

群众的事等不得

——浙江农商银行系统在防御台风“巴威”中彰显责任担当

□ 本报记者 徐广昊

7月10日下午,台风“巴威”来临前夕,温州市瓯海区泽雅镇一处安置点内,92岁的林爷爷因在转移中不慎遗失市民卡,导致无法购药,急得眼眶发红。浙江农商联合银行辖内温州瓯海农商银行的青年党员张森获悉这一情况后,二话不说就带着移动展业设备赶到安置点,为老人补办市民卡,协助老人顺利取药。现场有人问他为什么这么做,他笑着回答道:“群众金融工作的政治性、人民性,始终对群众冷暖放在心头,做老百姓信赖的银行。”

张森的朴实话语,既是这场台风防御中最动人的注脚,更彰显出浙江农商银行系统深厚的价值底色——农商姓党,坚守金融工作的政治性、人民性,始终对群众冷暖放在心头,做老百姓信赖的银行。

7月11日23时20分,第9号台风“巴威”在台州玉环登陆,中心附近最大风力13级,40分钟后在温州乐清二次登陆。这是1949年以来,7月登陆浙江的最强台风,狂风裹挟暴雨侵袭台州、温州、丽水、金华等地。玉环文旦园内断枝遍地,温岭市的大棚架被“拧成了麻花”……全省紧急转移群众超220万人。

然而,在这场抗击台风的硬仗中,有一群人毅然选择逆行前行。台风来临前,他们逐户敲响独居老人的家门,用方言叮嘱其注意避险;操纵无人机巡检高空隐患,把沙袋一袋袋码放在网点门口,全面筑牢风险防线。狂风骤雨最猛烈之时,他们携带移动展业设备赶到安置点为老人补办市民卡,抱着西瓜走

进快递转运站慰问一线从业者。风雨过后,他们俯身走进菇棚清点受损菌棒,把直播间“搬”进葡萄园帮农户吆喝,拿起扫帚帮阿婆清扫淤泥……他们用速度抢时间、用温度暖人心、用力度筑希望。在“金融为民”的时代答卷上,书写下一个又一个“等不得”的故事。

闻风而动的“农商速度”

台风“巴威”还在千里之外的洋面上积蓄能量之际,浙江农商银行系统就已提前进入临战状态。7月10日,当地重大气象灾害应急响应提升至Ⅱ级;7月11日,防台风应急响应提升至Ⅰ级。与应急响应同步升级的,是浙江各地农商银行的行动速度。

作为此次台风的正面登陆点,玉环市的受灾情况最为严重。在这一现状下,玉环农商银行第一时间组织14支“星潮”党员志愿服务队,走访种养殖户、企业和沿街商铺152户,配套安排1.5亿元防汛救灾专项贷款。玉环正家庭农场的12亩阳光玫瑰葡萄因大棚垮塌面临绝收,负责人陈正燕急得夜不能寐。得知这一情况后,该行“星潮”党员志愿服务队迅速进驻果园,帮助农户抢救分栋、线上招销,同步投放100万元救灾专项信贷资金。陈正燕激动地说:“看到葡萄棚塌了,真的很心疼。农商银行帮我抢救葡萄,找到销路、提供资金,真是解了我的燃眉之急!”

台风来临前夕,海盐农商银行完成31个营业网点的安全检查,疏通下水管道9处,配齐防汛沙袋500余组,组建19支60余人的应急突击队24小时在岗待

命。该行党委构建“党委统筹、党支部牵头、党员带头、全员联动”的工作体系,明确三级责任清单,将每一处隐患点位落实到具体责任人。

瓯海农商银行则用科技为速度赋能。该行联合公安部门启用无人机智慧安防系统,对总部大楼及周边6个网点开展高空防台巡检。无人机续航50分钟、飞行高度达500米,对高层建筑外立面、楼顶天台等高空隐患点进行近距离巡查,重点排查户外广告牌、玻璃幕墙等高空坠物隐患。该行营业部安排48小时专人值守,提前充实现金储备,金融流动服务车辆随时待命。当风雨来袭时,这套“空地一体”的防御体系已全面投入运转。

速度不仅体现在台风防御上,更体现在灾后重建的审批效率上。磐安农商银行地处台风路径穿行区域,台风应急响应提升至Ⅰ级后,该行迅速出台灾后恢复生产专项金融服务方案,单列5亿元专项信贷额度,开通“绿色通道”,落实“优先受理、优先审批、优先放款”的服务机制,原则上1个工作日内完成贷款审批与投放;同时,组建10支“微小服”党员突击队,60余名客户经理深入田间地头逐户摸排,建立“一户一档、一户一策”帮扶台账。截至7月13日,该行已累计建立客户档案198户,为21户受灾主体发放贷款2419万元。

风雨中的“农商温度”

速度是与台风赛跑的关键,温度则是穿透风雨的单元。

鹿城农商银行将目光投向山福镇

双潮村,作为知名侨乡,村内独居老人众多,应急避险能力偏弱。该行工作人员联合村干部逐户上门走访,为老人们送上大米、食用油等生活物资,用方言讲解门窗加固、积水避险等安全常识,手把手指导老人做好防台措施。在种植大户程东国的种养基地里,该行“共富专员”仔细查看无花果棚架大棚与平菇简易木棚的抗风情况,现场作出承诺:“大棚要是受损,我们可以提供无还本续贷、延期付息服务。”针对沿街商铺,该行党员志愿者们上门协助搬运防汛沙袋、垫高货品、加固门窗,全力帮助商户最大程度减少财产损失。

平阳农商银行也同时将温暖及时送到了村民家。在万全镇树下村,李阿婆没想到该行应急服务小分队不仅送来了矿泉水和方便面,还主动拿起扫帚帮她清理屋后淤泥、疏通排水沟。看着收拾干净的院落,阿婆连连感谢道:“你们不仅送东西,还动手帮我清扫整理,真是太贴心了。”

泰顺农商银行关山支行工会驿站内同样暖意融融。该行工作人员将从三魁镇瓜农的田间抢救的750斤西瓜径直送到了快递转运站,并把西瓜一个递到快递员手中:“台风天马上了,注意安全!这瓜带回去,等忙完了和家人一起吃!”一位快递小哥抱着西瓜,疲惫的脸上露出笑容:“这两天派单量翻倍,正愁台风天家里没啥囤的,下班正好抱回去给孩子吃!”一个西瓜,一头连着急需抢救的瓜农,一头连着风雨中奔波的快递员,让农商银行的关爱从田间地头延伸至千家万户。(下转2版)

雅安农商银行以二十余载金融陪伴在大山深处扶持新材料企业成长

□ 本报采访组 党云帆 周文军 吴叶琪 通讯员 苟存晓

坐落于石棉群山之间的四川亿欣新材料有限公司(以下简称:亿欣新材料公司),从20世纪90年代街边石材小作坊起步,历经二十余载深耕发展,现已成长为同时拥有国家级绿色工厂、专精特新“小巨人”两项国字号资质的新材料龙头企业。该公司跨过创业泥泞、智造转型、绿色升级的每一道关口,始终离不开四川雅安农商银行的长久陪伴。作为本土金融主力军,该行坚持扎根县域,用跨越二十年的全周期信贷托举、融智赋能,走出一条“金融伴企业成长、产业助乡村共富”的振兴路径,为资源型山区产业振兴写下厚重答卷。

乡村振兴,产业为先;本土实业,最需本土金融托底。20世纪90年代,石棉坐拥“石头、木头、水头”三类资源,周期短、见效快的水电、林木产业广受青

睐,亿欣新材料公司创始人彭贵明却认准碳酸钙深加工赛道。出身农家、创业初期缺乏资本支撑的他,恪守“应石而生,倚石而立,善石而强,习石而远”十六字初心,摒弃短期投机思路,专心深耕山石深加工产业,发展路上却持续受到资金瓶颈制约。

2000年,该公司正式进军碳酸钙加工领域,从矿石粗碎到粉体精细加工,从家庭小作坊到标准化生产线,每一步都走得艰难而坚定。2013年,该公司规划建设173亩现代化智能厂区,固定资产总投资超5亿元,确立了“一高两化三节约”的建厂纲领,立志打造行业首座黑灯无人工厂。项目建设阶段,该公司缺乏有效抵押物,各大商业银行出于在建项目风险考量持观望态度,产业升级一度面临停滞。危难关头,雅安农商银行主动扛起地方金融主力军的责任与担当,打破传统授信模式,投放大额固定资产贷款支持厂区建设,为企业

智造转型注入第一股金融“活水”。自此,雅安农商银行便与企业风雨同行、全程相伴。

二十余载深耕本土,亿欣新材料公司始终秉持“踏踏实实做实业,不追逐资本市场”的经营哲学,拒绝盲目异地扩张与资本炒作,专注本土资源深加工。目前,该公司年产值近3亿元,年纳税超3000万元;依托产业辐射效应,带动矿山开采、物流运输、配套服务业协同发展,构建起“绿色开采—智能生产—本地就业—财税反哺城乡”的完整产业振兴闭环,以实业力量夯实乡村振兴底盘。

立足推进乡村全面振兴的新起点,雅安农商银行将持续坚守服务实体经济本源,聚焦本土资源深加工、绿色智造、科创小微等重点赛道,持续优化适配特色产业发展的普惠信贷产品,以金融“活水”持续浇灌乡土实业沃土,持续书写“银企”共生、产业富民、全域振兴的时代新篇章。

灌云农商银行提升金融服务质效助力县域实体经济高质量发展

今年上半年,江苏灌云农商银行紧扣监管部门和上级行的相关工作部署,全面落实“五聚力五优化”专项行动,推动信贷投放提质、产品供给丰富、服务渠道下沉、风险保障到位,以高质量金融服务助力县域实体经济高质量发展。

该行建立科技型型企业常态化走访机制,实现全县科技型中小企业、“专精特新”企业走访全覆盖;依托“苏科贷”“苏知贷”“专精特新贷”等专属信贷产品,深耕知识产权质押融资业务,搭建“政企担”风险共担平台,为初创企业提供全周期陪伴式金融服务。上半年,该行对公贷款较年初增长34.19%。

灌云农商银行实行“环保一票否决”差异化信贷管控机制,从“严管控”“两高”行业融资,创新推出“环保贷”专项产品,重点支持生态修复、绿色制造类

项目;创新绿色贷款专项加分考核机制,常态化开展企业环保资质动态排查,持续夯实绿色信贷风险防线。上半年,该行绿色贷款增幅达33.36%。

该行深耕适老化金融服务,构建“理财+保险+便民服务”一体化适老服务体系,上线养老专属理财产品,丰富年金、增额终身寿险等代销保险品类;全面升级网点适老化硬件设施,推出手机银行大字版;依托“小圆服务队”,持续为行动不便的老年客户提供预约上门服务,常态化进社区开展金融防诈公益宣传,全方位守护老年客户的合法金融权益。

灌云农商银行持续提升制造业金融服务质效,加大对制造业中长期贷款及信用贷款的投放力度,重点赋能设备更新、节能降碳、数字化改造项目;同

时,依托“人才贷”“苏质贷”等专属产品,精准服务新兴制造业企业。截至6月末,该行制造业贷款增幅15.52%。

该行搭建线上责任认定系统,创新履职正负清单管理机制,适度提高对普惠型小微企业不良贷款的容忍度,有效破除基层放贷顾虑。上半年,该行普惠型小微企业不良贷款免责比例达95.16%,充分激发了客户经理“敢贷、愿贷、敢担当”的内生动力。

下一步,灌云农商银行将持续优化特色信贷产品,提升数字化金融服务质效,常态化下沉一线走访,持续加大对科创企业、绿色企业、民营小微企业、制造业企业的信贷投放力度,平衡信贷投放与风险管控,以源源不断的金融“活水”赋能县域实体经济高质量发展。

任倩 开军义

湖南省农信联社召开半年度工作会议 坚持稳中求进 奋力攻坚克难

□ 金迈 黄钰菲

近日,湖南农信系统2026年半年度工作会议在长沙召开。中共湖南省委金融委员会办公室分管日常工作的副主任、省委金融工作委员会委员分管日常工作的副书记、省地方金融管理局局长林德勇出席并讲话。湖南省农信联社党委书记、理事长黄向阳主持并讲话,党委副书记胡茹琰作经营形势分析报告,党委班子成员刘胜军、徐德华、王文芳、刘浩、谢扶民、何畅出席会议。

林德勇对湖南农信系统上半年取得的工作成效给予了充分肯定。他指出,上半年,全系统深入贯彻落实党中央和省委、省政府的相关决策部署,牢固树立和践行正确政绩观,在服务实体经济、风险防范处置、队伍思想建设方面取得了较好成效。他强调,下半年,全系统要全力以赴抓好改革发展工作,吃透政策精神,正确处理改革发展稳定关系,坚守支农支小主责主业不动摇,强化队伍建设,确保大局稳定;要攻坚克难,多措并举加大对不良资产的处置力度,标本兼治提升金融风险防控水平;要强基固本,抓好党的建设,持续深化理论武装,扎实推进问题整改,强化党建引领,以党建工作的实际成效推动农信系统高质量发展。

会议指出,今年以来,全系统深入贯彻省委、省政府的相关决策部署,锚定年度目标任务,统筹推进改革发展的各项工作,持续巩固“党建强、队伍稳、业务稳、风控稳”的良好发展态势。截至6月末,全系统存贷款市场份额分别为18.7%、14.6%,持续稳居全省同业首位。

会议强调,全系统要加强发展形势研判,正确认识经济发展动力、行业发展格局、金融服务业态、化险政策措施等方面的变化,准确把握宏观经济政策变化和银行业发展态势;要深化改革化险,不折不扣完成不良资产清收处置任务,坚决做到高风险机构动态清零、重点机构不跌档降级;要提升党建引领治理能力,善始善终抓好学习教育,加强思想政治建设,培育形成求真务实、勤勉高效、合规守纪的工作作风;要强化科技有效赋能,统筹好项目立项、系统架构、全域数据,有效调动湖南省农信联社和农商银行两个积极性;要提高队伍综合素质,健全考核评价、选人用人、职级评定、薪酬分配、激励约束等机制,推进干部上下交流、横向轮岗、复合培养,让实干者得实惠、有为者有地位、懈怠者受约束。

会议要求,全系统要紧紧围绕省委金融委提出的银行业增长目标、年度工作会议部署和主要目标任务,精准施策,靶向发力,确保各项任务按计划保质保量完成;要抢抓业务发展,加大对实体经济贷款的投放力度,持续深化产品创新与数字化赋能,加快构建金融生态场景矩阵;要抓好风险防控,加大对不良贷款的清收处置力度,坚决巩固高风险机构清零成果,全力推动监管评级提档升级,严控重点领域金融风险,扎实做好安全生产工作;要强基降本增效,加强利率定价管理,大力拓宽收入来源,严格财务费用管理,强化税收统筹管理,稳住盈利空间;要严抓合规经营,强化合规文化培育、信贷合规管理、运营合规管理、资金业务合规管理、案件风险防控,全面夯实稳健发展根基。



今年以来,山西临猗农商银行紧扣“稳增长、调结构、控风险、提质效”主线,牢固树立“过紧日子”理念,深挖潜能、开源节流,以跑跑跳跳打出降本增效“组合拳”,不断提高市场竞争力,从而更好地支持地方经济发展。截至6月末,该行净息差为2.18%,较同期提升8BP;拨备前利润同比增长125万元;息费净收入较同期增长1673万元,增速6.79%。

在信贷业务管理中,该行创新“存量调结构、增量优定价、到期防流失”的闭环管理模式,转变管控思路,推动

收息率管理由事后考核向信贷全流程过程管控前移。

针对办贷网点与业务条线,该行强化信贷收益精细化管理,累计动态下发24份《贷款效益指标提示单》,将抽象的收息目标拆解为可落地的贷款增量及利率调整量化指标,全力解决基层网点看不懂、不会控的问题;同时,配套落地贷款收息率测算台账,从存量高收益贷款、到期重定价贷款、新增投放贷款三个维度明确管控标准、划定风险红线。

该行从源头上优化存款结构,降

低长期付息压力;同时,全面深化全员营销攻坚模式,城区网点实现辖区企事业单位、经营商户走访全覆盖,乡镇网点聚焦属地机关单位,重点攻坚工资代发、对公账户开立等核心业务,持续夯实低成本负债根基。截至6月末,该行对公存款余额14.96亿元,县域市场份额49.8%,稳居县域同业首位;对公结算账户总量达5515户,年内新增开户226户;机关企事业单位代发业务覆盖群众5000余人,惠及县域半数公职人员,低成本对公存款底盘不断加固,负债结构持续提质优化。

张晓妍



银行暑期实习生迎来新主角

□ 霍云鹏

近期,多家银行启动2026年度暑期实习生招聘。对比历年招募计划,一个显著变化引入关注:人工智能相关实习岗位持续增加,数据大模型、智能风控、AI场景应用等成为重点招聘方向。

很长一段时间里,银行暑期实习生招聘大多集中在厅堂辅助、材料整理等传统岗位。如今,从国有大型银行到地方银行,纷纷增设人工智能专项实习名额。这一趋势表明仅依靠传统金融知识已难以适配银行需求,人工智能正从后台技术支

撑走向前台业务经营。

岗位需求变化的背后,源于金融科技进入规模化应用阶段。自动化信贷审批、数字化财富管理、智能化客户服务……人工智能正全面渗透银行核心业务场景。各家银行持续推进行业技术研发与场景应用试点,海量业务的迭代优化急需青年力量参与落地测试。

脱离金融场景的算法模型难以创造价值,缺少风控思维的人工智能蕴藏安全隐患。银行需要的并非只是懂代码的技术

人员,而是“通晓金融、掌握技术”的跨界复合型人才。不少银行将人工智能实习岗位嵌入业务部门,目的就是培育一体化人才团队,打破业务与技术“两张皮”壁垒。

放眼未来,新一轮银行业竞争,归根结底是科技能力与人才储备的竞争。暑期人工智能实习岗位热度持续攀升,预示着银行业人才结构正在重构。当越来越多掌握人工智能技术的青年人走进银行,传统银行业的服务形态、经营逻辑也将迎来持续迭代升级。