

兰溪农商银行 为企业送上金融“及时雨”

作为一家专注于玻璃纤维制品制造的企业，浙江宏胜玻纤有限公司凭借优质的产品在行业内树立了良好口碑。近期，随着原材料价格持续攀升，该企业面临前所未有的成本压力。

得知该企业困境后，浙江农商银行联合银行内兰溪农商银行迅速响应，组织客户经理主动上门服务。在为企业新增300万至400万元贷款用于储备原材料及支付新设备款项后，该行开通普惠金融“绿色通道”，结合企业经营状况、与设备厂商的稳固合作关系及市场前景，为企业快速拟定融资方案，以高效金融服务为其送去金融“及时雨”。徐家昱

汉川农商银行 发放45万元“两农信用价值贷”

近日，湖北汉川农商银行营业部成功为蟹藕种养农民专业合作社负责人刘先生发放45万元“两农信用价值贷”，以精准金融服务赋能本土特色种植养殖产业扩产增效。

刘先生深耕螃蟹生态养殖与莲藕标准化种植多年。近期，刘先生计划扩大种养规模、完善配套设施，却因缺乏抵押物，被传统融资渠道拒之门外。该行营业部运营主管得知其困境后，第一时间上门对接，为刘先生详细介绍“两农信用价值贷”，协助刘先生完成信息填报、信用评估等手续，快速完成审核测算，精准为其匹配45万元贷款额度，切实做到让涉农主体“贷得到、贷得快、贷得惠”。王念

保定市徐水区农信联社 提升小微企业金融服务质效

为深入贯彻落实省联社“1357”战略目标规划，河北保定市徐水区农信联社以“一池两新万企”行动为抓手，全面推动金融服务提质增效，为区域经济高质量发展注入强劲动能。

该联社积极对接农业企业、新型农业经营主体，创新推出“一业一品”特色信贷产品；加强与政府相关部门沟通协作，促进金融资源与实体经济有效对接。

该联社扎实推进农户建档评级授信工作，积极探索创建专业市场、商场、园区、社区信用示范点；充分发挥农村金融服务专员专业优势，以点带面，进一步提升小微企业金融服务质效。张梓轩

房县农商银行 精准发力护航蛋鸡养殖产业

长期以来，湖北房县农商银行门古支行紧扣“大走访、大对接、大服务”活动要求，把信贷资源精准投向养殖一线，为当地蛋鸡产业发展筑牢金融支撑。

近期，门古寺镇某蛋鸡养殖基地在扩大厂区、更新设备、引进鸡苗、储备饲料的关键阶段，面临明显资金缺口。得知这一情况后，该支行工作人员深入养殖户圈舍，第一时间掌握其经营实情，精准匹配信贷产品，以“大服务简化流程、提速审批，快速为其投放贷款110万元，用务实举措打通金融服务“最后一公里”。

今年以来，该支行已累计发放涉农及小微贷款42笔、金额762万元，为众多种养大户、小微经营主体提供了坚实金融保障。张训炎

鸡泽农商银行 获“突出贡献先进集体”称号

近日，河北鸡泽农商银行获县委、县政府授予的“2025年度高质量发展突出贡献先进集体”称号。

该行始终把支持实体经济作为工作重中之重，聚焦“一池两新万企”行动，精准对接地方重点项目、小微企业、乡村振兴等领域，量身打造“专精特新贷”“铸造产业贷”“辣椒产业贷”“巾帼创业贷”等特色金融产品，修订贷款利率定价管理办法，优化信贷审批流程，建立小微企业贷款“绿色通道”，用好用足小微企业无还本续贷政策，运用“无还本续贷”展期等方式助力纾困，全力破解经营主体融资难题。王莹莹

来宾农商银行兴宾支行 开展国家创业担保贷款批量授信

近日，广西来宾农商银行兴宾支行联合来宾市兴宾区人社局、来宾小微担保公司，共同开展国家创业担保贷款批量授信活动，并现场与申请国家创业担保贷款客户进行授信签约，助力创业群体轻装上阵。

本次签约是该行积极响应广西壮族自治区人民政府办公厅关于优化创业担保贷款机制促进高质量充分就业的主动作为，也是其落实来宾市兴宾区人社局、来宾市兴宾区财政局、来宾市小微担保公司和金融机构战略合作协议的具体举措。据统计，活动期间，该行为44名创业者提供1500万元授信，切实提升金融服务的覆盖面。韦家术 陆建勋

横州市农信联社优化服务模式

助推特色产业提质增效

广西壮族自治区横州市茉莉花产业以散户种植、中小加工企业为主，普遍存在抵押物不足、资金需求与种植周期紧密关联、采收季周转急等痛点。

广西横州市农信联社紧扣地方特色农业发展需求，围绕茉莉花茶产业发展规律，优化信贷支持体系，开辟全流程“绿色审批通道”，实现金融资金精准配置、高效赋能，护航企业稳健成长。

在广西横县华之源茶业有限公司承接大额订单、急需流动资金的关键阶段，横州市农信联社及时加大支持力度，为企业授信500万元流动资金贷款，让该企业得以及时按时按量完成订单，扩大市场占有率。

去年生产旺季，茉莉花收购“现采现付”的特点与订单回款形成账期错配，使广西横县香菇怡茶业一度面临流动资金吃紧的窘境。得知这一情况后，该联社客户经理第一时间深入生产车间，快速建立“一企一档”服务台账，以“茉莉花价格指数+订单流水”

为动态跟踪模型，为其提供信贷资金超2000万元，为企业做强做优注入金融“活水”。

为破解企业生产周转难题，该联社组织金融专员深入各乡镇镇制“产业链图谱”，全景式分析企业金融需求，量身定制综合服务方案，实现金融“穿透式”赋能。广西横州市凤凰花绿色农业科技有限公司计划2025年新增全自动分选线以扩大产能，却因抵押物不足面临资金压力。得知这一情况后，该联社迅速跟进、主动靠前服务，详细了解该企业生产经营、研发投入和资金需求，逐一梳理可对接的金融政策，快速完成调查、审批、放款全流程，为企业扩产计划顺利落地提供了有力支撑。

该联社紧扣产业发展脉搏，以“圈链群”服务模式为牵引，构建起“全流程在线、全天候响应、全渠道覆盖”的供应链金融服务体系；立足产业园区与商贸市场，围绕种植、加工、销售三

大主体，派驻金融专员深入开展系统调研，搭建服务平台，集成专属综合金融方案，将金融服务嵌入产业生态圈。

该联社聚焦上游核心企业，积极探索创新“金融+”服务模式，支持市场拓展与品牌建设，助力企业打通“种植+加工+文旅”全链条，实现产业价值倍增；赋能中游加工领域，助力企业按时完成订单，扩大市场份额，打通融资发展“大动脉”，助推产业提质增效；服务下游销售端，为相关经营主体提供灵活便捷的“小额经营贷”，助力茉莉花茶走出横州、香飘全国。

该联社成立企业金融服务工作专班，开辟信贷“绿色通道”，打通企业融资堵点；加大走访频率，深化跟踪对接；主动与政府部门联动，建立“项目清单+金融专员”对接机制，全力打通惠企利民“最后一公里”，在民营企业稳预期、强信心、增活力提供强劲“金融动能”的同时，有效撬动特色产业升级。 柯鸣芹 覃衍翔



山西晋沃农商银行以“千企万户大走访”“十个百千工程”为抓手，精准对接县域“南菜北果”特色产业布局，将金融服务嵌入生态农业发展全链条，让田间菜果真正转化为农户手中的“真金白银”。图为该行工作人员深入一线帮助农户采摘草莓。 牛青武

上虞农商银行构建新型“银企”关系 全链赋能宠物产业发展

近期，浙江省绍兴市上虞区出台《宠物经济产业发展规划(2026—2030年)》，标志着宠物经济产业从“萌芽”迈向“成林”的关键期。

浙江农商银行联合银行辖内上虞农商银行抓住机遇，以“产业合伙人”的姿态，将金融“活水”精准滴灌至宠物经济的每一个环节。

面对日益增长的市场需求，上虞某家居用品有限公司计划扩大生产规模。然而，厂房扩建、设备升级所需的巨额资金，一度成为制约该企业抢占市场先机的现实瓶颈。

由于抵押物不足，传统银行贷款模式很难匹配该企业的资金需求。了解到该企业的融资需求后，上虞农商银行迅速行动，突破传统抵押物限制，组织工作人员全面评估其经营状况、市场前景及信用资质，为其量身定制了综合融资方案并

迅速为其发放1000万元贷款，解了该企业的燃眉之急。

在上虞佳妮宠物经济产业园暨长塘宠物友好小镇建设启动仪式上，上虞农商银行为刚刚成立的长塘镇宠物经济创客联盟整体授信1亿元。这一举措，标志着该行的服务模式从解决单个企业的燃眉之急，正式升级为覆盖全产业链的生态布局。

根据规划，长塘镇正聚力打造“一园一中心一基地”，力争到2030年全镇宠物消费产能突破5亿元。在这个从设计研发、生产制造到销售服务的产业链条中，涌动着大量初创型、轻资产的创客主体。他们需要的不只是一笔贷款，更是覆盖全生命周期的金融陪伴。上虞农商银行的亿元授信，正是瞄准了这一产业集群的共性需求。 冷新波

过定制化的金融产品，该行不仅助力生产宠物用品的“规上企业”通过技改成为产业链“链主”，更覆盖了下游的宠物生活超市、萌宠乐园、宠物文创等多元化业态的创客群体。

作为服务地方经济的金融主力军，上虞农商银行对区域内宠物产业链主体开展深度调研，针对生产端的技改扩能、销售端的流动资金周转、创业端的场地建设等不同场景，匹配差异化金融服务。从支持一家企业年产值超5000万元，到为整个宠物经济创客联盟提供亿元级的信贷活水；从一笔贷款解决一个企业的扩建难题，到全链赋能一个初生的产业集群，上虞农商银行着力构建价值共创的新型“银企”关系，为区域经济高质量发展注入动能。 冷新波

国家金融监督管理总局遂川监管支局强化指导引领 持续推动创业担保贷款工作落地见效

为充分发挥创业担保贷款稳就业、促创业、兴产业的金融惠民政策效能，国家金融监督管理总局遂川监管支局强化统筹指导与政策引领，推动辖内创业担保贷款工作提质增效、落地见效，以精准金融服务为县域创业创新注入强劲动能，助力各类经营主体茁壮成长，实现创业带动就业的良性循环。

2025年，江西省吉安市遂川县创业担保贷款发放工作成果亮眼，全年累计发放贷款5.99亿元，发放金额位列全市第二。其中，个人创业担保贷款0.84亿元，全年拨付贴息1256.52万元，贷款到期回收率达100%，直接扶持2078人实现自主创业，带动就业11624人次，政策红利持续释放，就业创业带动效应显著。

在国家金融监督管理总局遂川监管支局的引导推动下，辖内合作银行

机构以江西遂川农商银行、中国邮政储蓄银行遂川县支行为核心，形成分工协作、优势互补的服务格局。据统计，两家银行累计发放金额占比达90.62%，成为创业担保贷款投放的主力军。针对创业群体融资需求，国家金融监督管理总局遂川监管支局指导辖内银行机构优化服务流程，创新服务模式，推动金融服务提质增效。遂川农商银行全面推行创业贷款“绿色通道”，落实“优先受理、优先调查、优先审批、优先放款”的“四优先”机制，简化申请材料、推行一证通办、下放审批权限，实现30万元以下小额创业贷款申请、审批、当日办结、次日放款，将整体办贷时限压缩至3个工作日内；中国邮政储蓄银行遂川县支行与遂川县邮政分公司深度合作，在全县邮政网点全覆盖设立“职工就业之家”，构建“县级中心+乡镇网点”一体化服务网络，重点面向返乡创业大学生、退役

军人、农民工等群体精准投放信贷资源，2025年为390位创业主体发放创业贷款9602万元，切实解决返乡创业群体的资金难题。

从梁海川创业西餐厅遇资金周转难题，银行3个工作日发放30万元创业担保贷款助其升级店面、盘活经营，到泉江镇鞋业经营户周芳科计划扩产遇资金缺口，农商银行主动上门服务，将其贷款额度提升至30万元，一个个鲜活的案例，正是国家金融监督管理总局遂川监管支局引导辖内银行机构践行“金融为民”理念、精准对接创业需求的生动体现。通过主动上门调研、精准授信提额、便捷金融服务，国家金融监督管理总局遂川监管支局及辖内银行机构着力让创业担保贷款成为经营主体发展的“及时雨”，有效缓解创业者的融资难、融资慢问题，增强了经营主体的经营信心和发展底气。 周裕平

启东农商银行 金融“活水”精准滴灌“蓝色粮仓”

省级渔业龙头企业南通国安水产有限公司是江苏省启东市吕四渔港“鲜”字招牌的代表。当该企业计划扩大产能、升级智能加工线、完善冷链体系时，大规模资金需求成为其发展瓶颈。江苏启东农商银行打破传统抵押担保模式，果断为其提供1000万元纯信用贷款，激活了该企业的发展引擎。

支持龙头企业，仅是该行服务渔业蓝图的一角。在全面升级优化“船易贷”的基础上，该行将金融“活水”精准滴灌到渔业产业链的上下游——在捕

捞端，面对船主修船、备油的资金压力，该行开辟“绿色通道”，高效发放“船易贷”；在加工与销售端，针对加工企业原料收购季节性强、资金需求急、缺乏传统抵押物等特点，该行依据真实贸易背景和产业链数据，为其提供定制化的信用贷款支持；针对转型电商的企业，该行依据其直播数据、销售流水等数据，为其配套信用贷款。这种“一户一策”的定制化服务，破解了各环节融资痛点，形成了从一艘船、一家企业到一个产业的良性循环。 彭铃琳 张金凤

吴兴农商银行 助力青年“农创客”追逐梦想

在浙江省湖州市吴兴区妙西镇的创业热土上，一位“90后”程序员带着数字化理念返乡投身蛋鸡养殖产业。创业初期，研发投入与人员薪酬带来的巨大资金压力，让他倍感焦灼。浙江农商银行联合银行辖内吴兴农商银行主动对接、靠前服务，为其量身定制“政策+技术+融资”综合方案，快速发放专利质押贷款，助其研发数字平台与智能设备，实现养殖全流程自动化管理，让他的创业梦想顺利落地。

“00后”大学生许立在校期间便

划太湖鸡创业项目，但流动资金不足或为限制其发展的主要因素。该行党员攻坚小组在扎根走访中精准捕捉需求，第一时间上门调研、简化流程、快速审批，以纯信用方式为其发放65万元贷款，精准破解初创企业的融资难题。

吴兴农商银行始终坚守本土初心，用精准、高效、暖心的金融服务，为青年“农创客”保驾护航。截至目前，该行已累计为400余名“农创客”发放“青创贷”超17亿元，让更多青年在吴兴安心扎根、勇敢追梦。 杨雨萍

青神农商银行 落实一次性信用修复政策

今年春节前，经营小型劳务公司的陈女士来到四川青神农商银行申请信用贷款。然而，征信报告上9笔信用卡逾期记录，让她的贷款申请陷入僵局。

据了解，陈女士之前因经营困难产生逾期记录，并非恶意逾期，且已于去年12月还清全部欠款。面对焦急的陈女士，该行经办客户经理仔细核对相关信息后告知陈女士，她的情况符合一次性信用修复条件。随后，客户经理先行受理其贷款申请，在征信更新后首个工作日将30万元贷款发放到陈女士账户。自一次性信用修复政策落地以来，

该行坚持“让政策找人、让服务上门”，以网点阵地为基础，以线上平台为延伸，以精准触达为目标，全方位普及政策要点；梳理前期因征信问题被拒贷的客户名单，逐户排查、主动对接，确保符合条件者“应享尽享、能贷快贷”。针对系统更新时间差，该行建立“先行受理、待更新后放款”应急机制，尽可能缩短贷款发放时限。此外，该行同步开展反诈宣传，提醒群众警惕“征信修复”类诈骗，强调满足信用修复条件者“无需中介、无需费用”的原则，切实守护群众“钱袋子”。 王叶甸

泽州农商银行 量身推荐“农担贷”专属产品

山西省晋城市德缘食品有限公司是一家专注农产品精深加工领域的本土民营企业。多年来，该企业凭借过硬品质赢得市场认可，企业订单量稳步增长，扩产升级步伐不断加大，原材料集中采购、工人工资按时发放、生产设备维护更新等核心环节的流动资金需求急剧增加，资金周转压力成为制约该企业扩产增效、拓宽市场的最大瓶颈。

得知这一情况后，山西泽州农商银行工作人员第一时间上门对接，深入摸排企业经营现状、发展规划与实际资金缺口，为其量身推荐“农担贷”专属信贷

产品，同步为企业开通信贷审批“绿色通道”，高效完成贷款调查、审核、放款全流程服务，切实为涉农小微企业减负松绑、纾困解难。

该行始终坚守支农支小核心市场定位，以网格化营销、“千企万户大走访”活动为重要抓手，持续优化金融服务模式，简化信贷审批流程、创新专属信贷产品，精准对接辖区内各类经营主体，把实打实的信贷支持和贴心贴心的金融服务送到相关经营主体最需要的地方，全力打通金融助企惠民“最后一公里”。 赵德正

平武农商银行响岩支行 为产业振兴注入金融动能

在四川省平武县全面推进乡村振兴的生动实践中，四川平武农商银行响岩支行紧跟地方发展战略，以精准滴灌的金融服务、创新务实的支持举措，为地方乡村振兴注入强劲金融动能。

该支行向小微企业主宣传“百村共富”专项贷款政策，量身定制融资方案，搭建起“政银担”三方协同服务模式，协助其争取贴息优惠与风险补偿资金，有效降低小微企业融资成本；依托政府风险共担机制提升小微企业信用资质，破解小微企业担保难、贷款难问题；创新

推出期限灵活、还款方式多元的专项信贷产品，全方位满足相关经营主体资金周转需求，保障产业发展资金供给。

该支行依托“蜀信e贷”等智能小额农贷产品，以线上化、便捷化、高效化的金融服务精准对接特色产业全链条资金需求，通过科技赋能有效缓解相关经营主体资金压力。与此同时，该支行全力支持当地农户精品民宿打造、发展乡村休闲观光旅游等新业态，助力“响岩桃花节”文旅品牌提档升级。 吴亦涵 魏夕佳



江西南丰农商银行立足本土，深耕支农支小，精准赋能种植养殖产业，有效缓解相关经营主体在产业升级中的资金压力，以优质的金融服务助力农民增收，助推乡村振兴。截至2月末，该行累计投放贷款40.52亿元，惠及2.14万户农户。该行图为该行客户经理在菜溪村向养殖户吴长龙了解羊生长及资金使用情况。 罗芬