

海宁农商银行 创新推出“科创园区租金贷”

为缓解园区入驻企业租金压力,降低其运营成本,浙江农商联合银行辖内海宁农商银行科创金融事业部联合上海漕河泾新兴技术开发区海宁分区推出“科创园区租金贷”产品,浙江艾微普科技有限公司成为该项信贷产品的首家受益企业。该公司主营半导体沉积设备研发与制造,目前业务处于高速扩张阶段。然而,企业入驻园区的租金须一次性支付,进一步导致其资金承压,由于企业缺乏传统抵押物,常规融资渠道难以满足其资金需求。

该行科创金融团队在上门走访了解到这一情况后,以企业2025年度营收数据为核心评估依据,依托“科创园区租金贷”产品,为企业核定500万元贷款额度,专项用于覆盖园区租金支付及日常经营周转的资金需求,从尽调到授信获批不到7个工作日,真正实现了“租贷联动、以贷促研”的目标。朱周杰 杨程惠

峡江农商银行 推动特色产业转型发展

“农商银行的信贷服务真是高效,不到一周时间就为公司发放了200万元贷款,解决了我们的资金难题。”峡江县某医药公司负责人说。该公司接到大额订单后,面临原材料采购资金紧张的难题。江西峡江农商银行迅速开展现场调查,开辟“绿色审批通道”,仅用一周时间就完成了贷款审批与发放,有效缓解了企业资金压力,保障项目订单顺利推进。

近年来,峡江农商银行坚持把金融服务实体经济作为根本宗旨,聚焦地方产业转型升级等关键领域,以充沛优质的信贷资源、精准高效的金融服务,推动地方特色产业转型发展。为响应政府号召,降低企业融资成本,该行深化“政银”合作,大力推广“财园信贷通”“普惠担保贷”等信贷产品,针对生物医药、现代物流、绿色建筑、科技创新类项目的融资需求,创新风险分担机制,进一步降低企业融资门槛,助力企业“轻装上阵”、加速发展。截至今年5月末,该行小微企业贷款余额较年初上升2.5亿元,为地方产业转型升级发展提供了坚实的金融支撑。胡翠翠

荆州农商银行白云路支行 高效投放500万元“绿帆贷”

近日,湖北荆州农商银行白云路支行成功为荆州市某船务有限公司发放了500万元“绿帆贷”,专项用于企业万吨级LNG单燃料集散两用新能源船舶建造项目。

荆州是长江中下游重要内河港口枢纽,内河散货航运产业是地方实体经济的重要组成部分。该船务公司业务覆盖船舶代理、港口服务、集装箱运输代理等,是当地专注内河船舶运营的专业化企业。为优化自身运力结构、顺应水运绿色发展趋势,该公司计划淘汰老旧高耗能燃油船舶,新建LNG清洁能源货轮,因此出现了阶段性资金缺口。

为保障项目快速落地,该支行主动靠前服务,深入企业码头、在建船厂进行实地调研,全面核查企业经营状况、航线运营等核心资料,结合项目绿色属性与企业优质经营资质,精准匹配专属信贷产品“绿帆贷”,高效完成了500万元信贷资金的审批与发放,为新能源船舶项目稳步建设夯实了资金基础。李欣

平山农商银行 开展防范非法金融活动宣传

为切实筑牢辖区群众金融安全防线,有效提升广大居民识别非法金融活动的的能力,日前,河北平山农商银行合规与风险管理部牵头组织宣传小分队,走进平山县城人民公园,开展以“守住‘钱袋子’,护好幸福家”为主题的集中宣传活动,切实将专业的金融知识送到群众身边。

活动当日,该行工作人员早早抵达现场,通过悬挂宣传横幅、摆放科普展板、发放宣传折页、一对一现场答疑、案例讲解等多种接地气的方式,面向公园内散步的居民、中老年群体、过往游客开展全覆盖“防非”宣传。针对风险防范意识相对薄弱的中老年群体,该行工作人员耐心告知其切勿轻信陌生投资宣传、不要随意透露银行卡信息、拒绝陌生转账汇款,叮嘱大家遇到高额回报投资项目务必多核实、多求证,守住自己的养老钱、保命钱。此次宣传活动,该行工作人员累计发放宣传资料150余份,接受群众咨询130余人次。白晓丛

护航小微企业成长

昆山农商银行加大信贷投放力度 为外贸小微企业保驾护航

为扎实推进普惠金融落地见效,全力稳住外贸基本盘,用心做好跨境电商民生类外贸小微企业金融服务,江苏昆山农商银行精准聚焦相关企业的融资痛点、难点,持续加大信贷投放力度,全力保障企业稳健运营。近日,该行精准对接昆山YH工艺品有限公司的资金需求,及时发放1000万元流动资金贷款,为本土跨境电商民生类外贸小微企业拓展海外市场注入了强有力的金融动能。

YH公司是一家深耕工艺美术品研发、生产与出口的本土外贸企业,主营苗木、骨灰盒等跨境电商特色工艺品,产品主要销往海外市场。该公司立足民生领域的相关需求,凭借成熟的生产工艺与稳定的客源,海外订单源源不断,但受行业特性、结算币种及国际汇率波动影响,经营发展

遇到了阻碍;同时,叠加企业规模偏小、主营跨境电商民生品类较为特殊等情况,难以通过传统渠道获得足额、低成本流动资金,产能扩张、承接大额订单的计划受到严重制约。

了解到这家跨境电商民生类小微企业的实际困境后,昆山农商银行主动靠前服务,全面开展下沉式实地调研。该行客户经理多次上门走访企业生产车间、仓储场地,梳理企业接单、生产、报关、海运、收汇全流程,测算企业资金占用周期,研判其经营情况与实际还款能力;同时,逐一核验企业出口报关单据、收汇凭证及纳税记录,确认企业海外合作渠道稳定,与客户保持了五年以上的长期合作关系,回款率超99%,无不良坏账,是经营稳健、发展前景良好的优质跨境电商民生类小微企业。针对企业资金周转紧张这

一核心痛点,该行迅速梳理其核心诉求,制订专项授信方案,简化内部审批流程,第一时间为其发放了1000万元流动资金贷款,及时解了其燃眉之急。除此之外,结合企业外币结算占比高、面临汇率波动压力的实际情况,该行组织国际业务团队为企业讲解汇率风险管理知识,提出“美元远期结汇”“日元贷款+远期购汇”等避险建议,为企业后续规避汇率风险、稳固收益提供了参考思路。

下一步,昆山农商银行将持续聚焦企业融资需求,不断优化信贷服务,丰富金融产品,以更精准的金融供给、更优质的综合服务,助力本土“中国制造”扬帆出海,为地方外贸产业、民生领域及实体经济高质量发展贡献源源不断的金融力量!李丹 胡思奇

衢州衢江农商银行 金融“活水”灌溉“光影繁花”

仲夏时节,衢州市衢江区美高短剧超级工厂内拍摄工作如火如荼,近十个剧组同步开工,昔日闲置的厂房变身承载创业梦想的“光影梦工厂”。微短剧产业蓬勃发展的背后,除了政策扶持,也得益于浙江农商联合银行辖内衢州衢江农商银行的金融赋能。衢州优米影业有限公司(以下简称:优米影视)便是该行信贷扶持的企业之一。

此前,该公司负责人在筹备新剧时,因剧本打磨、演员招募、场地租赁产生资金缺口,因企业成立时间短,无传统抵押物,多次融资均遇到阻碍,项目发展一度停滞。依托衢州衢江农商银行“美高短剧”消费新业态培育专项行动,企业

迎来融资转机。该行客户经理提前摸排辖区短剧企业的相关情况,将优米影视纳入短剧产业链金融服务台账。在掌握企业资金需求后,该行迅速开启“绿色审批通道”,创新授信评估模式,仅用3个工作日便成功发放了40万元“微短剧贷”,及时解了企业的燃眉之急。

近年来,衢州市衢江区抢抓微短剧新赛道,盘活闲置资产,打造拥有200余个现代场景的美高短剧超级工厂。作为本土金融主力军,衢州衢江农商银行坚守服务本土小微企业的服务定位,深度嵌入短剧产业链发展。截至目前,该行已累计发放“微短剧贷”2笔、金额60万元。

刘凯文 郑晨 郑浩涛

汉川农商银行 发放230万元“商业价值信用贷”

近日,湖北汉川农商银行川东支行通过高效便捷的信贷服务,成功向当地一家集服装制造与医疗防护用品生产于一体的企业发放了230万元“商业价值信用贷”,以金融“加速度”助力企业顺利突破发展瓶颈,赢得市场先机。

据了解,该企业负责人早年经营女装工厂积累了丰富经验,为拓展业务版图,于今年初投资成立了这家新公司,业务范围从传统服装延伸至医用口罩、防护用品等医疗健康领域。公司成立不久,便承接了某医院的首批订单,然而,资金周转问题却成为其扩大生产规模的“拦路虎”。

长期以来,汉川农商银行川东支行与该公司负责人保持着紧密的合作关系。在获悉企业的实际困难后,该支行客户经理迅速上门对接,结合企业经营特点与订单需求,精准推荐了“商业价值信用贷”产品。为保障企业不误生产时机,该支行特事特办,开通“绿色通道”,快速将230万元信贷资金发放到位,及时解决了企业的资金难题。

展望未来,汉川农商银行将继续紧紧围绕地方产业发展布局,不断优化金融服务模式,以更实的举措、更优的产品,全力支持本土小微企业转型升级,为激发区域经济增长内生动力、助推地方高质量发展持续贡献农商力量。王琪

桃源农商银行 落地首笔民间投资专项担保贷款

近日,湖南桃源农商银行成功为辖内某民宿服务公司发放100万元民间投资专项担保贷款。这是自民间投资专项担保计划实施以来,桃源农商银行落地的首笔专项担保贷款,标志着该行金融支持民营经济、赋能乡村文旅产业实现新突破。

该民宿服务有限公司位于桃源县剪市镇,是县域近郊特色休闲民宿业的代表性经营主体。目前,该公司已完成千万级固定资产投入,打造出集住宿、餐饮、会议、休闲、亲子娱乐于一体的综合文旅空间,未来将承接研学、团建、学术交流等业务,是县域乡村文旅与研学经济融合发展的重点

培育项目。在获悉企业因装修升级存在资金缺口后,桃源农商银行迅速对照民间投资专项担保计划总体要求,开辟“银担”合作快速审批“绿色通道”。该行客户经理第一时间上门开展尽职调查,全面摸排企业经营状况、资产配置等,同时在授信额度、融资成本等方面给予专项政策倾斜,高效完成全流程资金投放。该笔100万元专项担保贷款将全额用于民宿内部装修升级、研学配套设施添置及休闲娱乐项目完善,助力企业加快基地改造,尽早启动研学培训合作业务,为桃源乡村文旅及特色产业高质量发展提供坚实支撑。陈晨

剑河农商银行碛溪支行 助力花香猪养殖场升级改造

剑河县碛溪镇养殖户张秋凤创办的花香猪养殖场,是当地乡村振兴示范标杆。近年来,受市场波动、养殖成本上涨影响,花香猪价格起伏较大,大幅挤压养殖户收益;叠加环保、防疫标准趋严,市场对生态养殖要求提高,传统养殖模式与配套设施已难以适配标准化、智能化养殖需求。为破解发展瓶颈、筑牢产业根基,张秋凤决定对养殖场进行升级改造成为摆在面前的主要难题。在一筹莫展之际,张秋凤想到了剑河农商银行。抱着试一试的心态,

她主动联系剑河农商银行碛溪支行负责人杨熠说明了企业融资困境与升级规划。得知张秋凤的金融需求后,该支行高度重视,派客户经理多次深入张秋凤经营的花香猪养殖场,实地勘察圈舍现状、设备条件、养殖规模,细致核查客户征信记录,带动农户情况,经过综合评估,及时向张秋凤发放了25万元专项贷款,用于升级改造花香猪养殖场繁育基地及饲料采购。目前,该养殖场年出栏白香猪已达2000多头,年销售额突破500万元,直接带动周边500多农户在“家门口”就业。龙钰 杨丽娜

广平县农信联社优化普惠金融供给 赋能县域实体经济提质增效

为全面落实河北农信“一池两新万企”行动部署,坚守“服务‘三农’、服务小微企业与实体经济”使命,河北广平县农信联社紧扣县域产业布局,持续优化普惠金融供给,以实打实的金融服务护航县域实体经济提质增效。

该联社通过稳存增存夯实资金底座,全面优化对公、零售存款服务体系,依托营业网点主阵地及线上渠道进一步下沉宣传重心,稳定低成本资金来源,全力保障信贷资金充足供给;优化信贷投放,严格压缩非实体经济资金占用,涉农、小微企业贷款投放占比稳居各项贷款前列;健全内部激励措施,落实尽职免责、简化审批权限,打消客户经理放贷顾虑,推动信贷资金快速、顺畅地直达经营主体。截至目

前,该联社已在全域走访企业、个体工商户6300余户,累计为430余家小微企业发放授信超27亿元,为实体经济企业发展注入了强有力的金融动能。

该联社深化新“双基”共建,组建金融服务小分队,深入田间地头、社区商铺,逐户摸排家庭农场、种养大户、乡村合作合作社的融资需求;抓实新“三信”创建,大力推进信用企业、信用微企园区、信用县区建设,成功将新发地智慧农贸城信用示范区打造成为县域标杆信用园区。该联社积极开展“政银企”对接会,主动对接发改、税务等部门,共享企业经营、信用、扶持政策信息;同时,与园区建立长期合作关系,联合开展政策宣讲、融资对接专场活动,精准摸

排企业融资痛点、堵点,打通政策落地、融资对接双向通道,实现“企业需求精准匹配、金融服务精准直达、惠企政策精准落地”的目标。

该联社紧扣种植养殖、农产品加工、商贸流通、农贸集散等本土特色产业,推出专属信贷产品,以产业金融推动乡村全面振兴;通过提高授信额度、执行优惠贷款利率,灵活搭配信用、保证、抵押组合等担保方式,支持企业设备更新、扩产拓销、工艺迭代,助力其实现转型升级;针对科技型小微企业研发投入、专利转化、技术改造需求,全面打通其融资壁垒,以金融“活水”滋养创新主体成长,推动传统产业科创化、新兴产业规模化发展。杨平平

向“数”而行 “智”创未来

(上接1版)
全新的平台与机制,如春雨般滋润着全行400余名干部职工的干事热情,大家凝心聚力、奋勇争先,全身心投入到业务发展和服务群众中,形成了“心往一处想、劲往一处使”的强大合力,让数字化转型的成果,真正转化为全员干事创业的强大动力,推动各项业务高质量发展。

立足银行 “数智翅膀”让管理腾飞

每日清晨,该行领导班子到岗后的首要工作,便是登录“精微智管”数字化管理平台,查看全行经营管理数据;各部门、各支行业务推进进度、全体员工履职成效、各项核心经营指标动态变化,清晰直观、一览无遗;为管理层精准研判形势、科学决策装上了“千里眼”与“导航仪”。

数字化转型,不仅要服务好群众、赋能好员工,更要提升管理水平,实现高质量发展。为此,侯马农商银行精心打造“精微智管”平台,将数智

化建设融入经营管理的每一个环节,为银行高质量发展插上“数智翅膀”,推动管理模式从“经验驱动”向“数据驱动”转变。

贷款业务是银行的生命线。侯马农商银行构建了覆盖贷前、贷中、贷后的智能化风控体系。贷前,该行整合人行征信、朴道征信、山西征信、企查查等七大类外部数据源,构建全生命周期智能风控模型,创新“大数据初筛+视频防欺诈调查”双重验证机制,通过AI流水解析技术精准识别真实流水,科学测算授信额度。在3.07万笔业务申请中,该行累计拒绝4740笔,风控拒绝率达15.41%,从源头上遏制了业务风险。

为消除人工误差,侯马农商银行设立集中授信审批中心,对贷前资料进行二次复核,用数据取代经验、用客观消解主观,将信贷风险降至最低。

该行“精微智管”平台内置49项标准化风险监控规则,实行“7×24小时”不间断信贷扫描筛查,系统自动区分风险等级,并自动生成高、中、低三类

核查工单,精准推送至对应支行,由客户经理线下核查、限时处置。截至目前,该平台累计自动生成贷后检查工单15.1万笔,其中仅不足5000笔需要客户经理现场核验,极大地释放了一线人员工作精力。

除此之外,“精微智管”平台还与“点亮侯马”网格化营销系统实现无缝对接,通过地图实时展示各支行经营目标完成情况,实现业务、绩效、费用预算的全程管控。平台配套长效增长型考核体系,坚持凭实绩定薪酬,让能人、愿干、善于的员工获得更高的绩效激励,充分激发全体员工开拓创新的内生动力。同时,平台搭建“岗位胜任力”大数据分析模型,实时研判员工岗位适配程度,自动筛选储备后备人才,构建人才持续涌现、良性循环的人才培育机制。

经过两年多的实践探索,一套以群众需求为导向,以科技赋能为支撑的金融服务体系已在田间大地落地生根,推动侯马农商银行朝着“扎根新田、百姓信赖”的“小而美”银行稳健前行!

南通农商银行 持续巩固高质量发展根基

今年以来,江苏南通农商银行紧紧围绕全行战略部署,聚焦信贷精准投放、存款稳存增存、风控质效提升及数字化转型等重点任务,强化精准施策,深化协同联动,持续巩固高质量发展根基。

该行坚守主责主业,将信贷资源优先配置到实体经济的关键领域,有效发挥地方金融主力军作用,为区域经济固本培元提供了坚实支撑。截至5月末,该行对公

贷款余额达444.83亿元,较年初增长38.65亿元,贷款客户净增208户;信贷结构持续优化,其中制造业贷款、民营企业贷款增速均高于各项贷款平均增速,分别净增9.99亿元、22.69亿元。

该行秉持“存款立行”理念,不断深化对公存款精细化管理,强化源头拓展与资金闭环运作。截至5月末,该行对公存款余额98.58亿元,较年初稳步增长3.63亿元。张伊曼

清徐农商银行 依托数字科技 主动送“贷”上门

当下百姓对银行服务的标准持续提升,“业务能办理”已远远不够,高效办理、暖心服务成为群众普遍期待。紧扣民生金融的新需求,山西清徐农商银行以数字化、智能化工具推进服务提质,全力满足各类客户群体的金融需求。

“就连我家葡萄产业的产销旺季,银行都了解得一清二楚!”葡萄种植户赵大哥收到清徐农商银行推送的“农户

连连贷”信息时,惊喜之余满是赞许。通过小微作业平台,该行客户经理调取了他多年的账户交易数据,精准捕捉其在每年7至9月葡萄采摘期的大额资金需求,通过精准施策,为其提供全周期金融服务。依托数字科技,清徐农商银行彻底告别过去客户上门、被动等候的传统模式,转为前置研判需求、主动送“贷”上门,切实做到了让普惠金融扎根田间地头,融入百姓日常生活。宋斌