

## 赤城县农信联社 创新春耕备耕信贷产品

当前,正值春耕备耕的关键时期,河北赤城县农信联社新型小贷中心的工作人员主动深入县域内的农资经销点、农机销售点,详细了解涉农主体在农资储备、农机具销售等方面的资金周转情况。

针对春耕备耕阶段性用款特点,该联社新型小贷中心创新推出了以“宜农贷”“家庭农场贷”为代表的多元化信贷产品,全面满足不同规模、不同层次农户的资金需求,以全流程金融服务护航春耕生产顺利开展。王祥

## 潜山农商银行黄柏支行 开通春耕备耕贷款“绿色通道”

近日,安徽潜山农商银行黄柏支行的工作人员深入潜山市孙家寨茶叶加工厂,全方位摸排今年春茶的生长、产量预期以及采茶用工成本等情况。

“多亏了黄柏支行提供的100万元贷款,我们才能顺利升级生产设备。”企业负责人感慨道。该支行工作人员详细询问了企业今年的春茶收购计划、销售订单及资金回笼周期,表示将开通春耕备耕贷款“绿色通道”,确保信贷资金足额、及时发放到位,全力支持企业开足马力、抢鲜生产。程惠芳

## 泰兴农商银行 让金融宣传更接地气

近年来,江苏泰兴农商银行始终坚守“为人民服务”初心,以普及金融知识、保障金融消费者合法权益为核心,创新宣传形式、拓宽宣传渠道,用心守护人民群众的“钱袋子”。

该行聚焦网络支付安全、假币识别、防范电信网络诈骗、个人信用维护等群众关心的热点问题,精心制作通俗易懂的图文消息,并通过官方微信公众号进行持续推送;同时,创新制作金融知识短视频,以情景短剧的形式将专业金融知识融入群众日常生活,让金融宣传更加生动、接地气,进而实现金融知识“指尖传播、全民共享”的目标。

下一步,泰兴农商银行将以此次宣传活动为契机,持续健全金融知识普及长效机制,切实将保障金融消费者合法权益融入日常、落在经常,不断提升金融服务质效,进一步强化金融风险防控,全力营造安全、有序、和谐的消费环境,以实际行动践行“金融为民”的服务理念,为地方经济稳健发展贡献源源不断的农商力量。顾略

## 宁波象山农商银行 金融赋能渔业产业链发展

长期以来,浙江农商联合银行宁波象山农商银行始终坚守支农支小的服务定位不动摇,围绕渔业产业全链条,不断完善金融产品与服务体系,全力打造更为成熟的普惠金融服务模式。截至目前,该行已累计为县域内30%的个人客户和20%的小微企业客户提供授信,其中,涉农及小微企业贷款余额占比92.38%,渔业产业贷款达67亿元。

在涉农产业方面,该行积极对接象山县农业农村局,围绕柑橘种植、大白鹅养殖等当地特色产业,精准梳理上下游产业链信息。作为主牵头行,该行创新搭建大白鹅养殖产业金融服务联合体,发放县域特色产业贷款超14亿元。在涉渔产业方面,该行聚焦休渔期前、渔获期中、养殖业后端等关键环节,累计发放海洋产业链贷款超30亿元,其中,发放渔船抵押贷款7.5亿元。胡新学

## 莲花农商银行 持续提升金融服务质效

今年以来,江西莲花农商银行坚守本土金融主力军定位,聚焦服务实体经济主责主业,以机制创新、产品优化、服务升级为抓手,持续加大信贷投放力度,不断提升金融服务质效,以金融“活水”精准浇灌县域经济发展沃土。

该行创新实行项目库动态管理机制,全面加强政府部门及关联企业的对接,提前控损、储备优质项目,确保“项目资金、投放不断档”。仅在今年初,该行就实现了贷款投放1.91亿元的目标。

该行整合贷款、信用卡、“聚合支付”等业务表单,并将其统一归集至一个文档办理。经办人员仅需在首页录入客户信息,即可一键生成并打印全套信贷及营销资料,大幅缩短了业务办理时长,进一步提升了客户对于金融服务的满意度。除此之外,该行还依托线上数字化平台开通“绿色通道”,成功实现了小额贷款“当天受理、当天审批、当天放款”的目标。截至3月末,该行各项贷款余额58.07亿元,较年初净增1.02亿元;有效信贷投放较年初增加2.1亿元,贷款利息收入6892万元,同比增收155万元。朱雨婕

## 奏响乡村振兴“春耕曲”

# 和顺农商银行播洒“金融春雨” 为农业生产保驾护航

一年之计在于春。当前,正值春耕备耕的关键时期,山西和顺农商银行秉持服务“三农”的初心与使命,早谋划、早部署、早行动,强化服务举措,创新工作机制,扎实打好金融服务春耕备耕这记“组合拳”,为春季农业生产播洒“金融春雨”。

农户急需的种子和化肥是否有着落?春耕备耕资金从何而来?为帮助农户、家庭农场、种植专业合作社等涉农主体解决春耕备耕阶段的资金难题,和顺农商银行科学谋划、提早行动,积极对接村委会、种植大户等,全面了解相关涉农主体的农业生产规划,同步开展整村授信,全力满足辖内各行政村的农户、新型农业经营主体在春耕备耕期间的资金需求,切实做到底子清、情况明、措施实,确保不误农时、不误农事。

春耕生产是农户的大事,也是农商银行的心头事。针对春耕备耕农时短、资金需求急等特点,和顺农商银行创新推出包括“惠农通”“富农贷”在内的特色信贷产品,同时将信贷资金优先向涉农领域倾斜,全面满足各类涉农经营主体的金融需求。为了让广大农户安心开展春耕生产,不因取现、汇款、转账、缴费等资金结算而耽误农时,和顺农商银行及时完善服务渠道,全面做好柜员服务能力提升、互联网金融业务推广等工作,让农户足不出户就能享受到便捷安全的取现、转账、缴费等资金结算服务,确保在春耕备耕的关键时期,金融服务不断档、不缺位。

为了进一步提高春耕备耕放贷效率,和顺农商银行将银行柜台“搬”到农户家中,客户经理主动上门收集有资金需求的客户资料,现场开展评级

授信,为符合申贷条件的客户发放贷款,从而进一步减少中间环节和客户等待时间,做到“立结立办”,让客户足不出户即可享受到“家门口”的金融服务,不断提升客户对于金融服务的体验感、获得感和满意度。“现在在家就能办理贷款,和顺农商银行不仅给我们带来了资金,也带来了便利,让我们的种子和肥料钱都有了着落。”义兴镇种植大户李某激动地说道。

春耕生产是事关民生的大事,更是和顺农商银行践行服务“三农”使命、助力实体经济、支持乡村振兴的重要举措。下一步,该行将全面落实乡村振兴战略总体要求,持续优化支农惠农服务模式,加大对“三农”领域的信贷支持力度,为春耕备耕提供强有力的金融支撑,为农业发展注入源源不断的金融“活水”。王玮璘

## 湘乡农商银行 “续贷+提额”解决资金难题

位于韶山市的湖南韶山禾下梦生态农业有限公司,是一家以谷物油料种植、农产品初加工与销售为主的现代农业企业。在春耕生产最繁忙的阶段,该公司原有的一笔80万元贷款即将到期。除此之外,为提升生产能力,该公司正同步推进厂房扩建和农机设备更新,两重资金压力叠加,导致周转资金明显吃紧。

得知这一情况后,湖南湘乡农商

银行白田支行迅速响应,第一时间开通春耕金融服务“绿色通道”,针对企业“还旧借新”的时间错位难题,该行创新采用“续贷+提额”组合模式,将授信额度从原来的80万元一举提升至200万元,及时解决了企业的资金难题。

这200万元信贷资金到账后,企业负责人立即用其支付了农机采购款,厂房建设也同步启动,春耕生产与扩大再生产得以有序推进。李奎卿

## 宾阳农商银行 “贷”动农户扩大种植规模

作为深耕本土、扎根“三农”的乡村振兴金融主力军,广西宾阳农商银行立足春耕生产的关键节点,主动靠前、精准施策,以充足的信贷供给、便捷的金融服务,为农业机械化升级、产业化发展注入源源不断的金融“活水”。

在武陵镇廖村村委的千亩稻田里,种粮大户李某正指挥着8台大型插秧机有序作业。作为当地规模化种粮的带头人,他承包的水稻种植面积达1100亩,

往年因购置农机、采购农资存在资金缺口,生产规模难以扩大。宾阳农商银行的“金融专员”通过上门走访了解到这一情况后,快速为其发放了20万元贷款,及时解了其燃眉之急。如今,在现代化农业机械化加持下,李某承包的稻田成功实现了全程机械化作业,种植效率与产出效益大幅提升,年营收突破500万元,而他也成为了当地依靠规模化、机械化种植致富的典型。龚争光

## 唐山农商银行 举办“反诈饺子宴”宣传活动

为进一步增强农村群众反诈防骗意识,筑牢乡村金融安全防线,近期,河北唐山农商银行携手唐山市丰润区公安局反诈中心,在辖内塔湾村举办了一场别开生面的“反诈饺子宴”主题宣传活动。

活动现场,唐山市丰润区公安局反诈中心民警用亲切的唐山方言,结合当地真实案例,深入剖析了保健品诈骗、消费返利、虚拟货币等常见骗局,提醒村民“不贪小利、不存侥幸”。活动现场,民警还向当地村民传授了“未知链接不点击、陌生来电不轻信、个人信息不透露、转账汇款多核实”的“三不一多”口诀。村民们频频点头,并表示今

后一定会牢记于心。

“我吃到虾仁了!”村民刘大姐兴奋地举起筷子。按照活动规则,吃到藏有虾仁的“幸福馅”饺子的村民,可抽取一个“反诈盲盒”。盲盒内装有一张反诈知识卡片,上面印有“公检法不会电话办案,更不会让你转账”“凡是自称客服退款要验证码的都是诈骗”等警示语。刘大姐大声念出卡片内容,赢得了全场掌声,并领取了反诈纪念品。

此次活动,唐山农商银行工作人员累计发放反诈折页300余份,反诈小礼品100余份,共吸引塔湾村及周边村民200余人参与。李颖 刘珊珊

## 咸宁农商银行 赋能地方经济高质量发展

近年来,湖北咸宁农商银行深耕鄂南大地,立足本土发展,精准用好支农支小、民营企业再贷款等货币政策工具,切实将政策红利转化为普惠金融服务实效。截至今年4月份,该行累计获批再贷款资金6.33亿元,余额达8.08亿元。

湖北某新材料科技有限公司是一家国家级科技型中小企业,也是鄂东南绿色建材核心供应商,手握多项专利技术。今年以来,该公司因订单激增、产能扩张,出现流动资金缺口,在支付设备尾款、原材料采购、生产经营资金周转等方面均面临较大压力。咸宁农商银行获悉这一情况后,

第一时间派工作人员进行上门走访、实地核验,依托支农支小再贷款政策,及时为企业投放了1000万元流动资金贷款,贷款期限为3年,年利率仅为3.1%,有效解决了企业资金难题,为其扩产增效、绿色转型、科技创新注入了强劲动力。

咸宁农商银行相关负责人表示,下一步,该行将继续用好用足支农支小、民营企业再贷款政策,持续加大对乡村振兴、小微企业、民营经济等的支持力度,以更实举措、更优服务、更大贡献,为咸宁经济社会高质量发展贡献更加坚实的农商力量。蔡谦 任娟

## 荆州农商银行三湾支行 发放“中小企业商业价值信用贷”

“在企业流动资金紧缺的关键时刻,是农商银行再次及时为我们送来了信贷资金,每一次的合作都非常愉快!”荆州市某设备外包服务公司负责人感慨道。近日,湖北荆州农商银行三湾支行成功为企业发放了300万元“中小企业商业价值信用贷”,以高效便捷的金融服务,为企业稳健经营注入了强劲动能。

长期以来,荆州农商银行三湾支行始终坚守“服务实体经济、深耕中小微企业”的初心与使命,常态化开展园区企业走访调研,精准对接相关企业的融资需求。2022年末,该支行在走访中获悉该企业存在资金周转需求后,第一

间上门对接,结合企业经营实际,量身定制“小微企业创业担保贴息贷款+一般流动资金贷款”组合方案,以贴心高效的金融服务赢得了企业高度评价,为长期合作奠定了坚实基础。

今年以来,荆州农商银行三湾支行的工作人员在贷后回访中了解到企业因备货出现流动资金缺口后,迅速开展全面尽职调查,为企业精准匹配“中小企业商业价值信用贷”产品。该产品作为专为小微企业打造的信用类信贷产品,无需抵押担保。凭借该产品优势,该支行快速为企业完成增贷300万元,精准打通了企业融资堵点,为企业长远发展保驾护航。邹小雨

## 阿坝农商银行黑水支行 普及金融知识 筑牢安全屏障

为深入贯彻总体国家安全观,切实筑牢金融安全防线,全面履行金融机构的社会责任,近日,四川阿坝农商银行黑水支行联合黑水县公安局、县其他金融机构,聚焦金融安全这一重点领域,全面开展国家安全教育日宣传活动。

活动现场,该支行工作人员结合近期高发的电信网络诈骗、非法集资等典型案例,集中拆解刷单返利、冒充客服、虚假养老理财等常见骗局的作案手段,细致讲解金融风险防范对策,反复强调“不轻信、不透露、不转账”的核心原则,提醒群众坚决抵制“保本高息”“一夜暴富”等虚假宣传,不出租、出借、出售个

人账户,切实守护好自身的财产安全。活动当日,该支行工作人员深入现场群众普及存款保险、反洗钱、个人信息保护、假币识别等相关知识,传授假币识别技巧,引导其自觉抵制金融违法犯罪行为,提升自我保护能力,进一步强化了广大群众的金融风险防范意识。

下一步,阿坝农商银行黑水支行将进一步健全金融安全宣传常态化、长效化机制,持续推动金融安全知识普及下沉,切实筑牢金融安全屏障,守护好人民群众的财产安全,为维护国家金融安全、促进地方经济平稳健康发展贡献金融力量。塔尔娃



今年以来,山西运城农商银行全面推行“实地化走访、清单化对接、精准化投放”的闭环服务模式,通过量身定制贷款额度与还款周期,实现信贷资源精准匹配,有效解决了相关农户及新型农业经营主体的融资难题。截至目前,该行已累计为740家经营主体发放春耕备耕贷款1.24亿元。图为该行工作人员为种梨大户面对面宣传信贷政策及产品。韩小武 薛武魁

## 南通农商银行多措并举 推动信贷投放实现良好开局

今年以来,江苏南通农商银行紧密围绕高质量发展主线,抢抓开局有利时机,精准发力、多措并举,推动信贷投放实现良好开局。截至3月末,该行各项贷款总额突破703亿元,较年初净增超30亿元,为服务地方经济发展注入了强劲的金融动能。

该行坚持“清单化、精细化、责任化”工作思路,精准分配重点客户群体的走访任务,创新“清单+专题”管理机制,明确支行分管副行长的相关责任,强化过程督导;优化消费信贷政策,针对优质消费客户适时推出延长贷款期限、提高支付额度等措施,并同步强化风险提示,从而进一步筑牢金融风险防范线。该行创新建立“A岗驻点+B岗双日跟踪”双轨督导模式,A岗深入辖内各支行现场解题,每日通报进度、播报营销转化数据;B岗

实施动态跟踪,对进展缓慢的金融机构及时预警、伴访督进,形成闭环管理,有效提升了营销转化效率。

该行以产品创新与政策适配为抓手,进一步提升金融服务的精准度与覆盖面,快速完成优质客户申请长期贷款的系统配置,梳理汇编省级贴息产品手册,从而为一线营销工作提供便利;精准传导政策红利,积极落实“苏质贷”“科创首贷”“制造业贷款”等多项惠企信贷政策,切实降低相关经营主体的融资成本;进一步深化外部合作,成功落地南通地区首笔“微企易贷—中长期专项产品”。与此同时,该行积极与区域重点平台紧密协作,成功入选南通市通州区“科创贷2.0”首批合作银行,科技金融服务能力获得了官方认可。

面对转型压力与冲刺任务,该行以

“闯”的精神、“攻”的劲头,凝聚起强大的攻坚合力。针对网点转型中的能力短板,该行积极开展省级产品专项培训活动,并派工作人员进行贴身督导,帮助新转岗人员快速进入状态;在冲刺阶段,由机关普惠金融部“日督战”,支行行长、信贷副行长“挂帅”,对已批未提、已授未用项目清单开展“清零行动”;实施“客户寻回”计划,对1282户“静默客户”进行上门走访,以真诚服务唤回流失业务,实现客户价值再挖掘。

下一阶段,南通农商银行将继续坚守“支农支小、服务地方经济”的市场定位,持续深化客户经营,加速产品与服务创新,强化队伍建设,以更加昂扬的斗志、更加务实的作风,确保圆满完成全年各项目标任务,为区域经济社会持续健康发展贡献更加坚实的农商力量。张伊曼

## 全州农合行创新“金融+非遗”宣传模式 守护瑶乡群众“钱袋子”

歌满瑶乡庆佳节,石榴同心向振兴。在东山瑶族乡2026年“三月三”传统佳节期间,广西全州农合行紧扣“存款有保险,壮乡更安心”主题,深入节日活动现场开展存款保险专项宣传活动,切实把实用的金融知识送到瑶乡群众身边,以优质贴心的金融服务,全力守护广大群众的财产安全,为乡村振兴注入金融动能。

活动现场,该行工作人员身着正装,以饱满的热情主动向来往群众发放存款保险宣传折页,并用通俗易懂的语言,细致讲解存款保险相关知识,清晰解答什么是存款保险、保障范围、保费承担主体、存款安全保障方式等群众关心的问题,让“存款保险、国家立法、银行投保、储户安心”的理念深深扎根在群众心中。与此同时,该行工作人员还结合瑶乡群众的日常金融需求,同步普及防范电信网络诈骗、反

洗钱等实用的金融知识,提醒群众提高警惕,守护好自己辛苦积攒的血汗钱,有效增强了基层群众的金融风险防范意识。

全州姜茶是自治区级非物质文化遗产,也是瑶乡群众日常生活中不可或缺的特色文化符号。在此次宣传活动中,全州农合行打破传统宣传模式,将存款保险知识宣传与非遗姜茶文化深度融合。在姜茶展示区域,身着瑶族传统服饰的非遗传承人现场展示传统打姜茶技艺,石钵轻轻起落,茶叶、姜蒜、米花等食材在锅中充分交融,浓郁的香气蔓延全场。全州农合行工作人员借助这一瑶乡特色场景,向现场群众积极宣传存款保险知识。这种“金融+非遗”的特色宣传方式,既有效传承了瑶乡优秀的传统文化,又让存款保险知识潜移默化地走进了群众心里,实现了民族文

化传承与金融便民服务的双向赋能、同频发展。

长期以来,全州农合行始终坚守“服务‘三农’、服务地方经济、服务小微企业”的初心定位,聚焦基层群众急难愁盼问题,常态化开展形式多样、内容丰富的金融知识宣传活动。此次“三月三”存款保险宣传活动,不仅让瑶乡群众全面深入了解了存款保险制度,更进一步拉近了银行与群众之间的距离,充分彰显了地方金融机构的责任与担当。

下一步,全州农合行将继续以广大群众的金融需求为导向,不断创新宣传形式、丰富服务内容,把实用的金融知识送到田间地头、千家万户,以专业、高效、贴心的金融服务,全力宣传方式,既有效传承了瑶乡优秀的传统文化,又让存款保险知识潜移默化地走进了群众心里,实现了民族文

唐路华