

中国城商行

China City Commercial Bank



电话：010-84395150

2026年8月11日 星期二

第 40 期



之江大地新潮涌 共富路上显担当

——台州银行深耕普惠金融纪实

□ 本报采访组 伍洪 李吉森
通讯员 张鑫欣 李亚妮 梅灵芳

从东海之滨的石屋民宿，到浙西南山城的剑瓷工坊；从碧浪千重的葡萄大棚，到烟火氤氲的乡村社区——在之江大地乡村振兴的壮美画卷上，总有一股温热的普惠金融力量，如春雨润物，似活水奔涌，浸润着每一寸希望的田野。

2026年浙江省委一号文件明确提出，要深化“千万工程”牵引城乡融合发展，围绕“富民”核心，做深“强城”“兴村”“融合”三篇文章，为浙江新一年的奋进明确了方向。作为根植浙江本土的普惠金融标杆，台州银行始终与全省战略同频共振，将“千万工程”的实践要求融入金融服务全链条。该行以“行业化”“村居”化、平台化、生态化”的普惠路径深耕沃土，推动全行80%的网点下沉至乡镇“村居”；以“共富卡”“文旅青创贷”等定制化产品，覆盖13825个“村居”、服务145万余村民；通过网格化走访、错时上门、“绿色审批通道”等服务模式，打破时空壁垒，打通乡村金融服务“最后一公里”。

这是用脚步丈量出来的担当，是精准滴灌孕育的希望，更是初心不改写就的答卷。从适配农时的田间服务，到赋能文旅的创业扶持；从激活非遗的金融助力，到延伸产业链的精准供给，台州银行始终下沉重心、扎根地方，以金融“活水”激活乡村内生动力，让一个个鲜活实践成为“千万工程”与共同富裕的生动注脚。

石屋生辉民宿兴 金融“活水”绘新卷

清晨，第一缕曙光掠过东海，落在温岭市石塘镇错落的石屋上。灰瓦石墙随山势层叠，海风裹着咸湿的气息穿过巷弄，民宿招牌迎着晨光——亮起。这座“中国曙光首照地”，早已告别单一捕捞的旧模样，在文旅浪潮中焕发出勃勃生机。

石塘镇的转型，是“千万工程”牵引乡村产业升级的典型缩影。随着“景镇一体、产城融合”的蓝图铺展，总投资75亿元的“东海好望角”全域旅游项目持续推进，滨海绿道串起沿线村落，精品民宿、研学基地、文创工坊如雨后春笋般涌现。产业蝶变的背后，离不开无数返乡创业者的坚守，更离不开金融“活水”的精准浇灌。

潘兵紧跟石屋文旅迭代风口，返乡创办旅游文化公司，盘活片区闲置古石屋打造特色滨海民宿，凭借精细化运营与线上全域营销积累了稳定的客群。2025年，“东海好望角”片区文旅热度持续攀升，潘兵抢抓全域景区提质机遇，计划全面升级客房硬件、打造沉浸式海洋体验业态、树立石屋民宿标杆品牌。然而，重资产装修、业态扩建造成大额资金投入缺口，一度让潘兵的民宿升级项目停滞。一边是逐年攀升的暑期、节假日文旅客流，一边是迫在眉睫的资金难题，创业提质规划眼看就要错过发展窗口期。

台州银行客户经理在每周常态化片区走访中，第一时间捕捉到潘兵的资金需求。民宿文旅轻资产、重运营、回报周期长，传统信贷抵押难。台州银行团队并未以资产规模简单评判，而是深入潘兵的民宿升级项目现场，看改造、核流水、析规划，全面评估市场潜力。为了让项目赶上暑期旺季，该行联动区域业务部门开启“绿色审批通道”，简化材料、压缩流程，次日便为潘兵发放150万元信贷资金。这场金融“及时雨”精准填补了升级资金缺口，潘兵的民宿改造项目

目顺利复工，全新升级后的沉浸式滨海民宿如期上线迎客。2026年上半年，潘兵的民宿线上订单量、营收额较升级前提升超60%，成为石塘半岛民宿集群的标杆样板。

支持潘兵，只是台州银行金融赋能石塘文旅升级的一个缩影。该行针对性推出产品“民宿振兴贷”“全域文旅贷”，批量对接片区民宿、研学、文创、渔家乐等经营主体，持续为文旅产业迭代注入金融动能。

从破败石屋到网红民宿，从渔业小镇到文旅胜地，台州银行以靠前服务的担当，精准匹配产业节奏，破解轻资产创业融资痛点。金融“活水”不仅激活了一座渔村的潜能，更探索出一条金融助力业态迭代、整村振兴的可复制路径。

剑鸣天下非遗活 融合新生闯世界

在浙西南山城龙泉，青瓷创业园的工坊里，锻剑声清脆错落。青年匠人金晶手持游标卡尺，仔细核验新复刻古兵器的刃宽与厚度——毫厘之间，是千年剑艺的传承，更是非遗拥抱现代市场的新生。

“宝剑之乡”龙泉，文化底蕴深厚，却也面临传承难、变现弱、出圈慢的瓶颈。2026年浙江省委一号文件明确，推动乡村特色产业融合发展，激活传统文化经济价值。龙泉宝剑产业，正在“文化+制造+电商”的融合路径中打开全新增长空间，而台州银行的金融支持，为这场融合升级按下了“加速键”。

金晶创办的春秋剑庄，是青年非遗创业的典型。他坚持“精确到毫厘”的工艺标准，严格对标古兵器尺寸，即使原品有残缺磨损，也通过专业测算科学还原。凭着扎实的工艺，春秋剑庄的定制宝剑热销全球十多个国家和地区，常年供不应求。随着春秋剑庄直播业务的快速扩张，备货采购、直播升级、品牌推广等成本不断攀升，这家初创企业遭遇了资金周转难题。没有足值抵押物，单靠经营流水难以覆盖扩张，金晶的出海步伐一度放缓。

台州银行龙泉支行在走访创业园时，主动聚焦这批青年非遗创业者的融资痛点。针对文旅文创、非遗传承类轻资产主体，该行推出纯信用产品“文旅青创贷”——无需抵押、随借随还，依托经营流水与个人信用即可授信。在全面了解春秋剑庄经营状况后，该支行快速审批，为其投放50万元信贷资金。资金到位后，春秋剑庄立即扩充藏品、升级直播团队、拓宽线上渠道，经营效益稳步攀升。2026年上半年，春秋剑庄营业额突破150万元，千年宝剑乘着数字东风走向世界。

一把宝剑出圈，折射出区域产业的融合升级。在龙泉，以宝剑、青瓷为代表的特色产业，正从手工制造向“文化传承+智能制造+跨境电商+文旅体验”多元形态转型。台州银行龙泉支行立足特色，将金融服务嵌入产业链各环节，为上游匠人提供创业启动资金，支持中游制造设备升级，为下游电商与文旅主体提供运营周转信贷，构建起全链条服务体系。

葡香满园结金果 普惠甘霖润共富

清晨的温岭滨海镇，连片葡萄大棚顺着田埂铺向远方。藤蔓缠绕，串串饱满果实垂挂枝头，56岁的种植户应桔容带着工人修剪疏果。日出而作、日落而息，是种植户的常态，这一串串“金果子”，正是周边农户增收致富的最大依靠。

葡萄是滨海镇的支柱产业，也是践行“千万工

程”、推动农民增收的核心抓手。2026年省委一号文件提出，要做强乡村特色产业链，推动“土特产”全链条增值，让农民更多分享产业增值收益。滨海葡萄产业沿着“种植提效、品牌增值、链条延伸、利益共享”路径，走出产业富民的路子，而台州银行的惠农服务，一路伴随农户每一步成长。

应桔容是一名资深葡萄种植大户，拥有50亩标准化基地，葡萄品质优良、产销稳定。但2026年上半年，受市场行情波动，葡萄收购价回落到4至5元每斤，上半年营收大幅缩水，利润承压。农事环环相扣，下半年正是提质扩面关键期：新增土地流转扩建基地、采购有机肥、更新果苗、修缮棚架，大额支出叠加，资金链骤然绷紧。她陷入“想扩种缺资金、要管护无活水”的两难处境，农时不等人，基地扩建和果树养护都容不得半点拖延。

台州银行温岭滨海支行客户经理在常态化下乡走访中，获悉应桔容的资金难题后，主动错开农忙时段，趁清晨和傍晚深入其种植基地，实地查看葡萄长势，详细了解她的营收情况、资金缺口与规划。结合葡萄生产周期与农户资质，该支行为应桔容匹配专属“兴农卡”信贷业务，并简化涉农贷款流程，快速完成资料审核与授信审批等业务流程，一笔30万元贷款随即发放到位。这笔惠农资金精准填补了资金缺口，稳稳托住了应桔容下半年扩产增收的希望，也让她悬着的心落下了地。

针对葡萄主导产业，台州银行温岭滨海支行建立批量对接机制，精准摸排融资需求，提供“一户一策”定制方案。针对种植户作息，该支行推行错时上门、延时服务，把金融窗口“搬”到田间地头，真正实现“农户忙耕作、银行送服务”。截至2026年5月末，该支行已累计为葡萄种植户授信4988万元，有效化解了农业生产周期性资金短缺的痛点。

“治国之道，富民为始。”从田间精准对接到全产业链支撑，台州银行以接地气、有温度、高效率的普惠服务，让金融“活水”滴灌每一个环节，让共富果实结进千家万户。这正是“千万工程”以产业振兴带动共同富裕的核心要义，也是普惠金融赋能乡村富民的生动实践。

初心如磐耕沃土 共富路上再扬帆

从东海之滨的渔村蝶变，到浙西南山城的非遗新生，再到浙东平原的葡香满园，台州银行的金融足迹，深深烙印在浙江“千万工程”的奋进征程中。

回望实践路径，台州银行始终坚守本土初心，紧跟全省战略步伐，把金融服务融入乡村振兴肌理；以兴村为基，激活产业迭代的内生动力；以融合为径，拓展乡村产业的发展边界与价值空间；以富民为本，让产业增值收益更多惠及普通农户。该行坚持下沉服务、主动对接，推行精细化、场景化服务；坚持产业定制、精准滴灌，打造专属金融方案；坚持机制创新、流程优化，以绿色审批、错时服务破解痛点堵点，形成了一套可复制、可推广的乡村普惠金融服务模式。

二十余载“千万工程”，绘就了之江大地的万千气象；普惠金融持续赋能，为山乡巨变注入了不竭动能。这是台州银行广大员工用脚步丈量民情的坚守，是创新破解难题的智慧，更是初心润泽沃土的赤诚。站在新的起点，台州银行将继续深耕乡村特色产业，不断创新惠农产品与服务模式，以更精准的供给、更有温度的服务，滋养乡土良田、赋能特色产业、助力农户增收，为深化“千万工程”、推进共同富裕先行示范，贡献源源不断的金融力量。

京杭大运河绵延千年，串联起江南的灵秀与京华的厚重。2008年，杭州银行携钱塘江畔的金融底蕴落子北京，开启了深耕首都市场的奋进征程。十八载深耕不辍，从初创时的临时筹备网点，到如今覆盖京城核心区域的营业网点布局，杭州银行北京分行始终锚定服务实体经济本源，紧扣首都发展战略，以专业能力践行金融职责，以务实服务传递民生温度，与首都城市发展同频共振，共生共荣。

十八年来，杭州银行北京分行逐步成长为杭州银行系统内规模最大、区域影响力突出的分支机构。截至目前，该分行在京设有19家营业网点，员工800余人，资产规模近1500亿元，经营效益稳步提升，不良贷款率保持低位，先后获得“北京市模范集体”“全国金融系统思想政治工作先进单位”“北京银行业金融机构小微企业金融服务先进单位”“东城区百强企业”等称号，实现了规模、质量、效益的协调发展。这份发展成果，与该分行始终坚持党的全面领导、以党建引领经营发展的实践密不可分。

党建领航，夯实长远发展根基

坚持党的领导，是金融企业行稳致远的根本保证。十八年来，杭州银行北京分行始终把党的政治建设摆在首位，以高质量党建引领高质量发展，持续深化党的创新理论武装，夯实基层党组织建设，压实全面从严治党主体责任，将党的领导融入经营管理各环节。

依托党建与业务深度融合的工作机制，杭州银行北京分行把国家战略导向、首都发展需求与自身经营实际相结合，在服务实体经济、普惠金融、科技创新等领域发挥党组织和党员作用，把党建优势转化为市场竞争与业务发展的实际动能。与此同时，该分行秉持“诚信、奋斗、责任、效率、创新”的核心价值观，打造家园文化，搭建入职培育、阶梯晋升的人才成长体系，依托“传帮带”机制培养专业人才，在员工遇到困难时给予帮扶支持，持续增强团队的归属感与凝聚力，为长期发展积蓄人才力量。

深耕实体，打磨特色金融服务能力

服务实体经济是金融的天职。十八年来，杭州银行北京分行紧扣首都“四个中心”功能建设，以做好金融“五篇大文章”为抓手，聚焦重点赛道打磨核心能力，逐步构建起与首都产业格局相适配的金融服务体系，精准支持经济发展的重点领域。

在科技金融领域，杭州银行北京分行打破传统授信思维，秉持“不唯报表、唯技术、唯成长、唯赛道”的服务思路，围绕企业技术壁垒、成长潜力、赛道前景等维度开展价值研判，打造“融资+融智+融资源”一体化服务模式，为不同发展阶段的科创企业匹配对应金融方案，支持科创产业发展。截至2026年上半年，该分行科技金融贷款余额突破百亿元，累计服务近千户科技型企业。

在跨境金融领域，杭州银行北京分行立足首都对外开放定位，依托总分支联动的“铁三角”服务机制，搭建全链条跨境金融服务体系，围绕企业出海过程中的跨境融资、资金归集、汇率避险、境外债发行等需求，提供定制化解决方案，支持企业拓展海外市场。截至目前，该分行已服务百余家企业境外经营主体。

在供应链金融领域，杭州银行北京分行聚焦城市运维、民生保障等场景，以数字化供应链产品为依托，借助核心企业信用支持产业链上游小微企业，推动金融资金直达产业链末梢。这一模式既帮助核心企业盘活闲置授信，也缓解了小微企业资金周转压力，同步保障了基层民生岗位稳定，实现了核心企业、小微企业、基层劳动者的多方共赢。

在绿色金融方面，杭州银行北京分行推出绿色信贷、绿色债券等多元化产品，加大绿色信贷投放力度，支持城市低碳转型。

在普惠金融方面，杭州银行北京分行聚焦小微企业成长需求，不断丰富普惠产品体系。截至2026年6月末，该分行普惠贷款余额近百亿元，累计服务中小企业四千余户，以滴金融“活水”滋润小微经营主体。

“金融为民”，传递务实服务温度

金融的价值，不仅在于专业的业务能力，更在于有温度的民生关怀。十八年来，杭州银行北京分行始终坚持以人民为中心的发展思想，把消费者权益保护融入经营全流程，将暖心服务延伸到柜台之外、百姓身边。

日常服务中，杭州银行北京分行秉持“专业为基，温度致远”的理念，关注不同群体的差异化需求：针对老年群体，残障群体优化服务流程与设施，提升服务便利性；聚焦“一老一少一残”重点群体，常态化开展金融知识普及与反诈宣传，通过走进社区、校园、商圈，创新趣味宣传形式，将金融安全知识送到百姓家门口，切实守护好群众的“钱袋子”。从日常业务办理中的细致周到，到客户遇到困难时的及时响应，该分行始终以真诚换信任、以陪伴赢认可，让金融服务既有专业的精度，更有民生的温度。

十八载耕耘是发展的里程碑，也是奋进的新起点。站在成立十八周年的节点上，杭州银行北京分行将以总行“三三六六”战略体系为遵循，紧扣首都发展布局，持续深耕属地市场，推动重点领域客户规模提升、业务结构优化，打造质量更优、效益更好、根基更稳的发展局面，在服务首都高质量发展的过程中践行金融担当。

京杭一脉十八载 金融躬耕赴新程

——杭州银行北京分行以多元化服务赋能首都高质量发展



近日，安徽省涇阳县慈善协会携手徽商银行涇阳支行开展专题慈善宣讲会。会上，涇阳县慈善协会工作人员围绕县城救助体系、困难群众帮扶、捐赠渠道及敬老、助学、助残专项行动展开讲解，系统解读救助申报流程、善款管理及惠民政策，普及公益知识。此次活动，打通了慈善公益与基层金融服务的联动渠道，既让该行全体员工全面了解了当地慈善帮扶政策，也依托银行网点优势拓宽了公益宣传覆盖面，实现了慈善理念普及、便民金融服务的双向落地。图为宣讲会现场。

何少轩

柳州银行精准高效推进

落地首批跨境贸易高水平开放试点便利化业务

8月1日，《国家外汇管理局广西壮族自治区分局跨境贸易高水平开放试点实施细则》（桂汇发〔2026〕19号）正式落地实施。在国家外汇管理局广西壮族自治区分局、国家外汇管理局柳州市分局的精准指导下，柳州银行紧扣“便利化与风险防控并重”原则，快速响应、高效推进，于政策实施首日成功落地全区首批跨境贸易高水平开放试点便利化业务，以金融“加速度”助力柳州外贸企业跑出跨境结算“新速度”。

政策落地当日，柳州银行试点业务集中破冰、高效落地，成功为辖区2家优质涉外企业办结货物贸易单证简化收付业务3笔，累计办理金额达28.2万美元。依托试点新政优势，该行全面简化优质企业审核单证，压缩内部审批流程，摒弃传统烦琐审核模式，让试点企业实现了“当日申请、当日办结、资金当日到账”，大幅提升了跨境资金周转效率，缓解了企业结算

慢、资金占用成本高的痛点。

为确保新政精准落地、红利直达企业，柳州银行第一时间启动专项行动，组织国际业务条线全员开展政策深度培训，全面吃透轧差净额结算、超期限特殊退汇、服务贸易代垫分摊、优质企业单证简化审核等核心试点规则；同时，精准摸排辖区外贸企业需求，建立企业精准培育清单，通过上门走访、专场政策宣讲、线上答疑等多渠道，面向制造业、外贸企业精准推送试点政策，引导符合条件的优质企业纳入试点范围，打通政策传导的“最后一公里”。

下一步，柳州银行将持续把握跨境贸易高水平开放政策机遇，不断扩大试点政策覆盖面，丰富跨境金融产品供给，全力助力本地外贸稳规模、优结构，为柳州乃至广西高水平对外开放、西部陆海新通道建设注入源源不断的金融力量。

冯泉



日前，位于四川省遂宁市的遂宁银行联合腾讯云举办AI-WorkBuddy应用培训交流会。该行全体在家高管、中层管理人员及业务骨干150余人参加培训。会议由该行党委委员、首席信息官陈建全主持。

当前，人工智能正在重塑金融行业的生产方式与服务模式。此次培训紧扣时代趋势，系统构建认知框架，腾讯云区域首席架构师赵巍系统梳理了AI从问答式交互迈向具备自主闭环能力的

智能体时代的发展脉络，并指出构建金融智能体体系须具备三大支撑：一体化模型服务、企业级知识库和Agent核心平台。他强调，“FIDE”（前向部署工程师）模式，即AI专家与业务负责人并肩共创，是推动AI落地的关键路径。腾讯区域金融西南总经理胡军等专家，结合相关案例，分享了AI在会议纪要、智能投研、用户画像等场景中的具体应用。

在培训实操环节，遂宁银行信息科技部、零售业务部、宣传部员工代表立足岗位实际，现场分享作品并进行展示。该行信息科技部展示了利用AI构建“消费券抽奖”系统原型的实践，验证了AI对缩短开发周期的显著作用；零售业务部分享了AI在客户服务与营销拓客中的探索成果；宣传部则根据此次培训内容运用AI-WorkBuddy现场生成了宣传通稿。该行三个部门的实践从不同业务维度生动呈现了“AI作为队友”的共创理念。

一直以来，遂宁银行始终将科技创新视为高质量发展的重要支撑，在主动拥抱AI浪潮的进程中，全面推进服务智能化升级、流程精简化提升、

业务精准化改革与管理精细化落地，着力构建全维度的数智化金融服务体系。此次培训是这一发展方向的生动实践，以实战练兵推动认知迭代与能力重塑，引导该行全员将个体能力转化为组织智慧。

作为深耕遂宁本土四十载、国有控股占比达86.54%的金融主力军，2026年，遂宁银行开局稳健、成效亮眼，上半年圆满完成各项核心经营指标，实现利税9.4亿元。依托扎实的经营实力与良好的发展态势，该行主体长期信用等级上调至“AA+”，品牌公信力与综合竞争力持续跃升。

立足全新发展起点，遂宁银行将紧抓数智化发展机遇，全力将科技势能转化为服务实体经济、赋能地方产业升级、增进民生福祉的核心动能。未来，该行将持续走好稳健合规、创新精进的高质量发展之路，打造“党政放心、经营稳健、客户满意、员工幸福”的城商行标杆，为遂宁加快建设成渝中部崛起排头兵贡献更加坚实的“遂银智慧”与“遂银力量”。

余婉勤 邹婉莹