

禾城农商银行 助力高新技术企业成长

近日,走进嘉兴市秀洲区新塍镇的浙江恒沐复合材料股份有限公司(以下简称:恒沐复合材料公司)生产车间,三条涂硅生产线正在高速运转。乳白色的硅油均匀涂布在基材表面,经过热固化、UV固化等多道工序,蜕变为兼具防粘与适配特性的离型材料。

作为国家级高新技术企业,恒沐复合材料公司专注于离型力核心技术研发,七成产品出口到30余个国家和地区。

今年以来,受国际形势影响,海外客户付款账期有所延长,企业在原材料采购环节出现资金周转压力。得知这一情况后,浙江农商联合银行辖内禾城农商银行依托“1+N”联动服务模式,组建专项团队主动上门对接。经过精准研判,该行迅速为企业新增授信2000万元、银行承兑汇票敞口授信400万元,有效降低了企业综合融资成本。在金融“活水”的精准滴灌下,今年前两月,恒沐复合材料公司产值达4000万元,医用离型材料订单同比增长超40%。

张焕楠

黄梅农商银行 “再担园区贷”项目成功签约

近日,黄冈市龙感湖管理区举办“再担园区贷”签约仪式。活动现场,湖北黄梅农商银行、龙感湖管理区与黄冈市融担集团共同签署《再担园区贷合作协议》。

作为扎根地方的本土银行,黄梅农商银行始终坚守“服务‘三农’、服务小微企业”初心,全力保障各类经营主体的金融供给。针对龙感湖管理区初创、成长型小微企业普遍面临抵押物欠缺、融资门槛偏高等问题,该行创新研发的“再担园区贷”产品,依托政府引导、担保增信、风险共担的运作机制,可以有效降低企业融资门槛与综合成本,精准对接园区内小微企业的经营发展需求。

此次签约是黄梅农商银行创新普惠金融服务模式、深化“政银担”协同赋能的生动实践。下一步,该行将继续推进“再担园区贷”落地见效,严格落实风险共担机制,持续优化信贷审批流程,提升服务质效,为实体经济高质量发展注入源源不断的农商力量。

黎小敏 柳丽

射阳农商银行 构建现代农村金融服务体系

今年以来,江苏射阳农商银行围绕数字化转型、网点优化、服务提质三大维度同步发力,全面构建更具适应性、竞争力与普惠性的现代农村金融服务体系。

该行计划于今年第三季度前完成流程银行、绩效考核等四大关键系统的单轨运行,实现核心系统安全可控;同步引入联合银行智能AI助手,优先应用于在线客服咨询与业务流程智能指引,全面提升业务办理质效;深化数据治理体系建设,全年计划新增数据标准100项,推动主题数据质量合格率进入全省农商银行前30%,为精准营销与风控决策提供坚实支撑。

陈德超 张建忠

新晃农商银行 耐心服务获客户锦旗致谢

日前,客户田先生将一面印有“耐心细致解民忧,专业高效暖人心”的锦旗送到湖南新晃农商银行营业部柜员小姚手中,对其耐心细致的金融服务表示感谢。

据了解,此前,田先生因一笔历史遗留的复杂账户问题来到该行营业部。柜员小姚在全面了解相关情况后,并未因业务复杂而推诿,而是主动梳理问题症结,逐项核对账户信息,前后多次电话沟通,整理证明材料,最终在合规前提下协助田先生妥善办结全部手续,暖心服务获得其高度认可。

余胜蓝

兴隆县农信联社 举办消防安全培训

近期,河北兴隆县农信联社组织开展了2026年消防安全培训会议,并同步开展应急演练及现场灭火实操。

培训当日,兴隆县消防救援大队宣传员王新雨结合近年来典型火灾案例,介绍了火灾成因、日常防火要点及火灾逃生常识,并重点对灭火器、消防栓等常用器材的原理、检查要点及操作方法进行了细致讲解,确保参训人员听得懂、学得会、用得上。

此次消防安全培训暨演练,进一步增强了全体参训人员的安全防范意识,为兴隆县农信联社持续稳健发展筑牢了坚实的安全屏障。

张玮 张玉林

护航小微企业成长

吉安农商银行深化“政银”合作

“青企贷”破解小微企业融资难题

“这笔钱来得太及时了,我们做汽车销售的,最怕资金被库存占用,导致周转受限。”在吉安市青原区一家汽车销售展厅里,负责人林先生看着刚到的新车,脸上露出了久违的笑容。

林先生的喜悦,源于江西吉安农商银行与吉安市青原区普惠金融服务中心联合推出的“青企贷”产品。这款专门为吉安市青原区中小微企业量身定制的信用贷款产品,自今年5月推出以来,已成功发放6笔、金额1029万元,覆盖汽车销售、医药流通、化工制造等多个行业。

传统银行贷款多以房产、设备、存单等实物资产作为抵押依据,而这恰恰是小微企业的短板。针对这一融资痛点,吉安农商银行青原支行创新服

务模式,将企业纳税记录视作衡量经营实力的重要凭证,只要是在吉安市青原区注册成立、纳税信用良好且持续经营两年以上的企业,即可申请纯信用贷款,全程无需任何抵押物。

吉安市青原区某汽车销售服务公司,每逢销售旺季都需要筹措大笔资金向厂家提车。该公司客源稳定、依法诚信纳税,但因展厅为租赁场地,缺乏传统抵押物。该支行客户经理了解到这一情况后,调取了企业近两年的纳税信息,确认其纳税合规且信用状况良好,迅速为其审批了200万元授信额度。“没有抵押物也能贷款,这在以前想都不敢想。”企业负责人林先生感慨道。

一家从事危险化学品和食品添加

剂生产的公司,近期接到一笔大额订单,但因缺少购货资金而犯难。企业负责人江先生抱着试试看的心态提交了贷款申请。吉安农商银行青原支行的客户经理快速完成了税务数据核验和企业实地走访,从材料齐备到贷款到账,仅用7个工作日,就将200万元资金及时发放到位,助力企业生产线按时投产,产能明显提升。

吉安农商银行与吉安市青原区普惠金融服务中心的协同实践,是深化“政银”合作、践行普惠金融理念的生动样本。下一阶段,该行将以此为起点,加强“政银”协作,创新信贷产品,为吉安高质量发展注入源源不断的金融动能。

郑煜琦 李志会

永福农商银行 落地首笔地理标志专项生物多样性绿色贷款



签约仪式现场

近日,在广西壮族自治区市场监督管理局、人民银行桂林市分行、桂林市农业农村局联动指导与大力支持下,永福农商银行成功投放广西首笔100万元地理标志专项生物多样性绿色贷款。

永福罗汉果是桂林重要国家地理标志产品,也是永福县特色农业、乡村振兴的核心支柱。长期以来,广西地理标志产品普遍存在品牌价值难以转化、金融资产评估困难、金融转化经验不足等因素制约,诸多地理

标志用标企业面临“有品牌、无抵押、融资难”的发展困境。

为突破地理标志产品融资壁垒,打通“品牌变资产、资产变资金”的转化通道,赋能本土特色产业转型升级,永福农商银行主动创新探索,摒弃传统固定资产抵押的单一授信模式,依托永福罗汉果地理标志品牌价值、产业规模及市场口碑,量身打造专属授信方案,成功为本土龙头企业——广西永福福中福罗汉果有限公司投放100万元地理标志专项生物多样性绿色贷款。该笔贷款的成功落地,既保

障了企业生产经营的资金需求,也填补了广西地理标志知识产权赋能生态农业领域的空白,以精准绿色金融服务,进一步守护并擦亮了广西特色农业金字招牌。

下一步,永福农商银行将以此次业务落地为契机,持续深耕“生物多样性金融+地理标志+乡村振兴”创新发展模式,精准对接本土地标产业、特色生态农业经营主体的融资需求,不断创新信贷产品,以源源不断的金融“活水”灌溉特色产业沃土,为乡村振兴贡献农商力量。

韦天学 巫毅翔

国家金融监督管理总局龙南监管支局 推动“园区贷”产品取得成效

贷款到期周转难、初创企业融资门槛高——这些困扰小微企业发展的“心病”,在江西龙南正在被一套高效运转的工作机制逐一化解。在国家金融监督管理总局龙南监管支局(以下简称:龙南金融监管支局)的统筹推动下,当地银行机构创新推出“园区贷”产品,并全面落实无还本续贷政策,通过缩短资金接续“空窗期”、构建园区赋能新生态,为企业发展注入金融动能。

江西文启电子科技有限公司是一家初创企业,以往传统贷款流程繁琐、审批周期长,一度制约企业发展。“过去办理贷款需要准备大量材

料,等待近半个月才能放款。如今由园区牵线搭桥,银行主动上门服务,不仅申请材料简化、办理效率大幅提升,贷款利率也更优惠,对我们这种刚起步的企业来说,真是雪中送炭。”企业负责人徐文优感慨道。截至目前,当地银行机构依托“园区贷”产品,已累计为31家重点领域小微企业发放贷款8272万元,有效缓解了园区初创企业的融资难题。

“下一步,我们将持续用好现有工作机制,推动更多金融创新举措落地见效,为民营经济高质量发展保驾护航。”龙南金融监管支局负责人廖黄山表示。

史嘉俊

富阳农商银行 护航外贸企业破浪前行

近年来,受中东地缘冲突、海运费用飙升等多重因素影响,外贸企业经营压力持续攀升。

杭州富阳富春汇金纳米矿业有限公司作为有色金属进口企业,进口货源高度依赖中东市场,受外部环境冲击,面临进口采购受阻、物流成本激增、资金周转困难等多重困境。得知这一情况后,浙江农商联合银行辖内富阳农商银行量身定制专属金融产品,为企业投放4000万元流动资金贷款,全力保障企业原材料采购与日常运营的资金需求,助力企业平稳开展进口贸易。

杭州武林工程机械维修有限公司主营机械设备出口,是一家轻资产小微企业。长期以来,抵押物不足、融资渠道有限等问题,一度制约企业承接海外订单、拓展业务规模。富阳农商银行依托浙江农信“关贸E贷”数字化产品,以企业出口报关数据作为授信依据,为其核定1000万元纯信用授信额度,充分保障企业出口备货与订单履约需求。此外,该行还为企业办理跨境人民币结算597.38万元,帮助企业规避汇率波动风险,并减免国际结算手续费1.04万元,切实降低了企业涉外经营综合成本。

方唯慎

竹溪农商银行 为水产养殖企业发放“再担贷”

为深入推进“强筋壮骨”专项活动,近日,湖北竹溪农商银行主动下沉服务重心、靠前精准对接,成功为辖内某水产养殖企业发放480万元“再担贷”,通过担保公司担保增信模式,有效解决了企业融资难题。

该企业深耕水产养殖行业多年,日常经营规范有序,拥有成熟稳定的养殖模式和固定的销售渠道。随着养殖规模持续扩大,鱼苗补投、饲料储备、设备维护等各项投入不断增加,叠加市场结算周期较长、前期回款滞后等因素,企业流动资金日趋紧张。为

助力企业抢抓养殖生产黄金窗口期,该行进一步简化办贷流程、压缩审批时限,积极为企业提供一站式、全流程、高效率金融服务,不到一周时间,就将480万元贷款顺利发放到位,为企业稳定养殖生产、扩大经营规模提供了坚实的金融支撑。

下一步,竹溪农商银行将继续坚守支农支小初心,持续推进“强筋壮骨”专项活动,不断深化“银担”合作机制,用精准、务实、高效的服务举措推动乡村全面振兴和实体经济高质量发展注入源源不断的金融动能。

王文涛

常宁农商银行 联合举办青年联谊交友活动

近期,由共产主义青年团常宁市委员会主办、常宁市塔山瑶族乡人民政府、湖南常宁农商银行、常宁市茶业协会共同协办的“青约采茶 共度芳华”青年联谊交友活动在常宁市塔山瑶族乡狮园村浪漫开启。全市机关、企事业单位共48名单身青年参与其中。

作为常宁人民自己的银行,常宁农商银行深耕地方发展,倾力支持青年人才干事创业,通过“大学生创业贴息贷”“好房e贷”等金融产品有效解决青年人才创业、消费、婚嫁、购房等资金难题,用金融之力为青春添彩。

垣曲农商银行 为县域特色产业注入金融动能

长期以来,山西垣曲农商银行始终坚守服务“三农”、服务小微企业、服务县域经济的初心与使命,以精准、高效、暖心的金融服务,为县域乡村振兴、产业升级、民生发展注入源源不断的金融“活水”。

该行立足农户金融需求,择优选取农业产业特色鲜明、村“两委”班子作风过硬、群众信用良好的村庄推进信用村创建工作,结合当地农业产业发展实际与资金需求,精准投放信贷资金,“贷”动当地村民致富增收。截至目前,该行已在45个行政村召开整村授信现场会暨信用村

授牌仪式,累计完成1.38万户农户的评级授信,授信金额达21.79亿元。

该行全力支持“一镇一业”“一村一品”现代化乡村产业体系建设,围绕辖内菌菇养殖、烤烟种植、核桃加工等特色产业,积极开拓金融支持路径。截至目前,该行已累计为231户羊肚菌、香菇等种植主体发放“菌菇贷”3375万元;为蒲掌乡、英言镇的烟农发放“福农贷”1280万元,以精准化、专业化、特色化的金融服务,为县域特色产业高质量发展注入强劲动能。

文凯波

丰宁农商银行 用金融温情筑牢民生保障

今年以来,河北丰宁农商银行深耕普惠金融、践行社会责任,全力推进“河北信惠保”惠民项目落地落实,为全县5400名特殊困难人员免费投保普惠型补充医疗保险,用金融温情筑牢民生保障。

据介绍,“河北信惠保”是中国人寿保险股份有限公司河北省分公司推出的本土普惠型商业补充医疗保险。该产品与基本医疗保险无缝衔接,打破了传统商业保险年龄限制、差别定价、既往症拒保等痛点,真正实现了“群众看病有保障、用药住院可兜底”的目标。

为推动该项惠民政策落地见效,丰宁农商银行将“河北信惠保”推广作为重点民生工程,主动靠前对接县委、县政府、县民政局等相关部门,最终成功争取到20万元财政专项资金支持;同时,联合民政部门、保险公司签订三方合作协议,明确投保流程、理赔服务等关键事项,搭建起“银行推动、民政统筹、保险服务”的联动机制,实现辖区特殊困难人员便捷参保。截至目前,该行已累计办理“河北信惠保”业务1.01万笔、总保费129.46万元。

田博中 陈维良

宁都农商银行开通“绿色通道” 金融赋能三黄鸡产业转型发展

宁都三黄鸡是江西省著名的优良地方肉用鸡种,是全国首个活禽类国家生态原产地保护产品,品质享誉全国,也是当地县域农业支柱产业之一。

如今,全县三黄鸡出栏超1亿羽,综合产值近50亿元,规模养殖户超3000户,带动两万多人就业增收,形成了集种鸡繁育、标准化养殖、屠宰加工、冷链物流、品牌销售于一体的完整产业链,先后获评“国家农产品地理标志”“中国驰名商标”“全国名特优新农产品”等称号,成为乡村振兴的富民产业、支柱产业、品牌产业。

近年来,江西宁都农商银行坚守支农支小初心,把支持三黄鸡产业作为服务乡村振兴的重点工程,精准对接产业需求,优化信贷服务供给,以源源不断的金融“活水”浇灌特色产业

殖产业,让小小三黄鸡成为带动群众增收、推动乡村全面振兴的“致富鸡”和“振兴鸡”。

“多亏了农商银行发放的30万元贷款,让我赶上了补栏末班车!”在长胜镇养鸡大户张大哥的标准化鸡舍里,数万只三黄鸡苗正在欢快进食。面对前来回访的农商银行客户经理,张大哥难掩喜悦。此前,宁都农商银行长胜支行的工作人员在开展数字化整村授信时了解到张大哥的实际情况后,主动上门对接,并为其开通三黄鸡养殖贷“绿色通道”,仅用不到两天时间,就成功将信贷资金发放到了张大哥的银行账户上,及时解了其燃眉之急。

近年来,宁都农商银行将助力三黄鸡产业发展作为服务乡村振兴的重要一环,围绕宁都“五黄一白”特色产业产

业,持续提升金融服务质效。该行以整村授信、网格化营销为着力点,组织客户经理走村入户,进场入棚,全面摸排养殖户、家庭农场、农民专业合作社的资金需求,建立“一户一档、名单管理、动态更新”的服务台账;通过全覆盖走访、全流程服务,推动服务模式从“坐等申贷”向“上门送贷”转变,切实把金融服务送到棚圈圈栏及农户身边。

该行坚持全链条赋能、一体化支持,将金融服务延伸至鸡苗繁育、饲料供应、防疫服务、屠宰加工、冷链物流、品牌销售各环节,推动三黄鸡产业从小散养殖向规模化、标准化、品牌化转型发展,以金融力量强链、补链、延链,筑牢产业发展根基。今年以来,该行已累计投放三黄鸡产业相关贷款超2.1亿元,惠及养殖户1251户。

卢海军

屯留农商银行靠前服务 全力护航夏粮丰产丰收

金色的麦浪翻涌,收割机陆续投入夏收作业。为保障夏粮颗粒归仓,山西屯留农商银行紧盯“三夏”生产全链条金融需求,提早布局、靠前对接,精准落地惠农金融举措,依托特色信贷产品与配套扶持政策,为田间种粮、农机作业、粮食收储全流程注入源源不断的金融“活水”,全力护航夏粮丰产丰收。截至目前,该行涉农贷款余额达54.51亿元。

针对夏收资金“短、小、频、急”的需求特点,该行依托辖内营业网点多、覆盖范围广的优势,选派业务骨干担任乡镇、村级“金融村官”,通过驻点办公、田间走访相结合的方式,深入摸排种植大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体的资金需求,建

立需求台账,实行清单化对接,提前预留信贷额度,全力抢抓“三夏”生产黄金窗口期。为提升办贷效率,破解农户融资难题,该行大力推广“晋享e贷”线上信贷产品,搭建一站式线上金融服务平台,实现贷款预约、申请、审核、放款全流程线上办理,实行“一次授信、随用随贷、循环使用、利率优惠”的服务模式,全面覆盖农机租赁、人工雇用、农资补给等夏收核心场景,打破时空服务限制,有效保障夏收资金不断档、抢收工作不误时。

针对农机产业投入大、周转灵活的行业特点,该行不断优化信贷准入、授信、担保、审批等环节,出台差异化惠农信贷政策,降低农机经营主体的融资门槛;同时,丰富信贷产品矩阵,

推出“农机贷”“惠农贷”“富农贷”等专项信贷产品,精准对接农机大户、涉农小微企业的融资需求,专项用于新型农机采购、设备更新与运维扩容,有效解决了农机经营主体流动资金不足的问题。此外,该行还把反诈宣传课堂直接“搬”到生产一线,“零距离”为农户普及假币识别、反诈防骗、资金安全知识,真正实现反诈宣传全覆盖,以暖心、安心的金融服务护航夏粮收购工作平稳有序推进。

下一步,屯留农商银行将持续深耕“三农”领域,进一步细化全周期惠农服务举措,持续优化金融产品与服务模式,牢牢守住粮食安全金融防线,以普惠金融服务推动乡村全面振兴。

郝晓波