

# 中国城商行

## China City Commercial Bank



电话:010-84395150

2026年7月21日 星期二

第 39 期

宜宾银行排名持续提升

## 再度上榜“全球银行1000强榜单”

□ 本报记者 霍云鹏

日前,国际金融权威刊物英国《银行家》发布了2026年度“全球银行1000强榜单”,宜宾市商业银行(以下简称:宜宾银行)再度登榜,位列全球第700位,较2025年首次上榜提升了36位,位次上升幅度居全国城商行系统第七位、四川省城商行系统第一位。

据悉,“全球银行1000强榜单”以一级资本规模为主要依据,同时综合考量银行资产规模、盈利能力、风险控制等多项指标,依据经审计的官方权威数据,客观真实反映各家银行的核心实力与发展韧性,是衡量全球银行综合竞争力、经营稳健性

的行业标尺。

2025年1月13日,宜宾银行成功登陆港交所,其后将上市募集资金转增资本金,注册资本由39亿元增至45.884亿元,资本实力进一步增强,在四川省城商行系统中稳居前列。截至2025年末,该行一级资本充足率达12.74%,充足的资本储备为其业务拓展、风险抵御、稳健经营筑牢了坚实基础。

上市以来,宜宾银行依托资本规模的持续夯实,带动经营业绩稳步增长、发展势头持续向好。据宜宾银行2025年度报告,该行年末资产总额达1235.24亿元,较年初增长13.11%;营收稳健提升,全年实现营收22.74亿元,同比增长4.28%;盈利持续攀升,净利润5.6亿元,同比增长17.1%,实现了

规模、质量、效益同步提升的良好发展格局。

在此次榜单中,国有大型银行、股份制银行、城商行等各类银行机构均有代表上榜,体现了中国银行业多元化、多层次发展的特征。业内人士表示,城商行的入围,凸显了其作为服务地方经济、中小企业和城乡居民的“毛细血管”所发挥的重要作用,也反映出近年来中小银行改革化险、提质增效的成绩。

立足“十五五”发展新阶段,宜宾银行将持续深耕地方、聚焦主业,紧扣金融“五篇大文章”,持续加大服务区域经济力度,不断完善资本补充机制、优化资产质量、提升治理效能,续写高质量发展新篇章。

## 厅堂承暖意 金融润杭城

——杭州银行涌金支行多元服务助力新市民安心筑梦

每一位奔赴杭城、逐梦前行的新市民,都是城市发展的鲜活力量。为深入贯彻落实浙江省杭州市“春雨计划”工作部署,切实做好新市民金融服务保障工作,杭州银行涌金支行立足本土、深耕民生,聚焦新市民安居、就业、创业、生活等场景,构建线上线下一体化、普惠化的专属服务体系,不断补齐新市民金融服务短板,以专业、暖心、高效的金融服务,助力新市民融入城市、扎根杭城、安心筑梦。

为推动新市民服务精准触达、政策服务落地见效,杭州银行涌金支行全面优化厅堂功能布局,打造标准化线下新市民专属服务专区。该支行在营业大厅专门设立“春雨计划”政策与新市民服务阵地,集中公示“春雨计划”、失业补助、就业扶持、民生补贴等惠民政策,规范摆放社保卡办理、便民金融、权益保障等宣传资料,让新市民客户进入网点即可直观、系统了解最新的惠民政策与金融服务。

在厅堂服务过程中,杭州银行涌金支行建立规范化、流程化的新市民识别与服务机制,依托PAD移动银行智能识别工具,快速精准判定新市民身份,实现服务精准匹配、需求快速对接。针对新开账户客户,该支行优先引导其办理杭州社保卡,将社保卡服务作为新市民基础民生服务的重要抓手。在业务办理过程中,该支行工作人员结合客户职业、居住、家庭等实际情况,同步开展一对一政策解读与金融科普,细致讲解厅堂专区陈列的“春雨计划”配套政策与惠民举措,同步提供生活缴费、便民咨询、风险提示、反诈宣讲等基础普惠服务,全方位解决新市民日常办事、用卡、金融避险等高频需求。

在夯实线下服务的基础上,杭州银行涌金支行依托总行数字化服务优势,畅通线上新市民专属服务通道,实现服务升级。据悉,杭州银行的手机银行已开设新市民专属专区,经系统判断为新市民的客户,登录手机银行即可自动匹配专属服务界面;专区定向推出适配新市民群体的专属



杭州银行涌金支行工作人员向客户讲解“春雨计划”政策

贷款、特色理财等金融产品,精准覆盖安居消费、创业周转、财富保值等多元金融需求。在此基础上,该支行坚持以客户体验为核心,针对客户专项咨询需求,主动指导客户实时查看手机银行专区内最新的产品及权益,为客户提供合规、精准、适配的个性化金融服务方案。

针对新设企业、个体工商户等经营主体,杭州银行涌金支行小微企业业务条线主动下沉、精准营销,重点推广创业担保贷等政策性普惠产品,有效缓解新市民创业初期融资难、资金周转难等痛点问题,为小微企业初创成长注入金融“活水”。同时,该支行主动摸排已开立对公账户的新设经营主体,筛选优质意向客户,持续跟进企业创业担保贷款意向,提供咨询服务,切实将市级惠民政策转化为服务实体、赋能创业的扎实成效。

在专业金融服务之外,杭州银行涌金支行持续深耕温情服务,打造有温度的金融民生阵地。该支行营业大厅融合西湖十景、涌金门等城市经

典地标元素与“杭小宝”特色IP,打造极具杭州辨识度的特色网点,让新市民在办理业务的同时沉浸式感受城市人文底蕴,有效增强城市归属感。同时,该支行持续升级户外劳动者暖心港湾服务,面向外卖骑手、环卫工人、建筑从业者等一线新市民群体,免费提供休憩纳凉、饮水补给、手机充电、便民指引等暖心服务,以细微服务传递金融温度、彰显城市温情。

“金融为民”无小事,普惠服务无止境。下一步,杭州银行涌金支行将持续对标“春雨计划”工作要求,持续优化线上线下新市民专属服务体系,不断丰富服务场景、细化服务举措,提升服务质效;始终聚焦新市民急难愁盼问题,以数字化赋能普惠金融,以专业化助力创业安居,以温情化服务温暖民生百态,持续擦亮“新市民之家”金融服务招牌,为广大新市民在杭安居乐业、逐梦前行保驾护航,为杭城民生高质量发展贡献金融力量。

史婷婷

## 深耕高原沃土 践行金融担当

——青海银行奋力书写高质量发展时代答卷

量发展。2025年,该行累计投放各类贷款687.46亿元,持续为地方实体经济输送金融“活水”。

立足全省生态文明高地建设目标,青海银行持续加大清洁能源、盐湖产业集群、锂电储能、绿色算力等绿色产业及上下游产业链金融支持力度,积极运用央行政策工具赋能绿色发展。截至2025年末,该行绿色信贷余额62.37亿元,产业“四地”建设领域贷款余额45.99亿元;累计办理碳减排支持工具4笔、金额8.4亿元,重点支持省内大型水电站、风电光伏、光伏光热等新能源项目,推动生态价值与低碳经济协同发展,全力服务全省绿色低碳转型大局。

青海银行纵深开展“四进服务惠民生”活动,落实小微企业融资协调工作机制,多措并举缓解民营小微企业、个体工商户融资难题;持续优化“优客贷”“优先贷”“商户贷”“经营循环贷”等传统信贷产品,上线“青行易捷贷”“青行车主贷”等线上消费信贷产品,提升金融服务可得性与便捷度。截至2025年末,该行普惠型小微贷款余额40.19亿元,民营企业贷款余额139.46亿元,个人消费贷款余额117.93亿元。

聚焦“专精特新”、科技型企业发展需求,青海银行创新推出“科技贷”专属产品,不断加大信

贷投放力度,全方位支持科技企业成长壮大。截至2025年末,该行“专精特新”领域贷款余额8.73亿元,科技型企业贷款余额32.09亿元。

青海银行坚持向实体经济与城乡居民让利,持续深化减费让利政策落地见效。2025年,累计减免各类费用超4800万元。同时,该行通过优化利率定价机制,推动全行普惠小微贷款综合融资成本较基准利率下降1至2个百分点,切实降低经营主体融资门槛,有效缓解了小微企业融资贵难题。

「金融助农兴乡村 铺就共同富裕“振兴路”」

青海银行始终把服务乡村振兴作为重要政治任务,凝心聚力抓实抓细乡村振兴各项工作。

青海银行单列涉农信贷计划,依托网格化营销、整村授信等模式,进村入户精准对接农户,新型农业经营主体、乡村特色产业融资需求,大力支持乡村旅游、特色种植养殖、美丽乡村建设等项目发展;持续优化绩效考核体系、加强督导调度,确保政策执行到位、措施落地见效。同时,该行积极深化与当地农业农村部门、县域政府的沟通协作,构建常态化对接机制,动态把握乡村发展实际需求,推动更多金融资源配置到农村重点领域和薄弱环节,为乡村振兴注入可持续的金融



九江银行工作人员开展贷前调研

作为江西省“1269”行动计划重点布局的六大先进制造业集群之一,铜基新材料是全省“有色金属万亿级产业链”的核心支撑,也是鹰潭市的支柱产业。受制于不沿边、不靠海的区位特点,江西的特色产业长期面临要素流通不畅、配套体系不足等先天制约,叠加铜产业链账款周期长、融资成本偏高、中小微主体融资渠道有限等行业痛点,产业规模化、高端化升级持续受阻。

立足全省产业发展大局,九江银行充分发挥地方法人银行机制灵活、决策高效的优势,聚焦铜产业链全链条痛点,通过机制重塑、产品创新、数字风控、生态共建,精准疏通产业链融资堵点,激活产业内生动力,为全省铜基新材料产业集群提质增效提供可复制、可推广的经验。

“依托金融创新畅通要素循环,即使没有沿海区位优势,也能打造产业发展高地。”江西产业金融发展研究院执行院长邢凯表示,九江银行深耕铜产业链的实践充分证明,推进产品体系、风控模型、授信逻辑的全方位创新,搭建全周期的产业陪伴服务体系,能够有效打破资金、数据、产业要素壁垒,是金融助力内陆省份高质量发展的重要路径。

「下沉服务重心,打通产融对接“最后一公里”」

针对区域内“银企”信息不对称、金融服务协同性不足等短板,九江银行积极推动金融服务从“重抵押、看报表”向“重数据、看交易”转型,发挥产业大脑科技优势,采取“一链一策”“一场景一方案”的服务策略。

在落地实施层面,驻点办公让响应更有速度——九江银行组建铜产业攻坚专班,驻点产业园区、开通“绿色审批通道”,实现企业需求快速响应、融资业务高效落地;搭建平台让服务更有广度——通过常态化开展产融对接和供需交流,联动园区、协会、科研院所搭建资源互通平台,有效补齐内陆产业配套服务短板;数据驱动让赋能更有深度——依托“产融E链计划”实现“银企”系统直连,将企业产能、能耗、碳排放等真实经营数据与金融要素连接,打破“信息孤岛”,创新“产业大脑+金融”服务,为中小企业开辟融资新路径。

「量体裁衣,助力产业“全周期成长”」

产融服务的深度,取决于对产业场景的理解深度。九江银行立足这一方向,深入产业场景、读懂产业逻辑,围绕铜企业初创建设、原料采购、生产仓储、绿色转型等全生命周期,着力打造差异化、场景化的产品体系,推动产业发展与金融创新同频共振。

针对产业链上企业日常生产经营中面临的预付、存货、应收等融资难题,九江银行精准提供“产业金融——预付/存货/应收类”融资方案,以“宽授信、严用信”的授信逻辑,助力铜企业提高资金使用效率,推动全链降本增效。

针对铜产业链制造企业在数字化转型中“不会转、不能转、不敢转”的普遍难题,九江银行积极响应政策,扎实落地“数转贷”专项服务,将资金定向用于企业智改数转网联。

依托铜产业大脑归集的企业能耗、排污、生产工况等生产经营数据,九江银行将企业生产要素转化为授信评价依据,摆脱传统授信依赖,推出“铜转贷”产品,推动数字化绿色授信模式建设。以国内铜板带“专精特新”企业江西某公司为例,在其推进高精度铜板带绿色扩产项目期间,该行凭借大数据智能授信模型,为其落地2.3亿元综合融资支持(截至2026年5月末,该行为其累计投放信贷资金1.14亿元),有效保障企业绿色产能升级与产业链高端提质发展。

「重塑数字风控,让银行“能贷、敢贷、愿意贷”」

针对有色金属产业动产体量大、货值波动快、现场监管难、小微企业信用穿透不足等行业共性痛点,九江银行突破传统“重主体、重抵押、重报表”的静态授信局限,重构适配产业的数字化场景信用体系,通过“交易信用+主体信用+物的信用+数字信用”深度释放产业融资能力。

为激活数字化信用体系,九江银行围绕“科学授信、按需授信、交易增信”原则,搭建智慧风控体系。依托数智风控平台,该行联动供应链信息服务机构与产业大脑,深度整合企业生产、仓储、能耗、交易等真实数据,将库存变动、出入库台账、生产工况、货值波动等动态指标纳入模型研判,实现货权、货值、经营风险的实时预警;通过数字化风控革新,有效破解内陆地区动产金融监管短板,以金融数字化能力赋能产业规范经营,筑牢产业链资金安全底线,既为银行带来“能贷、敢贷、愿意贷”的底气,也切实拓宽了中小企业的授信覆盖面,打造出内陆地区动产金融服务的创新范式。

「深化生态协同,释放产业发展新动能」

跳出传统单点放贷思维,九江银行以“产业+政策+科技+金融”四维融合模式,依托产业互联网思维实现铜产业全要素、全链条、全价值链互联互通,破解内陆产业链条分散、协同偏弱的结构性难题。

依托产业金融综合服务平台,九江银行构建适配有色金属行业的产业互联网服务底座,实现产业生产要素的实时互联、数据互通与智能匹配,推动铜产业从“线下链式串联”向“线上网状协同”转型。该行通过贯通上游资源贸易、中游精深加工、下游产业配套及末端再生回收全链条,面向链主企业、规上企业、配套小微主体实施分层赋能,打通政策落地、数字转型、绿色升级、融资赋能的闭环链路;以数据要素流通激活产业资源优化配置,有效补齐特色产业集群数字化协同短板,加速推动铜产业向高端化、智能化、绿色化跃迁,持续夯实区域新质生产力发展根基。截至2026年5月末,该行产业金融综合服务平台交易规模近3000亿元,服务企业近5500家,成为区域产业金融服务的标杆。

投诉处理流程,及时响应群众合理诉求;深化反诈宣传,加强与公安反诈部门联动,持续排查违规营销行为,强化员工行为管理,常态化开展防范电信网络诈骗、防范非法集资等宣传活动,引导群众树立正确金融观念,增强全民风险防范意识。

此外,青海银行主动投身公益,常态化开展绿化责任区安全管理,紧扣“观看一部宣教片、通报一次事故情况、开展一次风险交底、组织一次安全承诺、进行一次应急演练”的“五个一”规定动作,精准聚焦绿化管护场景,靶向开展警示教育,以扎实举措压紧压实绿化责任区安全生产主体责任。多年来,该行在绿化责任区累计种植云杉、油松等各类树木16万余株,投入费用近600万元,实现了责任区750亩绿化全覆盖,水土保持、防风固沙功能持续增强,区域生态环境得到了显著改善。同时,该行持续优化适老化金融服务,完善线下网点自助设备适老功能,保障老年群体便捷办理金融业务,兼顾不同群体的金融服务需求。此外,该行依托线下网点、线上手机银行、微信银行、“青行支付”、云缴费、移动展业等多元化渠道,丰富场景化金融服务,不断提升电子渠道服务能力,让群众享受便捷、实惠的金融服务。

立足新起点,青海银行将继续坚守本土初心、勇担金融使命,持续深耕普惠、绿色、乡村振兴、民生金融主战场,不断提升治理能力、服务质效与风险管控水平,以更有力度、更有温度、更有精度的金融服务,奋力践行金融机构的时代责任与担当,推动全行高质量发展迈上新台阶,持续为中国式现代化新青海建设贡献金融力量。

李红