

## 中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2026年4月8日 星期三 丙午年二月廿一 第717期(本期8版) 统一刊号:CN11-0036 邮箱:zhgnxb@126.com

## 黄河农商银行完善服务机制

## 以专项信贷资金护航春耕生产

春到塞上,黄河奔流,宁夏大地千亩沃野间春耕正忙,翻耕机轰鸣,育苗棚葱郁,田间地头生机盎然,一幅“人勤春早备耕忙”的乡村振兴画卷正在徐徐展开。作为服务“三农”的本土金融主力军,宁夏黄河农商银行统筹推进200亿元专项信贷资金,以政策领航为导向、服务机制为支撑、创新驱动为动力,将金融“活水”精准滴灌至塞上沃野,护航“塞上粮仓”提质增效、特色产业蓬勃发展。

政策领航强根基  
精绘春耕“施工图”

农时不等人,金融当先行。黄河农商银行将春耕金融服务作为年度重点工作,早谋划、早部署、早行动,发力构建“上下联动、政企协同、全域覆盖”的助农格局。

总行第一时间召开春耕支农金融服务专项工作会议,贯彻落实党中央及宁夏农业生产决策部署,结合地域农业产业特点印发《2026年春耕支农金融服务工作通知》,明确粮食种植、农资购销等重点支持领域,划定“三个全覆盖”工作目标,为春耕支农金融服务绘就“施工图”。

黄河农商银行主动对接农业农村、财政等部门,通过联席会议、政策宣讲会等形式,精准解读信贷支农政

策、利率优惠举措及办贷流程,通过构建“政府‘搭台’+银行‘唱戏’+农户收益”模式,打通政策传导“最后一公里”,让金融惠农政策家喻户晓、落地生根。

强化机制优服务  
筑牢春耕“保障网”

针对春耕资金“短、频、急”的需求特点,黄河农商银行以“便民、高效、暖心”为原则,完善服务机制、下沉服务重心,让金融服务贴合春耕实际、贴近农户需求。

黄河农商银行摒弃“坐等上门”模式,深入春耕一线开展实地摸排,精准建立春耕备耕融资需求台账;推行“田间办公、移动服务”模式,真正做到“业务上门受理、现场快速审批、资金即时发放”;各涉农网点同步开通春耕信贷“绿色通道”,严格落实“三优先”原则,真正实现“农户不出村、贷款马上到”的目标,全力保障春耕生产的金融需求。

黄河农商银行立足不同区域农业产业特色,针对不同涉农主体的差异化金融需求,构建“普惠+专属+特色”信贷产品体系,面向普通农户推出“黄河农e贷”“新农快贷”等普惠金融产品;针对新型农业经营主体精准核定授信额度,联动担保机构加大信贷支持力度;依托包括“宁科贷”在内的对公产品助力涉农企业

打通全产业链,创新推出以“农机贷”为代表的特色金融产品,以满足不同客户群体的差异化金融需求。

创新驱动破瓶颈  
激活资产“金融力”

聚焦农村资产“抵押难、变现难”痛点,黄河农商银行大胆探索创新,推动“资源变资产、资产变资金”,为春耕生产注入金融动能。

隆德农商银行创新服务举措,成功发放隆德县首笔土地使用权抵押贷款500万元,有效唤醒了农村“沉睡”资产,为涉农企业开辟融资新路径;灵武农商银行突破传统信贷模式限制,创新采用农业设施抵押新模式,为宁夏同盈现代农业发展有限公司高效办理了420万元春耕贷款,为现代农业经营主体疏通了融资堵点。

黄河农商银行健全政府牵头、金融保险及担保机构协同的支农体系,主动对接政府部门与担保机构,建立信息共享机制,签订合作协议、开展专项营销,探索“信贷+保单+农村资产”组合担保增信模式,拓宽担保增信渠道、降低融资门槛,全力保障农户顺利开展春耕生产。吴忠农商银行主动对接园区协会、担保公司和大客户,精准掌握辖区春耕生产计划、农资供需情况、农户及新型农业经营主体的资金需求,先后与吴忠

市利通区融利融资担保公司签订6000万元小额担保贴息贷款合作协议,与吴忠市妇女联合会签订2300万元妇女创业贷款合作协议,与吴忠市利通区政府联合开展新增2.7亿元春耕支农贷款专项营销活动。

精准发力见实效  
结出春耕“丰收果”

黄河农商银行通过政策引领、机制保障与精准服务,推动春耕金融服务提质增效。该行将源源不断的金融“活水”精准浇灌塞上沃野,为春耕生产注入强劲动能。

截至目前,黄河农商银行已累计发放春耕备耕贷款293亿元;聚焦粮食种植、肉牛滩羊养殖等宁夏特色产业,投放贷款366亿元,较年初增加1.99亿元,全面助力打造“一县一业、一村一品”特色产业格局;聚焦农机购置、种子化肥采购等春耕关键环节,新增投放春耕支农贷款27亿元,保障农资优质充足供应,确保春耕生产不误农时。

春风催奋进,实干正当时。今后,黄河农商银行将继续坚守服务“三农”本源,持续优化金融服务,加大信贷投放力度,助力农户播撒希望、收获丰收,为宁夏全面推进乡村振兴、打造“塞上农业强区”贡献更大的金融力量! 马军 李亚强

## 为茶产业链注入金融动能

□王欢

四月的湘西,青山隐隐,云雾缭绕。在湖南省保靖县葫芦镇的茶园里,茶农龙大哥望着漫山遍野的嫩绿茶芽,满心欢喜之余却犯了愁:今年鲜叶集中上市,预计产量达10吨,可200万元的收购资金却迟迟没有着落。一旦资金滞后,鲜嫩芽叶错过最佳采摘期,一年的辛劳与收成便会大打折扣。

让龙大哥喜出望外的是,这笔“救命钱”来得格外及时。湖南保靖农商银行通过“银企会客厅”茶叶专场了解到他的情况后,第一时间主动上门,仅用三天就完成了贷款审批与发放。“这笔钱要是晚到几天,鲜叶就老了,农商银行真是咱茶农的贴心人。”龙大哥由衷地感慨道。

龙大哥的故事,正是湘西茶产业“百亿答卷”背后的生动缩影。2025年,湘西茶产业综合产值首次突破百亿元大关,茶叶出口增幅位居全省第一,全州茶园面积达91万亩,涉茶人员超60万人。而滋养这片盎然绿意、支撑产业稳步发展的,正是源源不断的金融“活水”。截至目前,湘西州农商银行系统涉茶产业贷款余额达7.31亿元,今年新增投放贷款1.63亿元,为茶农增收、茶企发展、茶产业振兴提供了坚实保障。

针对春茶生产用款集中、缺乏传统抵押物、用款周期短等痛点,湘西州农商银行系统精准发力,推出一系列茶产业专属信贷产品,以金融创新破解融资难题。

古丈农商银行创新“福祥·茶园贷”产品,重点支持茶园建设、设备升级及茶旅融合发展,量身打造“福祥·春芽贷”,精准匹配茶季“短、平、快”的资金需求,实现“快审批、秒放款、灵活还”。2025年,该行累计投放茶产业专项信贷资金7300万元,今年计划投放贷款8000万元,持续为春茶生产保驾护航。

保靖农商银行则针对不同客户群体分层施策,推出“茶农贷”“茶商贷”“茶企贷”等系列特色产品。截至目前,该行累计发放茶农贷款10.48亿元,涉茶企业贷款1.57亿元,茶叶专业合作社贷款8000万元,惠及各类茶产业经营主体7500余家,为茶产业链各环节注入强劲的金融动能。

从一片叶到一杯茶,农商银行的陪伴不止于“输血”。在销售端,湘西州农商银行系统于2025年11月主办“一村一品一主播”公益助农直播活动,为“保靖黄金茶”“古丈毛尖”等优质好茶架起“数字金桥”,累计带动销售额破百万元。在茶旅融合方面,吉首农商银行聚焦马场坳镇隘口村茶产业发展现状,累计为618户茶农发放“乡村振兴贷”2700万元,整村授信3600万元,助力隘口村依托1.9万亩茶园打造“茶旅小镇”,形成“以文传茶、以茶促旅、以旅兴茶”的良性发展格局。

从一叶飘香到百亿产业,从一方茶山到振兴坦途,湘西茶农正迎来又一个满载希望的春天。而那股润物无声的金融“活水”,顺着山势蜿蜒而上,静静滋养着每一寸茶园、每一片新芽。山依旧是那座青山,茶却早已焕新了模样,在金融赋能下,铺就出一条茶香四溢的乡村振兴大道。

## 数币入新局 金融更普惠

□霍云鹏



4月2日,央行宣布新增12家银行成为数字人民币业务运营机构。至此,我国数字人民币运营机构从10家扩容至22家。此次扩容标志着数字人民币从国有大型银行、头部股份制银行主导的试点阶段,正式迈入股份制银行、头部城商行等多元主体共建共享的普惠发展新阶段。

数字人民币作为法定数字货币,具备国家信用背书、支付即结算、免手续费

费、离线可用等独特优势,是当前零售支付领域重要的金融基础设施。此前,中小银行以“合作机构”的身份参与数字人民币业务,仅提供钱包绑定、兑换等基础服务,缺乏核心运营权限。此次成为数字人民币业务运营机构,意味着中小银行可以直接接入央行端数字人民币系统,自主办理钱包开立、兑换流通、场景拓展、产品创新等全链条业务。

依托深耕区域、贴近客户的天然优

势,中小银行更容易将数字人民币与本地政务、民生、消费、产业场景深度融合,例如通过对接本地居民社保、公积金缴费需求,拓展菜市场、社区商户、小微企业收款等普惠场景,为客户提供专业化、便捷化的数字人民币服务。这不仅能够有效弥补国有大型银行服务下沉不足的短板,更能以数字人民币为纽带,增强客户黏性,盘活存量客户、吸引增量客户,在区域金融竞争中构建差异化格局。

大同农商银行聚焦主责主业  
用金融之笔绘就高质量发展画卷

2026年是“十五五”开局之年。在转型发展蹚新路的关键时期,大同农商银行紧紧围绕市委、市政府深耕科技、能源、农业、文旅“四大赛道”的战略部署,在助力区域经济高质量发展的同时,推动自身实现更具韧性、更可持续发展,实现金融与经济社会同频共振、共生共荣。

该行秉持“资金取之于大同、服务于大同”的信贷投放原则,结合煤炭行业的周期性波动,定期深入企业调研,通过创新“技术流”信用评价体系,为辖内20余家科创企业注入超13亿元信贷资金。曾经的采煤机旁,如今站立着闪烁着蓝光的智能巡检机器人;昔日煤灰漫天的高新区山梁上,一排排光伏板汇聚成蓝色的“能源海洋”。金融力量精

准赋能产业转型,为大同能源革命与高质量发展写下生动注脚。

在养殖户老赵的牛棚里,该行客户经理带着移动终端设备进行现场办公,仅用一天时间就将20万元“畜牧贷”成功发放到位,解除了他一百多头的口粮危机。为打通金融服务“最后一公里”,该行积极开展“千企万户大走访”活动。客户经理背上行李,穿梭于山乡僻壤,将银行柜台“搬”到田间地头、牛棚羊圈,让金融服务触手可及。截至目前,该行已创建信用村119个,为9000余户农户授信超11亿元。

在追求业务发展的同时,该行集中梳理近十年的监管制度,完善内控机制260余项,扎实开展风险资产清收处置专项行动。在信贷投放上,该行既要做大增量,更要优化结构,引导信贷资金

向普惠金融、绿色金融、科创金融领域倾斜。截至2025年末,该行各项存款余额突破400亿元,贷款规模达250亿元,新增存款付息率连续两年下降,对公存款占比稳步提升,发展韧性显著增强。在支持大同“文旅赛道”方面,该行通过创新“四位一体”支持体系,投放14亿元授信资金,全力支持古城修复与活化利用,让华严寺旁的步行街在保留青砖黛瓦古韵的同时,也升腾起民俗文创交织的浓浓烟火气。

站在“十五五”开局的新起点,大同农商银行将继续以“排头兵”的姿态,把实干写在大地上,把担当落在行动中,用金融之笔绘就大同高质量发展的壮美画卷,在服务地方经济的时代大考中交出一份优异的金融答卷。 宋建波

## 孝感农商银行深化“五个年”活动

## 靶向发力破难题 系统推进谋新篇

春潮涌动劲风吹,正是扬帆奋楫时。今年以来,湖北孝感农商银行以资产提质增效为主线,创新渠道拓展年、成本精细化管理年、合规文化提升年、人才效能优化年“五个年”活动为抓手,打出资产提质增效、创收增效、成本管控、合规建设、人才优化系列“组合拳”,动员全行上下以务实举措推动重点工作落地见效,为“5332”规划圆满收官注入强劲动能。

该行将“资产提质增效”摆在首要位置,坚持“两手抓、两手硬”,一手抓存量风险化解,针对大额风险客户实行领导包保责任制,由董事长、行长带头“拔钉子、砸骨头”,亲自协调资源、谈判拍板,一手抓增量管控,牢固树立“逾期一天就是不良”的理念,对逾期贷款实行按日监测,逐笔跟踪,严防新增不良贷款反弹,持续筑牢资产质量防线。

面对息差收窄的行业共性挑战,该行打破传统路径依赖,由领导班子带头跑市场、跑客户,深入园区企业了解真实需求,通过“助兴惠农”“进链助企”精准对接,在稳固传统业务的同时,大力拓展代理保险、理财销售等中间业务,激发资金业务创收活力,持续推动“电银”业务保量提质、扭亏为盈。

针对信贷管理中的痛点、难点,孝感农商银行以“合规文化提升年”为契机,全面发力整治违规操作与流程梗阻。该行一方面狠抓信贷流程建设,严把贷款“三查”关,建立容错纠错机制,明确尽职免责清单,让基层群众“敢贷、愿贷、能贷”;另一方面,全力打造“孝孝办”服务品牌,推行“只跑一次”的工作流程,落实“首问负责、限时办结”工作机制,构建“三位一体”工作闭环,并通

过举办廉政书画展、合规知识竞赛等多样化活动,让合规文化入脑入心,从源头上防范金融风险。

事业成败,关键在人。孝感农商银行牢固树立“有才有位”的鲜明用人导向,让想干事、能干事的人有舞台,通过常态化开展进城进机关公开选拔,让基层员工有奔头;同时,建立常态化干部交流机制,拉开收入差距,推动柜员向营销、信贷岗位转型,真正把队伍的精气神激发出来。

“五个年”活动是一个有机整体,资产提质增效是基础,创收增效是目标,成本管控是手段,合规安全是保障,人才队伍是根本。目前,孝感农商银行正以钉钉子精神统筹推进各项工作,确保方案落地生根、开花结果,奋力书写高质量发展的新篇章。 吴世平



四月的万年,田野间泥土翻涌,农机穿梭往来,处处涌动着蓬勃生机。作为扎根县域、深耕“三农”的本土金融主力军,江西万年农商银行坚守支农支小初心,以党建为引领,早谋划、快行动、优服务,将金融“活水”精准滴灌到春耕生产各个环节,用实打实的举措为粮食安全保驾护航。图为该行工作人员深入田间地头了解农户的金融需求。 严华

大理市农商银行创新“乡愁旅居贷”  
“金融暖意”点亮创业致富路

走进大理市双廊古镇,极目远眺,落日余晖在绿水青山间洒下点点金黄,宛若一幅流光溢彩的画卷。凭借这巧夺天工的美景,双廊成为享誉全国的旅游胜地。

大理黎公馆酒吧坐落于古镇观海的绝佳位置,游客临座即可尽览晚霞铺满洱海的盛景,在温柔治愈的夜色中尽享惬意时光。“在农商银行信贷资金的及时支持下,近期客流显著回升,酒吧生意持续火爆,吸引大批游客慕名而来。”酒吧负责人黎先生说道。

多年来,大理以得天独厚的自然环境、丰富的文化遗产资源,吸引众多旅居者、投资者在这里安居置业、安放梦想。为构建与大理旅居产业相适应的金融服务模式,在人民银行大理州分行的指导下,大理市农商银行充分整合政策资源,创新金融服务举措,于今年1月创新推出旅居产业定制产品——“乡愁旅居贷”,精准对接旅居产业链上下游客户的金融需求。

同时,相关产品打破户籍限制,将新市民纳入授信管理“白名单”,持续为“新大理人”在当地投资兴业、扎根发展注入强劲的金融动能。

大理黎公馆酒吧正是在“乡愁旅居贷”支持下焕新发展的鲜活案例。酒吧投资人黎先生来自江西省吉安市,在大理生活已有十余年。期间,他先后经营水果店、冷饮店、冰淇淋超市及玉器店,从一名匆匆过客,逐渐蜕变为地道的“新大理人”,对这座城市的热爱早已融入日常生活。2016年,在黎先生与朋友的共同投资、筹划下,黎公馆酒吧正式开门营业。近年来,随着大理文旅市场的火爆出圈,黎先生计划将酒吧打造成集餐厅、咖啡馆、音乐、艺术于一体的一站式休闲空间,然而资金难题却成为阻碍他实现梦想的“拦路虎”。大理市农商银行在开展文旅经营主体大走访的过程中了解到黎先生的困境与需求后,主动派工作人员上门对接,为其量身匹配“乡愁旅居贷”产

品,于2026年春节前夕为他发放了80万元贷款。有了这笔信贷资金的加持,黎先生经营的主题餐吧顺势借助大理文旅产业的“东风”,迈入发展“快车道”,创新采用“黑+白”运营模式——白天主营湘菜,晚上转型青楼,凭借独特的经营风格深受广大游客青睐,日常经营火爆,一席难求。据黎先生介绍,目前这家主题餐吧已为当地创造30余个就业岗位,既让自己的“钱袋子”鼓了起来,也带动周边乡亲们致富增收,于他而言,这便是扎根大理、实现理想生活的最好诠释。

此心安处是吾乡。金融赋能,让苍山云雾化作流动画卷,洱海波光缀成天然景致,以“金融暖意”点亮更多人的回乡路、创业路。自大理市农商银行推出“乡愁旅居贷”以来,已累计为旅居产业链客户发放贷款221户,贷款余额7642万元,以金融之笔助力旅居产业提质升级,用心用情托起山海间的乡村振兴梦。 胡曙利 黄栋恒