编辑：张闻 2026年4月8日 E-mail：zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

奏响乡村振兴“春耕曲”

常宁农商银行及时发放贷款
让春耕用肥有保障

春耕在即，农资先行。走进湖南常宁水口山工业园，衡阳承泰化工有限公司（以下简称：承泰化工）的生产车间内机声隆隆，工人们正在有序作业，一袋袋刚刚下线的磷肥被整齐码放，即将发往全国各地。而这条生产线能够日夜不停、高效运转，得益于湖南常宁农商银行及时发放的200万元纯信用贷款。这并非一次简单的信贷投放，而是一场持续五年的“银企”长跑，也是一家县域农商银行以金融“活水”守护粮食安全的生动实践。

今年1月，在常宁市企业协会成立大会上，常宁农商银行现场为协会整体授信30亿元，并为第一批47家入会企业提供200万元的免抵押信用贷款授信，以“真金白银”赋能实体经济发展。承泰化工正是这47家受益企业之一。随着春耕临近，磷矿等原材料进入采购旺季，企业资金需求陡增。承泰化工负责人主动联系常宁农商银行，提出融资申请。该行迅速响应，从资料收集、尽职调查到贷款审批、资金发放，仅用3个工作日就将200万元纯信用贷款顺利发放到位，专项用于企业采购磷矿等原材料。“这笔资金到得太及时了，原材料跟上了，生产线就能满负荷运转，春耕用肥就有了保障。”企业负责人感慨道。从政策出台到资金直达企业，常宁农商银行以“快”字当头，把支持春耕备耕作为当前头等大事来抓。

从建厂到扩产，五年相伴见证企业成长。承泰化工成立于2019年，是一家专业生产销售过磷酸钙（磷肥）、复合肥产品为一体的民营企业。早在企业落户水口山工业园且厂房尚未建成时，常宁农商银行就打破传统抵押思维，为其发放了首笔200万元信用贷款，助力企业顺利建厂投产。五年来，该公司坚持“节能环保、诚信经营”的宗旨，在2025年成功荣获“湖南省创新型中小企业”和“湖南省专精特新‘小巨人’企业”称号。目前，企业一期厂房占地8071.82平方米，拥有多条生产线，今年预计磷肥产量达10万吨以上，产值超8000万元。值得期待的是，企业二期10万吨复合肥项目正在紧锣密鼓地筹建中，建成投产后，预计年产值将达2.5亿元。

从最初的一片空地到如今的规模化发展，从第一笔信用贷款的“破冰”到如今“银企”合作的日益深化，常宁农商银行始终陪伴企业成长，见证了这家本土民营企业的每一次跨越。今年以来，该行已累计发放涉农贷款7.7亿元，其中支持春耕生产贷款2.56亿元，惠及涉农企业、农民专业合作社及农户2374户。 屈娟

仲春时节，莲藕采挖、山药整地等春耕备耕工作全面铺开，黄河滩的田间地头呈现出一派繁忙的景象。山西永济农商银行立足当地特色农业产业发展实际精准发力，第一时间为涉农主体提供上门服务，全程护航莲藕、山药等全产业链高质量发展，助力农户抢抓农时、稳产增收。图为黄河滩藕农正在抢抓农时，采挖莲藕。 何红星

阿坝农商银行理县支行打出“组合拳”
“金融底肥”助力稳产增收

春分已过，万物生发。作为扎根本土的“三农”主力军，四川阿坝农商银行理县支行紧随春的脚步，将服务窗口“搬”到雪山脚下的田间地头，以“精准滴灌+数智破壁+温情守护”这记“组合拳”，打通金融服务“最后一公里”，让金融“活水”与高山融雪一同滋润藏羌走廊的每一寸土地。

理县地处青藏高原东南缘，海拔从1400米河谷攀升至5000余米高山，独特的立体气候孕育了“半山有产业、一沟一风景”的多元化发展格局。阿坝农商银行理县支行立足这一资源禀赋，打破“一把尺子量到底”的传统模式，根据海拔落差与产业分布，提供“错位发展、精准滴灌”的金融服务。

在高半山，针对“佳山苹果”“薛城脆红李”等特色水果产业，该支行客户经理带着“乡村振兴贷”走进果园，为忙于修枝疏花的果农送去购买有机肥和套袋的备用金。在海拔2500米以上的高原牧场，针对牧民牦牛转场在即的实际需求，该支行客户经理上门推广“蜀信e·商易贷”产品，依托该产品“掌上申请、随借随还”的便捷优势，让牧民在赶牦牛前往高山草场前，即可顺利获得牦牛扩群所需要的资金。截至目前，阿坝农商银行理县支行已累计投放春耕备耕专项贷款达7.26亿元，用“金融底肥”保障了“果盘子”“肉架子”“菜篮子”稳产增收。

为精准应对农户在春耕生产中可能遇到的各类突发难题，阿坝农商银行理县支行辖内各营业网点全面开通“春耕信贷直通车”，坚持“急事急办、特事特办”服务原则，为春耕生产送上金融“及时雨”。

在理县米亚罗镇，该支行工作人员在走访中了解到，当地一农户因家人患病耗尽积蓄，眼看春耕在即，购买农业生产资料的资金却没了着落。随后，该支行第一时间启动应急响应机制，当日即为其办理了一笔2万元的农户小额贷款，这笔“救命钱”既解了农户看病就医的燃眉之急，也为不误农时、保障当季收成筑牢了金融保障。

春潮涌动藏羌绿，策马扬鞭更奋蹄。截至目前，阿坝农商银行理县支行的金融触角已延伸至全县11个乡镇、63个行政村。下一步，该支行将继续坚守支农支小的市场定位，以更加昂扬的斗志全力打造“一廊三区·吉祥理县”的发展格局，让金融“活水”化作滋润乡村振兴的及时雨，助力这片藏羌走廊在共同富裕的征程上跑出“加速度”。 韩婷

石首农商银行推出“园企快贷”
解决“专精特新”企业资金难题

近日，湖北石首农商银行成功为某省级“专精特新”企业发放了600万元“园企快贷”，及时缓解了企业因订单激增面临的流动资金周转压力，为其扩大新能源线束产能、拓展海内外市场注入了强劲动能。

自2012年落户石首以来，该电子科技企业深耕连接线束研发、设计与生产领域，现已成长为拥有石首、东莞两大智能化生产基地的高新技术企业，先后获得省级“专精特新”中小企业、国家级高新技术企业、省级创新型中小企业等称号。其产品广泛应用于新能源汽车、家电、消费电子等领域，市场前景广阔。今年以来，该企业接连签下国内外多家知名企业大额订单，业务规模快速扩张，流动资金需求同步攀升。

石首农商银行金平支行工作人员在“六访六增”走访中敏锐地捕捉到企业的融资需求，当即组建专项服务小组，主动上门对接，靠前精准服务。该支行客户经理深入企业财务部门与生产一线，全面摸排其经营状况、订单明细及资金缺口，最终确立以“园企快贷”特色产品为切入点，为企业量身定制融资方案的帮扶思路。

据了解，“园企快贷”是湖北省农信联社为落实省委、省政府绿色低碳发展战略推出的专项信贷产品，旨在精准破解工业园区生产制造类小微企业资金投入大、可抵押资产不足、融资渠道单一的难题。该产品不仅抵押担保方式更灵活，还可按“鄂绿通”平台评级享受最高30%的授信额度上浮，切实为优质企业拓宽了融资路径。针对企业迫切的生产经营需求，石首农商银行专项服务小组开启高效评审“绿色通道”。该行工作人员白天扎进厂房车间，逐一核实生产进度、查验订单合同；夜晚挑灯梳理财务数据、搭建授信模型，通过多维度测算企业资产状况、纳税记录、日均流水及固定资产投入，仅用5天时间就将600万元流动资金贷款及时发放到位。这笔“园企快贷”宛如一场及时雨，直接保障了公司数个重点订单顺利投产，稳定了企业供应链，为企业新产品研发与市场拓展战略落地提供了坚实的金融支撑。

近年来，石首农商银行始终将服务实体经济作为经营核心，持续加大对制造业，尤其是对高新技术产业和“专精特新”企业的信贷投放力度。未来，该行将持续秉持“小微金融店小二”服务宗旨，深耕本土市场，不断提升服务实体经济质效，以更饱满的热情、更专业的能力、更务实的作风，为市域经济高质量发展贡献农商力量。 张子楚

绍兴恒信农商银行
投放“农创客”贷款超700万元

近期，绍兴市越城区鉴湖街道的种粮大户龚师傅按期前往浙江农商联合银行辖内绍兴恒信农商银行办理粮食生产贴息贷款周转业务。这已是龚师傅办贷的第四个年头，承包的农田也由原先的500余亩增加到了780余亩。龚师傅直言：“农商银行的粮食生产贴息贷款解决的不仅是资金，更让我对开展粮食生产充满了信心。”

富盛镇的“农创客”王先生同样是这片土地上的耕耘者。每年开春后，种子采购、工人雇佣、农机进场，资金成了头等大事。恒信农商银行客户经理在走访中了解到这一情况后，为其创立的农业科技公司发放了150万元贷款，及时解了其春耕备耕的燃眉之急。截至目前，该行已累计投放种粮大户贷款超1800万元、“农创客”贷款超700万元。 方楚婕

黄骅农商银行
上线“易贷通”线上信贷系统

“没想到现在贷款像网购一样方便，不用跑腿、不用等，农时一刻都没耽误！”近日，黄骅市某种植专业合作社负责人刘先生在田间地头通过手机银行APP完成了20万元贷款审批后感慨道。正值春耕关键期，急需采购种苗和智能温控设备的他，通过黄骅农商银行新上线的“易贷通”线上信贷系统，不到10分钟便完成了全流程贷款办理。

该系统以“数字金融+普惠金融”双轮驱动，实现信贷业务全流程线上闭环；依托腾讯电子签名技术，实现包括征信授权在内的相关协议“一键签署”，法律效力与办理效率同步提升。截至目前，该行已通过“易贷通”线上信贷系统累计发放贷款35户、金额360万元。 张泓

永福农商银行
为种粮大户送上金融“及时雨”

为切实保障粮食生产，深入践行“金融为民”使命，广西永福农商银行充分发挥地方金融主力军作用，组织客户经理深入田间地头，为种粮大户送去金融“及时雨”。

罗锦镇是永福县重要粮食产区，种粮大户众多。近年来，随着土地流转规模扩大和农业机械化水平提升，当地种粮大户在购买农资、更新农机、支付土地流转费用等方面的资金需求日益增长。针对这一情况，永福农商银行主动作为，早部署、早调查、早授信，开通春耕生产贷款“绿色通道”，简化办贷流程，实行利率优惠，确保信贷资金及时足额发放到位。

截至目前，该行已累计为千余户农户及育秧经营主体发放春耕专项贷款2.23亿元。 文宇

合浦县农信联社
“金融春雨”赋能种植产业

自春耕生产开展以来，广西合浦县农信联社以“金融春雨”滋润特色种植产业，助力广大农户抢抓农时、不误春光。

“要不是信用社及时送来信贷资金，我的这批菜也长不了那么好！”公馆镇石岭村的陈大哥站在自家田埂上，望着长势喜人的蔬菜感慨不已。一个多月前，陈大哥承包了几十亩田地，计划扩大种植规模、提升收成，却因春耕施肥、购买农资的资金不足而搁浅。合浦县农信联社公馆信用社“金融专员”了解到他的情况后，第一时间深入田间地头进行实地走访，核实其资金需求，及时将30万元的春耕信贷资金发放到位，解决了他的资金难题。截至今年3月21日，该联社已累计发放涉农贷款2923笔、金额4.45亿元。 彭丽雯

平湖农商银行
将服务送到乡村一线

今年以来，浙江农商联合银行辖内平湖农商银行共青团成员联合青年员工持续深化开展“走千家、访万户、共成长”行动，以脚步丈量农情，用金融赋能乡村振兴，让青春力量在广袤乡野间绽放光彩。

该行组建“90·00”新时代理论宣讲团，将理论学习阵地前移至田间地头、生产一线，在农家院落、合作社厂房开设“田埂课堂”。该行青年员工深化“白+黑”学习机制，积极研读政策理论，广泛开展“农家话振兴”活动，邀请村支书分享共富故事，让金融政策与乡村发展理念“飞入寻常百姓家”。

针对辖区内不同客户群体的资金需求，该行构建网格化服务矩阵，绘制金融服务热力图，启动“绿色信贷直通车”，全力解决辖内农民专业合作社、小微企业等主体的资金难题。除此之外，该行青年员工还化身“金融全科医生”，为返乡创业青年定制低利率信贷产品，为留守老人开通亲情账户，以高效服务赢得客户赞誉。 黄树豪

隰县农商银行
创新“阵地+流动”金融服务模式

春潮涌动，万物勃发。值此春耕备耕关键时期，隰州大地的农户们正抢抓农时备农资、整土地，一幅“春耕忙、产业兴”的生动画卷正徐徐展开。

山西隰县农商银行聚焦春耕备耕关键环节，持续加大信贷投放力度，立足县域“种植业+梨果业”发展实际，开展“拉网式”需求摸排，量身定制专项信贷产品，重点满足种子、化肥、农药、农机购置等生产资金需求；联动隰县农业农村局、隰县中小企业局和隰县果业中心，建立“农户+农民专业合作社+企业”需求台账，对种粮大户、家庭农场等新型农业经营主体进行一对一精准对接，确保金融“活水”精准滴灌产业一线。

该行打破传统服务模式，创新推出“上门服务+精准营销”双轮驱动模式，以金融创新赋能产业升级；组建春耕金融服务小分队，创新“阵地+流动”双轨服务模式，深入田间地头、农资门店等提供“上门办贷、上门宣讲、上门回访”一站式服务；同时，依托“银政园区贷”产品，全力满足产业园内农户、小微企业的融资需求。截至目前，该行涉农贷款较年初净增7815万元，其中新投放春耕备耕贷款220余户、金额860万元，全方位满足各类涉农主体的资金需求，为县域经济高质量发展注入强劲的金融动能。 闫杨

赣县农商银行
开通春耕金融服务“绿色通道”

春回大地，万物复苏，广袤的田野上正涌动着勃勃生机。眼下，正值春耕备耕的关键时节，作为深耕本土、服务“三农”的地方金融主力军，江西赣县农商银行早谋划、快行动、优服务，将金融“活水”精准引向田间地头，全力保障春季农业生产开好局、起好步，以实际行动为全年粮食丰产丰收打下坚实基础。

为确保春耕资金及时到位，赣县农商银行坚持“早”字当头，于今年初组织召开了春耕备耕金融服务会议。该行积极开展“如我+大走访 大对接”活动，深化“5815”走访机制，由领导班子带头深入一线走访农业主管部门、农资供应企业和新型农业经营主体；客户经理深入田间地头，精准摸排涉农主体的融资需求，做到需求早调查、授信早核定、资金早投放。截至目前，该行已累计投放春耕备耕贷款1.3亿元，惠及农户及涉农主体1713余户。

针对春耕生产资金“用时短、时间紧”的需求特点，赣县农商银行优化信贷审批流程，开通春耕金融服务“绿色通道”。总行层面，对于大额贷款需要提交贷审会的，做到有需求就开会，切实提高审贷效率；基层层面，客户经理利用移动终端设备开展现场办公、上门办贷，以高效便捷的金融服务确保不误农时、不误农事。 范国强

资中农商银行
为春耕备耕按下“快进键”

作为服务“三农”的主力银行，四川资中农商银行以春耕生产为切入点，通过“政策+产品+服务”三维发力，为春耕备耕按下“快进键”。今年以来，该行已累计投放春耕贷款2.02亿元，惠及新型农业经营主体73家、农户1315户，以金融“活水”持续滋养春耕生产，为县域农业高质量发展注入强劲动能。

该行积极响应国家宏观调控政策号召，依托包括支农支小再贷款在内的货币政策工具，将政策红利直接转化为农户的实惠。截至目前，该行支农支小再贷款余额17.19亿元。依托政策赋能，该行对符合条件的农业生产主体实行利率优惠，新发放涉农贷款加权平均利率降至4.14%，较2025年同期下降0.15个百分点，预计全年可为全县农户节约利息支出约300万元，切实降低了农业生产的融资成本，让广大农户“轻装上阵”、安心务农。

针对春耕备耕期间农户资金需求“短、频、急”的特点，该行量身定制农户小额贷款产品。相关产品以“免抵押、纯信用、线上办理”为特色，单户最高授信额度可达30万元，通过“一次授信、随借随还、循环使用”，有效破解了农户“融资难、融资慢、融资贵”问题。截至目前，该行已累计发放线上贷款3.38亿元。 黄文苛 刘丹丹

侯马农商银行襄汾支行
金融“活水”润泽春耕生产

春潮涌动农耕忙，金融护航正当时。当前，正值春耕备耕关键节点，山西侯马农商银行襄汾支行紧抓农时，将金融“活水”精准引向田间地头，为农业生产开好局、起好步注入强劲的金融动能。

侯马农商银行襄汾支行摒弃“坐门等客”的传统模式，主动转思路贴合农时需求、转作风深入田间一线、转方式精准对接服务，组建春耕金融服务小队，深入各乡镇村落、田间地头，与农户、新型农业经营主体面对面沟通，深化“整村授信+网格化营销”模式，全面摸排种子采购、化肥添置等春耕资金需求，建立详细需求台账。针对农户办贷便捷化诉求，该支行工作人员手把手指导农户线上申请“精微快贷”，并讲解授信、用信、还款全流程操作要点，实现了从“被动服务”到“主动上门、线上快办”的转变。

该支行始终坚守服务“三农”初心，将春耕备耕金融服务作为重中之重，守住惠民便民服务底线。针对春耕备耕资金“短、频、急”的需求特点，该支行开辟信贷“绿色通道”，切实降低农户融资成本；同时，守牢金融风险防控关口，在送资金、送服务的同时，同步开展反诈、反洗钱、征信保护等金融知识宣传，用通俗易懂的语言拆解涉农诈骗套路，从而进一步筑牢乡村金融安全防线。 付敏

泗洪农商银行
共建综合金融服务示范点

为全面升级乡镇金融服务模式，推动金融服务与政务服务深度融合，在人民银行宿迁市分行的专业指导下，江苏泗洪农商银行积极创新工作思路，主动对接塔河村村委会，共同建设塔河村委综合金融服务示范点，走出了一条“政银”协作、便民利民的基层服务新路径。

塔河村委综合金融服务示范点依托村党群服务中心选址落地，充分整合政务与金融服务资源，高标准配备了双面屏智能POS机、A类点钞机、存折打印机等专业硬件设施，为辖区居民一站式提供小额取款、转账结算、水电费代缴、财政补贴领取等金融及非金融服务，切实解决了广大群众办事远、办事难的问题。自创建以来，该示范点已累计办理各类业务639笔，涉及金额21.6万元。 卞铁猛

曹县农商银行
加大实体经济贷款投放力度

近年来，山东曹县农商银行立足县域发展实际，持续加大信贷投放力度，积极为小微企业、个体工商户和涉农经营主体提供有力的金融支撑。

该行坚持“早对接、快响应、优服务”的工作思路，派客户经理深入园区、企业、商圈和乡镇，主动走访辖内经营主体，了解其融资需求、掌握其发展情况，围绕企业经营周期、资金用途和还款能力，量身定制融资方案，切实帮助经营主体缓解融资难题；加大对制造业、商贸流通、种植养殖等重点领域的支持力度，把更多信贷资源配置到实体经济最需要的地方。

下一阶段，曹县农商银行将继续坚守服务实体经济初心，切实把更多金融资源投向县域经济发展的关键领域和重点环节，为地方经济高质量发展贡献农商力量。 袁影