

永济农商银行 拓宽“金融+旅游”应用场景

近年来,山西永济农商银行立足本地丰富的文旅资源,积极拓宽“金融+旅游”的应用场景,着力为景区运营、游客消费提供一站式金融支持和服务体验。

该行主动对接神潭·牛魔王逍遥谷景区,以“牛魔王”IP为核心,为景区建设初期投放流动资金贷款3260万元及经营性周转贷款580万元;携手中国银联打造全景智慧支付解决方案,实现门票售卖、闸机核验、资金清算全流程一站式智能化管理;面向景区在职工工、周边经营商户,推出“白领通”“商户通”等特色信贷产品,高效满足个人消费经营、商户周转等资金需求;围绕景区上下游餐饮、住宿、零售、文创等配套商户,开展批量对接与专项授信,助力全域旅游经济协同发展。

何红星

滦州农商银行 助力小微企业实现绿色转型

长期以来,河北滦州农商银行深入贯彻省联社“一池两新万企”行动部署,聚焦县域绿色小微企业融资需求,以高效金融服务助其实现绿色转型。近日,滦州农商银行榛子镇支行通过网格化走访对接,仅用2天时间便为辖区内某生物质热燃料有限公司发放50万元信用贷款,以金融“及时雨”破解其发展难题。

此次授信是该行深耕绿色金融、服务实体经济的具体实践。聚焦节能环保、资源循环利用等重点领域,该行持续优化产品服务,简化审批流程,加大信贷资金投放力度,为地方经济高质量发展贡献农信力量。

徐凡 赵丽丽

河口农商银行 加大特色产业贷款投放力度

在云南省南溪镇大南溪村的菠萝种植基地里,农户陆大哥感慨地说:“多亏了河口农商银行那20万元贷款,让我能及时备足种苗和农资。”

几个月前,陆大哥流转了30亩土地,计划种植10万余颗香水菠萝,可集中支付种苗款和人工费用的压力让他发了愁。云南河口农商银行客户经理主动上门走访,当即为他申请助农信用贷款,解决了陆大哥的燃眉之急。

一直以来,该行始终紧扣河口县资源禀赋,将金融服务延伸至香蕉、柑橘特色产业,以及水果加工等新兴产业。截至4月末,该行累计支持当地特色产业贷款达2.2亿元。

李仟亿

罗城农商银行 落地首笔“取水权”抵押担保贷款

近期,广西罗城农商银行向广西中源山泉有限公司发放贷款2000万元,该笔贷款以企业的“取水权”作为抵押担保,标志着罗城农商银行在探索生态资源资产化、资本化的道路上实现了零的突破。

取水权,是指依法对地表水或地下水进行取用的权利。过去,这类宝贵的资源权益大多沉睡在账面上,难以转化为支撑企业发展的“真金白银”。罗城农商银行此次突破,旨在盘活企业的绿色资源,为其扩大生产规模、提升产品品质注入了强劲的金融动力。

谢善波 梁隆星

保定市徐水区农信联社 举行利率自律委员会成立大会

为深化利率市场化改革,进一步规范辖区金融市场利率定价行为,服务实体经济发展,河北省保定市徐水区利率自律委员会成立大会在河北保定市徐水区农信联社顺利举行。该联社党委书记、理事长李向民当选为第一届委员会主任委员。

下一步,自律委员会将紧紧围绕服务实体经济、防范金融风险、深化利率市场化改革等核心任务,重点加强利率定价行为的自律管理与协同监督,引导金融机构合理定价,切实降低企业融资成本;持续完善工作机制,搭建行业交流平台,推动产品创新与服务优化,主动接受监管部门指导,确保利率定价工作决策科学、执行有力。

张学彪

宜兴农商银行川埠支行 上门集中办理社保卡业务

为扎实做好普惠金融便民服务,切实解决企业员工办卡不便难题,江苏宜兴农商银行川埠支行组织业务人员上门开展社保卡集中办理、激活一站式服务,把便民金融服务送到企业一线。

现场办理过程中,该支行工作人员分工明确、流程有序,严格按照业务规范要求,认真做好身份核验、信息录入、社保卡开立及金融功能激活等工作,高效完成批量办卡业务;同时,现场讲解社保卡就医结算、待遇领取、日常金融使用等实用功能,提醒企业员工安全用卡注意事项,耐心解答企业员工咨询疑问,切实做好便民惠企各项工作。

姚新悦

国家金融监督管理总局兴国监管支局主动担当

金融赋能“四星望月”非遗美食传承

为促进非物质文化遗产系统性保护与县域经济高质量发展深度融合,国家金融监督管理总局兴国监管支局(以下简称:兴国支局)立足监管职能、聚焦产业所需,以江西省级非遗客家名菜——“四星望月”全产业链为切入点,积极引导金融资源对接产业升级需求,着力提升金融服务覆盖面与适配性,助力非遗美食传承与餐饮产业提质升级。

近年来,依托“四星望月”这一特色文化IP,兴国县逐步形成了涵盖餐饮门店、小吃摊点、预制菜生产等业态的产业链条。随着产业规模的扩大与升级步伐的加快,相关经营主体对高效、便捷金融服务的需求日益增强。为此,兴国支局主动担当、靠前服务,将支持非遗产业发展纳入服务县域经济重点任务,重点强化对本土法人机构——兴国农商银行的指导督导,推

动该行坚守“立足本地、服务小微”的市场定位,围绕“四星望月”产业链各环节发展需求,系统构建“主动对接摸需求、产品创新提效能、专属服务保畅通”的金融服务机制。

在监管政策引领下,兴国农商银行持续优化服务模式,切实推动金融服务精准直达经营主体。以兴国县品禄园实业有限公司为例,该企业作为百年老店“黄隆顺”的传承者及行业龙头,在门店扩建、食材供应链建设、人才培养与品牌升级过程中存在持续的资金需求。兴国支局指导兴国农商银行设立一对一专属服务团队,深入企业摸排需求,为其量身定制综合信贷方案,累计提供信贷资金3.4亿元,支持其拓展经营规模。目前,该企业旗下酒店可同时容纳1500人就餐,已成为展示“四星望月”文化与技艺的重要平台。今年年初,该企业因承办国家

级“四星望月”美食大赛导致短期流动资金紧张,贷款面临周转压力。兴国支局及时指导兴国农商银行启动非遗企业专项纾困支持机制,快速落实“无还本续贷”政策,简化流程、提速审批,仅用3个工作日即完成续贷办理,有力保障了该企业的正常经营与赛事顺利推进。

为进一步提升金融支持非遗产业的质效,兴国支局推动兴国农商银行开通非遗产业信贷“绿色通道”,实行“专事专办、特事特办”,持续加大产业链各环节信贷投放。截至目前,兴国农商银行已累计向“四星望月”相关行业投放贷款约6亿元,精准覆盖全产业链经营主体50余户,其中重点支持非遗传承主体20余户、小微商户30余户,有效满足产业发展资金需求,推动非遗文化与县域餐饮文旅产业深度融合、协同发展。

刘榕 张运忠 李学文



近期,外汇市场波动加剧,外贸企业利润空间持续收窄,生产经营面临多重挑战。作为湖州本地一家主营化妆品出口的外贸企业,湖州欧思兰化妆品有限公司受汇率大幅波动影响尤为明显。浙江农商银行辖内吴兴农商银行球溪支行主动作为、靠前服务,第一时间上门对接,为其量身定制专属远期结汇金融方案,从源头规避汇率波动带来的风险。图为该行工作人员深入一线摸排企业实际经营情况。

钱烨华

雅安农商银行践行“金融为民”初心

将信用修复做到群众心坎上

2026年,四川雅安农商银行坚守地方金融主力军银行使命,认真落实人民银行雅安市分行的工作部署,主动将信用修复工作作为深化“金融为民”、服务地方经济的重要抓手,以政策落地为基、以精准服务为要、以民生需求为本,把征信修复这件实事真正做到群众心坎上、做到经营主体最需要的地方。从化解婚房装修之急,到助力个体工商户降本重振,该行通过一系列暖心举措让金融服务更有温度、更有力度、更有速度,生动书写信用修复的“后半篇文章”,以实际行动践行“金融为民”初心。

市民李先生2021年因为疏忽造成一笔小额消费贷款逾期。虽相关款项

早已结清,但那条“黑历史”一直挂在他的征信报告上。2025年,他计划贷款装修婚房,却因征信问题屡遭拒绝。雅安农商银行通过大数据精准筛查,主动识别到李先生符合“一次性信用修复”条件,遂组织客户经理第一时间主动联系、上门服务。经核实,李先生属于非恶意逾期,该行迅速为其完成信用修复,开通“绿色通道”,仅用两小时就成功为李先生发放30万元个人消费贷款。

从事建材、钢结构工程和客运业务的宋先生,此前因回款延迟导致贷款逾期,后续融资受阻,不得不借助年化12%的民间高息资金,经营压力巨大、发展步履维艰。信用修复政策落

地后,雅安农商银行主动上门、靠前服务,耐心为宋先生讲解政策。该行没有死盯着过去的逾期记录,而是综合评估经营实力与还款意愿,量身定制融资方案,最终为宋先生发放200万元个人经营贷款,利率降至3%,每年可节约利息支出15万元以上。资金到位后,宋先生顺利承接大型订单,经营规模稳步扩大,发展信心全面回归。

截至4月末,雅安农商银行已累计为27115名客户完成个人信用修复,向修复后符合条件的主体投放贷款4.5亿元,用“真金白银”、真情服务帮助群众重拾信用、重拾信心、重拾发展机会,切实把政策红利转化为民生福祉和发展动能。

张丽

射阳农商银行多维发力

激活数字化转型新引擎

今年以来,面对金融数字化转型浪潮与区域竞争新格局,江苏射阳农商银行紧扣“重创新、促转型”这一主线,以科技赋能为引擎,以网点重塑为抓手,以服务升级为核心,围绕数字化转型、网点优化、服务提质维度同步发力,系统推动经营模式与管理机制深层次变革,着力打破路径依赖、激活内生动力,全面构建更具适应性、竞争力与普惠性的现代农村金融服务体系。

该行加速推进信息技术应用创新,计划于2026年第三季度前完成流程银行、绩效考核等4大关键系统的单轨运行,实现核心系统安全可控;引入联合银行智能AI助手,优先应用于在线问题咨询与业务流程智能指引场景,提升业务办理效率与客户体验;深

化数据治理体系建设,全年计划新增数据标准100项,推动主题数据质量合格率进入全省农商银行前30%,为精准营销与风控决策提供坚实支撑。

该行对业务量偏低、运营成本高企的低效网点实施撤并整合,将释放的人力资源全面充实至营销一线,按照“分类定位、特色运营”思路,在产业集聚区打造专业市场专营支行,在社区密集区构建“邻里金融”服务点,在老年客群集中区域推出适老化服务专区。其中,射阳农商银行洋马特色支行建设将于第二季度启动施工,力争年内入选“百千”样板工程,形成可复制、可推广的转型经验。

该行重启“神秘人暗访”机制,通过“每月1次暗访+2次非现场视频检

查”实现服务监督常态化;同步开展“服务明星”评选,对优秀人员全行通报表扬并给予物质奖励,营造“比服务、赛质量”的浓厚氛围;聚焦老年及行动不便客户需求,依托“小圆服务队”开展常态化上门服务,2026年计划完成上门服务不少于150次,推动服务口碑与客户粘性实现“双提升”。

从系统自主到AI融合,从网点重塑到服务升温,射阳农商银行正以一系列扎实举措,勾勒出地方金融机构深化改革、赋能实体的清晰路径。以此为基础,该行将继续坚持问题导向与客户导向相统一,推动数字化转型成果加速转化为业务发展新优势,全力打造县域农商银行转型发展的“射阳样板”。

陈德超 张建忠

国家金融监督管理总局全南监管支局

“政银保”联动健全特色产业金融服务体系

近年来,国家金融监督管理总局全南监管支局(以下简称:全南支局)充分发挥监管引领作用,推动江西省全南县“政银保”多方联动,以金融产品创新为抓手,精准“滴灌”特色产业与绿色生态,为乡村振兴和生态价值转化注入动能。

在特色农业领域,全南支局指导人保财险全南支公司成功落地全省首单淡水养殖综合收入保险,为特色农业产业发展筑牢风险“防护网”。

在绿色金融领域,全南支局牵头推动赣州银行全南支行与全南县林业局、中国太平洋财产保险全南支公司签订战略合作协议,成功发放全省首笔“林业+文旅+文物保护”综合服务模式,以多元金融举措守护生态资源、传承历史文脉,赋能绿色发展。

险机构开展绿色金融产品创新研讨,推动建立“保险+银行”风险共担机制;联合相关部门出台《全南县林业收益权登记管理办法(试行)》,为林业经营资产确权及后续融资提供制度保障;在全面摸清146家林业经营主体融资需求的基础上,精准选定茅山林场作为试点,为其量身定制授信方案,实现了政策、产品、服务的精准对接。

在生态文旅领域,全南支局持续深化“政银保”协同协作,健全生态金融服务体系,全力打通生态价值转化通道;同步优化生态保险供给,着力打造“保险+文旅+文物保护”综合服务模式,以多元金融举措守护生态资源、传承历史文脉,赋能绿色发展。

赵彦

建德农商银行 推进“剑来小镇”建设

近日,在浙江省建德市举办的首届中小成本影片创投推介大会上,浙江农商银行联合辖内建德农商银行与大型IP剧《剑来》制片方及本地文旅企业签署合作协议,共同推进“剑来小镇”项目建设。

近年来,该行围绕当地文旅消费场景精准发力,为相关经营主体提供定制化方案,着力激活城市消费新场景;聚

焦特色农业产业与乡村旅游,创新推出“共富民宿贷”“莓农贷”“莲农贷”“气候贷”等多款专属金融产品,助力打造“信用+金融+产业”的良性循环体系,让乡村资源变资产、资产变收益;聚焦文创客群融资需求,持续深化“影视+文旅”金融场景建设,同步配套专属服务团队、创新服务模式、开发专属产品,精准支持本地文创客群成长。

叶许婷 储茵茵

安陆农商银行 为科创企业注入金融动能

在湖北省安陆市实体经济高质量发展进程中,一批专注研发、深耕制造的高新技术企业正加速成长。

某精密组件公司专注专用设备制造,凭借持续创新与稳健经营,获评国家级高新技术企业和科技型中小企业、省级创新型中小企业和A级纳税人,已成为安陆市制造业向高端化、精细化、智能化转型的典型代表和产业升级的重要力量。在该企业稳步发展、持续突破的背后,湖北安陆农商银行始终以信用赋能、精准服务,为企业创新

发展提供了坚实的金融支撑。随着生产规模扩大,设备升级与订单持续增加,该企业面临阶段性流动资金需求。基于该企业良好的纳税记录、稳定的市场前景及扎实的技术底蕴,安陆农商银行打破传统抵押贷款思维定式,充分发挥“惠商信用贷”产品优势,迅速为其投放200万元贷款,有效盘活“无形资产”,将企业的技术实力与信用等级转化为实实在在的“真金白银”,为企业后续的产能扩张和技术迭代注入了强劲动力。

聂梦莹

隰县农商银行 全方位护航梨果产业发展

作为服务“三农”、助力乡村振兴的金融主力军,山西隰县农商银行紧扣春耕备耕关键节点,聚焦县域玉露香梨主导产业,以“兴旺贷”“三防贷”等梨果特色产业信贷产品为抓手,为梨果产业稳产增收、高质量发展提供了金融支撑。

该行组建13支“春耕金融服务小分队”开展“拉网式”走访摸排,建立梨农资金需求台账,精准掌握梨果全产业链资金缺口;联动县果业中心、县农业农村局建立“银农”对接“绿色通道”,确保信贷需求“早发现、早对接、早投放”。

在此基础上,该行依托“兴旺贷”解决果农“买肥、雇工、管护”的燃眉之急,以“三防贷”支持果农搭建防霜棚、防冻药剂、防雹网、水肥一体化设施,筑牢自然灾害“防护网”。

该行辖内各支行主动打破“坐等上门”传统模式,积极推行“移动办贷+上门服务”;开通春耕信贷“绿色通道”,对果农贷款实行优先受理、优先审批、优先投放;联合农技专家开展田间宣讲,实现“资金+技术”双赋能,全方位护航梨果产业发展。

闫杨

隆林农商银行 讲保密知识 聚民族同心

为进一步增强群众的保密安全意识,提升防范能力,铸牢中华民族共同体意识,广西隆林农商银行将保密宣传与民族团结工作结合起来,开展了一场接地气的宣传活动。

利用圩日人流集中时段,该行在营业网点设立宣传点,工作人员结合金融工作实际及当地现状,运用生活中鲜活的案例和通俗的白话,向各族群众讲解

保密知识。与此同时,工作人员还和群众拉家常,了解群众需求,大力宣传反洗钱、反诈骗等普惠金融政策,以及民族团结相关知识,在传递保密理念的同时,拉近了和各族群众的距离,实现了保密宣传教育与民族团结进步工作共推进、“双提升”,以实际行动彰显地方金融主力军的使命担当与社会责任。

杨婷婷

孝昌农商银行

“创业贷”为挖机租赁企业“加油提速”

杨师傅是挖机租赁行业的“老把式”。近期,受建筑行业回款周期大幅拉长及国际燃油价格持续攀升影响,杨师傅名下的挖机租赁企业日常运营成本陡增,流动资金缺口让他一筹莫展。

转机出现在湖北孝昌农商银行开发区支行的日常走访中。该支行工作人员在下沉服务时,精准捕捉到杨师傅的困

境,当即主动靠前对接。针对“短期资金紧缺、长期有回款、项目不能停”这一实际情况,该支行为其精准匹配了专为个体工商户打造的“创业担保贴息贷”。在工作人员的耐心指导下,杨师傅通过微信端“孝创贷”小程序线上提交申请。该支行随即开通“绿色审批通道”,不到两个工作日便将贷款发放到企业,解了杨师傅的燃眉之急。

季裕杰 朱伟伟

饶阳县农信联社

创新“一村一品”信贷产品

今年以来,河北饶阳县农信联社围绕乡村振兴战略部署,立足县域设施蔬菜、特色种植、棚室经济等主导产业,创新推出“粮商贷”“棚权贷”等“一村一品”专属信贷产品,走出一条具有饶阳特色的金融支农新路径。

该行聚焦设施农业、特色种植、粮食购销、乡村商户等重点领域,组织客户经理开展常态化走访,摸清各村产业特点、资金需求、生产周期与经营规

模,并据此量身定制“一村一品”信贷产品;将相关信贷产品与整村授信深度融合,在特色产业村实行整村建档、批量授信、动态管理,简化办贷流程、压缩审批时限,对相关贷款推行“一次核定、随用随贷、余额控制、周转使用”策略;实行优惠利率政策,切实降低农户融资成本;通过网点宣传、进村宣讲、入户走访、线上推送等形式,持续加大“一村一品”信贷产品宣传推广力度。

贾蓉蓉