人王晓忠获得无锡农商银行发放的3年期、金额85万元的中长期贷款支持,得以安心扩大大种植规模。在流通端,“90后”创业者陆钰琳作为京东自营、天猫超市的供应商,通过该行发放的200万元贷款成功搭建起抖音直播间,日均销售额突破二十多万元。这个十余人的直播团队,成功带动阳山镇农村电商新业态蓬勃发展。从一根桃枝到一片桃林,从传统种植到直播带货,无锡农商银行将金融服务精准嵌入水蜜桃产业链各关键环节,为当地特色农业产业高质量发展注入强劲的金融动能。

“村银”共建,让家园焕新

“千万工程”经验启示我们:乡村建设既要

产业兴旺,也要生活美好。无锡农商银行将这一理念深度融入金融实践,依托“阳光幸福贷”产品,助力311户农户圆了新房梦,累计投放1.1亿元信贷资金支持农房翻新改造,让农村居民不仅“住有所居”,更“居有所安”。该行与全市81个行政村签订合作协议,专项支持新农村建设。“以前老房子漏风漏雨,想翻新却拿不出钱。现在有了贷款支持,新房盖起来了,日子也有奔头了。”一位农户的质朴话语,道出了“金融为民”的温度——服务从产业延伸至生活、从生产延伸至家园。

数智融合,让服务精准

“十五五”规划建议提出“推动数字技术和实体经济深度融合”。无锡农商银行主动融入“苏农云”大数据平台建设,将线上数据与线下整村授信结合,为农户进行精准“画像”。春耕备耕时节,该行客户经理依托网格化管理系统走村入户;夏收夏种之

▲无锡农商银行工作人员深入茶园调研茶农金融需求

际,“线上+线下”协同发力,实现“惠农贷”3个工作日内快速放款。他们的足迹遍布无锡乡间田野,在一次次走访中倾听农户期盼,在一笔笔贷款投放中见证乡村变迁。“铁脚板”与“大数据”的有机结合,让金融服务既有智慧,又有温度。

服务乡村振兴,非一日之力,需久久为功。“十五五”新征程已然开启,无锡农商银行将继续以更深的情怀扎根沃土,在走村入户中读懂农户期盼,在服务创新中筑牢金融根基。正如阳山下那片桃林,在阳光雨露的滋养下,终将迎来满园春色。 张琳



▲无锡农商银行工作人员深入茶园调研茶农金融需求

▲无锡农商银行工作人员为农户普及信贷政策

『活水』向农蕴新机 金融润企底气足

农业银行苏州长三角一体化示范区分行创新服务体系

初春的江南大地,正被一股以新质生产力为内核的春潮悄然唤醒。在苏州市吴江区久富无人农场的田埂上,技术人员正在向种粮大户演示如何一键启动智慧旋耕机,只见他轻触手机屏幕,无人旋耕机便应声启动,沿着预设路线驶入田间。

耕播机、插秧机、植保机……这些传统春耕(种)农具,在苏州久富农业机械有限公司(以下简称:久富农机)的创新研发下,拥有了“智慧大脑”。农户只需设定好路线和任务,远程发布指令,这些机器便能“耳聪目明”地精准避障,顺利完成各项田间作业。

走进久富农机的云控中心,一面巨大的电子屏映入眼帘,上面实时跳动着农机动态、无人机航拍画面和地面传感数据,这是企业自主研发的“久富云”平台,也是无人农场的“中枢神经”。依托北斗卫星的路径规划、无人机巡查监测、地基传感器实时回传等功能,该平台可实时生成最优农事方案,精准掌握土壤墒情、农作物长势,为科学耕种提供有力支撑。

融入企业的创新基因,让久富农机成功斩获“智慧农业实践先锋”这一行业殊荣。今年春耕产销旺季,企业订单量激增,研发、生产、销售全链条升级亟需更多资金投入。关键时期,农业银行江苏苏州长三角一体化示范区分行创新科技型农业专属服务体系,恰似一场“金融春雨”,精准帮助其解决旺季资金周转难题。

该分行突破传统授信模式,引入科技型企业授信额度测算模型,为相关企业匹配了评级、授信额度、信用方式等差异化信贷政策,在春耕旺季来临前为企业提供了1000万元授信资金,助力其开足生产马力,更好地投入春耕生产。

在金融“活水”的浇灌下,农业科技型企业的创新底气更足了。在苏州神元生物科技股份有限公司(以下简称:神元生物)的无菌实验室内,工人们穿戴整齐,用精良的仪器对组培种苗进行移植,在精心呵护下,千万株铁皮石斛,正焕发着盎然春意。

野生的铁皮石斛生长于悬崖峭壁之上,产量十分稀缺,如今,依托“克隆苗”科学育苗等方法,神元生物在铁皮石斛高纬度栽培、组培实生苗等方面取得了一系列重要技术突破,让传说中一株难求的“中华仙草”,从悬崖峭壁走向工厂化苗床。以往,自有资金足够支撑公司的发展,但随着销售量的成倍增长,新规划下厂房建设、设备采购、产线扩张等环节的资金投入对企业财力和创新力形成考验。

得益于对农业科技型企业的密切关注,该分行敏锐地捕捉到相关企业的融资需求。为突破企业经营规模在核定贷款规模上的限制,该分行在企业评级和项目综合评价中引入农业产业、专利技术等加分项,采取申报优先审批、扩大信贷支持等有力措施,最终为企业授信超5000万元,以满满“含金量”助力农企“含新量”快速提升。

无论是破解“一株仙草”的育种密码,还是攻坚智能装备的农业技术,农业新质生产力的每一次突破,都离不开稳定持续的信贷资金支持。作为服务乡村振兴的领军银行,农业银行苏州长三角一体化示范区分行聚焦生物育种、智慧农机、数字农业等关键领域,加大信贷支持力度,创新专属服务体系,让金融“活水”精准流向创新前沿,助力打通科技成果转化“最后一公里”。 倪亚惟