

当金融遇见云岭春天

——云南农信服务春耕备耕纪实

2026年是“十五五”开局之年,中央一号文件锚定农业农村现代化发展方向,云南省委农村工作会议对全力推动云南乡村全面振兴作出新部署。作为扎根云岭大地的金融主力军和服务乡村振兴的领军银行,云南农信聚焦政策导向、立足产业需求,坚守支农支小主责主业,坚持早部署、快响应、强支撑,以源源不断的金融“活水”精准浇灌高原特色农业,为全年粮食丰收和乡村振兴工作开好局、起好步提供了坚实支撑。

下沉田间地头
以“农信速度”抢抓多样化农时

一山分四季,十里不同天。云南山川地貌复杂、地域气候迥异,造就了春耕生产类型多样、时令参差的鲜明特征。农户布局分散、农时节奏差异大,对涉农金融服务提出了更高要求。“农时不等人,错过了节气就会耽误一整年的收成,只有云南农信的客户经理最懂我们春耕之急。”中草药种植户郝大哥感慨道。他上午提交贷款申请,曲靖市沾益区农信联社的工作人员下午就将金融服务送到了田间地

头,当天就完成了10万元贷款的审批与发放。在大理州宾川县,当地知水种植大户老杨正在为沃柑园的春季管护金而发愁时,云南农信的客户经理主动上门进行实地调查,仅用3天时间就成功将190万元“果果贷”发放到位,精准纾解了其春耕生产的资金难题。抢抓春耕农时,精准对接需求,云南农信以高效便捷的金融服务,为各地春耕生产保驾护航。

契合产业脉动
以“农信定制”高效输送金融动能

高原特色农业是云南名副其实的核心支柱产业。在文山,云南农信创新研发的“贡米贷”,全力守护八宝米传承千年的优良品质;在孟连,“牛油果贷”依托联农带农机制,赋能特色产业蓬勃发展;在保山,“七彩咖农贷”助力咖农创业增收,共享发展红利;在呈贡,累计投放超4亿元“鲜花贷”,用数字金融助力云花飘香,走向世界。从传统种植业到特色养殖业、从农产品初加工到增加附加值……云南农信因地制宜量身定制金融方案,持续将信贷资源精准投向产业全链条及

农户增收各环节,让产业之花在云岭大地上绽放得更加绚丽。

赋能智慧农业
以“农信动能”驱动农业新质生产力

2026年中央一号文件明确将发展新质生产力作为农业农村现代化的重要方向。站在“十五五”开局之年,云南农信顺势而为、主动转型,将金融服务从支持传统耕作,延伸至赋能智慧农业发展和全产业链升级,为培育壮大农业农村新质生产力奏响春日序曲。

在玉溪市红塔区,云南农信投放600万元信贷资金支持涉农企业引进智能环控系统,打造番茄种植的“数字家园”;在曲靖市会泽县,当地农信机构充分运用支农支小再贷款政策工具,大力支持生态修复、森林康养、可持续农林牧渔等产业发展;在昆明市寻甸县,围绕马铃薯这一高原特色主导产业,将绿色农业评价标准引入信贷审批流程,以金融资源打通“育、繁、推”一体化产业链,助力农业生产方式迭代升级,为云南农业现代化建设注入强劲的金融动能。

点亮“云南生活”
以“农信画笔”绘就“农文旅”新图景

2026年中央一号文件明确提出“深化农文旅融合,推进乡村旅游提档升级,发展‘小而美’文旅业态”。立足国家政策导向,云南农信主动将金融服务从农业生产端延伸至乡村消费端,以金融为笔、以服务为墨,精心绘就农文旅深度融合新图景。

在元阳哈尼梯田,红河农信推出“文旅快贷”,精准支持民宿客栈改造,让游客在春日梯田灌水时节得以深度体验“镜面梯田”的奇丽美景;在怒江州福贡县,紧扣“云上老姆登”文旅品牌打造,投放近3000万元“文旅贷”“金碧乡村旅游贷”,赋能特色民宿集群提档升级;在大理洱海畔,投放超4000万元“苍洱农信文旅贷”,为民宿经营、旅拍文旅产业发展注入源源不断的金融“活水”。截至今年2月末,云南农信涉农贷款余额4761亿元,普惠型小微企业贷款余额2076亿元。

当金融的节拍与云南大地的脉动同频,当政策的蓝图在红土高原化为实景,云南农信正在云岭大地的春天里,奋力书写着金融服务乡村振兴的亮丽答卷。 周黎黎

春风拂遍三湘沃野,犁耙奏响丰收序章。作为农村金融主力军,湖南农信系统坚决扛起服务粮食生产、助力乡村振兴的政治责任,将支持春耕备耕作为全年“三农”金融服务的首要任务和先导工程。截至目前,全省农信系统累计投放春耕春种贷款超155亿元,覆盖种粮农户、家庭农场、农民专业合作社、涉农小微企业等各类经营主体超12万户,为三湘粮食安全、农业增效、农民增收筑牢了坚实的金融屏障。

加大信贷资源供给,护航春耕生产不误时

湖南农信系统聚焦粮食生产、种业振兴、农机更新、农资保供等重点领域,单列春耕备耕信贷规模,优化名单管理、限时放款等配套服务机制,确保农时不耽误、资金不断档。

常宁农商银行仅用3个工作日就成功为衡阳承泰化工有限公司审批并放发了200万元纯信用贷款,专项支持其采购磷矿等原材料。在信贷资金的助力下,该公司单日磷肥产量突破500吨,全方位满足了湘南及周边地区的春耕用肥需求。天易农商银行联动湘潭县连乡担保有限公司为湘潭润泰农业科技有限公司放发了120万元担保贷款,精准赋能910亩高标准农田建设。邵阳农商银行采用“现有抵押+商标权质押”组合担保方式,为某业有限公司放发了850万元续贷资金,及时解决了企业融资难题。

提高支农适配能力,激活乡村振兴新动能

湖南农信系统坚持“因地制宜、量体裁衣”,立足不同区域、不同产业、不同主体的差异化金融需求,量身打造专属信贷产品,以金融“活水”精准浇灌地方特色产业蓬勃生机。

各农商银行大力推广“惠农秒贷”等线上信贷产品,成功实现了授信申请、合同签订、提款还款全流程线上操作,大幅提升了办贷效率。

南县农商银行创新推出“土地流转种虾贷”“供应链商贷”等特色信贷产品,有效破解涉农企业“抵押难、融资慢”问题;同时,针对南县琴湖现代农业发展有限公司种虾苗投放资金需求,快速完成贷款审批及发放,推动该公司种虾产业从单一养殖向种养、加工、销售一体化转型升级。石门农商银行主动对接茶叶专业合作社的融资需求,精准赋能茶产业发展。截至目前,该行已累计投放“茶叶产业贷”2000余万元。临澧农商银行聚焦水产养殖特色产业,围绕养殖户苗苗采购、设备更新、饲料储备等差异化资金需求,精准匹配“常德快贷”“惠农快贷”等便捷信贷产品。近两年来,该行累计发放水产养殖贷款300余万元,支持26户养殖户实现高密度精养升级。龙山农商银行行为百合产业量身定制“助农百合贷”产品,已累计发放贷款1804笔,金额1.32亿元。花垣农商银行开通春耕信贷“绿色通道”,累计投放专项信贷资金35万元,精准助力莓茶种植户增产增收。

创新金融服务模式,优化业务办理体验感

湖南农信系统始终坚持“以客户为中心”的服务理念,多措并举让金融服务既有速度,更有温度。浏阳农商银行充分发挥“金融村官”队伍扎根基层、贴近农户的优势,选派246名“金融村官”与383名“金融村官”助理深入走访对接,累计发放春耕备耕贷款9.98亿元,惠及农户8377户、新型农业经营主体1152家、农业社会化服务组织22个。靖州农商银行发起“下班一小时茶歇助增收”活动,工作人员走进茶园与茶农同劳动、摸需求,将信贷服务嵌入春茶培育、采摘、加工全环节,让金融服务更贴心、更接地气。沅江农商银行专门开通“春耕信贷绿色通道”,并承诺“客户需求不过夜、信贷资金不断档”。该行工作人员带着移动背夹和平板电脑下乡,现场受理客户申请,将平均办贷时间压缩到2个工作日以内。

人勤春来早,沃野启新程。今后,湖南农信系统将持续下沉服务重心,创新金融产品,优化服务模式,进一步加大信贷投放力度,助力湖南农业高质量发展、乡村振兴,为全面建设社会主义现代化湖南贡献更加强劲的农信力量! 金迈 杨景



自春耕备耕工作启动以来,浙江农商联合银行辖内嵊州农商银行坚守服务“三农”初心,聚焦农机经营、农资采购、农田耕作等方面的核心需求,深入田间地头开展“送‘贷’下乡”活动,让金融“活水”精准浇灌春耕生产一线。图为嵊州市大森农机有限公司负责人为该行工作人员介绍企业热销的植保无人机。 姚轶文 裘威

山城之上 金融有光

——重庆农商行2025年度业绩发布会侧记

□ 本报采访组 伍洪 李吉森

日前,重庆农村商业银行(以下简称:重庆农商行)在深圳举办了2025年度业绩发布会。该行党委书记、董事长刘小军携核心管理层,为客户、投资者及社会大众交出了一份既有厚度又有温度、既见数字更见情怀的亮丽答卷:截至2025年末,重庆农商行资产规模达16657.44亿元,较2024年末增长1508.02亿元,成功迈上1.6万亿元新台阶,增速创下近四年最高水平;存款余额突破1.02万亿元,同比增长9.21%;贷款余额达7972.87亿元,同比增长11.62%。

重庆人懂得,一锅好火锅,靠的不是昂贵的食材,而是火候与配方的精妙平衡。同样,在净息差收窄的行业寒流中,重庆农商行靠“四步法”精细化管理的“文火慢炖”,熬出了利润的“暖香”。

2025年,该行实现营业收入286.48亿元,同比增长1.37%;净利润124.20亿元,同比增长5.35%,盈利规模持续稳居

全国农商行第一方阵。值得关注的是,该行净利润增速显著高于营收增速,这一切均得益于经营效能的持续优化:成本收入比同比下降0.64个百分点至31.22%;个人存款付息率1.51%,同比下降29BP,整体付息率水平排名上市银行第6位。在重庆全市个人贷款总量压降154亿元的行业背景下,该行逆势突围,个人贷款新增投放85亿元,增幅达2.91%,市场份额稳居重庆市首位。这艘重庆金融的“万吨巨轮”,不但行稳,而且致远。

在资产质量上,重庆农商行筑起了全行业为之侧目的“防洪堤”:不良贷款率降至1.08%,较2024年末下降10BP;关注类贷款占比1.42%,逾期贷款占比1.19%;拨备覆盖率提升至367.26%,较2024年末上升3.82个百分点。除此之外,重庆农商行资本充足率达14.46%,高于监管要求3.96个百分点,这是该行近七年及A股上市以来达到的最优水平。正如朝天门两江交汇处的那座坚实江堤,这家银行的风险抵补能力,足以抵御任何一场预

期之外的涨潮。

重庆农商行立足零售、科技、县域、总部四大核心优势,像洪崖洞的吊脚楼一般,依山就势、层层深入:深耕县域市场,它是农民兄弟口袋里的“随行金融”;发力零售业务,它是山城百姓指尖的“生活管家”;聚焦数字经济,它是数据奔流的“数字动脉”;强化总部赋能,它是统筹全局的“智慧大脑”。

山城虽地处西南,但目光从未局限于西南。在美国《银行家》“全球银行1000强”榜单中,重庆农商行排名跃升至第112位,稳居西部银行及全国农商行首位。这既是重庆金融业的亮眼名片,更是我国地方农商行机构扬帆出海、跻身全球金融舞台的生动缩影。

对重庆农商行全体员工而言,“打造世界一流现代化农商行”,从来不是一句空洞口号,而是深植血脉、融入骨子里的奋进基因。如同山城人敢闯敢拼、无惧险阻,重庆农商行亦勇立潮头、不畏周期挑战。迈过“十五五”新征程,该行正阔步启航,奋力书写建设世界一流现代化农商行的崭新篇章。

普惠金融

普惠金融谨防“好心办坏事”

□ 徐道红

普惠金融的本意,是让社会各类群体,尤其是小微企业、农民、低收入人群等,能够以可负担的成本、便捷及时地获取基础金融服务。其内核是坚守机会平等、兼顾商业可持续性,本质是一套“扶上马、送一程”的市场化赋能机制。

然而,在当前的社会实践中,出现了一个值得警惕的现象:不少经营主体乃至部分金融机构,片面地将普惠金融窄化为低收益的小微信贷业务,把原本遵循市场规律的金融服务,异化为单纯的行政任务。即便在企业主动收缩经

营、市场有效需求不足的阶段,相关部门仍以考核问责强力施压,倒逼银行向市场“硬塞资金”。

纯行政手段的推法,看似路经清晰、成果可以量化,实则脱离了金融系统运行的基本规律。银行在没有足够数据、无法有效识别风险的情况下,被动放贷,结果往往是:该帮扶的企业或低收入群体未必能真正受益,而瞄准制度漏洞、善于包装资料的“黑灰产”群体,反而成了最活跃的客户。

想要进一步提升普惠金融质效,必

须多向发力、共同推进。各地政府要主动牵头,整合掌握企业或个人真实经营、信用数据的各类机构资源进行整合,联合金融机构搭建统一规范、高效共享、便捷调取的信息服务平台,确保经营稳健、确有资金需求的小微企业与低收入群体,真正享受到普惠金融带来的实惠与便利。面对市场资金需求不旺盛的情况,金融机构也要学会借力打力,充分利用多维数据漏洞,助力小微企业纾困发展,又有效撬动居民消费潜力,从而创造普惠金融新的需求点。

武汉农商银行 落地全省首笔民间投资专项担保业务

今年1月,财政部、工业和信息化部、中国人民银行、金融监管总局联合发布了《关于实施民间投资专项担保计划的通知》,旨在通过国家融资担保基金体系,破解民间投资融资难题,激发经营主体的创新活力。武汉农商银行第一时间响应相关政策号召,快速组建工作专班,紧密联动湖北宏泰集团旗下湖北省科技融资担保有限公司(以下简称:省科担公司),成功落地全省首笔民间投资专项担保业务,以先行先试的实际行动,打通了湖北惠企政策落地的“最后一公里”。

武汉某科技有限公司是深耕教育信息化领域的高新技术企业,专注于高校慕课数字内容制作、虚拟仿真实验教学软件研发与技术服务。作为湖北本土教育科技型骨干企业,该公司凭借深厚的技术实力与完善的服务

体系,已与省内108所高校达成深度合作,搭建起10个“校企”合作示范空间,业务范围逐步辐射全国市场,发展势头强劲。

随着企业业务规模持续扩张,教学系统迭代升级及硬件设施更新换代,资金周转需求愈发迫切。得知企业的融资需求后,武汉农商银行光谷分行主动靠前、精准对接,第一时间组建专项服务小组,上门摸排企业经营状况、研发投入及资金使用计划,为其量身定制适配民间投资专项担保政策的融资方案。针对这类科技型企业的“轻资产、缺抵押”的融资痛点,该分行联动省科担公司,开通“绿色审批通道”,第一时间为企业放发了150万元专项担保贷款,切实解决了企业设备升级、业务拓展的资金难题。

这笔“不一样”的贷款,正是湖北

省快速落地的民间投资专项担保计划的首笔业务。该笔信贷资金为企业深化产教融合、持续深耕教育科技赛道提供了坚实的资金保障,也充分彰显了武汉农商银行下沉服务重心、精准赋能民营企业、助力实体经济高质量发展的责任与担当。

首笔业务成功落地后,武汉农商银行迅速启动常态化、系统化专项服务机制,聚焦实体经济发展的核心需求,深入开展经营主体大走访,融资需求大摸排行动,精准筛选具有数字化转型、技术研发升级、生产经营提质增效的优质小微企业,坚持“一企一策”量身定制专业化融资服务方案,全力满足小微企业的多元化融资需求。截至目前,该行已累计为68家小微企业及个体工商户发放民间投资专项担保贷款8300万元。 黄琪伟 方婧

广安农商银行 深耕养老金融 护航“银发”幸福

养老事业关乎民生福祉,金融助力彰显责任担当。近日,四川广安农商银行精准发力养老金融领域,为广安悠养老服务有限公司成功发放1000万元经营性专项贷款,全力支持该公司经营的广安悠养老院支付场地租金,以高效金融服务破解养老机构运营难题,为区域养老服务事业稳健发展注入强劲的金融动能。

据悉,广安悠养老院坐落于广安区官盛镇广华大道旁,地理位置优越,养老服务配套完善。该养老院占地面积约18亩,建筑面积14573平方米,规划设置养老床位500张,是区域内规模较大、设施齐全的综合养老服务机构。目前,该养老院已正式投入运营,累计收住老人248名,主营业务涵盖老

年人日常养护、生活照料、康复护理等多项服务,切实承担着区域养老服务保障的重要社会责任,也是广安农商银行重点扶持的民生类服务企业。

在“三访三问三送”走访活动中,广安农商银行了解到该公司因租金支付压力,面临短期资金周转难题,第一时间主动对接、靠前服务,迅速启动养老金融“绿色通道”,组织多个部门开展上门服务,全面精简授信申请材料,优化贷款审批流程,压缩业务办理时限;同时,结合养老机构轻资产运营的行业特性以及企业稳定的政府购买服务收入、市场化养老收费现金流,精准制订融资方案,以低于市场平均水平的优惠利率,为企业发放经营性贷款1000

万元。该笔贷款的快速落地,不仅大幅降低了养老机构的融资成本与时间成本,更有效缓解了企业运营资金压力,为养老院持续稳定运营、提升养老服务品质提供了坚实、及时的金融保障。

此次养老专项信贷业务的高效落地,是广安农商银行深入践行“金融为民”理念、深耕养老金融领域、全力服务区域民生事业的生动实践。下一步,该行将紧紧围绕金融“五篇大文章”工作要求,持续聚焦养老服务产业发展需求,不断优化信贷资源配置,持续完善养老金融服务体系,全力支持区域养老机构提质增效,助力广安构建多层次、高品质的养老服务体系,用金融力量守护老年群体的幸福晚年。 董师瑶