



金融“活水”润三湘

——建行湖南省分行赋能“五千工程”助力乡村振兴纪实



湖南南县稻虾种养基地

□李宽军

三湘大地,沃野千里。从春耕备耕的繁忙景象到特色产业的蓬勃发展,从美丽乡村的华丽蝶变到文旅融合的崭新气象,一幅产业兴旺、生态宜居、生活富裕的乡村振兴画卷正在湖南徐徐展开。

在这幅画卷背后,一股来自建设银行金融“活水”正精准滴灌三湘沃土。近年来,中国建设银行(以下简称:建行)湖南省分行深入贯彻落实湖南“五千工程”战略部署,聚焦“千万亩农田产能提升、千村美丽示范建设、千亿优势特色产业升级、千万农户增收共富、千镇万村整治效能提档”五大工程,不断创新金融产品、优化服务模式,以国有大型银行的责任担当奏响金融助力乡村振兴的“奋进曲”。

稳固“压舱石” 金融“活水”润良田,粮食安全有保障

粮食安全是“国之大者”。在千万亩农田产能提升工程中,建行湖南省分行将保障粮食安全放在突出位置,持续加大信贷支持力度。

走进湖南省友友机械集团有限公司的车间,机器轰鸣、焊花飞溅,呈现出一派繁忙景象。面对春耕订单激增带来的资金压力,建行双峰支行送来的不仅是一场“及时雨”,更是一套“流动资金贷款+供应链融资”的综合金融方案,累计5700万元的授信,既保障了原材料采购“不差钱”,又助力下游账款快速回笼,稳住了企业的“资金链”。

在建行湘西土家族苗族自治州分行,通过“绿色审批通道”仅用3个工作日,就为一家大米生产高新技术企业发放了一笔500万元的“善新贷”,为智能育秧设备升级按下“加速键”。

在建行新化支行,“科技贷”产品从受理到放款仅用5个工作日,300万元贷款精准投向绿色种植技术推广,为粮食生产插上“科技翅膀”。

益阳市南县,作为全国稻虾全产业链典型县、中国虾稻米之乡,受种植养殖季节性影响,稻米收购集中用款、经营主体缺乏抵押物等融资短板突出,建行南县支行创新“资金垫付+恒温仓储+按需出库”全链条金融方案,2025年投放产业贷款2.35亿元,依托龙头企业辐射246户种植养殖农户,助力稳粮保收、做强稻米区域品牌,以金融“活水”护航县域粮食产业高质量发展。

高标准农田建设是粮食安全的“压舱石”。建行长沙湘江支行将2.75亿元信贷资金重点投向湖南乡村产业发展有限公司的高标准农田建设工程,植保无人机精准飞防、绿色智能装备高效运转,筑牢了湖南现代农业发展的根基。

激活“产业链” 精准施策兴产业,特色发展促振兴

产业振兴是乡村振兴的重中之重。建行湖南省分行围绕“产业链”服务模式,精准洞察不同资源禀赋产业的发展脉动,让金融“活水”沿着产业链精准浇灌。

在湖南边陲的蓝山县,“楚尾粤头”的区位优势正转化为发展优势。当地主营出口玩具的湖南星月科技有限公司接到海外大单后,面临

巨大资金周转压力。建行蓝山支行深入企业车间,不到一周便将3000万元贷款发放到位。值得一提的是,该支行不仅为企业“输血”,还为其上游多家供应商提供供应链融资,为整条产业链“活血通络”。截至目前,该支行累计为园区近20家重点企业提供信贷支持超3亿元,驱动百亿级皮具箱包玩具产业集群加速发展。

在邵东市,玉竹产业正成为富民强县的支柱产业。建行邵东支行针对企业“轻资产”特点,引入担保公司,推广“担保公司+”可复制模式,累计投放超4000万元贷款,助力邵东玉竹远销东南亚、韩国、日本等国家和地区。

油茶飘香富万家。在耒阳市,建行为种植大户吴济军量身定制40万元纯信用“种植贷”,3天完成审批放款,600亩油茶基地预计增产20%;在新化县,建行投放200万元信贷资金支持黄家岭村油茶产业发展,如今该村油茶林面积突破3000亩,带动300户农户稳定增收;在平江县,建行给予湖南山润油茶公司7000万元综合授信,打造集种植、加工、文旅于一体的“油茶小镇”,年产值突破8亿元,成为全国油茶全产业链发展的标杆项目。

截至2026年6月末,建行湖南省分行油茶产业贷款余额5.35亿元。

描绘“新画卷” 文旅融合添动能,美丽乡村展新颜

文旅产业是绿色经济、富民产业,更是推动乡村振兴的重要引擎。建行湖南省分行立足文旅资源禀赋,以金融“活水”浇灌文旅热土。

在湘西北的石门县龙王洞,一场脱胎换骨的变化正在发生。建行石门支行主动对接,深入评估,短短一个月内为景区提供1000万元信贷支持。洞内游步道拓宽加固,灯光系统全面升级,钟乳石的纹理更加清晰灵动;洞外新建了游客服务中心和文化展示馆。炉慈高速通车后,景区周末日均接待游客量是以前的3倍多。“建行的资金支持就像一场‘及时雨’!”景区负责人兴奋地说。

这仅是建行湖南省分行金融赋能文旅产业的一个缩影。数据显示,截至2026年6月末,建行湖南省分行文旅产业贷款余额超200亿元,累计支持文旅企业超1000家,为湖南建设世界知名旅游目的地注入了强劲金融动能。

在涟源市枫坪镇四良村,建行湖南省分行乡村振兴帮扶工作队的到来让山村发生了蝶变。该工作队将老年食堂改造升级作为民生帮扶的“一号工程”,采用“政府补一点、村集体出一点、社会捐一点、个人掏一点”的模式,让60岁以上老人每餐仅需支付4元。同时,该工作队引进中药材种植、生态养殖等特色产业,依托“裕农通”服务点推广普惠金融产品,绘就了一幅“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”的乡村振兴新画卷。

谱写“共富经” 创新模式破难题,农户增收路更宽

在千万农户增收共富工程中,建行湖南省分行创新金融服务模式,破解农户融资难题。建行岳阳湘阴支行大胆探索,创新推出“银行+

龙头企业+推荐增信”协同服务新模式。一家省级专精特新中小企业为推荐的农户贷款提供专项担保,企业从单纯的“推荐方”变成“风险共担方”,架起了一道可靠的“前置风控筛网”。这一模式形成了“资金—生产—收购—增收”的良性闭环。目前,该支行已成功为十余户农户投放贷款200余万元,且所有贷款保持零逾期。

在衡阳市,“湘黄鸡”产业正成为富民增收的重要支撑。建行衡阳市分行精准赋能产业链各环节,截至2026年6月末,累计支持鸡养殖行业贷款余额3.6亿元,惠及养殖户400余户。衡东县杨林镇养殖大户陈农梁在建行15万元“农户贷”支持下,养殖规模从2000只扩大到6000余只,2025年上半年实现营业收入7.9万元。“银行贷款不用担保、抵押,帮养鸡场走上了健康发展路!”他感慨道。

金融“活水”润三湘,乡村振兴正当时。截至2026年6月末,建行湖南省分行涉农贷款余额达1592.1亿元。从春耕备耕的田间地头到特色产业的车间厂房,从美丽乡村建设现场到文旅融合的景区景点,该行正以“金融科技+普惠金融”两把“利剑”,扎实学习运用“千万工程”经验,以“五千工程”为总揽,奋力谱写金融助力“和美乡村”建设的新篇章。

建行湖南省分行相关负责人表示,下一步,该行将继续扛牢国有大型银行责任,持续创新金融产品、优化服务模式,加大信贷投放力度,在粮食安全、产业升级、民生改善、乡村治理等方面精准发力,为湖南建设农业强省、推进乡村全面振兴贡献更多“建行力量”。

烟雨西递润新绿

——建行黟县支行创新金融产品支持农文旅产业发展



西递村古建筑群一角

□龚杰 本报记者 张振京

六月的江南,雨水如期而至。撑一把伞走进西递,这个位于安徽黄山市黟县的古村落。雨丝如织,田畴阡陌,水田如镜,马头墙上滴落的水珠声与远处水牛的哞叫声交织成乡野独有的韵律。那一刻忽然理解,“桃花源里人家”不是文人的修辞,而是这片山水田园的真实写照。

古老的村落正焕发着崭新的生机——这背后,是金融“活水”持续不断的精准浇灌。在黟县金融赋能乡村农文旅的变革历程中,中国建设银行(以下简称:建行)黟县支行以一次次敢为人先的创新实践,在这片“桃花源”里书写着山村蝶变、农文旅融合的时代答卷。

破冰之始 景区门票股权质押 开古村落融资先河

地处皖南山区的黟县,古村落资源呈罗棋布,但长期以来,巨大的资金投入需求与融资渠道匮乏之间的矛盾,像一道无形的墙,横亘在发展的路上。黟县古村落的整体体验感迟迟达不到游客的期望值——“守着金饭碗,却难有好饭吃”。

怎么办?建行黟县支行没有退缩,而是主动出击。他们主动对接古村落项目运营公司,直面项目无传统抵押物的“死结”,大胆创新,拿出了“景区收费权质押+母公司保证”的破冰方案。该行将门票现金流作为还款保障,票款全部归集至银行指定账户,形成一个从融资投入到收益归集的完整闭合回路。正是这一模式,让该行为西递古村落项目提供了超亿元贷款。

钱来了,古村落“活”起来了。保护修缮、环

境提升、设施完善……西递古村的内外面貌焕然一新。游客走进西递,内心那份“失而复得”的乡愁体验扑面而来——人们愿意慢下来,听雨、看雾、品茶、发呆。这正是“绿水青山就是金山银山”理念最生动的注脚。

普惠深耕 精准信贷 激活民宿经济内生动力

如何让“观光”变为“深度体验”,从“流量”转化为“留量”?这是黟县一直苦苦探索的命题。一位民宿主人道出了无数从业者的心声:“我们希望游客不只是来看一眼牌坊、拍几张照片就走,而是愿意住下来,感受村庄从早到晚的呼吸——清晨的鸡鸣,黄昏的炊烟,雨夜里的滴答声。”

现代游客既要乡愁的“魂”,也要星级化的体验。古宅修缮、食宿改造、环境升级——哪一样不需要“真金白银”?可民宿主大多没有传统抵押物,银行凭什么放贷?建行黟县支行又一次给出了铿锵答案:不看押品,看徽商“重信守约”的文化基因、看还款来源,并结合担保机制,创新推出名单制管理的“民宿担保贷”产品,且期限长、利率优、门槛低。

“淡园客栈”的负责人李声涛,就是这一产品的受益者。在没有押品的情况下,他凭着自己的信誉和担保,先后从建行黟县支行获得290万元贷款。他用这些钱修缮古建筑、整合村民的老房子、扩容客房、升级配套设施……如今,“淡园客栈”接待能力倍增,更多的游客愿意住下来,享受西递的慢生活。一座百年老宅,就这样在金融“活水”的浇灌下重获新生。

建行人的担当,更体现在雪中送炭。2020年,黟县民宿业遭受重创。建行黟县支行与黟县诚信担保公司紧急联动,“民宿担保贷”火线驰援——累计向63户陷入困境的文旅民宿企业发放担保贷款8693万元,年利率最低仅3.75%。那一刻,金融不是冷冰冰的数字,而是经营下去的希望,是重新开门营业的底气。

如今,“民宿担保贷”已成为黟县民宿业主的首选金融产品。近三分之一的民宿业主使用了随借随还、无还本续贷的便捷模式。截至2026年5月末,该产品累计发放超过80笔,贷款总额突破1亿元。数字背后,是数百个创业梦想的点燃,是数千个就业岗位的托举。

不仅如此。建行黟县支行还推出了“农商贷”普惠金融产品,聚焦县域农批农贸市场、新型农业主体、个体工商户,覆盖农家乐、乡村旅游、民宿配套等各类项目,甚至为各级非遗代表性传承人提供专门的“徽艺贷”纯信用贷款支持。从大型景区到街边小店,从非遗代表性传承人到返乡创客——金融服务跨越了规模的桎梏,真正触达乡村农文旅产业链的末梢。

□龚杰 本报记者 张振京

六月的皖北平原,热风裹挟着麦香。在安徽阜阳市太和县的农业“大托管”示范区,几位“田管家”立于田埂,大型联合收割机在金黄色的麦浪中轰鸣前行,所过之处,麦穗被整齐吞入,脱粒一气呵成,饱满的麦粒如金色瀑布般倾泻进运输车厢。这片曾经被分割成无数“面条田”“补丁田”的土地,如今连片成方,阡陌纵横,硬化的机耕路直通远方。

农业大县太和县,年轻人大多外出务工,许多农民选择流转土地种植经济作物。粮食怎么保?耕地怎么守?成为悬在粮食安全头上的“达摩克利斯之剑”。走规模化“谁来种地、如何种好地”农业之路,降本增效,势在必行。

太和县当地国企站了出来,以20年为期、5年一签的灵活模式,按每年每亩850元的价格从农民手中集中流转土地,推动“小田并大田”,交由具有专业国企背景的农业运营团队管理,确保粮食安全。但问题随之而来:土地改良、高标准农田建设、水利滴灌设施等前期投入的资金堪称天文数字。为让这片土地重焕生机,中国建设银行(以下简称:建行)太和支行主动对接农业托管项目,用金融创新撬动农业变革,推出“全周期、封闭式、现金流监管”金融服务模式。

破题 不能只看“厂房”,要看地里“长出什么”

农业项目没有厂房机器可以抵押,粮食还没种下,拿什么做担保?面对这样一个“无抵押、周期长、利润薄”的农业项目,传统商业

银行的信贷逻辑几乎全线失效。而建行太和支行的团队给出了一个截然不同的答案:“不看你厂房多大,而看你地里能长出什么!”他们看到了这个项目的“灵魂”:国企背景意味着责任与担当,规模化经营意味着稳定的现金流,而粮食——这个最“土”的产品,恰恰拥有最稳定的市场需求和最可预期的价格曲线。于是,一个颠覆传统农业信贷逻辑的金融方案诞生了。

第一,打破期限“魔咒”,给足缓冲时间。建行太和支行打破常规,提供17年期专项贷款,总授信2.9亿元。前一年建设期给予宽限期,只还息不还本,让企业轻装上阵。这不是施舍,而是对农业规律的尊重——土地整治需要时间,土壤改良需要时间,从“旱涝不保”到“稳产高产”更需要时间。

第二,封闭式监管,让资金“看得见、管得住”。这是整个方案最核心的创新。建行太和支行要求项目所有收入——粮食销售款、政府补贴等——全部进入建行监管账户,资金用途严格对应工程进度、土地租金支付、农资采购等。每完成30%的农田改造,按需投放一笔资金;粮食卖出多少万元,银行看得见,也确保优先用于偿还关键成本和贷款。这就形成了一个完美的资金闭环:钱从建行出去,经过项目建设、粮食生产、销售回款,最终回到建行。没有被挪用,没有跑冒滴漏。

第三,低利率真让利,给薄利农业留出喘息空间。执行国家最优惠利率,低至3.1%。17年的长期低成本资金,对利润微薄的农业项目而言,不是锦上添花,而是雪中送炭。目前,建行太和支行已为项目投放2.56亿元——这笔钱变成了12万亩集中连

片的高标准农田,变成了纵横交错的水利与滴灌设施,变成了通往田间的硬化道路,更变成了实实在在的产量提升:第一年每亩900多斤,第二年达到1100至1200斤。

生态 金融不止于贷款,更是乡村振兴的引擎

这不仅仅是一笔大额贷款,而是建行太和支行构建的一个多方共赢的生态系统。

对农民,每年年底能准时拿到租金;对村集体,每年有稳定收入,有了为村民服务的“活钱”,基层组织的凝聚力自然增强;对国企,获得了长期、稳定、低成本的金融支持,得以大规模实施现代农业,打造“种好粮”的标杆。规模化的力量开始显现:统一采购农资,成本降低15%;统一销售粮食,议价能力提升;秸秆变废为宝,成为生物质能源,增加了额外收入。对社会,稳住了粮食生产,12万亩耕地全部种粮,杜绝“非粮化”;规模化经营降低了农资使用强度,提高了资源利用效率。更重要的是,这一模式从根本上防范了“社会资本跑路、农民拿不到钱”的风险——国企背书,银行监管,农民的利益被牢牢锁在安全线内。对金融机构,封闭式资金监管、长期低息贷款、多方利益共享,让这一模式在经济上自洽,在风险上可控,在政治上可接受。

建行太和支行的实践告诉我们:金融创新不是炫技,不是高深莫测的衍生品,而是最朴素、最踏实的“看懂土地、看懂粮食、看懂农民”。它证明了,即使是最“土”的农业项目,只要设计出匹配其现金流规律、尊重其周期特点的金融产品,也能成为优质资产。



太和县乡村振兴暨农田提质增效项目