

中国城商行

China City Commercial Bank



电话:010-84395150

2026年5月12日 星期二

第 34 期

宜宾市商业银行聚焦储能产业

汇聚金融“活水”服务地方经济

近日,位于四川省宜宾市的宜宾市商业银行(以下简称:宜宾银行)发布2025年度报告,该行资产总额达1235.24亿元,较年初增长13.11%;营收22.74亿元,同比增长4.28%;净利润5.6亿元,同比增长17.1%。经营规模与发展质量实现同步提升,发展势头良好。2025年1月13日,该行赴港上市,募集资金17.83亿港元,顺利完成注册资本增资,核心资本得到有效补充,核心一级资本充足率达12.71%,资本实力进一步增强,为业务拓展、风险抵御提供坚实支撑。

上市首份年报交出质效齐升的答卷背后,是宜宾银行始终坚守“服务地方经济、服务中小企业、服务城乡居民”初心,紧扣宜宾“4+4+N”现代化产业体系,主动作为,前置介入,以金融“活水”精准赋能储能产业高质量发展的生动实践。

宜宾储能产业园位于金沙江畔,规划总面积超8000亩,聚焦储能

系统集成、能源电子两大主攻方向,是连接高新区晶硅光伏产业集群与三江新区动力电池产业组团的区域中枢。2025年,该产业园产值突破50亿元,正朝着2030年超300亿元、打造“千亿零碳储能产业园”的目标全速迈进。

宜宾银行立足全市产业布局,将金融服务与宜宾储能产业园发展深度绑定,针对园区基建扩容、产业链配套完善等需求,截至目前,该行综合运用固定资产贷款、流动资金贷款等金融产品,已向该产业园管理及运营单位——首城工业集团有限公司及其旗下金工建设、叙能运营等子公司提供信贷支持约14亿元,专项用于园区基础设施及配套建设。

今年2月,随着宜宾储能产业园54GWh电芯制造基地正式开工,宜宾储能电芯关键空白将被填补。宜宾银行紧跟该产业园发展步伐,积极对接园区内鹏程无限公司、千页

科技公司、东弛新能源公司、聚光新能源公司等企业的金融需求,涵盖电芯制造、储能系统集成等领域。下一步,该行将在项目贸易链条及项目前期等环节进一步加大支持力度,助力园区补齐电芯制造短板,完善产业链配套,共同推动宜宾储能产业能级跃迁。

四川英发睿能科技股份有限公司是宜宾光伏产业的龙头企业。自2022年落户宜宾以来,这家国家级专精特新“小巨人”企业、国家级“独角兽”企业实现了跨越式发展。宜宾银行主动前置介入企业全生命周期,自双方开展合作以来,已累计为企业提供超过12亿元信贷支持,服务覆盖资金结算、票据业务等全领域,将资金精准投向生产经营和原材料采购,为宜宾基地从一期、二期到形成50GW电芯及14GW拉棒产能提供了关键助力。

与此同时,宜宾银行通过绿色信贷、供应链金融等创新产品,结合

“项目建设+设备更新+流动资金”组合授信方案,全方位满足企业技术升级与市场扩张的资金需求。

作为“宜宾人自己的银行”,近年来,宜宾银行始终将自身发展深度融入全市产业转型升级。在机构布局上,该行通过设立绿色金融支行、科技专营支行的方式,创新推出“绿采贷”“研发贷”“绿票通”等特色产品,构建起“链主牵引+全链覆盖”的金融服务体系,全力打造“绿色新能源银行”品牌。截至目前,该行绿色信贷累计投放近60亿元,服务企业40余家。

站在“十五五”开局新起点,宜宾银行将继续秉持“宜以精微、行致广大”的企业价值理念,充分发挥地方法人银行地缘优势,围绕动力电池全链条、储能产业、光伏产业三大领域,提供全周期、立体化金融支持,以金融之笔饱蘸实干之墨,奋力书写服务地方高质量发展的时代答卷。

赵红艳 杨梓

青海银行落地首单通用回购业务

日前,在中国人民银行青海省分行与上海清算所的大力指导和支持下,以及建设银行专业代理清算服务保障下,青海银行顺利落地青海省首单银行间市场通用回购业务,交易融资金额5000万元。此项业务不仅是该行在金融市场业务创新与应用中央对手方清算机制应用领域的关键突破,也填补了青海省在该重要金融工具领域的市场空白,为区域金融创新发展增添了新动能。

通用回购业务依托上海清算所中央对手方集中清算机制,是标准化的短期融资工具,通过标准化担保品管理与违约处置服务,为该行构建了高效安全的全新资金通道。据悉,该项业务落地后,不仅有效盘活了存量债券资产,优化了流动性储备结构,更通过中央对手方机制简化

交易链条,显著提升了结算效率与交易安全性,契合业务参与者与担保品范围“双扩容”的市场改革方向,是该行践行深耕区域金融市场的具体实践。

此次创新业务的成功开展,进一步拓宽了该行流动性管理渠道,提升了资产运营效率;同时,将为青海省各类经营主体提供更高效率的短期资金融通服务,助力疏通货币政策传导机制,以灵活、低成本的资金支持为实体经济发展注入金融“活水”。

下一步,该行将依托通用回购业务优势,深化与监管机构及市场基础设施的协同,持续拓展金融市场业务的广度与深度,不断提升服务实体经济质效和防范化解金融风险的能力,为谱写中国式现代化青海篇章贡献金融力量。

王莉



九江银行客户经理向民宿主介绍金融产品

近期,江西省上饶市婺源县江岭的千畴绿浪与黛岭的徽派古宅交相辉映,勾勒出一幅流动的水墨丹青。在这处“中国最美乡村”,数千家民宿散落于山水之间,既承载着游客的诗与远方,也寄托着经营者的创业梦想。

随着游客量逐年攀升,当地民宿产业迎来蓬勃发展期,吸引了不少外地投资者。场地租赁、装修改造、设施采购、人工运营等都需要大量资金投入。“但是我们非本地户籍,缺乏当地产权抵押,去银行贷款跑了好几趟都没着落。”一位来自江苏的民宿主道出了创业路上的困境。

这样的资金难题并非个例。为支持民宿产业发展,九江银行婺源支行组建“金融服务先锋队”,常态化深入重点乡镇与景区,逐户摸排资金需求并建立台账;同时,与当地文化和旅游局、就业创业服务中心等单位建立联建机制,为符合条件的经营者对接创业担保贴息政策,有效降低融资成本。针对抵押物在外地等特殊情况,该行更是主动提供上门服务,确保金融服务畅通无阻,为民宿创业者纾困解难。

在篁岭景区经营民宿多年的曹先生,是九江银行婺源支行的老客户。眼看旅游旺季将至,他决定赶在客流高峰前对民宿进行升级改造。然而,贷款到期日恰好撞上了装修最紧张的时段,一边是工地上的琐事缠身,一边是银行续贷的手续需要办理,曹先生急得焦头烂额。

九江银行婺源支行了解情况后,“金融服务先锋队”迅速响应,客户经理携带移动设备,连续两天利用中午客流较少的间隙上门服务。在民宿的大堂里、在装修的脚手架旁,该支行客户经理现场完成资料收集、审核、签约等手续,30万元“易信贷—经营贷”快速到账。曹先生感慨道:“不用跑一趟银行,没耽误一天装修,九江银行的高效服务让我在创业之路上底气更足了。”

支持民宿产业,不仅是解决单个经营者的融资难题,更是助力整个乡村文旅生态升级、推动地方产业高质量发展的重要举措。近年来,九江银行立足民宿产业可持续发展需求,将信贷资源精准引导至节能改造、古建筑修缮、特色文化挖掘等领域,助力打造一批兼具生态之美与人文之韵的精品民宿样板。同时,该行积极与当地政府、行业协会对接,以金融力量推动民宿产业从“单打独斗”向“集群发展”转变,助力构建涵盖培训、营销、供应链服务在内的完整产业支撑体系,持续擦亮婺源民宿品牌,增强产业核心竞争力,让金融“活水”更好浸润乡村文旅沃土,为地方文旅产业发展注入持久动力。

九江银行精准施策 为民宿产业注入金融动力

胡玫



近日,民泰银行金华分行第一党支部组织全体党员走进浙江省金华市东阳市的邵飘萍旧居及飘萍教育基地,开展了“深化循迹溯源悟思想自觉践行正确政绩观”主题党日活动,在红色教育基地回望革命生涯、汲取奋进力量,推动党建与金融服务深度融合。

参观活动结束后,该党支部组织党员干部开展集中读书学习活动。大家围坐在一起,共读红色经典著作,交流此次参观邵飘萍旧居的感悟,在思想碰撞中进一步深化对革命精神的理解。图为集中读书学习活动现场。吴梦依

成都银行新都支行筑牢员工廉洁从业思想堤坝

近年来,位于四川省成都市的成都银行新都支行紧扣文化育廉、思想铸廉、家风润廉、作风固廉、监督护廉五条主线,将廉洁要求嵌入经营管理、业务流程、员工成长、服务民生各环节,以清风正气涵养金融生态,以廉心初心护航高质量发展。

成都银行新都支行坚持以文化人,多形式、多渠道搭建廉洁文化传播矩阵,让清廉理念入脑入心。该支行举办“清廉伴我行”廉洁摄影作品征集活动,征集摄影作品20余幅,以莲喻廉、以竹颂廉,用镜头定格清廉瞬间,传递正气风尚;将非遗技艺与廉洁理念深度融合,开展“丝韵织廉心,清风润正气”宋锦手工挂件制作主题活动,在一针一线中感悟规矩意识、坚守从业底线,让廉洁教育从“被动听”变为“主动做”;以文字铭刻初心,创新开展“时光寄语·廉洁之约”新员工书信活动,组织新入行员工撰写“致一年后的自己”廉洁书信,以时间见证承诺,引导其扣好职业生涯“第一粒扣子”。

成都银行新都支行紧盯关键节点与重点人群,常态化敲响廉洁警钟,筑牢思想防线。该支行坚持“逢进必谈”,开展“党支部书记面对面”新员工岗前谈话,围绕岗位廉洁风险点、行为禁止规定、职业底线等进行深入交流,通过“严管厚爱”第一课,引导新员工从入职第一天起就把廉洁自律铭刻于心;紧盯重要节点“风险高发期”,召开警示教育大会,通报违纪违法案例,观看忏悔警示教育视频,学习违规饮酒“五严禁”等铁规禁令,通过“身边事”警示“身边人”,引导员工知敬畏、存戒惧、守底线;结合岗位特点开展差异化教育,利用主题党日、沉浸式学习先贤家训、晨会等时机,传达学习行规行纪,持续强化合规意识与廉洁意识,确保员工思想教育“不掉线”。

成都银行新都支行组织党员干部与员工代表走进天府家风馆,沉浸式学习先贤家训、红色家风与廉洁典范,从优良家风中汲取崇廉尚洁的精神力量,以家风促党风、以党风强行

风。该支行持续开展“1+1”廉洁家访活动,深入了解员工“八小时之外”的生活状况、思想动态和社交情况,及时发现苗头性、倾向性、隐蔽性问题,做到早提醒、早纠正,构建“单位+家庭”双向联动、同向发力的廉洁防护网;坚持每半年开展廉洁行为排查工作,建立员工家庭廉洁档案,安排专人进行动态管理,确保信息完整、更新及时,为日常监督提供精准“画像”。

成都银行新都支行牢固树立“以客户为中心”的服务理念,深入开展“我为群众办实事”实践活动,聚焦群众急难愁盼问题,通过制作流程指引牌和提示单,优化服务流程,提升服务效率,改善客户体验。该支行紧盯节假日等重要节点,创新推出“漫画说廉”廉洁提醒方式,以生动形象的漫画传递廉洁要求,寓教于乐、润物无声,让员工在轻松氛围中绷紧纪律之弦,自觉做到廉洁过节、清廉从业;设立“党员先锋岗”,组织党员开展“亮身份、亮承诺、亮业绩”活动,引导党员在业务拓展、客户服务、风险防控等工作中冲锋在前、勇挑重担,以清廉姿态投身业务发展和服务民生,以务实作风践行“金融为民”的初心使命。

成都银行新都支行结合实际,制定《成都银行新都支行监督检查工作实施办法》,建立“月度抽查、日常监督、季度专项”的常态化监督检查机制,将廉洁情况纳入考核体系,压实工作责任;引入“网格化”监督理念,组建联合检查组对营销物品管理、集中采购、劳动纪律、信贷业务开展全面检查,确保资源切实服务于业务发展,对整改不到位的问题全程跟踪、督促纠正;定期开展岗位风险排查工作,针对新入行员工、岗位调整员工,督促其制定岗位职责、风险点、防控措施,动态更新廉洁风险防控清单,扎紧织密制度笼子;在入职教育关键环节,纪检委员向新员工赠送廉洁“五小”书籍,以小载体传递清廉大理念,引导新员工时刻自省自励、严守从业底线。

曾至尊

葫芦岛银行绥中支行践行“金融为民”初心 优化服务流程 守护百姓“安居梦”

在辽宁省葫芦岛市绥中县这片热土上,每一盏亮起的灯火,都寄托着一个家庭对美好生活的向往,安居是百姓心底最质朴的期盼,也是民生幸福最坚实的底色。今年以来,葫芦岛银行绥中支行始终坚守“金融为民”初心,紧扣金融服务民生使命,扎根县域金融一线,以优化流程、创新服务、严守风控为抓手,把百姓安居放在心上、落在行动上,用便捷高效、真诚暖心的金融服务,为县域民生改善与经济发展注入温暖力量。截至2026年3月末,该支行累计投放个人住房贷款百余笔、金额3585.5万元,贷款余额稳步攀升,实现业务发展与服务民生同频共振,成为县域百姓安居路上的可靠金融伙伴。

湾、海韵星城、聚福源等核心楼盘,开展驻点签约服务24次,把房贷办理窗口直接搬到售楼处,打通便民服务“最后一公里”。

春节返乡购房热潮期间,海韵星城楼盘迎来大批返乡置业客户。一位从俄罗斯返乡的外贸客商因行程紧张,急需快速完成贷款放款,葫芦岛银行绥中支行客户经理主动加班,仅用两天就完成全流程审核与放款,解了其燃眉之急。针对返乡客户时间紧的特点,该支行团队连续十余天开展延时服务,现场受理申请、审核材料、解答疑问,加班录入,实现“当天提交申请,次日审批通过”的高效服务。“以前办房贷要跑好几趟银行,现在在售楼处就能一站式办完,太省心了!”该支行便捷的服务收获购房群众连连称赞。

在一手房服务层面,葫芦岛银行绥中支行主动对接当地优质房地

产企业,建立“每周对接、每月复盘”的常态化沟通机制,量身定制金融服务方案,保障信贷额度充足、审批放款顺畅,为新购房者筑牢资金保障。

在二手房服务层面,葫芦岛银行绥中支行深化与当地头部房地产经纪机构的合作,全面推行上门签约、流程精简优化,有效盘活县域存量房源,巩固二手房业务优势;持续优化业务衔接机制,进一步压缩办理时限,将贷款办理周期从7个工作日压缩至3个工作日内,大幅提升交易效率。

客户王女士购置二手房时,因个人负债问题,多方申请贷款受阻,而售房方又有迫切的回款需求,杨女士为此一筹莫展。葫芦岛银行绥中支行了解这一情况后,第一时间上门实地核查,精准研判,为杨女士开通刚需购房“绿色通道”,并结合实际为杨女士梳理优化方案,建议补充增信措施。在严格把控风险的前提下,该支行仅用3天时间就完成审批、过户、放款全流程办理,成功促成交易顺利落地。事后,杨女士专程来到该支行表达感激之情,直言该支行高效的服务圆了其“安居梦”。

严守风控底线 守护民生温度

业务提速的同时,葫芦岛银行绥中支行始终把风险防控放在首位,着力筑牢金融安全防线;建立“查流水、查征信、查资产、查反洗钱”的深度筛查机制,严格审核贷款真实性,严防虚假按揭、异常交易等风险,守护百姓资金与信贷资产安全。

此外,葫芦岛银行绥中支行坚持风控与服务并重,对征信良好、收入稳定的刚需群体,在合规前提下适度简化材料,不搞“一刀切”,让住房金融服务既有严谨的风控力度,更有暖心的民生温度。

从楼盘驻点的贴心守候,到返乡群体的延时服务;从精简流程的便民举措,到严守底线的风控保障,葫芦岛银行绥中支行把每一笔房贷都当成“民生大事”,把每一次服务都做到群众心坎上,让群众不用多跑腿、不用久等待,资料少一点、效率高一点,让买房不再烦琐,让安居更有温度。该支行以实打实的金融服务举措,护航百姓幸福安居,为绘就民生幸福美好图景添上了浓墨重彩的一笔。

辛晶

分层精准营销 打通便民通道

“楼盘在哪儿,服务就送到哪儿;群众需求在哪儿,金融就跟进到哪儿。”葫芦岛银行绥中支行立足当地房地产市场实际,建立楼盘走访包保机制,为县城重点楼盘配备专属客户经理,提供一对一精准对接服务;组织工作人员先后走进樾伴

创新破局拓路径 双向提速惠民生

为满足百姓多样化购房需求,葫芦岛银行绥中支行在一手房、二手房业务领域双向发力,简化贷款办理流程、压缩时限,让安居梦想更快照进现实。

在一手房服务层面,葫芦岛银行绥中支行主动对接当地优质房地