



中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2026年7月21日 星期二 丙午年六月初八 第731期(本期8版) 统一刊号:CN11-0036 邮箱:zhgnxb@126.com

山西农商联合银行加大信贷投放力度

绘就文旅产业“富民强省”新画卷

□ 丁鸿雁

盛夏三晋，古建生辉、烟火升腾，山西省文旅市场热度持续攀升。今年以来，山西农商联合银行立足本土农村金融主力军定位，锚定保护为先、活化赋能、全域联动的工作主线，以金融政策为抓手、以产品创新为载体、以全域服务为支撑，将金融“活水”精准输送至文物修缮、非遗“活化”、景区提质、乡村文旅产业振兴全链条，为文化强省、文旅富民注入强有力的金融动能。截至目前，该行累计投放文旅产业专项信贷资金超200亿元。

金融护文脉 让千年古建焕发时代新生

山西坐拥531处全国重点文物保护单位，是承载中华文脉的天然博物馆。守护文物瑰宝、推动古迹活化利用，是全省文旅产业高质量发展的根基，也是山西农商联合银行金融服务的核心发力点。针对文旅项目投资周期长、资金回笼慢等行业痛点，山西农商联合银行量身定制差异化信贷政策，开通文旅项目一站式综合金融服务通道；同时，依托线上平台“晋享e贷”，持续简化审批流

程、压缩放款时间，有效破解了文旅经营主体的融资堵点。云冈石窟屹立千年，长期受风化、渗水侵蚀影响，文物保护修复与周边生态治理任务艰巨。大同农商银行主动对接大同市文化旅游投资集团有限公司，为其提供了2.65亿元专项授信，并将相关资金用于石窟防护林建设与生态植被修复，筑牢绿色金融屏障，守护千年石刻艺术瑰宝。

走进平遥古城，街巷商铺繁华依旧，古城墙、日升昌票号、双林寺等古迹修缮工作有序推进。平遥农商银行深耕古城文旅产业全链条，近两年累计投放专项贷款7.4亿元，资金全面覆盖城墙维护、历史街区改造、智慧票务系统搭建、特色商户培育等多个领域，以“银旅”深度融合助力古城文旅产业高质量发展。

金融“活”非遗 让老手艺变身富民新产业

非遗是流淌在三晋大地的活态文化基因，文创产业则是连接传统文化与大众消费的桥梁。山西农商联合银行聚焦非遗活态传承，推动传统技艺走出工坊、走向市场，将民间传统手工艺培

育成致富增收的特色产业，实现文化价值与经济收益双向赋能、互利共赢。

晋城司徒小镇内，非遗打铁花流光溢彩，百余名匠人坚守初心、接续传承。晋城农商银行深耕“金融+文旅”融合赛道，投放1.9亿元专项贷款，全力支持打铁花实景演艺场地扩建、园区基础设施配套升级。火爆的非遗表演持续引流聚客，有效带动周边民宿、餐饮等业态发展，助力当地村民稳定增收。

汾阳杏花村依托千年汾酒酿造技艺，倾力打造白酒专业镇。汾阳农商银行创新推出专属信贷产品“白酒贷”，全链条赋能白酒产业高质量发展。截至2025年5月末，该行已累计为汾酒上下游商户授信628户，用信4.36亿元，资金全面覆盖原粮种植采购、酿造生产、成品销售各环节，全力护航白酒产业发展壮大。

金融兴乡村 铺就百姓致富路

依托黄河、长城、太行三大一号旅游公路，山西串联起数百处国家保护单位、千余个景区景点，构建起全域联动、景村一体的文旅产业新格局。山西农商联合银行紧跟全省全域旅游发展布

局，持续推动乡村文旅产业提档升级，真正将“绿水青山”转化为“富民金山”，让基层群众稳稳端牢“文旅饭碗”。

陵川县浙水村依托太行一号旅游公路区位优势，成功蜕变为乡村旅游网红打卡地。陵川县农信联社精准对接乡村文旅产业的发展需求，创新推出“文旅康养贷”特色信贷产品，累计投放1000余万元信贷资金，支持村民盘活闲置古民居、改造精品民宿、完善乡村文旅配套设施，助力深山古村实现美丽蝶变，有效激活乡村“沉睡”的文旅资源。

壶关县立足八泉峡龙头景区辐射带动作用，大力发展民宿、农家乐、乡村体验游等多元文旅业态。壶关农商银行紧跟县域发展实际，累计投放文旅产业贷款1.06亿元，精准支持景区配套升级、乡村旅游提质、小微业态发展，让广大群众共享文旅产业发展红利。

文脉永续，山水共生，金融赋能，未来可期。下一步，山西农商联合银行将持续加大对文旅产业的信贷投放力度，创新专属金融产品，优化普惠服务体系，深耕“金融+文旅+乡村振兴”融合发展赛道，以更加精准、高效、温暖的金融服务，为全省文旅产业高质量发展持续贡献力量。

在赣南这片红色热土上，一颗小小的脐橙承载着千家万户的致富梦。作为全国优质脐橙产业基地核心区，安远县脐橙种植面积达27万亩，年产量超27.5万吨，是名副其实的“中国脐橙之乡”。产业发展全程贯通春耕管护、秋收采摘、市场销售等多个环节，每一环都离不开金融“活水”的精准滴灌。

近年来，国家金融监督管理总局安远监管支局(以下简称：安远金融监管支局)引导辖内银行机构围绕脐橙全产业链，创新推出“脐橙贷”“橙意贷”“脐橙复产贷”“种植e贷”等19种专项信贷产品，贷款余额达13亿元，单笔业务最短审批时效仅1小时。高效精准的金融服务，深度链接产业需求，绘就了金融与脐橙产业相融共生、双向奔赴的振兴图景。

每到脐橙种植季，农资采购、土地流转、用工薪酬等各项支出集中，不少涉农企业普遍面临阶段性资金周转压力。然而，传统贷款审批流程繁琐，审批周期长达一周至半月，若款项滞后到位，将错失宝贵农时。

聚焦这一产业痛点，工商银行安远支行创新推出“种植e贷”特色产品，高效服务脐橙产业链上的经营主体。当得知安远文华农业发展有限公司急需资金采购农资后，该行信贷专员迅速上门对接，现场核验企业营业执照、财务报表，同步启动材料预审，仅用了1天时间就将180万元信贷资金发放到位。在这笔资金的助力下，该企业脐橙种植、批发销售业务得以全速推进。“这笔钱，买的是化肥，种下的是希望。”该企业负责人朴实的话语，真切诠释了金融赋能脐橙产业的温度与力量。

在三百山镇符山村、黄埠村，不少果农曾长期面临“贷款难”的困扰——没有抵押物，找不到担保人，即便有心扩大脐橙种植规模，也只能被动积累、缓慢发展。针对农户“无抵押、担保难、扩产难”的痛点，江西银行安远支行创新推出“橙意贷”金融产品，推行整村授信、批量建档服务模式，将全村农户信息录入授信系统，全力满足涉农主体的融资需求。截至目前，该行已累计为60余户农户提供授信服务，其中发放贷款42户，贷款余额超600万元。

脐橙产业的提质增效，既要种得优、产得稳，更要销得畅、卖得贵。作为全县核心脐橙加工企业，安远县金赣丰农业发展有限公司承担着连接田间地头与百姓餐桌的关键角色。2025年脐橙采收季，该企业计划大量采购本地鲜果、保障市场供应，但突如其来的资金周转压力，让整体备货计划一度受阻搁浅。

赣州银行安远支行在日常走访调研中了解到该企业的相关情况后，为其精准匹配了“果贷通”特色金融产品。依托涉农贷款的优惠利率政策，该行持续精简审批流程、压缩办贷时限，快速落地1000万元专项贷款，全力保障该企业批量收购当地农户的脐橙鲜果。

有了这笔金融“及时雨”，该企业分选基地满负荷运转：精品果进商超、普通果走批发、次果转加工，全方位提升了农产品附加值，全年分选加工规模实现大幅增长。同时，该企业通过保底收购模式，惠及全县300余户果农，稳定创造100余个临时就业岗位，真正实现了企业增收、农户增收、产业提质的多方共赢。

下一步，安远金融监管支局将持续引导当地银行机构深耕“土特产”文章，为脐橙产业高质量发展注入源源不断的金融动能。

国家金融监督管理总局安远监管支局引导银行机构

为脐橙产业高质量发展注入金融动能



农商银行应建立本土化研究体系

□ 党云帆

在大行下沉挤压、互联网金融跨界渗透、监管精细化管控的行业变局下，依赖地缘优势、经验决策、惯性展业的传统经营模式，已无法支撑农商银行高质量发展。作为扎根县域、服务乡村振兴、赋能本土小微的地方金融主力军，农商银行的核心竞争力不在于规模大小，而在于对本土市场的深度理解与精准适配。在这一背景下，建立本土化、实战化、可落地的专属研究体系，是农商银行破解同质化困局、补齐发展短板、筑牢本土壁垒的核心抓手，也是中小农商银行转型突

围的必然选择。

长期以来，多数农商银行存在研究体系缺失的共性问题。经营决策多依赖管理层经验和行业惯性，缺乏对区域产业、客群需求、市场周期、区域风险的系统性研判，导致产品服务高度趋同、资源投放低效、风险防控被动。

不同于大行通用性、宏观性的金融研究，农商银行本土化研究的核心是立足县域、聚焦属地、解决本土问题。通过常态化研究区域特色产业布局、新型农业经营主体融资痛点、小微商户经营规律、城乡居民金融需求变

化，农商银行能够精准挖掘细分市场，打造适配本土场景的特色信贷、普惠结算、便民金融产品，彻底跳出低维度的同业价格内卷，构建不可复制的本土差异化优势。

当前，县域金融竞争早已进入精细化、专业化比拼阶段。对于农商银行而言，唯有深耕本土、深化研究，以专业化研判适配本土需求、以精准化服务赋能实体经济、以科学化决策驱动高质量发展，才能持续巩固农村金融主力军地位，在行业变局中实现稳健突围、长效发展。

丹江口农商银行依托链式金融服务

助力“武当山水”迈向全国市场

盛夏时节，走进丹江口武当山食品饮料公司(以下简称：武当山食品饮料公司)生产车间，可以看到自动化生产线正在满负荷运转，一瓶瓶天然弱碱水经过灌装、封盖、贴标等工序后整齐装箱，即将发往全国各地。从库区腹地走向京津冀市场，“武当山水”品牌市场的影响力持续攀升、发展势头强劲。该企业稳步拓市的背后，离不开湖北丹江口农商银行坚实的金融支撑。

作为地方金融主力军，丹江口农商银行持续创新金融产品、优化服务模式、深化“政银”协同，以精准高效的链式金融服务，助力“武当山水”突破资金瓶颈、打通产业链条，成功迈向全国市场。

产品销往全国 水源品质备受客户青睐

走进武当山食品饮料公司的无菌生产车间，全自动流水线高速运转，一分钟即可产出600瓶定制水产品。企业水源来自丹江口水库133.5米的深层地下水，水体温度常年稳定保持在8至10摄氏度，从源头上锁住天然纯净水质。

作为丹江口水经济产业的本土龙头企业，武当山食品饮料公司依托得天独厚的水源优势，市场发展前景广阔。然而，在企业计划引进全自动无菌灌装生产线、升级净化设备、拓展全国销售渠道的关键阶段，资金压力成为制约其进一步发展的现实难题。

了解到这一情况后，丹江口农商

银行第一时间安排客户经理团队深入企业厂区进行实地调研，全面核查企业经营状况。依托企业稳定的现金流、良好的信用记录和广阔的市场发展前景，该行迅速启动“绿色审批通道”，简化办贷流程，为其高效投放了1000万元贷款。这笔“及时雨”般的信贷资金，为企业“闯入”大市场扫清了第一道障碍。目前，该公司已成功打造“武当山水”“丹江贡水”两大品牌，推出礼品用水、高端瓶装水、大众饮用水、茶饮专用水四大系列产品，市场版图持续扩大。

以金融“店小二”精神 助力企业高质量发展

助力武当水产业闯入大市场，丹江口农商银行既要重点扶持龙头企业，更要精准疏通产业链各环节融资堵点。

今年以来，该行以“六访六增”活动为指引，全面掌握辖区企业生产经营、产品销售现状，重点摸排相关水企的发展需求与融资堵点，切实做到“户到、底数清、情况明”。在对接武当山食品饮料公司提供包装配套的丹江口市万佳印务有限公司的过程中，该行工作人员当场收集资料、实时同步办理进度、最大限度压缩办贷时间，快速落地了280万元授信贷款，及时解了企业的燃眉之急，确保包装供应不掉链子。

该行以贴心周到的“店小二”服务精神，持续赋能当地特色产业，先后扶持武当山食品饮料公司、湖北丹江口润京水业有限公司、富锑山泉天然水(丹

江口)有限公司等多家经营主体发展壮大，企业品牌知名度与市场核心竞争力显著提升。

全链条赋能 激活产业发展“一条龙”

丹江口农商银行摒弃单次、单点式服务思维，依托当地得天独厚的水资源禀赋，将金融服务延伸至水经济产业全链条。该行聚焦产业链龙头企业融资需求，不断加大信贷支持力度，不仅稳固了产业链关键环节，还同步撬动了上游包装加工、中端仓储物流、下游批发零售等配套业态联动发展，持续释放“支持一家、带动一片”的链式金融效能。

针对产业链各环节经营主体差异化融资需求，该行率先创新推出“两山产业贷”“取水权质押贷”等专项信贷产品。在服务上游供应商时，该行依托核心企业真实、稳定的贸易往来凭证，主动为包装材料、物流运输等领域企业推介适配的信贷产品；在服务下游经销商时，则根据销售数据和资金回笼周期，定制灵活的融资方案，助力其拓展全国销售市场。截至目前，丹江口农商银行已累计为辖内水经济产业链上下游30余家经营主体授信超5亿元，已投放贷款3.2亿元。

下一步，丹江口农商银行将持续深化产业链金融服务，不断扩大授信覆盖面，助力丹江口打造全国知名的水经济产业集群，真正让“绿水青山”成为百姓共富、产业振兴的“金山银山”。 陈涛



近日，广西平乐农合行组织青年志愿服务队参与了多部门联合开展的“情暖暑运高速行·志愿服务伴旅途”主题志愿服务活动。活动当日，该行青年志愿者早早就位，搭建起便民服务站，精心准备了矿泉水、扇子、解暑凉茶、清凉油等防暑物资，免费发放给过往旅客、货车司机及一线执勤人员。图为该行工作人员为现场群众递上防暑药品。

刘乐芬

深山处处有“农”情

——阿坝农商银行理县支行第三代社保卡服务提质升级纪实

为深入贯彻落实人力资源社会保障部、中国人民银行关于全面推广应用第三代社保卡的工作部署，四川省统筹推进民生服务与第三代社保卡应用深度融合。立足政策落地的关键窗口期，阿坝农商银行理县支行主动担当、精准发力，在辖区全面启动第三代社保卡新增办理、升级换发专项服务活动，全力掀起便民服务新热潮。

上下“一盘棋” 跑出换卡“加速度”

社保卡换发是民生工程，更是民心工程。为高效、稳妥有序推进第三代社保卡换发升级工作，该支行成立了社保卡专项工作领导小组，建立起“由行长负总责、分管领导牵头抓、部门网点层层落实”的多层次工作推进体系。该支行充分发挥点多面广、本土服务优势突出的特点，严格落实“未办理第三代社保卡的群众应开尽开、持有第二代社保卡的群众应换尽换”的工作要求，全力推动社保卡服务提质升级，切实让辖区群众用上更加安全、便捷、高效的第三代社保卡。

为统筹资源配置安排，提升业务办理效率，该支行合理调配资源，为全辖网点配备了两套移动社保卡制卡机，由各片区轮换使用、灵活调度。该支行营业部、古尔沟、薛城、通桃四大片区迅速

响应、闻令而动，一场覆盖城乡的社保卡升级行动全面启动。

服务“零距离” 深山处处有“柜台”

“大姐，您的新社保卡办好了！”在理县各乡镇村寨，这样暖心的提示声随处可闻。各片区联动村镇干部提前摸排、逐户通知，就近组织村民前往临近网点集中办理第三代社保卡换发业务。网点大厅内，该支行工作人员细致引导群众有序分流等候，办卡制证、账户激活、政策宣讲全流程一气呵成。针对朴头镇梭罗沟村、古尔沟镇沙坝村、甘堡乡八什脑村、蒲溪乡蒲溪村、上孟乡等地理位置偏远或交通不便的村寨，该支行专门组织业务骨干组成流动服务小组，主动将金融服务送进大山深处。

进村入户的临时服务点配套条件有限，仅依托简易桌椅搭建临时服务台，连接移动制卡设备后即可进行业务办理。虽然场地简陋，但工作强度却丝毫不减，该支行工作人员一坐便是一整天。为了尽可能减少乡亲们等候的时间，他们连水都顾不上喝一口，始终以饱满的热情接待每一位前来办理业务的群众。

温情服务“银发一族” 守好百姓“钱袋子”

考虑到部分老年人听力欠佳、对相

关政策理解存在困难的实际情况，该支行工作人员特意放慢语速，用通俗易懂的方言逐项讲解业务流程。从第三代社保卡新增的非接触支付、全国公交地铁通用等便民功能到金融账户和社保账户的密码区分、社保卡妥善保管的注意事项，该支行工作人员全程耐心讲解、不厌其烦。

与此同时，该支行工作人员还不忘结合当前高发的电信网络诈骗案例，为大家普及金融知识，提醒广大群众警惕陌生来电、切勿轻信各类转账要求，帮助大家牢牢守住自己的“钱袋子”。“以后我家白菜卖了钱，还存农商银行！”刚刚办完第三代社保卡的杨大姐笑着说，朴实的话语里充满了对农商银行的信任。

针对那些年事已高、腿脚不便、无法前往集中服务点的老年客户，该支行服务小组持续开展上门服务。当听到群众一声声真诚的道谢，他们所有翻山越岭的辛劳、风吹日晒的奔波，都化作了心中最踏实的暖意。

截至目前，阿坝农商银行理县支行已累计为当地群众新开立、升级第三代社保卡数千张，真正打通了金融惠民服务的“最后一米”。下一步，该支行将持续做好社保卡升级与后续服务工作，充分扛牢地方金融主力军责任，为广大群众提供更加优质、贴心的金融服务，为推动乡村全面振兴贡献源源不断的金融力量。 韩婷