



## 平果农合行抢抓农时 将金融服务送到田间地头

眼下正是春耕备耕的关键时节,在广西平果市这片希望的田野上,总能看到一群身着红马甲的忙碌身影。他们穿梭在果园菜地,奔走于阡陌之间;他们不是农户,却是农户最熟悉的“银信”。他们就是平果农合行的“金融专员”。

在这个充满希望的季节,平果农合行深入贯彻落实广西农商联合银行关于服务“三农”的决策部署,抢抓农时,将金融“活水”精准滴灌到每一寸等待苏醒的土地。截至今年2月末,平果农合行涉农贷款余额达37.79亿元。其中,今年1月1日至2月28日,该行累计发放涉农贷款1.69亿元,惠及农户907户。

走进榜圩镇隆足村农户黄宁坚的辣椒田,可以看到红椒压枝、长势喜人。作为与平果农合行相伴十余年的忠实客户,黄宁坚早在2013年就依托该行发放的7万元信贷资金开启了辣椒种植之路。如今,怀揣产业发展梦想的黄宁坚将种植版图从太平镇扩大

至榜圩镇,流转土地近200亩,却面临着阶段性资金周转压力。

得知这一情况后,平果农合行榜圩支行迅速响应,为其精准投放了30万元“易农经营贷”,有效解决了其资金难题。火红的辣椒映红了黄宁坚的笑脸,也鼓起了周边务工群众的“钱袋子”——不少当地村民在辣椒种植基地就近务工,实现增收顾家两不误。一株株红辣椒,牵起十四年农信情。从7万元到30万元,数字变化的背后,是沉甸甸的信任,更是农信人扎根乡土、服务“三农”初心的见证。

“你们看这藤蔓,爬得多旺!”站在田埂上,黄彩菊弯腰拨开层层叠叠的红薯叶,满脸笑意。这片绿油油的红薯地,是她亲戚覃江辉精心打理的种植基地。2025年底,覃江辉一家还在为扩大种植规模的资金发愁。“种子、肥料、人工,样样都要花钱,那段时间急得他睡不着觉。”黄彩菊拍去手上的泥土说道。直到今年

1月,覃江辉成功向平果农合行凤梧支行申请了15万元贷款,并将这笔资金用于扩大红薯种植规模。“第一次贷这么多款,他心里直打鼓。”黄彩菊回忆道。没想到,平果农合行凤梧支行的“金融专员”主动上门服务,高效完成贷前调查与贷款审批,及时为他解决了资金难题。

如今,覃江辉四十多亩红薯地里绿浪翻滚,长势喜人。黄彩菊作为帮工几乎天天泡在地里,拔草、翻藤、观察墒情。“按现在这势头,今年收成肯定差不了。”她满怀希望地说道。

作为“平果人自己的银行”,平果农合行始终与这片土地同频共振。下一步,该行将持续发挥地方金融主力军作用,单列春耕信贷计划,开辟“绿色通道”,持续推动“万名农信党员进万村”(2.0版)升级落地,把政策、产品、服务送到田间地头,与广大农户共同绘就产业兴旺、生态宜居、生活富裕的乡村振兴新画卷! **陆锦蓝**

## 荆州农商银行沙市支行 多措并举支持春耕备耕

自“春天行动”开展以来,湖北荆州农商银行沙市支行将支持春耕备耕作为金融服务的首要任务,通过一系列务实举措让金融“活水”精准滴灌田间地头。

为抢抓农时,该支行下辖的4个乡镇网点主动下沉一线,调研摸排广大农户及新型农业经营主体的资金需求。通过召开座谈会、数据比对等方式,该支行精准掌握了涉农主体在种子化肥采购、农机具添置、育秧育苗等方面的资金需求。截至目前,该支行已累计摸排涉农主体500余户,建立春耕备耕服务档案170余份。

针对农户春耕备耕“用款急、周期短、抵押少”的特点,该支行依托“福农贷”“福e贷”等专属涉农信贷产品,精准破解涉农主体融资难、担保难问题;同时,积极推广“301”(3分钟申请、零质押担保、1分钟放款)线上信用贷款模式,以数字化手段进一步提升办贷效率。截至目前,该支行已累计发放“301”模式涉农贷款1600余万元。 **姜聪**

## 吉林农商银行梅河口支行 确保春耕生产资金足额供应

当前正值春耕备耕关键时期,吉林农商银行梅河口支行紧扣农时,提前部署,统筹推进信贷资源精准投放,确保春耕生产资金需求足额保障、不留缺口。截至目前,该支行累计投放涉农贷款1.16亿元,春耕备耕贷款7539万元。

该支行成立专项工作组,由领导班子成员带队,对全市新型农业经营主体进行全覆盖走访,逐一比对梅河口市农业农村局、梅河口市市场监督管理局登记名录,全面掌握其经营状况、资金需求等;同步结合整村授信活动,逐户上门签发授信告知书,切实做到“农户知晓额度、家家会用信”,为后续信贷资金投放打下了坚实基础。

该行推行“需求早知道、服务早响应、资金早到位”工作机制,针对家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,开通“绿色通道”;同时,积极引导信贷资源向主粮生产领域倾斜,全力满足种子、化肥、农药、农机等春耕物资采购需求,确保金融“活水”精准流向农业生产一线。 **林强**

## 云梦农商银行沙河支行 发放“创业担保贴息贷”

为全力保障春耕备耕,将金融“活水”精准引向田间地头,湖北云梦农商银行沙河支行主动作为,通过发放“创业担保贴息贷”,为春季农业生产注入强劲动能。

近日,云梦农商银行沙河支行客户经理顶着晨露深入乡村,走访摸排农户及新型农业经营主体的资金需求。在走访过程中,该支行客户经理了解到,蔬菜种植户田某正在为扩大特色蔬菜种植规模的资金而发愁。经过综合评估,该支行为其发放了10万元“创业担保贴息贷”,及时解了其燃眉之急。

春耕在即,购买种子、化肥等农资所需要的资金让粮食种植大户陈某倍感压力。云梦农商银行沙河支行主动高效对接,根据其种植规模与良好信用记录,快速审批并发放了15万元“创业担保贴息贷”。这笔资金的及时到位,保障其数百亩粮田不误农时,抢抓春耕生产进度,为全年粮食丰产丰收筑牢了坚实的金融基础。 **代天棚**

## 岑巩县农信联社 让普惠金融服务走深走实

为打通金融服务“最后一公里”,贵州岑巩县农信联社积极发挥地方金融主力军作用,创新“请进来+走出去+活起来”工作机制,让普惠金融服务走深走实。

该行工作人员积极对接辖内各村支社,对涉及农户社保、存贷款、信用评级等切身利益的工作内容进行有效沟通,汲取可行性意见和建议;通过发挥村“两委”带头作用,全面稳固县域市场客户基础。 **戚元元**

## 黄骅农商银行 持续推进“惠享驿城”平台运营

近期,河北黄骅农商银行持续推进“惠享驿城”本地生活服务平台运营,联合近300家当地商户推出专属优惠券、折扣套餐等活动,为近万人提供消费优惠。截至目前,该平台累计交易额达1143万元,交易笔数超6万笔。

该行携手黄骅市精洪商贸有限公司在辖内南街支行搭建便民消费新场景。客户使用该行储蓄卡、信用卡或社保卡选购米面油、生活用品等,可以享受低于商超的专属价格。截至目前,该行累计发放信用卡超5000张,消费贷款余额约2200万元。 **张泓**



今年以来,山西永济农商银行结合辖区小麦返青时机,早部署、早对接、早授信,组建春耕备耕金融服务小分队,积极对接农民专业合作社、种植大户等新型农业经营主体,联合镇党委、村委会,开展集中授信。截至2月末,该行各项贷款余额94.45亿元,较年初净增3.87亿元。图为永济市黄河滩的农户在万亩小麦基地铺设滴灌带。 **何红星**

## 宜城农商银行全覆盖走访摸排 精准对接春耕备耕金融需求

今年以来,湖北宜城农商银行始终坚守支农支小初心,将春耕信贷投放列为年度首要任务,积极开展全覆盖走访摸排,精准对接新型农业经营主体的融资需求,高效投放涉农贷款3.59亿元,推动金融服务与春耕备耕资金需求同频共振。

宜城市粮食、蔬菜、瓜果、养殖等农业产业发达,种子、化肥、农药、农机等配套产业完备。为有效支持春耕生产,宜城农商银行重点用好政策机制,加强与省农担、省再担保合作,联动乡镇政府、村“两委”及农业农村局,细化增信举措,简化续贷流程,扩大信用贷款占比,支持种养大户补栏扩养、扩能提质,推动农机装备更新与农业生产数字化转型。今年以来,该行新增涉农“两担”贷款1.07亿元,精准支持115家家庭农场扩大养殖规模,助力55家种植大户更新农机设

备,为58家农资经销商备足购货资金,以金融担当切实守护农户的“米袋子”“菜篮子”“果盘子”。

立足当地特色农业布局及产业发展方向,宜城农商银行主动作为,聚焦郑集养鸭、新街红薯、王集蔬菜等产业链条,量身定制金融服务方案,推动特色产业规模化、品牌化发展。截至目前,该行新增产业链贷款325户,金额8700万元。

在宜城市郢城街道下辖的谭垸村羊肚菌种植基地里,农户们抢抓农时,正忙着采收、分拣、包装羊肚菌。2月,进入采收旺季,羊肚菌价格喜人,基地呈现一派繁忙的景象。经过多年的发展,宜城羊肚菌产业逐渐形成“公司+基地+农民专业合作社+农户”的产业化经营模式,构建起从种植、收购、加工到销售的完整产业链。今年以来,当地收购商在宜城农商银行200

万元信贷资金支持下,及时扩大采购规模,有效带动产业增效、农户增收,预计至采收季结束,可新增收入30万元。值得一提的是,在今年第一季度春耕备耕的关键时期,宜城农商银行依托客户建档信息,精准服务新型农业经营主体,向水稻、小麦等大宗作物生产领域投放贷款超8000万元,向禽畜养殖领域投放贷款6000余万元,覆盖农户超300户。同时,该行组建“春耕金融服务队”,携带移动终端设备深入田间村落,农户家中,现场办理贷款申请、更换第三代社保卡,真正打通了普惠金融服务“最后一公里”。

下一步,宜城农商银行将继续坚守支农支小定位,持续优化信贷服务,深化“政银”合作,全力护航宜城春耕备耕及全年农业生产,为宜城打造农业强市、推进乡村全面振兴贡献金融力量。 **彭丽莹**

## 平阳农商银行 助力春耕备耕跑出“加速度”

春耕备耕是农业生产的关键环节,也是保障粮食安全的重要基础。长期以来,浙江农商联合银行辖内平阳农商银行坚守服务“三农”初心,精准发力、主动作为,全面做好春耕备耕金融服务工作,助力夯实农业生产根基。截至目前,该行已累计发放涉农贷款超200亿元,惠及涉农主体超8万户。

该行创新推广“农民资产受托代管融资”模式,有效盘活农村“沉睡”资产;大力推广粮食生产贴息贷款,年利率按LPR利率执行,精准满足粮食生产、加工等环节的资金需求;专项推出“农机贷”产品,全力支持农机购置,助推农业机械化、现代化发展。

杨如意

## 沛县农商银行 “金融村官”护航春耕备耕

眼下正值春耕备耕关键时节,江苏沛县农商银行紧扣农时,靠前发力,以全行175名驻村“金融村官”为前沿服务触角,深耕田间地头,精准对接农户需求,全力保障全县春耕生产资金不断档、服务不缺位。

作为扎根沛县、服务本土的地方金融主力军,沛县农商银行始终把服务“三农”及春耕备耕作为年度工作的重中之重。今年以来,该行立足县域农业生产布局,依托“金融村官”驻村优势,主动加强与各镇党委、村“两委”协同联动,建立“银村共建、信息共享、服务共推”工作机制。

为高效满足春耕生产“短、频、快、

急”的资金需求,沛县农商银行以“金融村官”为纽带,全面开通春耕备耕信贷服务“绿色通道”,简化审批流程、压缩办理时限、提升放款效率。截至目前,该行已累计投放春耕备耕专项贷款超2.38亿元,惠及农户及新型农业经营主体2840户。

此外,沛县农商银行创新“金融村官+沛泽驿站”模式,持续推动服务下沉、普惠扩面。目前,该行已在全县建成284个“沛泽驿站”,实现辖内行政村服务全覆盖。截至目前,该行已累计完成全县所有行政村的整村授信工作,授信农户17.97万户,授信金额达178.61亿元。 **韩猛**

## 吉水农商银行 让春耕生产不等“贷”

阳春三月,吉水当地的农户和粮食企业正紧锣密鼓地开展春耕备耕工作。江西吉水农商银行抢抓春耕备耕关键时机,主动下沉服务,精准对接涉农经营主体的融资需求,将金融“及时雨”浇灌到田间地头,助力各类涉农经营主体跑出生产“加速度”。

“多亏了吉水农商银行的贷款支持,我的农资店才能及时备足货源,乡亲们开展春耕备耕也更有保障了。”家住吉水县乌江镇的郭大哥感慨道。郭大哥在当地经营农资店十余年,是周边农户采购种子、化肥、农具的“老据点”。得知他计划扩大农资储备却面

临流动资金不足的难题后,吉水农商银行工作人员主动上门对接,仅用1个工作日就完成调查、审批、放款全流程,为其及时发放了30万元信贷资金。这笔资金专项用于采购优质水稻种子、有机肥及小型农机具,可有效满足周边5个村、300余户农户的春耕生产需求,为当地粮食稳产增产筑牢了坚实的金融支撑。

下一步,吉水农商银行将继续深化金融服务改革,创新金融产品和服务模式,为春耕备耕提供更加全面、高效、优质的金融服务,推动涉农产业持续健康发展,助力乡村全面振兴。 **孙晨怡**

## 龙游农商银行 为春耕备耕施足“金融底肥”

时下正值春耕备耕季,农机科技化正成为农业生产提质增效的“新引擎”。然而,动辄数十万元的无人机设备,再加上土地承包、农资采购等费用,让不少农户在春耕前的流动资金面临捉襟见肘的困境。

浙江农商联合银行辖内龙游农商银行的工作人员在走访中了解到衢州智丰农业技术公司的金融需求后,迅速开通“绿色通道”,第一时间为其发放了100万元专项信贷资金,助力企业抢抓农时,升级装备。

该行制订专项服务方案,单列专项信贷额度,明确投放优先级,全方位保障农业生产全链条资金需求,覆

盖农资采购、农机更新、育苗设施搭建及农产品深加工等各环节,统筹安排2.1亿元春耕备耕专项信贷资金,全力保障春耕备耕生产需要。同时,针对春耕资金“短、频、快、急”的特点,该行创新推出包括“粮农贷”在内的特色信贷产品,同步推动支农支小再贷款政策工具直达快享,全面满足农户和涉农经营主体的差异化融资需求。

该行在全县推动“一村一顾问”服务机制,联合村“两委”、农技员等组建专业助耕服务队,下沉春耕生产一线,常态化提供金融需求摸排、政策宣讲、业务办理等服务,着力打通金融助农“最后一公里”。 **叶啸 蒋莉颖**

## 平陆农商银行 释放降本增效新动能

为全面优化存款结构,释放降本增效新动能,山西平陆农商银行通过理念渗透、利率调整等多项举措,实现存款成本与结构的双向优化。截至2025年末,该行存款利息同比降低2206万元,存款付息率较年初下降0.39个百分点。

该行定期举办降本增效专题培训和培训活动,围绕七项成本管控要点,向全员解析降本增效具体举措,推动降本增效理念深入人心、凝聚共识。在这一基础上,该行进一步引导员工主动筛选低成本客户、推介低息产品,形成“全员参与、主动降本”的良好氛围。

该行结合合同利率水平与自身经营实际,制定契合客群产品偏好的差异化定价策略。2025年,该行累计5次分档调整存款利率,其中整存整取各期限利率降幅均超50BP,为存款成本整体压降筑牢了坚实基础。 **程丽娟**

## 绵阳农商银行秀水支行 借力油菜花节开展反诈宣传

为进一步增强广大游客及辖区群众的金融安全意识,筑牢反诈“防火墙”,近日,四川绵阳农商银行秀水支行积极履行社会责任,将金融服务前移,组织员工走进绵阳市安州区第十届乡村文化旅游节暨秀水镇第六届油菜花节,开展了一场别开生面的反诈宣传活动。

活动期间,该支行在园区入口处设置了“金融知识宣传服务站”。针对乡村旅游

节期间人员流动大、老年人及陪同家属聚集的特点,该支行宣传人员重点围绕养老诈骗、网络刷单、冒充熟人以及虚假旅游消费等高发诈骗类型,通过“拉家常”的方式向游客揭露诈骗分子的惯用伎俩和作案手法。此次宣传,该支行宣传人员累计发放各类反诈宣传折页200余份,其金融知识折页100余份,解答群众咨询10余人次,惠及游客及当地群众300余人。 **刘旭**

## 江都农商银行结合反假货币知识 创新推广数字人民币

近日,江苏江都农商银行以游园会为契机,将反假货币知识与数字人民币推广巧妙融入市民体验,用接地气的方式传递金融安全理念,让金融服务更有温度、更贴心。

活动现场,江都农商银行“小圆服务队”队员精心布置了红色宣传展位,与喜庆的节日氛围相得益彰。展位上,反假货币宣传折页、数字人民币推广手册整齐摆放;展位前,该行“小圆服务队”队员身披绶带,热情地向过往市民讲解金融知识。

针对不同客户群体,该行“小圆服务队”采取差异化宣传策略:针对老年群体,重点讲解假币识别技巧和防范电信网络诈骗知识;面向年轻群体,侧重推广数字人民币的便捷支付功能与安全优势;针对少年儿童,则通过趣味问答和互动游戏等形式,引导他们从小树立正确的金融观念。

在游园会的主舞台上,“数字人民币扬启新生活”的横幅格外醒

目。该行“小圆服务队”队员深入游园会各个角落,向商户和市民发放宣传资料,现场指导大家下载“数字人民币”APP,体验扫码支付、红包领取等功能,助力数字人民币从概念走进生活。

在与市民的互动中,该行“小圆服务队”队员发现,不少人对数字人民币的认知还停留在电子支付层面,对其安全性、便捷性和国家法定货币的属性了解不足。为此,该行“小圆服务队”队员用通俗易懂的语言,从“什么是数字人民币”“为什么要推广数字人民币”“如何安全使用数字人民币”等方面进行了详细解读,消除了广大市民的顾虑。与此同时,该行还在活动现场设置了数字人民币体验区,广大市民可以通过扫码支付购买游园会的特色商品,亲身感受数字人民币“支付即结算、离钱可支付”的优势。“以前总觉得数字人民币很复杂,今天体验了

一下,发现和微信、支付宝一样方便,而且更安全。”一位年轻市民在体验后说道。此次游园会宣传活动,是江都农商银行“小圆服务队”践行普惠金融理念、服务地方发展的一个缩影。长期以来,该行始终坚持“以客户为中心”的服务理念,将金融知识宣传作为常态化工作,通过进社区、进乡村、进校园、进企业等多种形式,全方位、多层次开展金融知识普及活动。

江都农商银行“小圆服务队”队员表示,金融知识宣传不是一蹴而就的工作,需要久久为功。未来,他们将继续创新宣传方式,丰富宣传内容,把反假货币、数字人民币、防范电信网络诈骗等知识送到更多市民身边,让金融安全理念更加深入人心。同时,江都农商银行也将以此活动为契机,进一步优化数字人民币应用场景,提升金融服务质效,为江都经济社会高质量发展贡献更多金融力量。 **胡金慧**