

建行「裕农通」之窗

第128期

建行宁夏区分行传递张富清榜样力量

绘就“塞上江南”金融服务温暖画卷



建行宁夏区分行“张富清金融服务队”

从六盘山沟壑纵横，到银川平原阡陌交通；从城市商圈烟火氤氲，到乡村田野生机盎然，“塞上江南”的广袤大地上，处处可见步履不停的“建行蓝”。107支“张富清金融服务队”、98支党员突击队、82个服务示范岗……一组组鲜活数字，正是建行宁夏区分行员工深学笃行张富清老英雄“坚守初心、忠诚担当，扎根基层、为民造福，求真务实、矢志奋斗，淡泊名利、无私奉献”的崇高精神，以脚步丈量民情，以服务温暖民心，以实干扛起担当，将红色信仰转化为金融为民生动实践的有力见证。

暖心奔赴

让金融服务有温情更有力度

“真是太谢谢你们了，老人卧病在床根本出不了门，还以为这笔补贴没领了，没想到你们能专程到病房来办卡，这下我们全家都安心了。”近日，同心县一位82岁高龄老人，因旧车报废可申领政府消费补贴，按政策要求需办理国有银行储蓄卡，不料老人突发重病卧床不起，无法亲自前往网点办理，家属为此十分焦急。得知这一情况后，建行同心新区支行第一时间响应，立即启动特殊群体专属“绿色通道”，在严守业务合规流程的前提下，安排“张富清金融服务队”两名业务骨干，携带移动智慧终端专程驱车赶往医院。病床前，该支行



▲建行银川庆丰街支行“张富清金融服务队”队员为环卫工人办理工资卡业务

“张富清金融服务队”业务骨干俯身耐心核对身份信息、依规办理相关业务，全程高效规范、细致周到，很快就为老人成功办好银行卡，顺利打通补贴申领发放的最后一环。

这样温情满满的画面，在建行宁夏区分行的日常服务中时常上演。平罗县绿茵小区96岁的刘奶奶，因年事已高、行动不便，一直没法到网点办理社保卡激活业务。建行平罗宝丰路支行“张富清金融服务队”闻讯主动上门服务，现场耐心协助老人完成人脸识别、密码设置等全流程操作。“建行的服务真是贴心，还专门上门给我们老年人办事，真是太感谢了。”刘奶奶握着该支行工作人员的手由衷感慨。针对高龄、重病、残障等特殊客群，该支行建立常态化上门服务机制，打破物理网点局限，把移动柜台搬到家门口、社区里、病床前，切实解决老年人出行难、办事难、流程繁的实际困扰，让金融服务既有办事效率，更有民生温度。

天色未亮，晨光熹微，银川的街头还十分安静，建行银川庆丰街支行“张富清金融服务队”已早早到岗，在街边



建行西吉分行“张富清青年突击队”队员在养殖场开展贷前调查

建行黑龙江省分行构建“技术流”信用评价体系 让金融“活水”润泽科创梦想

利负责人刘艳坦言，企业的资金需求有着“既要赶进度，又要耐得住”的双重节奏——设备迭代不能停，研发转化又需要时间。

了解到相关情况后，建行大庆分行“张富清金融服务队”走进大庆伊利的车间、实验室，没有急于套用标准化产品，而是花了整整两天时间，把企业的研发周期、生产节奏、回款规律摸了个透。最终，该分行将一份量身定制的综合融资方案送到了大庆伊利案头：长期与短期搭配，信贷与结算组合，让金融“活水”精准匹配中企业发展脉搏。与此同时，该分行还为大庆伊利办理了2亿元电子银行承兑汇票及4亿元贴现业务，有效盘活了其上下游供应链的资金流。

“不是简单地给一笔钱，而是帮我们理清账目了。”刘艳评价道。资金盘活后，大庆伊利的智能化生产线加速运转，“链主”稳住了，上下游几十家中小配套企业的订单也随之稳固，为区域食品产业的创新发展筑牢了坚实基础。

产线旁的“及时雨”

三江平原，春耕正忙。佳木斯滨江口种子市场里，一袋袋优质稻种从车间发往田间地头。佳木斯市鸿发种业有限公司（以下简称：鸿发种业）的繁育基地里，工人们正抢抓农时，为良种扩繁忙碌着。但就在几个月前，鸿发种业负

责人张翔宇还在为资金周转而发愁。鸿发种业承担着周边多个乡镇的春耕保供任务，每年3至4月是种子销售旺季，也是企业资金最吃紧的阶段——上一年的种子款尚未完全回笼，新一年的制种、加工、包装费用却需提前支付。每到这个节骨眼，鸿发种业就需要四处筹措资金，不仅成本高，还面临额度不足的问题。

让金融“活水”润泽振兴沃土

“一粒良种，万担粮芯。”建行佳木斯分行涉农服务团队在走访种子市场时注意到了这家企业。他们没有停留在“缺抵押、难放款”的惯性判断上，而是把调研做得更细：鸿发种业的种子审定证书、与农户签订的繁育合同、近三年的销售流水、仓储车间的满仓率等，一一核实。

“种业企业的核心资产不仅在资产负债表中，也在田间地头和订单合同里。”基于这些扎实的市场调研，建行佳木斯分行创新推出产品“种易贷”——看房也看订单，看土地更看资质。同时，该分行开辟种业信贷“绿色通道”，简化材料、压缩流程，给予利率优惠。从鸿发种业向该分行提交贷款申请，不到一周时间，500万元信贷资金精准落地。“这笔钱不是‘救急’，是‘保供’。”张翔宇算了一笔账：有了这笔资金，鸿发种业提前锁定优质稻种货源，在春耕前完成全部包装和调运，既保障了周边农户的用种需求，也

稳固了自身市场占有率。在双鸭山，产线旁的“及时雨”同样精准润泽企业发展。双鸭山市金诺恒业机械制造有限公司（以下简称：金诺恒业机械）是一家专注矿用装备研发的国家高新技术企业、省级“专精特新”中小企业，企业手握13项专利，矿用防爆电机在东北市场占有率稳居前三。2025年下半年，金诺恒业机械接到一笔大额订单，原材料采购资金瞬间吃紧；更棘手的是，金诺恒业机械刚完成一轮技术升级，账面现金流主要用于新产品市场推广，短期内难以匹配足额资金。

精准赋能 让金融担当护航发展征程

“我们有技术、有订单、有市场，就是差一个资金助力。”金诺恒业机械负责人孙跃辉的诉求，被建行双鸭山分行客户经理记在心上。他们以“上门解困”为切入点，直奔金诺恒业机械生产一线，蹲点生产线，勘察生产工艺、核实产能，逐笔梳理专利资质与订单台账，全方位评估其技术实力与发展潜力，最终精准判定这是一家“有技术底子、有市场位置、有成长逻辑”的优质科创企业。随后，该分行开通“绿色审批通道”，1000万元“善新贷”纯信用贷款快速审批放款，从尽职调查到资金到账仅用5个工作日。“建行看懂了我们的价值。”孙跃辉表示。资金到位后，金诺恒业机械不仅如期完成订单交付，还顺势启动了一项新产品研发，为矿用装备技术升级注入了动力。

春耕期间，平罗县东永惠村集体经济一度遭遇资金周转难题，建行平罗新区支行客户经理小马入村宣讲金融政策时获悉情况，第一时间返回支行推进评级、申报流程，120万元贷款快速落地，及时解了村集体的燃眉之急。今年以来，该支行“张富清金融服务队”深入平罗县各乡村全面摸排村集体经济需求，建立翔实的服务台账，依托“惠懂你”平台，推行“线下授信+线上用款”模式，实现贷款全流程线上操作，以灵活便捷的服务，为村集体经济注入强劲金融动能。

建行银川西城支行营业室客户经理徐龙在日常对公账户对账回访中，了解到一家企业有频繁的批量公转私交易需求，却迟迟未办理代发工资业务。该营业室“张富清青年突击队”快速响应，即刻开启上门服务模式，现场加急维护代发合约、调整业务参数限额，手把手指导企业财务人员操作网银批量代发，短短数日，便顺利完成300余人的工资代发工作，解决了企业结算效率低的难题。同时，他们结合企业经营情况，精准推介普惠贷款，协助线上申请，成功获批小微快贷141万元，切实缓解了企业资金周转难题。

建行青峡支行的“张富清金融服务队”走进指导制造产业协会，结合企业经营特点，用通俗语言解读惠企金融政策，详解公积金缴存对企业引才留才、提升资质的优势，现场手把手教学线上业务操作，同步开展反诈防非宣传，筑牢企业资金安全防线。4月以来，该支行联合当地公积金管理部门组建

专项队伍，上门走访企业生产一线，把惠企政策、金融服务送到车间岗位，助力地方制造业提质增效、稳健发展。在宁东能源化工基地核心区域，羊场湾煤矿职工常年扎根矿区、倒班作业，矿区位置偏远，职工往返城区办卡耗时费力，成为困扰大家的烦心事。建行灵武宁顺路支行“张富清党员突击队”主动深入偏远矿区，上门为一线职工集中办理工资卡，省去职工来回奔波的麻烦，把便捷服务送到产业最前沿，切实为职工减负解忧，用实际行动践行服务实体、扎根产业的初心使命。

金融服务不止于城乡厂矿，更用心守护青春成长。建行石嘴山分行“张富清金融服务队”携带便携式智慧设备，驱车远赴地理位置偏远的宁夏卫生健康职业学院，在校内设立临时服务点，严格落实合规流程，为数百名学生集中办理银行卡激活业务。同时，他们围绕账户安全、反诈防骗、理性消费等内容开展宣讲，细致解答助学金发放、学费代扣等热点问题，把“移动柜台”搬进校门，用专业服务护航青年学子健康成长。

从城市街巷到山乡田野，从产业一线到校园矿区，从青年骨干到“银发”老将，建行宁夏区分行全体员工始终深学细悟张富清优秀品格，以有温度、有精度、有力度的服务，助力民生改善、乡村振兴、实体经济发展，让榜样力量在宁夏大地代代传承、熠熠生辉，认真书写“金融为民”的暖心故事。 建宁宣



建行石嘴山分行“张富清金融服务队”队员为学生集中办理银行卡激活业务

建行郎溪支行 赋能现代农业高质量发展

作为安徽省农业生产“大托管”示范县，郎溪县自2022年4月被省委办列为示范县以来，农业社会化服务改革稳步推进。从育秧插秧到收割烘干，从农资采购到资金结算，在这片希望的田野上，建行郎溪支行以贯穿全链条的金融服务，护航农业现代化，绘就生动的助农图景。

下沉服务，打通“最后一公里”

为了让金融服务直达田间地头，建行郎溪支行以“裕农通”服务点为载体，将服务网络深度嵌入农业“大托管”体系。该支行在全县重点托管村、农事服务中心设立30余个便民服务站，实现了办贷、转账、缴费、信息查询等基础金融业务“足不出村”即可办理，彻底改变了传统农户“跑银行、排队”的困境。通过服务下沉、端口前移，该支行真正打通了农村金融服务的“最后一公里”，让农户在家门口就能享受到便捷高效的现代金融服务。

精准滴灌，破解融资瓶颈

农业“大托管”的核心在于培育壮大农事服务组织、村集体经济等新型经营主体，而资金短缺正是制约其发展的关键瓶颈。对此，建行郎溪支行聚焦各环节融资痛点，积极推广“裕农快贷”“农商贷”“农担贷”“农田整治托管项目贷款”等金融产品，精准匹配农机购置、土地流转、农资储备、田间管理等场景的资金需求。同时，该支行依托“政银担”合作机制，联合省农担公司、县农业农村局，为托管服务组织开辟“绿色通道”，实行免抵押、低利率、快审批政策，有效破解了涉农经营主体抵押物不足、融资成本偏高、审批周期偏长的难题。截至2026年3月31日，该支行涉农贷款余额13.5亿元，为全县农业“大托管”持续注入金融“活水”。

项目赋能，助力产业振兴

在支持农业“大托管”的过程中，建行郎溪支行聚焦重点项目与龙头企业，积极支持农业产业升级和多元业态融合。针对郎溪县富硒种植基地建设二期项目，该支行快速审批并放贷9000万元贷款，支持6个乡镇开展土地复垦平整改良、农田沟渠改造、田间道路硬化及信息化设施建设，项目建成后可托管土地28610亩，年产水稻13646.97吨，有力筑牢粮食安全防线。此外，该支行还投放1.88亿元贷款支持伍山山文旅融合项目建设，助力流转14000亩土地发展茶叶、蓝莓特色种植，并改造升级70间民宿配套设施。该项目投产后，预计年产干茶330吨、蓝莓鲜果4000吨，推动农业与文旅产业深度融合。从项目评估、授信审批到贷款投放，该支行全程开辟“绿色通道”，高效响应企业金融需求，以精准供给激活乡村产业发展新动能。

下一步，建行郎溪支行将继续坚守服务“三农”初心，深耕县域沃土，以更精准的资金供给、更高效的服务效能，全力支持农业“大托管”高质量发展，为推进乡村全面振兴贡献坚实的“建行力量”。 徐睿 胡颖