

漳泽农商银行
职工子女“小课桌”暖心启航

近日,山西漳泽农商银行工会开设的职工子女“小课桌”托管班正式开班。此次托管服务精准聚焦职工子女暑期“看护难、学习难”的问题,以贴心举措为孩子们打造安全有序、趣味多元的成长港湾,切实为职工卸下“带娃包袱”。

“小课桌”托管班秉持温情陪护的服务理念,日常以作业辅导、自主学习为核心,着力营造安静舒适的学习环境,助力孩子们高效完成暑期作业;同时,每周推出特色主题活动,丰富孩子们的暑期精神文化生活,实现劳逸结合、快乐成长,破解了职工暑期带娃的后顾之忧,切实增强了员工的归属感、幸福感与团队凝聚力。

段轶超

青龙县农信联社
召开合规文化建设专题大会

为纵深推进合规文化建设,进一步压实全员合规责任,严守经营风险底线,近日,河北青龙县农信联社召开合规文化建设专题大会,开展一把手讲合规专题授课,该联社领导班子、机关部室经理、信用社主任和委派会计参加了会议。

会议客观剖析了该联社现阶段合规管理存在的四类突出问题,对下一阶段合规重点工作作出部署,要求该联社上下共同构建“班子成员一部门网点负责人一关键岗位人员一全体员工”四级责任体系,落实“管业务必须管合规”的“一岗双责”,强化问题整改,加大违规问责力度,真正形成“不敢违规、不能违规、不想违规”的长效机制。

张磊

灌云农商银行
联合举办健康义诊活动

为服务辖区群众,传递公益温情,近日,江苏灌云农商银行振兴党支部联合灌云县仁济医院开展健康义诊活动。

活动现场,仁济医院内科、外科、眼科等科室的医护人员坐诊服务,耐心为居民检查身体、解答健康疑问、给出专业诊疗建议;该行工作人员全程做好人员引导、秩序维护等保障工作,在现场设置健康知识宣传区域,为到场群众普及常见疾病预防、日常养生保健等知识。

一直以来,灌云农商银行坚持以客户为中心,积极打造“金融+公益”服务模式,常态化开展各类惠民公益活动,以实际行动践行本土农商银行的社会责任,用有温度的服务守护民生幸福。

王波

张北农商银行兴华支行
推广新版手机银行功能

为深入推进数字普惠金融建设,持续优化客户金融服务体验,6月以来,河北张北农商银行兴华支行扎实开展新版手机银行功能专项宣讲推广活动,有效提升辖区群众对线上金融服务的认知度和使用率,切实打通数字金融服务便民“最后一公里”。

针对老年客户、个体工商户等重点服务群体,工作人员采取一对一、手把手的实操教学模式,现场指导客户完成软件升级、功能激活、常用模块设置等操作,面对面解答客户关于线上交易安全、手续费减免、业务办理流程等方面的疑问,及时纠正不规范操作,有效解决了部分客户“不会用、不敢用、用不好”线上金融产品的难题,切实让数字金融服务惠及更多群众。

王帆

遗失声明

长沙市意发农业科技有限公司(统一社会信用代码:91430104MA4TG3MT3M)不慎遗失财务公章和法人陈勇私章。特此声明作废。

长沙市意发农业科技有限公司
2026年7月21日

广告

注销登记清算公告

北京市通州区艺才小学(统一社会信用代码:52110112783950714N)已向北京市通州区民政局申请注销登记。清算期间,本校将停止一切对外活动。相关单位和人员如有涉及本校债权债务的,请自公告之日起45日内向本校反馈。若逾期未反馈,视为自动放弃相关权益,本校将按照法定程序完成注销登记手续。

北京市通州区艺才小学
2026年7月21日

广告

大同农商银行发扬“背包精神”
将金融服务送到群众身边

长期以来,大同农商银行积极发扬“背包精神”,组织工作人员组成背包服务小分队,主动上门服务对接客户需求,将金融服务送到群众身边。

聚焦当地养殖产业,该行坚持把金融服务前置到养殖一线,针对养殖户每年春秋两季补栏面临的短期集中资金压力,该行将背包走访、实地尽调、现场授信融入整村授信工作,精准对接养殖户融资需求。

家住山西省大同市新荣区某养殖户王哥,从事肉牛养殖多年,拥有丰富的养殖经验,销路也很稳定。今年以来,他计划扩大养殖规模,新增十余头母牛,同时修缮牛舍、购置饲料、升级通风防疫设备,整体算下来需要近20万元投入。大同农商银行背包服务小分队在常态化进村走访中了解到王哥的实际困难。为了不耽误王哥补栏黄金期,客户经理当即背上信贷资料、移动展业设备深入肉牛养殖基地,实地

查看牛舍养殖规模、存栏情况、防疫条件,详细核实多年养殖经营记录、销售渠道与家庭信用情况,现场采集授信信息、整理贷款资料、录入审批系统。很快王哥便收到惠农贷款成功到账的消息,解了他的燃眉之急。

近年来,大同农商银行针对辖区牛羊养殖产业特点,精准推出利率优惠、随借随还的养殖专属信贷产品,通过背包下沉、上门服务、现场办贷等方式,全力支持本地畜牧产业规模化、标准化发展。截至目前,该行涉农贷款余额已超44亿元。

大同农商银行部分网点辖内年轻人多外出务工,家里留守的独居老人、残障人、长期卧床的群众较多。今年年初,该行背包服务小队入户摸排时,得知72岁的刘大爷脑梗卧床两年,社保卡长期未激活,每月养老金、门诊报销款无法支取,老伴也不会操作。当天下午,客户经理小张背起沉甸甸的

服务背包,携带移动终端、身份核验设备驱车半小时抵达刘大爷家中。工作人员仔细核对身份信息,确认老人意识清醒后按规定完成人脸识别和签字,为老人办理了社保卡激活业务。随后,工作人员从背包里拿出反诈防骗宣传单,为两位老人细致讲解养老诈骗、虚假理财的套路,手把手教老人使用手机银行查询余额。据统计,该行今年累计上门服务社保卡激活、密码重置、账户挂失等业务260余笔,真正做到为群众解难题、办实事。

从泛黄粗布旧背包,到装满智能设备的新式服务包,承载工具不断更新,但大同农商银行“背包精神”的内核从未改变——该行始终扎根本土,贴近百姓需求,以“铁脚板”丈量城乡土地,用贴心服务拉近“银民”距离,以代代相传的实干初心,书写服务大同地方经济、助力乡村振兴的新时代农信答卷。

张琦

洪湖农商银行实行“金融村官+链式授信”机制
深耕莲藕产业 书写共富答卷



该行工作人员帮助农户采摘莲藕

作为深耕本土的农村金融主力军,近年来,湖北洪湖农商银行紧扣市委、市政府“一镇一品、一链一策”的产业布局,将金融支持莲藕产业作为服务乡村振兴的“头号工程”。

该行以“链式思维”重塑服务模式,积极推行“金融村官+链式授信”机制,累计发放“莲心贷”1.95亿元,支持莲藕种植面积4.6万亩,带动就业1600余人。

洪湖农商银行改变过去“等客上门”的传统模式,选派56名业务骨干脱产下沉,坚持“每周两天进村、每月一次碰头”的走访机制,着力推动整村授信工作实现全覆盖。在此基础上,该行联合洪湖市农业农村局、莲藕产业协会,绘制了从“种苗供应”到“餐桌消费”的全产业链图谱,主动与龙头企业展开合作,并通过“链式授信”将金融血液输送到产业上下游。

该行借势“洪湖莲藕”的网红效应,策划制作《金融狂飙》《我的藕乡故事》等24条短视频。其中,《深耕莲藕特色链,书写水乡共富答卷》支

农专题片亮相《荆州新闻联播》,不仅有效宣传了该行的特色金融产品,更讲好了洪湖藕农的创业故事,让金融服务从“线下跑腿”扩展到“云端触达”。

该行针对莲藕产业链“季节性强、投入大、回款慢”的特点,打破“一套产品包打天下”的困局,推出全周期定制服务:针对种植端“急用钱、缺抵押”的痛点,推出“农e贷”和“共同富裕贷”;针对收购端流动资金需求大的特点,配套“码商e贷”;针对加工销售端资产沉淀多的情况,主推“房易融”和“科创贷”,精准卡位各环节资金缺口。

该行打破壁垒,由营业部牵头,联合辖内万全、沙口等5家核心乡镇支行,组建“莲藕产业链营销服务专班”,推行“链长负责制”,实行“一月一碰头、一季一通报、一年一考评”,变“单兵作战”为“集团军作战”,避免重复走访和低效对接。

针对莲藕采收、抢种、抢加工的季节性特征,该行开辟特色产业“绿色通道”,落实“预签合同”制

度,对产业链贷款实行“优先调查、优先审批、优先放款”,将农户贷款从申请到放款的平均办理时间压缩至2天以内。

该行建立“莲藕产业救灾预案”防灾应急响应机制,组织客户经理第一时间深入一线,摸排受灾情况。对因灾导致暂时困难的农户,该行切实做到“不抽贷、不断贷、不压贷”,并根据复产需求追加“救灾应急贷”,帮助藕农购买藕种、修复塘堰,确保灾后才能迅速复产。

该行全面落实减费让利、贴息扶持、补贴代发等民生政策,不断提升民生金融的可得性、便利度与满意度。对存量受灾普惠小微及涉农贷款,该行将其执行利率在现行基础上下调不低于0.5个百分点,同步新增专项救灾贷款统一执行LPR利率,切实降低农户融资成本。针对因市场波动导致暂时还款困难但仍有发展前景的经营主体,该行全面推广“无还本续贷服务,有效缓解相关经营主体的资金周转压力,切实稳住产业链的“资金链”。

严建国

金华成泰农商银行
解决文旅企业资金难题

近日,浙江农商联合银行辖内金华成泰农商银行将一笔200万元的专项信贷资金精准投向金华市泉口旅游发展有限公司,解了该企业运营资金短缺的燃眉之急。

在获悉该企业在旅游旺季面临资金不足的实际情况后,该行迅速开辟“绿色通道”,为其量身定制普惠信贷方案,仅用极短时间便完成了从资料审核

到放款的全流程,有效降低了该企业的融资成本与时间成本。

该笔资金将专项用于文旅宣传推广及日常运营维护,助力该企业开展全媒体品牌营销、策划特色文旅活动,扩大泉口村古窑文化与酒文化的市场影响力;保障景区配套设施升级与服务优化,进一步夯实文旅产业发展根基。

曾艳 吴慧

江都农商银行
全力护航夏粮收购

当前正值夏收农忙关键阶段,江苏江都农商银行围绕粮食收购、农资采购等重点环节持续下沉金融服务,全力保障夏粮收购工作平稳开展。

该行组织客户经理深入田间地头、收购站点实地走访,全面摸排夏收生产、粮食收购的资金缺口,建立专属服务台账,落实“一户一策”金融服务方

案;创新推出“农保贷”“惠农快贷”“农担贷”等专属惠农信贷产品,开通夏收信贷“绿色通道”,有效降低农户融资门槛,大幅压缩办贷时长;依托村组网格服务群,常态化推送夏粮收购金融政策、贷款指南及便民服务信息,搭建“线上答疑预审、线下上门办贷”的服务机制,打通金融助农“最后一公里”。

洪雅

孟县农商银行
创新营销模式 提升服务质效

今年以来,山西孟县农商银行下沉服务重心,创新营销模式,着力补齐营销短板,切实提升金融服务质效。

该行利用电子地图的独特优势,在现有客户信息库的基础上,积极完善补充外出务工人员信息;构建覆盖全县的精细化营销服务网络,精准识别客户需求,开辟“快速审批、极速放款”的“绿色通道”,实现从“人找客户”到“数据找人”的转变。

该行科学梳理特色产业链上的链主企业,动态掌握产业链经营动态和融资需求变化,将信贷资金沿着产业链条

穿透至上下游各环节,将存款、结算、代发工资、二维码支付等金融产品打包,把金融服务从“单点授信”升级为“链式服务”。

该行以“预约即办、上门即办”服务模式为抓手,高效解决农村群众社保卡激活、密码重置、账户挂失、存单更换等难题,指导老年客户操作手机银行、线上缴费等智能功能,讲解防诈骗知识,切实提升群众金融风险防范能力;开展“周三全员营销日”活动,组织全员走出网点,深入一线,对接各类金融需求,让金融暖流直达田间地头。

陈阳

三门农商银行
公益直播为农户纾困解难

台风“巴威”过境后,浙江省台州市三门县健跳镇三核村的葡萄种植基地仍有大量成熟葡萄亟待销售。为帮助受灾农户抢抓时间窗口、减少损失,浙江农商联合银行辖内三门农商银行“丰收联盟”团队再次行动,将助农直播间搬进基地,用一场热气腾腾的公益直播为农户纾

困解难。

直播间里,该行工作人员化身“带货主播”,一边展示新鲜采摘的葡萄,一边讲述农户的受灾情况,真诚的话语引得网友纷纷下单支持。

后续,该行将通过常态化直播、社区团购等方式,为更多农产品打开销路,全力护航灾后农业生产恢复。

李悦

崇阳农商银行
打出践行绿色金融“组合拳”

近期,湖北崇阳农商银行工作人员化身“绿色金融服务轻骑兵”,活跃在园区、车间和村组,主动发现信贷需求,现场指导客户通过手机银行进行贷款申请,将金融服务送到产业链末梢。

该行将支持绿色产业作为核心目标,将绿色金融理念深度融入信贷全流程,持续倾斜支持循环经济、生态环保、清洁能源等领域。为推动绿色金融落地,该行打出“严准入、优产品、强对接”的“组合拳”——在准入端,筑牢环保

“防火墙”,将环保合规、能耗排放纳入授信核心评价,从严管控“两高”信贷,稳步压降占比;在产品端,畅通融资“快车道”,依托成熟流贷产品,为绿色主体配套循环授信、专属优惠利率和“绿色审批通道”,压缩办贷时长,降低融资成本;在服务端,织密对接“服务网”,组织工作人员常态化上门摸排并据此建立重点绿色主体台账,为其量身定制融资方案,配套结算、代发等一站式服务,筑牢生态文明建设的金融支撑。

程仕琛

融水农商银行
守护苗寨村民“钱袋子”

为打通乡村反诈宣传“最后一公里”,近日,广西融水农商银行组织工作人员走进位于桂黔两省交界处的乌英苗寨,开展“乌英夜校讲反诈、苗寨乡亲守钱袋”金融知识宣传活动。

该行工作人员结合当地村民生活场景,细致拆解刷单返利、虚假养老理财、冒充亲属借钱、虚假惠农补贴等高发诈骗套路,讲解骗子常用作案手段与识别技巧;同步穿插普及反洗钱、反假货币相关知识,现场演示假币辨别方法,重点告知群众出租、出借、出售银行

卡、手机账户涉嫌洗钱的法律后果,提醒大家切莫因贪图小利触犯法律、影响个人征信。

针对村寨中老年群众识字较少的情况,工作人员配合图文课件放慢讲解节奏,手把手指导村民抄写反诈宣传标语,加深记忆。在随后开展的趣味有奖问答互动环节,工作人员围绕电信网络诈骗防范、假币辨别、反洗钱规定等内容现场提问,让村民在轻松活泼中巩固金融安全知识,切实提升了边境村寨群众风险防范意识。

钟森

阜平县农信联社
保障“三夏”生产有序开展

近期,河北阜平县农信联社抢抓“三夏”农忙关键节点,组建23支持包服务队下沉一线,全力保障县域“三夏”生产有序开展。

依托“党支部书记+党员骨干+业务能手”配置,该联社在麦收地块设立流动服务站,将金融服务送到田间地头;开展送清凉助农活动,为农户、农机手发放防暑物资,宣传高温作业安全知识;携带移动展业设备下乡,现场办理社保卡激活、转账、收款码开立等业务。

工作人员详细解读“惠农快贷”、帮扶小额信贷、“新农贷”等涉农信贷产品,普及利率优惠、优化审批、快速放款

等惠民政策;通过以案释法、现场答疑等方式,普及电信网络诈骗、非法集资、非法放贷等风险知识;依托“线上+线下”的宣传方式,及时解答各类金融问题,切实守护农户财产安全。

该联社加大涉农信贷投放,专项预留“三夏”信贷额度,优先保障夏收夏种、农资供应、粮食收购等重点领域资金需求;优化金融服务模式,推行网点延时营业、挎包服务队驻村巡回、贷款快速审批发放机制;逐村逐户摸排生产资金缺口,提前建档预授信并积极落实贷后跟进回访,衔接夏种、秋收金融服务,持续助力乡村产业发展。

李金金