

唐山农商银行 落地首笔线上民营企业再贷款业务

日前,河北唐山农商银行落地首笔14.38亿元线上民营企业再贷款业务,成为全市首家落地该类业务的金融机构,实现了零的突破。

线上民营企业再贷款是中国人民银行行出台、定向扶持民营企业的专项货币政策,旨在为经营主体投放低成本信贷资金,从源头上缓解中小微企业的融资压力,畅通金融支持实体经济渠道。业务办理过程中,唐山农商银行严格规范业务全流程管理,安排专人专项跟进业务落地,提前备齐办理线上民营企业再贷款业务所需的相关材料,线上闭环办结全部业务流程,依托数字化系统大幅压缩了业务办理时间。此次14.38亿元线上民营企业再贷款业务的顺利落地,有效疏通了货币政策传导链路,显著提升了金融服务的精准性和直达性,切实做到了将国家普惠政策红利转化为支撑民营企业平稳经营、提质发展的金融动能。截至今年6月25日,唐山农商银行再贷款余额达87.88亿元,较年初增加30.98亿元。 杨哲宇 王玉

古县农商银行 打通中小微企业融资渠道

今年以来,山西古县农商银行通过“线上+线下”联动、精准分层宣讲、靶向赋能服务等方式,全方位、常态化开展征信及普惠金融平台宣传推广工作,有效提升了社会公众的信用素养,助力中小微企业盘活资产、便捷融资,持续优化辖区营商环境。

该行通过功能宣讲、业务指导、政策普及等方式,大力推广动产融资统一登记公示系统,助力企业唤醒“沉睡资产”,拓宽融资渠道。该行一方面以企业客户专项宣讲会、上门走访宣传、网点专项答疑等多种形式,全方位普及动产融资统一登记公示系统的官方属性、登记效力、服务优势;另一方面,主动发挥金融桥梁作用,结合企业经营实际,精准匹配动产融资产品,为企业提供“平台咨询+登记指导+融资对接”一站式服务,有效解决了相关企业资产权属不清、重复抵押、融资渠道单一等问题,全力赋能实体经济高质量发展。 孔祥东

峡江农商银行 大力推广无还本续贷业务

在传统信贷模式下,企业贷款到期须全额偿还本金后方可办理续贷业务。而部分资金周转承压的企业,往往需要借助高成本的过桥资金进行周转,不仅增加了财务成本,还潜藏一定的融资风险。为此,江西峡江农商银行大力推广无还本续贷政策,即“旧贷款到期后不需要偿还本金,直接续上新贷款”,精准匹配企业经营周期与信贷资金使用周期,切实提升了企业融资便利度。

“本来以为资金链要断裂,没想到农商银行的工作人员主动上门为我们办理无还本续贷业务,贷款利率还更低。”某公司负责人张先生表示。该公司主营建筑、装修等业务,2023年在峡江农商银行办理了50万元的抵押贷款,期限为3年。今年以来,因下游业主尾款延期支付,该公司出现资金流断裂风险。眼看50万元贷款即将到期,企业负责人急得团团转。立足这一现状,峡江农商银行为该公司办理了无还本续贷业务,实实在在地帮助企业渡过了难关。续贷半年来,企业资金压力得到了有效纾解,经营发展重回正轨。 张敏

黄梅农商银行龙感湖支行 发放首笔“再担园区贷”

近日,湖北黄梅农商银行龙感湖支行依托“政银担”“4321”风险共担合作机制,成功发放了全行首笔“再担园区贷”,精准破解了园区小微企业融资难题,为实体经济稳健经营注入了金融“活水”。

湖北某新材料科技有限公司扎根于龙感湖工业园区,主营玻璃纤维、防火耐高温新材料研发、生产与销售,是园区重点培育的优质小微制造业企业。今年以来,该公司订单持续增加,生产经营资金周转压力陡增。黄梅农商银行龙感湖支行的客户经理在开展“普惠赋能,提质扩面”营销活动中了解到该公司的经营痛点后,结合企业纳税稳定、发展潜力足等情况,为其精准匹配了专为园区中小微企业打造的“再担园区贷”特色产品。在县行的指导下,该支行同步开通普惠金融“绿色办贷通道”,安排专人专班对接园区管委会与市级担保公司,并行推进资料核验、线上申报、审查审批等业务流程,大幅压缩了办理时限,高效完成了300万元贷款投放,以金融力量助力园区实体经济提质增效。 章裕婷

护航小微企业成长

全州农合行精准对接资金需求

助力丝瓜络产业规模化发展

乡村振兴,产业为本,金融为翼。长期以来,广西全州农合行始终坚守服务“三农”初心,紧扣县域特色农业发展布局,通过靶向滴灌、精准赋能,助力“小丝瓜”蜕变为富民兴县的“大产业”。

丝瓜络种植见效快、联农带农优势突出,但前期基地扩建、农资采购投入大,农户普遍存在资金周转难题。立足这一现状,全州农合行精准对接上游种植主体的融资需求,以专项信贷支撑,助力丝瓜络产业规模化、标准化发展。

2024年,全州农合行向全州华桂农业发展有限公司投放了200万元专项涉农贷款,重点支持企业标准化丝瓜络基地建设与规模化种植。在该笔信贷资金的支持下,企业全面推行“公司+基地+农户”联农带农模式,统一为涉农主体供应种苗、开展技术指导,并实行保价兜底收购,全面打消了其种植

顾虑,推动丝瓜络种植规模持续扩大。目前,该企业种植基地已辐射广西、四川、贵州等省区,标准化种植面积突破万亩,带动数千户农户稳定增收。

针对丝瓜络产业链偏短、产品附加值不高、多为小作坊粗放生产等发展短板,全州农合行聚焦下游深加工企业转型升级需求,以信贷赋能企业技改升级、产品创新,推动丝瓜络产业提质增值。

2024年10月,全州县引进丝瓜络深加工重点企业——全州佳益络家居用品有限公司。全州农合行主动靠前对接企业在落地投产、设备升级、新品研发等方面的资金需求,开通“绿色审批通道”,累计投放300万元信贷资金,全力保障企业扩产升级。在信贷资金的加持下,该公司彻底摆脱了传统粗放加工模式,创新研发高附加值丝瓜络宠物玩具系列产品,成功实现了跨越式发展。2025年,企业营业额达

1600万元,成功从传统小作坊升级为规模以上的工业企业,实现了金融助企、产业增值、税收增收三方共赢。

在信贷资金赋能生产的基础上,全州农合行创新“金融+电商”服务模式,依托自有涉农电商平台“利农商城”,与全州佳益络家居用品有限公司建立深度战略合作,助力企业全系统丝瓜络深加工产品线上入驻、全域展销。借助平台公信力与数字流量优势,全州农合行打破地域销售壁垒,构建“线上+线下”融合的产销体系,有效解决了特色产品销路窄、曝光少的难题。通过资金赋能生产、平台赋能销售,该行构建起“种植有资金、加工有支撑、产品有销路”的闭环金融服务体系,持续提升金融服务实体经济、推动乡村全面振兴工作质效。截至今年5月末,全州农合行涉农贷款余额59.85亿元,其中普惠涉农贷款余额33.65亿元、小微企业贷款余额41.11亿元。 舒楚



2022年,浙江米拉塑业有限公司搬迁至衢州市柯城区,在浙江农商联合银行辖内衢州衢江农商银行3550万元的综合授信资金支持下,全面实现了智造升级。今年初,该公司借力土耳其展会,成功打开“一带一路”市场,首批产品已顺利出口,目前外贸订单额已突破400万元。图为该行客户经理面对面了解企业负责人的融资需求。 王雅萍 王希 刘涛

沛县农商银行主动下沉一线

量身定制小微企业融资方案

“这笔信贷资金的及时落地,帮我们顺利完成了生产线智能化升级,农商银行真是我们中小企业发展路上的贴心伙伴!”沛县经济开发区一家氢能源“专精特新”企业负责人激动地说道。该企业深耕工业车辆燃料电池研发制造,多年来市场口碑良好。伴随业务持续扩张,企业智能化改造投入缺口加大,资金周转压力陡增。

江苏沛县农商银行园区金融服务专班依托常态化网格化走访机制,主动下沉一线摸排企业经营难点,第一时间组建专项服务团队上门对接,量身定制融资方案。针对企业技术领先、经营稳健、发展前景广阔的特点,该行经过综合评估,为其投放了450万元“专精特新贷”。与此同时,该行灵活调整贷款期限、优化分期还款模式,

叠加财政贴息政策红利,切实压低了企业综合融资成本。业务办理过程中,该行简化抵押手续、压缩审批链条,高效补齐了企业技改资金短板,助力企业扩产拓单、抢抓市场发展机遇。

近年来,沛县农商银行坚守本土金融主力军定位,将纾困小微企业、赋能实体经济作为核心使命,紧扣全县“2+3+X”现代产业布局,聚焦科创企业、外贸小微企业、新型农业经营主体等的融资需求,量身定制差异化融资方案,成功搭建起“政策直达、产品多元、成本压降、服务下沉、全链覆盖”的普惠型小微企业金融服务体系,以源源不断的金融“活水”浇灌县域小微企业茁壮成长。截至今年5月末,该行普惠型小微企业贷款余额达47.15亿元,较年初新增3.83亿元。

该行持续迭代信贷产品矩阵,针对科技型、绿色、民营小微企业的融资需求,创新推出“专精特新贷”“民营信用贷”等特色金融产品;同时,充分用好央行支农支小再贷款、省级普惠贴息等低成本政策工具,把优惠信贷资源精准投向科创研发、绿色制造、外贸出口等重点薄弱领域。截至目前,该行累计投放支农支小再贷款9.65亿元。

立足新的发展阶段,沛县农商银行将始终坚守服务县域实体经济初心,深挖政策工具红利,持续压降企业融资成本,迭代金融产品、优化服务模式,深化“政银企”三方协同合作,以金融力量护航县域小微企业行稳致远,为沛县经济高质量发展注入更强劲的金融动能。 许强强 韩猛

洞口农商银行青年人才保驾护航

创新推出“大学生创业贷”

“真没想到,这么快就拿到了这笔170万元的信贷资金,在这笔资金的支持下,我的豆制品加工厂终于可以大干一场了!”近日,在洞口豆香源生态农业发展有限公司内,返乡创业的大学生陈某激动地对前来回访的湖南洞口农商银行的工作人员说道。

作为从洞口走出去的大学生,陈某一直怀揣着回乡创业、振兴家乡豆制品产业的梦想。大学毕业后,他主动放弃了大城市的就业岗位,下定决心返乡创业。经过前期的市场调研和技术筹备,陈某看准了当地优质的黄豆资源与传统工艺结合的市场潜力,计划引进全自动豆制品生产线,构建一条从原料加工到终端消费的完整产业链。然而,蓝图虽好,起步维艰。建厂初期,设备采购、厂房租赁及原材料储备均需大额投入,巨大的资金缺口成了陈某创业路上的“拦路虎”。

在了解到陈某的资金困境后,洞口农商银行迅速响应,主动靠前服务,组建金融服务专班,深入豆制品加工厂及项目筹备现场开展实地走访调研。结合陈某的学历背景、项目可行性及发展前景,该行为其精准匹配了“大学生创业贷”产品,全力满足其融资需求。

据了解,“大学生创业贷”是洞口农商银行创新推出的政策性金融产品,专门面向在湘开展个人创业或合伙创业、且符合申请条件的大学生,旨在以低门槛、低成本的信贷支撑,为青年人才创新创业保驾护航。为最大限度降低陈某的融资成本,该行通过优化审批流程、开通贷款审批“绿色通道”等方式,大幅提升了办贷效率。从业务受理、资质核验、授信审批直至资金发放,仅用数个工作日,170万元信贷资金便足额拨付至陈某的银行账户。在该笔

信贷资金的支持下,陈某的豆制品企业迅速步入正常运营轨道。该公司车间内,自动化生产线高速运转,一颗颗金黄的豆子经过传统工艺与现代加工技术双重赋能,变成了畅销市场的豆腐、香干等特色产品。这笔贷款不仅及时解决了企业的资金难题,更坚定了陈某深耕本土产业、打造县域豆制品特色品牌、扩大经营规模的底气与信心。

首笔“大学生创业贷”的成功发放,是洞口农商银行践行乡村振兴战略、落实金融支持就业创业政策的生动实践。下一步,该行将继续坚守支农支小的市场定位,不断加大对返乡创业群体的信贷支持力度,为更多像陈某一样扎根乡土、干事创业的青年人才提供强有力的金融支撑,聚力赋能县域特色产业提质升级,书写金融助力县域经济高质量发展新篇章。

唐正 曾覃书

玉林市区农信联社

联合举办“政银企”茶话座谈会

近日,广西玉林市区农信联社在玉林市工商业联合会的指导下,联合玉林市浙江商会举办了“政银企”茶话座谈会。此次活动以清茶为媒,搭建起“政银企”零距离沟通平台,精准对接民营小微企业的融资需求,共话发展新篇章。

活动当天,玉林市区农信联社工作人员围绕中小民营企业经营发展痛点与融资需求,全方位、多角度推介各类普惠金融产品及便民金融服务,推动金融政策精准直达民营企业。在自由交流环节,企业家们围绕经营现状、融资堵点畅所欲言,该联社工作人员逐一答疑解惑,并现场建立“一企一档”服务台账,确保融资需求“件件有回应、事事有着落”。

会上,玉林市区农信联社理事长朱显驹表示,玉林市区农信联社始终是广大民营企业家身边最贴心、最值得信赖的银行。今后,本社上下将坚持主动对接、靠前服务,持续优化授信流程,加大信贷投放力度,切实降低融资成本,为各位企业家在玉林再创辉煌提供了坚实的金融支撑。

座谈会后,全体人员一同参观了玉林市区农信联社史馆,重温该联社扎根地方、服务实体经济的发展历程。

下一步,玉林市区农信联社将持续深化“政银企”联动,不断创新小微金融产品,优化服务模式,以金融“活水”精准滴灌,赋能民营实体经济高质量发展。 许铭铭 黄树 林捷

赤壁农商银行

让再生资源企业“绿色蝶变”

走进位于赤壁市蒲纺工业园内的湖北省诺鼎再生资源有限公司(以下简称:诺鼎再生资源公司)生产车间,机器轰鸣声不绝于耳,熔融挤出生产线正将一袋袋塑料片原料加工成均匀的再生塑料颗粒。该公司负责人全文磊站在新到的原料堆旁,抹了把额头的汗珠笑道:“感谢农商银行的100万元信贷资金支持,让我们赶在价格低位囤了这批塑料片,采购成本节省了近10万元。”

诺鼎再生资源公司成立于2023年,主营废旧塑料回收及熔融挤出造粒业务,加工产品销往省内多家管材厂。今年开春后,企业订单激增,但原材料采购均要求现金结算,导致企业流动资金吃紧。湖北赤壁农商银行“金融村官”

龚齐祥在走访园区时了解到该公司的融资困境,第一时间实地考察了企业生产线运行状况和库存情况,同时结合企业纳税记录、下游购销合同进行综合评估,快速为其发放了100万元信贷资金,及时解了其燃眉之急。

诺鼎再生资源公司的故事是赤壁农商银行服务绿色发展战略的一个缩影。多年来,该行持续加大绿色信贷的投放力度,赋能相关经营主体高质量发展。截至今年6月22日,该行累计支持绿色企业及农民专业合作社86家,绿色金融领域贷款余额达4.02亿元。

未来,赤壁农商银行将继续以金融之力守护一江碧水、两岸青山,在绿色发展的长卷上书写更多“点绿成金”的故事。 张芳

昆山农商银行

赋能“百家面馆”惠民品牌提质升级

为持续践行“金融为民”使命,深耕普惠金融服务、激活当地餐饮消费市场,近日,江苏昆山农商银行再度联合昆山市总工会,对工会会员专属“百家面馆”惠民品牌进行提质升级。该惠民项目已持续开展七年,立足昆山特色奥灶面文化,搭建起全域覆盖、优惠直达、“线上+线下”联动的消费服务场景,在为广大职工送上暖心福利的同时,助力面馆增收拓客,以有温度的金融服务充盈城市烟火气。

自项目启动以来,昆山农商银行持续扩充合作商户版图,如今奥灶馆、天香馆、同丰面馆等老牌知名面馆,伟顺老汤面、兴隆螺丝面等本土网红特色面馆悉数纳入惠民活动体系,合作门店覆

盖昆山三区八镇,形成全域均衡布局。广大职工不管是在城区还是乡镇,都能“家门口”享受专属吃面优惠,切实将普惠金融服务送到了群众身边。

长期稳定的惠民活动持续带动餐饮市场回暖,多家参与门店日均售面量从180碗增长至200余碗,客流量与经营收入实现同步增长。相关数据显示,此次活动累计参与职工达1.33万人次,带动合作面馆整体消费提升19.27%。

下一步,该行将持续深耕商户收单服务,不断丰富便民消费场景、优化惠民活动形式,以长效化、场景化的金融服务赋能城乡民生改善,为地方实体经济高质量发展持续贡献本土金融力量。 刘旻 胡群一

武乡农商银行

以“长情金融”守护制造企业

走进坐落于武乡县洪市镇南坪村 of 武乡县谷邦金砂锅制造有限公司(以下简称:谷邦金砂锅制造公司)砂陶工坊,60余名工人身着工装,有条不紊地进行拉坯、注浆、制模、修坯等作业,呈现出一派繁忙的景象。

企业负责人周爱平世代深耕砂陶手艺,于2017年创办谷邦金砂锅制造公司。多年来,他带领手艺人深耕工艺创新,在传统炖锅的基础上,相继研发药茶壶、煎饼鏊、砂质酒器、工艺摆件等二十余款新品。由于新工艺研发投入大、高岭土原材料采购成本高,企业流动资金持续承压,产业发展一度遇到瓶颈。

2019年7月,武乡农商银行洪水支行行长李飞龙在文化走访中了解到该

公司的发展困境后,为其量身打造授信方案。经过综合评估,该支行为其投放了20万元信贷资金,及时解了企业燃眉之急。

2020年,企业经营规模不断扩大,资金周转再度承压。武乡农商银行持续跟踪对接企业融资需求,将授信额度提升至50万元。依托稳定的信贷资金扶持,企业厂房面积由3000平方米扩建至9300平方米,员工扩充至70余人,累计带动52户困难户增收脱困。

多年来,武乡农商银行全程跟进企业发展进程,常态化对接企业融资需求,在企业出现资金缺口的关键节点及时为其“输血赋能”。截至目前,该行已累计为谷邦金砂锅制造公司投放信贷资金620万元。 李静

广平县农信联社

推动县域经济高质量发展

为精准破解小微企业、涉农经营主体的融资难题,纵深推进普惠金融提质增效,河北广平县农信联社以“一池两新万企”行动为重要抓手,以实打实的走访、硬碰硬的举措、看得见的成效,精准对接各类经营主体的金融需求,全力助力县域经济高质量发展。

为确保走访工作不走过场、不留盲区,该联社立足县域产业布局 and 经营主体分布情况,细化走访责任清单、任务清单、时限清单,将县域工业园区、商贸街区、农业产业基地、城乡村居列为重点走访区域,全覆盖锁定小微企业、个体工商户、新型农业经营主体、新市民等重点服务对象。同时,该联社统一走

访工作标准,明确走访核心内容,要求工作人员逐户上门摸清经营主体的生产经营现状、资金周转缺口、融资服务诉求以及发展痛点、难点,杜绝粗放式、形式化走访,全面夯实精准金融服务的数据基础和工作基础。

为保障走访成果落地见效,该联社建立走访台账动态更新、需求闭环处置、成效定期复盘工作机制;依托常态化走访工作,持续完善县域信用体系建设,同步完成经营主体信用信息采集、更新与评级工作,以走访促建档、以建档促授信,以授信促发展,有效激活县域小微企业、涉农经营主体的发展活力。 杨平平