

龙游农商银行 落地民间投资专项担保贷款

近日,某科技有限公司从浙江农商联合银行辖内龙游农商银行成功获批一笔950万元的民间投资专项担保贷款。该笔贷款由龙游农商银行联合衢州市融资担保有限公司共同办理,也是衢州市落地的首笔500万元以上的衢担“总对总”业务。

此次获得担保支持的浙江某科技有限公司,主营新型注塑制品产销业务,现已建成完备的全链条生产加工配套体系。今年6月,受阶段性流动资金缺口影响,企业生产经营承压加剧。在获悉企业融资需求后,该行第一时间联动衢州市融资担保有限公司进行实地走访,审慎做好风险研判;同时,依托线上全流程业务办理渠道,进一步压缩审批周期,仅用时24小时就完成了950万元的担保贷款发放,以实际行动跑出了普惠金融“加速度”。

下一步,龙游农商银行将持续深耕县域实体经济,深化“政银担”协同联动,做优做强民间投资专项担保服务,为地方经济发展注入强有力的金融动能。
蒋莉颖

随州农商银行曾都支行 助力专汽底盘产业链协同发展

近日,湖北随州农商银行曾都支行受邀参加随州市曾都区专用汽车底盘产业专场推介会。会议紧扣专汽底盘产业转型升级主线,汇聚政府、金融机构、重点企业等多方资源,共谋“银企”共赢发展新路径。

宣讲现场,随州农商银行曾都支行以底盘核心生产企业为服务主轴,配套专项经营贷款,精准对接企业中长期资金需求;以上游原材料供应商、下游改装经销商及终端购车客户为服务两翼,形成全覆盖、多层次的产业链金融服务闭环,全方位赋能专汽底盘产业上下游协同发展。

活动洽谈环节,随州农商银行曾都支行服务团队与参会的底盘制造企业负责人进行面对面对接,按需匹配信贷产品、定制专属融资方案,并建立长效对接台账。参会企业负责人纷纷表示,随州农商银行曾都支行熟悉行业经营模式与资金周转规律,能够切实破解中小制造企业“融资难、融资慢、融资贵”难题,是本土企业靠谱的金融合作伙伴。
林娇妍

顺平县农信联社 开展防范非法金融宣传活动

今年以来,河北顺平县农信联社紧扣“守住‘钱袋子’,护好幸福家”主题,结合县域农村金融服务特色,全面开展防范非法金融宣传活动。

在线上,该联社借助微信公众号、朋友圈等渠道推送警示消息,揭露虚拟货币、网络刷单、线上集资等新型骗局,让群众足不出户就能学到防诈骗知识;在线下,充分利用信息发布系统循环播放防范非法集资、防范电信网络诈骗、反洗钱等宣传视频,在营业厅堂设置金融知识宣传专区,摆放各类防范非法金融活动的宣传彩页。

近期,在国家金融监督管理总局顺平监管支局的指导下,顺平县农信联社联合顺平县检察院等多家单位,在顺平县方通广场设立宣传点位,针对群众关心的高息理财、养老投资、保本返利等问题,通过案例分析、现场答疑的方式进行——解答。活动当天,该联社工作人员累计发放宣传资料500份,现场接待群众咨询300余人次。
王文玉

太仓农商银行灌南支行 筑牢网点用电安全防线

为切实防范化解电气安全隐患,保障营业网点安全有序运营,全力守护员工与客户人身财产安全,近日,江苏太仓农商银行灌南支行开展了用电安全突击检查,以严排查、快整改、强落实的举措,筑牢网点用电安全屏障。

此次突击检查采取不提前通知、直达现场和调取监控的方式,对营业大厅、办公区域、自助设备区、机房及配电设施等关键区域开展全面检查;重点检查电路线路是否老化、破损、裸露等问题,以及是否存在私拉乱接电线、违规使用插线板及大功率电器现象;细致检查空调、电脑、打印机等设备用电规范,查看是否存在设备长期待机、下班未断电等违规行为。

此次突击检查有效排查整治了全行用电安全隐患,切实筑牢了业务运营防火墙。下一步,该支行将建立安全用电常态化检查机制,将突击检查与日常巡查相结合,持续强化安全管理与警示教育,以扎实的举措为全行稳健发展保驾护航。
周青青

护航小微企业成长

国家金融监督管理总局井冈山监管支局主动担当 引金融“活水”滋养绿水青山

井冈山自然保护区生物资源富集、生态禀赋突出,是区域生态安全的重要屏障。为统筹推进生物多样性保护与地方特色产业协同发展,国家金融监督管理总局井冈山监管支局(以下简称:井冈山金融监管支局)主动担当、靠前发力,引导辖内金融机构深耕绿色金融赛道,创新产品、优化服务,精准对接生态保护项目的融资需求,引金融“活水”持续滋养绿水青山,实现生态保护、产业发展、民生改善多方共赢。

在井冈山金融监管支局的指导与推动下,井冈山农商银行立足当地生态产业发展现状,有针对性地推出了专项支持绿色信贷产品“井山绿贷”。该产品兼顾普惠性与灵活性,执行利率优惠政策,切实降低了相关企业和农户的融资成本;同时,贷款额度可根据

项目实际情况进行灵活调整,能够精准匹配相关经营主体的多样化资金需求,为生物多样性保护项目筑牢了金融根基。

正是凭借“井山绿贷”的有力支持,井冈山常鸿旅游开发有限公司(以下简称:常鸿旅游公司)获得了井冈山农商银行发放的300万元贷款。在该笔信贷资金的助力下,常鸿旅游公司先后打造了百草园、兰科植物园、种质资源圃、灵芝园等多个特色基地,培育了百余种乡土中草药;聚焦大黄花虾脊兰等国家一级保护植物实施迁地保护,累计保育兰科植物40余种。

与此同时,常鸿旅游公司持续升级园区基础设施,批量购置种苗、有机肥,常态化开展病虫害防治与管护技术服务,持续提升基地标准化运营水平。立足得天独厚的生态资源,该公

古丈农商银行全链条赋能

擘画茶产业提质增效图景

古丈县地处武陵山脉腹地,是闻名遐迩的“中国名茶之乡”。近年来,

湖南古丈农商银行立足县域资源禀赋,将支持茶产业发展作为推动乡村全面振兴的着力点,通过打造专属网点、建强专业队伍、创新专属产品、做实专享服务,构建起覆盖茶产业全链条的金融服务体系,为当地茶产业发展注入强劲的金融动能。

为持续提升茶产业金融服务质效,该行以营业部为依托,打造全县首个支持茶产业发展的主题网点。网点内部专门设置茶产业服务专区,配备茶产业政策宣传屏、融资需求登记终端等便民设施,并专门为茶企、茶农开辟“绿色通道”,成功实现贷款申请、账户开立、结算办理等业务“一窗受理、一次办结”的目标。同时,网内还设有茶文化展示区、茶艺表演厅,搭建起常态化“银企”交流合作平台,为茶产

业经营主体提供一体化、一站式综合金融服务。

该行择优选拔熟悉农业、了解茶产业的业务骨干,组建14支茶产业金融服务队,推动服务下沉、关口前移。今年春茶采摘期间,该行金融服务队在走访中了解到多家茶叶加工企业、茶叶销售商、茶叶合作社面临茶鲜叶收购资金短缺的问题,随即启动快速响应机制,当天内完成调查、审批、放款全流程,及时解了茶产业链上下游经营主体的燃眉之急。截至今年5月末,该行累计投放茶鲜叶收购贷款5200万元,上门为茶农兑换零钱15万元。

针对茶产业链各环节的差异化融资需求,该行创新推出“福祥·茶叶贷”系列产品,覆盖良种繁育、标准化种植及培管、茶叶精深加工、品牌市场营销等全流程,单户最高授信额度500万元,50万元(含)以下贷款实行纯信用

司开发了自然教育、户外徒步、生态体验等多条全新旅游线路,联动多家专业研学机构建立长期合作,推出农耕体验、生态科普等特色课程,成功打造了“生态种植+文旅观光+研学教育”一体化产业链。产业良性发展有效吸纳当地劳动力就近就业,在扎实做好生物多样性保护工作的同时,持续拓宽群众增收路径。截至今年5月末,全市金融机构绿色贷款余额54.90亿元,较年初增长4.52%,同比增长36.94%;全市保险机构绿色保险保费收入472.23万元,同比增长10.67%。

下一步,井冈山金融监管支局将持续发挥监管引领作用,督促辖内金融机构持续迭代绿色金融产品、优化服务模式,以金融之力守护革命老区的绿水青山,奋力书写生态保护与经济发展协同并进的崭新篇章。
毛诗怡 刘发学

授信,贷款期限最长不超过3年。

在服务重点企业方面,该行积极拓宽抵质押物范围,全力满足相关企业的融资需求。获悉湖南英妹子茶业科技有限公司拥有优质注册商标、但传统抵押物不足的实际困难后,该行创新推出“商标股权质押贷”产品,为企业及时发放了500万元贷款,有效盘活企业无形资产,助力企业品牌做大做强。截至6月末,该行累计投放茶叶贷款3.68亿元,全力赋能古丈县茶产业提质升级、高质量发展。

从一颗茶籽到一杯香茗,从一片茶园到一个景区,古丈农商银行以信贷服务为支撑,走出了一条金融助力特色产业高质量发展的新路径。下一步,该行将继续深耕县域经济,持续优化金融服务供给,为古丈茶产业提质增效和乡村全面振兴贡献更大的金融力量。
周文锋

禾城农商银行

定制“进口融资+汇率避险”服务方案

嘉兴市沃信贸易有限公司是一家主营羊毛纺织品进口的小微外贸企业,长期深耕澳大利亚等优质羊毛产区,凭借严格的品质管控和稳定的供货能力,在下游客户中积累了良好口碑。

该企业进口业务周期较长,海外采购至尾款支付间隔期间,汇率小幅波动便会直接影响其经营利润。该企业原本计划通过远期购汇对冲汇率风险,但传统业务需缴纳高比例保证金,大量流动资金被长期占用,资金周转压力陡增,因此迟迟不敢进行避险操作。

通城农商银行

创新“绿色+普惠”金融服务模式

作为扎根县域的金融主力军,湖北通城农商银行发挥“小法人”决策链条短的优势,围绕通城县“绿色低碳转型”目标,创新推出“绿色+普惠”金融服务模式,明确将绿色信贷作为重点业务支持板块,建立绿色属性评估机制,综合考量企业能耗、碳排放强度等指标,确保每一笔贷款都符合绿色发展要求。

针对涉农企业的融资难点,该行灵活运用“信用价值贷”“好企贷”等金融产品,切实降低了相关企业的融资门槛。在生态农业领域,该行创新推

出“产业基金+林权”融资模式,累计向11家林业专业合作社发放贷款9828万元,全力支持油茶、中药材基地规模化发展。面对传统制造业的转型需求,该行推出“产业扶持+整链授信”专项方案,累计为76家农产品加工小微企业发放贷款3.79亿元。

何艳婧 张焕楠

“我们将以金融‘含绿量’提升发展‘含金量’。”通城农商银行相关负责人表示。截至目前,该行已累计发放绿色贷款120笔、金额4.5亿元,有效推动了县域经济向绿色、低碳、循环化转型。
周旒

永年农信联社

满足紧固件加工厂资金需求

刘先生在邯郸市永年区经营一家紧固件加工厂,虽是仅有数名工人的家庭式作坊,却凭借过硬的产品品质,长期为周边大型标准件门市供货。近日,一家合作多年的批发商为其带来一笔50万元的高强度异形紧固件订单,利润十分可观,但要求必须使用数控车床加工。面对机遇,刘先生却犯了难,购置新设备及原材料需要30万元,手头流动资金捉襟见肘,加之缺少足额抵押物,多次向银行申请贷款均未能获批。

河北永年农信联社小贷中心二部

合浦县农信联社

打造首个“金融+体彩”便民公益服务站

近日,广西合浦县农信联社廉州镇还珠社区便民服务点全新增设了体育彩票销售业务,标志着北海市首个“金融+体彩”便民公益服务站正式落地。该服务站深度融合金融、公益、民生三大场景,打造一站式综合服务平台,让周边群众不出社区就能轻松享受便捷的基础金融服务与暖心的公益文体服务,是合浦县农信联社深耕民生场景、升级便民服务的一次创新实践。

该便民公益服务站内设置独立规范的体彩服务专区,采用分区运营、标准化管理模式,实现金融便民服务与体彩销售业务互补赋能、双向提质。居民在办理存取款、生活缴费等金融业务时,可便捷选购体育彩票,在收获一份

小小期许的同时,也为社会贡献了公益爱心。对站点商户而言,新增体育彩票销售业务有效拓宽了增收渠道。不少群众专程前来购买彩票,顺带选购饮用水、零食等便民商品,真正实现了便民服务、公益传播、商户增收的多方共赢。

下一步,合浦县农信联社将充分发挥广覆盖、接地气、“零距离”的基层金融服务网络优势,依托已设立的112个便民服务点,持续推广“金融+体彩”融合服务模式,不断优化服务功能、丰富服务场景、提升服务温度,聚力打造“商户乐经营、群众常光顾、服务暖民心”的农村金融综合服务站,以更加精准、有温度、接地气的普惠金融服务,助力县域民生服务提质增效。
陈嘉怡

陵川县农信联社

为社区居民提供暖心志愿服务

为深入践行“金融为民”理念,山西陵川县农信联社积极探索“公益+金融”服务模式,以暖心非金融服务引流聚客,赋能普惠金融高质量发展。近日,该联社组织志愿者走进辖内鸿生上城小区,开展“公益进社区 免费理发暖心计”志愿服务活动。此次活动聚焦老年群体的实际需求,以免费理发为暖心切入点,用接地气、有温度的志愿服务拉动近银行与社区居民之间的距离,充分彰显了其作为本土“百姓银行”的责任与担当。

活动当天,该联社志愿者提前抵达现场,迅速搭建便民服务帐篷,规整桌椅设施、清理活动场地,并悬挂“陵川农信免费公益进社区”主题横幅。整洁有序的现场布置、温馨浓厚的公益氛围,吸引了众多社区老年居民踊跃参与,整场活动开展顺畅、秩序井然。

专业理发师手持工具,技艺娴熟地为老人们修剪头发。在咔嚓咔嚓

的剪刀声中,老人们精神面貌焕然一新。清爽整洁的新发型让老人们喜笑颜开,纷纷竖起大拇指,为陵川县农信联社的贴心服务点赞。

与此同时,该联社志愿者主动走进居民中间,拉家常、话民生,细致介绍该联社推出的各类便民惠民举措、普惠金融产品和社区服务措施,耐心解答社区居民关于账户安全、养老金领取、社保卡使用等热点问题,让广大群众真正感受到农信服务的贴心、暖心和专业。

此次活动,陵川县农信联社累计为30余位社区老人提供免费理发服务,切实解决了老年居民日常理发不便的实际难题。下一步,该联社将常态化开展公益志愿服务活动,不断丰富服务内容、创新服务形式,推动暖心公益与普惠金融深度融合,持续提升广大群众对于金融服务的获得感与满意度,用实际行动书写“金融为民”的温暖答卷。
杨潮 熊慧灵



今年以来,山西运城农商银行以提升普惠金融服务质效为工作主线,从培养一线服务骨干、拓展客户经理队伍、激发干事创业动能三个维度系统发力,全方位推动金融资源下沉基层、精准赋能实体经济高质量发展。图为该行转岗客户经理主动下沉市场,为客户面对面宣传金融政策及产品。
兰雪峰

凯里农商银行下沉服务

加大黄花菜产业信贷投放力度

黄花菜别名金针菜、柠檬萱草,与香菇、木耳、冬笋并称民间“四大素山珍”,是黔东南州特色酸汤菜里必不可少的食材。盛夏时节,走进凯里市大风洞镇官庄村50亩的黄花菜种植基地,连片植株绿意葱茏,金黄色的花簇错落缀满田间,层层叠叠迎风盛放。正值丰收采摘旺季,基地内的农户们穿梭垄间采摘花蕾,呈现出一派热火朝天的繁忙景象。

时光回溯至2025年6月,官庄村党支部书记谭泽建自掏腰包外出考察学习黄花菜种植技术,学成归来后率先在自家田地试种,经过两个月的持续观察、摸索管护技巧,于当年10月试种成功。总结相关经验后,他第一时间邀请当地村民到自家基地观摩学习,并把黄花菜种植技术及相关经验

毫无保留地分享出来。产业推广初期,不少村民普遍存在“不敢种、不会种、怕亏本”的观望心态,谭泽建通过带头示范、现身说法,逐步打消了当地居民的顾虑,让小小黄花菜成为带领全村增收致富的“黄金产业”。

在官庄村黄花菜产业的发展道路上,贵州凯里农商银行大风洞支行主动扛起金融助力乡村振兴的责任,持续深化与村“两委”的沟通与对接,动态了解广大村民生产经营的资金需求。该支行常态化组织客户经理下沉村组,进行金融知识宣传并提供业务咨询服务;同时,积极向村民们推荐贵州农信的便民快贷产品,以其利率优惠、审批快捷、随借随还的优势,精准匹配农业生产的资金需求,为黄花菜产业稳步发展筑牢金融根基。
姜凯