

龙南农商银行
创新双向人才发展模式

2026 年以来，江西龙南农商银行深耕“投资于人”理念，着力构建“专业化培养+暖心化关怀”双向人才发展模式，全方位激活队伍内生动力。

该行搭建外部专家授课、内部“先知讲堂”、标杆外出研学、条线专项深耕四维培训体系，开展对公信贷、数字化风控专项培训；出台职业证书激励政策，全额报销考证费用并发放专项奖励，推动队伍专业素养稳步提升；创新打造“时光银行”成长记录活动，建立全员工生日专属关怀机制，配套“一把手”手写贺卡、纪念报刊等定制化福利；常态化开展亲子活动、暑期托管、文体赛事，构建“在岗到离岗、入职到退休”的全周期暖心关怀体系，持续提升队伍归属感与凝聚力。李斌

灵川农商银行
获“先进基层党组织”称号

日前，广西农商联合银行召开广西农村合作金融机构“两优一先”表彰会暨 2026 年年中工作会议，广西灵川农商银行营业部党支部荣获“广西农村合作金融机构先进基层党组织”荣誉称号。

近年来，灵川农商银行营业部党支部坚持严格落实“第一议题”制度，深化理论武装，积极培育中国特色金融文化、锤炼过硬作风；持续对标“五基三化”推进规范化建设，深化“万名农信党员进万村”工程，充分发挥党员先锋队作用；着力构建“党建+银企”“党建+银村”“党建+银社”联建机制，聚焦高铁经济圈服务实体经济，打通普惠金融“最后一公里”；全面压实责任，创新组织生活模式，为该行高质量发展凝聚干事创业合力。陈玉婷

行唐县农信联社
送金融服务进赛场

近期，由河北行唐县农信联社独家冠名的 2026 年河北省行唐县“农信联社杯”篮球联赛暨第六届职工联赛（工 BA）在玉城公园拉开帷幕，来自全县的 15 支队伍、200 余名运动员参赛。

据悉，这是行唐县农信联社连续第 4 年冠名该赛事。开幕式期间，行唐县农信联社工作人员设置宣传展台、派发宣传资料，向观看赛事的群众及参赛队员普及金融知识、介绍服务产品和业务知识。活动现场，河北农信“金麦麦”卡通形象、“农为本、兴百业、惠万家”等文化理念的宣传随处可见，持续增强品牌公众感染力与社会认可度。李雪龙

安义农商银行
下沉一线普及金融知识

近期，江西安义农商银行围绕民生服务与金融安全两大重点开展系列线下宣传行动，下沉城乡一线普及实用金融知识，用各项落地举措筑牢群众资金安全防线，切实把便民惠民金融服务送到群众身边。

安义农商银行龙津支行进驻建设家园社区，工作人员一对一讲解存款保险保障范围、50 万元赔付限额、机构查询渠道，现场答疑储户资金安全问题；为老年居民发放宣传手册，逐条解读制度保障细则，树立理性储蓄意识。

安义农商银行新民支行开展社保卡宣传，组织工作人员为群众讲解社保卡激活、挂失、医保结算、养老金支取流程等内容；组建外拓小队走访村组商户，为行动不便群众提供上门服务，现场演示相关功能操作方法，消除群众使用顾虑。

安义农商银行运营管理部结合禁毒宣传月开展融合宣传，借助网点 LED、电视常态化投放警示内容；组织工作人员走进商圈广场，科普新型毒品辨别、涉毒洗钱法律后果，重点提醒商户管好名下账户；同步开展网点员工开展内部专项培训，着力提升一线风险识别能力。

安义农商银行法律合规部在市民广场开展“守住‘钱袋子’，护好幸福家”主题宣传，结合本地案例拆解非法集资、虚假理财套路，告知维权渠道；主动向过路群众分发资料，警示各类高息投资陷阱；现场同步留存群众咨询联系方式，便于后续持续跟进开展金融科普工作和金融服务。魏欢 徐洁 陈睿晴 张硕寒

京山农商银行诠释金融担当

护航粮食产业链高质量发展

正值 2026 年秋粮产销关键窗口期，湖北京山农商银行紧扣粮食产业链“存贷电”综合服务专项部署，助推“京山桥米”产业品牌做大做强。该行员工不惧高温、坚守一线，以务实重行诠释金融担当，以凝心攻坚展现农商风貌，在粮食产业金融服务战场上，勾勒出奋勇争先、务实为民的奋进图景。

粮食产业链综合服务工作启动以来，京山农商银行迅速统一思想、果断行动，摒弃松懈心态，扛起攻坚责任，形成了“机关下沉、支行主战、全员参与、全域覆盖”的攻坚格局。从机关包点干部到基层客户经理，从网点柜面人员到外拓服务团队，该行主动延伸服务半径，把服务粮食产业链作为助力“三农”、支持地方发展的核心抓手。该行机关干部常态化下沉包联支行，靠前协调难题、参与一线走访，

强化帮扶督办；各农区支行全员组队、分工协作，全力打通粮食产业链金融服务中的堵点和难点；县行统筹做好一线攻坚保障，定制专属宣传和防暑物资，保障外拓走访人员工作所需，以暖心后勤筑牢一线后盾。面对时间紧、任务重、范围广的工作要求，该行工作人员不讲条件、不打折扣、全力以赴，以高效执行力和强大凝聚力推动各项服务举措落地见效。

为精准对接链主企业、粮食贩运户和种粮大户的金融需求，该行各外拓团队持续开展全覆盖走访营销。他们白天奔波下乡走访摸排客户需求、宣讲专属金融政策，夜间梳理资料、跟进审批流程、复盘工作短板，用脚步丈量乡土大地，用实干贴近涉农客户。

该行辖内各支行团队各司其职、各展所长，各支行一线员工坚守岗位、

接续奋战，以“时时放心不下”的责任感抓实每一项工作。全员秉持“有呼必应、有需必达”的服务理念，耐心解答客户疑问、细致讲解“桥米贷 2.0”专属产品、支付结算优惠、交易限额调整等惠民政策，用心解决种粮主体融资和结算痛点，用暖心、贴心、尽心的服务赢得广大涉农客户的认可与信赖。

京山农商银行始终坚持扎根本土、心系“三农”，立足“京山桥米”产业品牌发展，主动扛起金融助粮、惠农兴农的社会责任，以贷款赋能产业、以结算畅通流通，以服务保障民生，全力构建粮食产业链金融服务闭环。从助力粮食企业稳产增收，到扶持贩运户良性经营，再到守护万千农户售粮收益，该行以点滴实干汇聚金融“活水”，为“京山桥米”品牌做大做强、地方粮食安全筑牢金融屏障。徐靖昊



日前，山西曲沃农商银行持续开展“五进乡村”普惠金融专项活动。工作人员向村民普及反诈知识和惠农信贷政策，提供健康服务、法律咨询并送上群众喜闻乐见的文艺节目，累计为 10 户农户完成授信，总授信金额 180 万元。图为该行工作人员为群众讲解金融知识。牛青武

松滋农商银行构建特色产业服务体系

为地方经济发展注入金融动能

今年以来，湖北松滋农商银行坚守本土金融主力军使命，锚定产业升级、乡村振兴、民生改善、实体经济发展大局，聚焦产业链深耕、清单化精准服务、多维度普惠拓面、应急性纾困保障四大方向，创新产品体系、优化服务模式、下沉服务重心、强化责任担当，把更多金融资源配置到地方经济发展重点领域和薄弱环节，以务实举措、扎实投放、坚实成效全力服务县域经济稳中向好、稳步提质，为地方经济发展注入强劲的金融动能。

该行紧扣地方产业布局，全力打造“一行一特色、一行一产品”竞争优势，以金融链赋能产业链，推动地方特色产业提质增效，实现集群发展。

在深耕前期拓展的 5 大产业链基础上，该行精准对接地方产业发展新趋势、新需求，新增拓展纺织服装、吉他制造、磷石膏综合利用、柑橘全产业链、现代农业五大重点产业链，构建起

覆盖十大特色产业的金融服务体系，定期开展产业链客户群体营销活动，打通金融服务产业链“最后一公里”。围绕农业生产关键节点，该行量身定制“粮食收购贷”“春耕贷”等专属信贷产品，精准匹配种植养殖、生产、收购、加工全流程资金需求；创新推出“政府+银行+农民专业合作社”联动机制和“整镇授信”服务模式，赋能村集体产业发展，有效激活村域经济内生动力，让村集体产业有支撑、增收有保障、发展有底气。

为破解“银企”信息不对称、服务不精准难题，该行主动跨前、联动协同，整合多方资源，着力构建“清单化认领、精准化对接、常态化推进”的服务机制，让金融供给与经营主体需求高效匹配、无缝衔接。

该行积极联动市人社局、省农担公司、个私协会等机构，全面归集整合 9 类重点客户群体，梳理形成 5312 户

目标服务清单，逐户分解责任、逐网点认领落实、按期督办推进，变“被动等待”为“主动上门”，变“广泛撒网”为“精准发力”。

该行紧扣城乡发展多元金融需求，面向基层治理骨干、机关企事业单位职工、商贸经销商户、农业经营主体、创业群体、工业园区企业等重点客户群体分类施策、统筹服务，推动普惠金融全域下沉、全面覆盖，有力托举县域实体经济提质扩容。

面对年内强对流天气带来的灾害影响，该行第一时间部署金融纾困工作，积极落实“五专举措、五个到位、五快标准、五严要求”机制，组织客户经理下沉一线摸排受灾农户、经营主体资金缺口，开辟信贷“绿色通道”，对存量受困客户分类落实无还本续贷、贷款展期、利率下调等帮扶举措，用有温度的金融帮扶对冲灾害冲击，牢牢稳住地方经营主体基本盘。苟学菲

古县农商银行转变营销理念

精准施策提升业务质效

为深入贯彻落实山西农信临汾管理中心“三转三守三争”工作部署，山西古县农商银行开拓思路、转变思想，持续向“以客户为中心、培育优质客户群体”的营销理念转变，精准施策夯实服务质效，推动营销服务工作高质量、精细化、常态化落地。

该行以县域重点企业为核心点，主动对接企业上下游合作商户、施工团队、供应链企业，为其提供定制化、一站式金融服务。该行精准对接下游施工维保团队，成功落地多户个人储蓄客户，吸纳储蓄存款 220 万元；深耕县域新能源重点企业供应链体系，成功为下游供应链企业办理票据贴现业务 2800 万元，以链式营销精准赋能县

域实体经济发展，实现产业客户与金融服务双向赋能、共赢发展。

该行深度对接县政府职能部门、乡镇政府及村“两委”，梳理辖区村民金融账户信息，精准落实惠民补贴资金落地工作，保障 420 万元耕地保护补贴资金顺利拨付至辖区村民账户，切实将金融服务融入民生保障；同时，主动对接县域特色农业企业，成功拓展对公账户开户及员工代发业务，新增批量代发客户 50 余人，持续拓宽本土客户群体覆盖面，夯实金融服务根基。

该行深度参与由政府部门主办的“安全生产月”专题培训、防范非法集资公益宣传等活动，以宣传赋能营销，精准推介各类存贷款特色产品；重点

推广适配公职人员、企事业单位员工的“公薪贷”特色信贷产品，现场普及金融知识、讲解产品优势，对接客户需求，累计成功营销个人存款 26 户、金额 180 万元，实现“公益宣传+业务营销”双向落地，有效提升品牌曝光度与市场获客率。

该行结合“守护信用，共赢未来”主题征信宣传活动，常态化开展零星式、分散式精准授信服务，主动下沉普惠金融服务触角，精准对接城乡居民、小微商户、新型农业经营主体的金融需求。活动期间，该行累计新增储蓄存款 520 万元，完成小额贷款授信 350 万元，有效激活基层金融市场活力，持续做大优质个人客户基数。董萌

龙湾农商银行

为客户追回误扣保费

近日，浙江农商联合银行辖内龙湾农商银行区府支行凭借专业高效的暖心服务，成功为客户追回被误导代扣的保险费用，切实守护群众资金安全，彰显本土金融机构的责任与担当。

事发当日，客户陈先生急匆匆来到该支行网点，神情焦虑。经询问得知，陈先生于近期发现自己的银行卡余额总是莫名其妙地减少，但因不熟悉手机操作，一时束手无策，无奈之下来到该网点寻求帮助。

该网点工作人员第一时间安抚客户情绪，并打印查看陈先生近半年来的流水明细，发现其账户自年初起每月固定有一笔小额支出，累计扣费已达

1454.3 元，对方户名显示为某保险股份有限公司。对于该笔系列扣费，陈先生表示未办理过相关业务。工作人员深入核查后确认，该保险产品以“首月 0.6 元体验”为营销噱头，诱导客户开通自动扣费服务。

为尽快解决问题，该网点工作人员在征得客户同意后，拨通对方客服热线。经过沟通协调，客服确认该笔投保存在操作误导可能，同意全额退款，1454.3 元保费于挂断电话后即刻原路返回。整个过程高效有序，陈先生悬着的心也终于落了地，并对该网点工作人员专业素养和细致服务给予高度认可和诚挚感谢。杜嘉晨 张梦霞

攸县农商银行

金融“活水”润溪谷 点燃创业“新引擎”

多年前，湖南省攸县莲塘坳镇银坑社区兔子漕农场创办人老肖看着村里的年轻人陆续外流，得天独厚的溯溪资源长年沉睡在山谷间，他深感惋惜。经过反复思量，他决定返乡创业，打造一个集溯溪探险、农事体验、生态种养于一体的家庭农场，着力把生态优势转化为发展优势，让乡亲们在家门口吃上“生态饭”。

由于溯溪项目安全标准高，步道加固、溪水平台搭建、配套景观客房改造都需要大笔资金。老肖的积蓄很快见底了，工程一度陷入停滞。

正在他一筹莫展之际，湖南攸县农

商银行莲塘坳支行客户经理主动上门考察，启动“绿色审批通道”，及时为老肖发放 50 万元“兴农贷”，为溪谷的改造掘下了“快进键”。

有了金融“活水”的精准滴灌，老肖立刻带领村民用生态施工方法加固河道、铺设原石台阶、添置树屋和安全设备，同步扩大了果蔬采摘园与土鸡养殖规模。原本简陋的溪谷，由此摇身一变，成了设施齐全、体验丰富的生态农场，为周边十余名乡亲提供了就业岗位。因生态保护有力、带动效果显著，目前，该农场正式获评“株洲市市级示范家庭农场”。向京

泗洪农商银行

推动零售贷款业务稳步增长

今年以来，江苏泗洪农商银行紧扣城乡居民多元化融资需求，以客户为中心，持续深化零售信贷转型，通过基层调研破堵点、精准赋能提效率，产品升级优供给多向发力，推动零售贷款业务稳步增长。

该行创新开发“走访问题收集箱”功能模块，建立支行诉求快速响应机制，将一线“问题清单”转化为客户“服务清单”。在此基础上，该行持续精简信贷办理环节，优化上门服务流程，使客户经理得以腾出更多精力深耕客户需求，让城乡居民享受更顺畅、更省心的信贷服务。

普安农商银行

助力乡村产业结出“黄金果”

2018 年初，看准黄桃种植前景的李天红决定返乡创业。然而，前期土地整理、苗木采购、设施搭建等环节都需要大笔资金投入，因此产生的资金缺口让李天红一时犯了难。

了解到李天红的困境后，贵州普安农商银行兴中支行客户经理迅速上门对接。经过实地调查与评级授信，该支行迅速为其授信 10 万元“乡村振兴贷”，让李天红的黄桃种植事业顺利起步。

看到李天红的成功，同村村民也开始投身黄桃种植产业。针对村民普遍

面临的启动资金不足问题，普安农商银行同样为其提供了及时的信贷支持，圆了他们的创业梦。

如今，当地已逐步形成“种植+电商+采摘”的发展模式，一条由村委整合资源、政府推广品牌、银行提供支持、农户专注管理的“产供销”链条已初具雏形。普安农商银行紧跟乡村产业新趋势，针对特色种养、农村电商、农旅融合等新业态，持续优化信贷产品与服务流程，有力支持更多新农人在家门口实现创业增收。罗开瀛

尚义县农信联社

召开机关部室工作例会

为进一步细化工作举措、补齐工作短板、提升工作效率，深化“转作风、提质效”专项活动成效，河北尚义县农信联社于近期召开机关部室工作例会。

该联社副主任史振裕通报上半年“转作风、提质效”工作完成进度，各机关部室经理依次汇报近期重点工作推进落实情况，重点围绕“转作风、提质效”专项活动开展情况推进专题汇报，客观看摆未完成、滞后性工作问题，深入剖析工作推进滞后、落实不到位的具体原因，并对照当前工作短板明确后续整改思路及推进计划。

分管领导认真听取各部室汇报，并

结合现阶段经营管理、作风建设实际，对各部室工作开展情况进行梳理点评，点明工作推进中的短板弱项，要求各部室靶向制定推进举措，加快补齐工作滞后环节。

会议最后，该联社董事长闫大为作总结讲话。他对各部室前期业务推进、“转作风、提质效”专项行动落实成效予以充分肯定，客观指出当前工作推进过程中存在的短板与薄弱环节，要求各部室高度重视、对标整改，持续深化“转作风、提质效”工作，压实工作责任、紧盯短板整改，优化工作作风，以高效履职推动各项工作稳步落地。张晓雨



近年来，湖北枣阳农商银行聚焦特色种植养殖产业融资痛点，开通涉农贷“绿色通道”，实行“实地调查、资料审查、授信审批”并联推进机制，最大限度压缩办贷周期，高效投放资金，助力乡村产业振兴、农户增收致富。图为该行信贷人员在兴隆镇返乡创业农民的伊拉兔繁育养殖场作贷款回访。李星咏