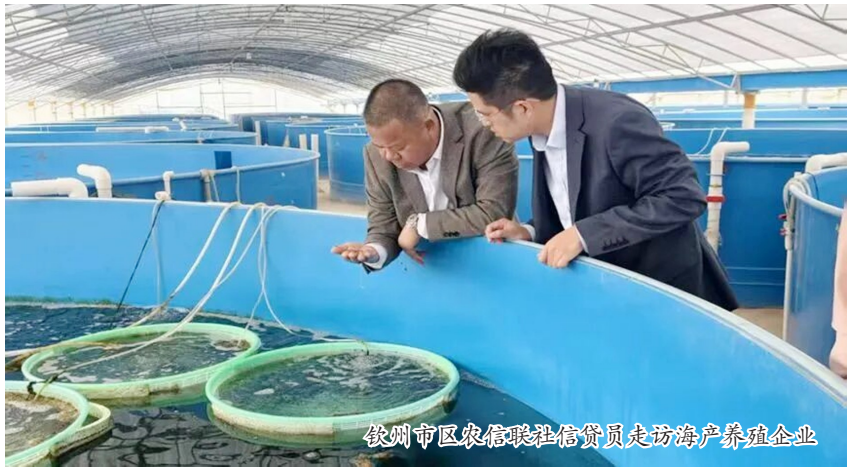


广西农商联合银行金融“活水”向海流

浇灌北部湾“蓝色产业”沃土



钦州市区农信联社信贷员走访海产养殖企业

广西坐拥1600多公里大陆海岸线，毗邻6万平方公里海域，海洋养殖、临港加工、港口物流、跨境商贸等多业态蓬勃发展，构建起多元并进的海洋经济发展格局。今年6月，广西壮族自治区党委十二届十二次全会审议通过了《中国共产党广西壮族自治区委员会关于推动向海经济高质量发展的决定》，确立“一牵牵引、两翼联动、陆海统筹、全域向海”的总体布局。向海图强，既是战略擘画，亦是行动号角。紧扣全区战略部署，广西农商联合银行将金融服务嵌入沿海全产业链、价值链，为北部湾“蓝色产业”沃土注入源源不断的金融“活水”。截至6月末，全系统累计支持“一带一路”及西部陆海

武当山农商银行

金融赋能“武道+研学”产业

今年以来，湖北武当山农商银行主动响应“湖北旅游 武当突破”战略部署，以常态化下沉走访为抓手，同步配套综合金融服务方案，为武道研学全产业链条注入源源不断的金融“活水”。盐池河镇坐拥武当山“后花园”优质生态资源，辖区分布多家深山武校。学员缴费、物资采购业务流程繁杂，当地群众往返集镇办业务耗时费力。武当山农商银行盐池河支行摒弃等客上门的传统模式，组织员工分组开展上门走访，与武馆负责人面对面沟通，全面了解其经营痛点。针对武校高频零散收费需求，该支行工作人员重点推介农商银行的“聚合商户”收款码，将资金直接归集至对公账户，不仅到账稳定，手续费还公开透明；搭配语音播报、线上一键对账、流水导出等功能，大幅提升了账务统计工作质效。该支行工作人员现场梳理开户资料，一站式完成对公账户开立、“聚合支付”二维码办理工作，实现了全流程闭环服务。截至目前，该支行已累计为辖内6家武馆提供收单码结算服务。

武当山农商银行营业部为辖内武当山云溪草堂武术馆、武当山玄岳功夫武校等辖区大型武校量身打造综合金融服务方案，匹配专项小微融资产品，精准解决武校练功场地翻新、食宿配套改造、研学教具采购等方面的资金难题。通过打造“对公账户+聚合收单+经营贷”一体化金融生态，该行将把武校经营全流程纳入金融服务范畴，高效打通了开户、结算、融资各个环节堵点。近期，该行营业部将流动柜台“搬”进武校，现场代收夏令营活动费用200余笔、金额400余万元。截至目前，该行已累计为辖内15家武馆及武术培训机构投放信贷资金9000余万元。

武当山农商银行辖区武校寄宿学员数量多，青少年涉网时间长，金融风险防范意识薄弱，容易落入游戏充值、刷单返利、冒充客服等电信网络诈骗圈套。该行行走访活动契机开展反诈知识宣传，结合青少年高发受骗案例拆解诈骗套路，现场发放反诈宣传手册，提醒学员切勿泄露银行卡支付密码，不点击陌生链接；同时，面向武校管理人员讲解涉企资金诈骗防范要点，全面筑牢师生反诈防线。

下一步，武当山农商银行将持续立足武当文旅资源禀赋，紧盯“武道+研学”核心业态，深挖金融服务需求，全方位赋能武当武术研学产业提质升级，推动全域文旅实体经济高质量发展。 聂磊

新通道项目2759个，发放贷款845亿元，其中，发放海洋类贷款81亿元。

激活蓝海资源 让滨海沃土变身“蓝色资本”

钦州蚝鲜、北海珠润、防城港渔丰、三地海洋经济禀赋各异。广西农合机构顺势而为，构建起“一市一策、一业一品”差异化金融服务格局。钦州市区农信联社推出“富蚝贷”“富虾贷”产品，以企业信用为抵押，实现纯线上放款；北海市区农信联社创新“水产品质押贷”产品，助力冷库存货“流动”起来；防城港市防城区农信联社落地全市首批海域承包经营权抵押登记业务——金融

“活水”奔涌，让万顷碧波转化为可定价、可流通的“蓝色资本”。

从近海养殖到远洋捕捞，广西农商联合银行把金融服务的触角延伸至渔业全链条，既为海上养殖主体纾解资金周转难题，也为远洋船队迭代升级注入金融“活水”。位于防城港市港口区企沙渔港的远洋捕捞企业也同样获得了防城港市区农信联社的专项信贷支持。近三年来，该联社累计发放2.3亿元贷款用于渔船更新改造，助力当地船队耕海牧渔，守护蓝色疆土。

深耕临港通道 以产业链金融激活开放动能

依托天然良港，临港加工、仓储物流、通道商贸产业蓬勃发展，成为当地向海开放的关键支撑。广西农商联合银行沿港口上下游延伸服务触角，全面覆盖供应链、仓储运输、跨境商贸等应用场景，成功疏通了资金流转堵点。

针对北海临港供应链企业大额资金周转需求，北海市区农信联社量身定制综合金融服务方案，通过优化审批流程、推行灵活还款模式，助力企业完善仓储物流体系，串联水产加工与临港制造产业链，激活港口配套产业生态。作为平陆运河起点，横州市六景工业园区坐拥“第一承运港”区位优势。在这一现状下，横州市农

信联社设立“临港金融服务站”，已累计为42家规模以上工业企业投放6.95亿元信贷资金，重点支持新能源电池材料、高端造纸、精细化工、临港物流等产业发展。如今，平陆运河通航在即，通江达海的发展格局加速成型，金融赋能临港产业的步伐也在持续加快。

下沉普惠服务 织密沿海经济民生脉络

沿海小微商户、渔港摊贩、滨海民宿，是海洋经济最富有活力的组成部分。广西农商联合银行推动普惠金融服务向基层下沉，依托包括“桂盛·个体贷”在内的纯信用、低门槛信贷产品，为小微经营者、个体工商户提供高效金融服务。广西农商联合银行在遍布沿海村镇的金融便民服务点落地基础结算、社保卡服务、边民互市贸易服务，切实打通了金融服务“最后一公里”。与此同时，广西农商联合银行积极赋能坭兴陶海洋文创、滨海度假文旅等融合业态发展，推动相关产业从传统种养殖、加工模式向多元业态升级，不断丰富向海经济发展内涵。

潮涌北部湾，奋进正当时。下一步，广西农商联合银行将持续深耕海洋产业、港口经济、向海通道经济与滨海民生领域，不断优化金融产品、升级服务体系、创新服务模式，助力全区向海经济高质量发展迈上新台阶。 韦璐



近日，浙江农商联合银行辖内武义农商银行立足拥军优属、关爱老兵工作，积极开展上门走访活动，为老兵送上慰问物资，普及养老反诈金融知识，以党建赋能普惠金融服务，全面彰显了本土金融机构的责任与担当。图为该行“红管家”与老兵围坐谈心，详细询问其日常生活与身体情况。 沈云建

雅安农商银行依托数据增信

助力小微企业实现“从0到1”融资突破

激励护航 将首贷服务“送上门”

数据打通了识别的“千里眼”，机制则激活了服务的“动力源”。雅安农商银行出台小微企业贷款专项投放激励政策，将首贷户拓展纳入综合考评，细化首贷户数、投放金额等量化指标，配套专项激励经费，配置专项激励经费，实现对客户经理的奖励即时兑付，在全行凝聚形成“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的长效合力。

针对无信贷记录的小微首贷客户，该行摒弃“一刀切”拒贷思维，依托全国中小微企业资金流信用信息共享平台开展多维数据增信，配套线下实地走访、经营现场核查、上下游订单核验，全面摸清企业经营现状与现金流水平，精准研判企业实际偿债能力，在严守风险底线的前提下，主动提供低成本、适配化的融资支持，切实填补了小微企业初

次融资的“空白地带”。

减负纾困 让政策红利直达“最后一公里”

聚焦小微企业减负增效，雅安农商银行持续优化授信全流程。针对初创企业运营投入大、现金流紧张等现实痛点，该行大力推动央行再贷款、财政贴息、专项奖补等政策红利直达经营主体。今年4月，全市首笔4.54亿元民营企业再贷款顺利落地，雅安农商银行依托这笔低成本政策资金，创新打造“再贷款+科创贷”服务模式，精准对接民营中小微企业的融资需求。

该行统筹推进精准信贷投放，定制小微企业专属信贷产品，实行利率优惠下调、各类手续费减免等“一揽子”举措，全方位破解小微企业资金瓶颈；紧扣乡村振兴、地方特色产业升级等战略部署，以低成本、高效率的普惠金融“活

水”精准赋能实体经济，切实履行本土农商银行的责任与担当。

首贷之花遍地开 金融赋能百业兴

雅安农商银行优化信贷资源配置，重点支持本地制造业转型升级、科创小微企业培育以及个体工商户经营周转，通过精准产业研判，严控盲目授信，定向扶持了一批具有发展潜力的优质经营主体，有力地助推辖区实体经济平稳向好发展。今年上半年，该行累计拓展小微企业首贷户146户、投放首贷资金13.42亿元。

下一步，雅安农商银行将继续坚守地方经济主阵地，深耕普惠金融沃土，以更加普惠、便捷、暖心的金融服务，保障企业信用权益，支持群众创业就业，助力经营主体蓬勃发展，为雅安经济社会高质量发展注入源源不断的金融动能。 王景露

精神文明主题摄影活动

万元大奖 等你来拿

金融之家

免费提供系统化业务培训 免费助力批量获客留客

金融之家 APP

一个能让你获得意外喜悦的平台

省到你原本省不到的钱 享受你原本享受不到的福利

扫描二维码下载金融之家APP 邀请码:10000

广告

让「瞪羚企业」跑出「加速度」

李舒婕

走进太原某电力数字化企业，走廊墙壁上悬挂着满满的资质铜牌；软件能力成熟度集成模型三级、信息技术服务运行维护二级、建筑业企业资质二级、承装电力设施许可三级……先后获评国家高新技术企业、山西省专精特新“小巨人”企业、太原市企业技术中心，科创实力雄厚。面对这样一家“含科量”十足的“瞪羚企业”，太原农商银行主动靠前服务，给予企业700万元授信支持，助力企业跑出发展“加速度”。

今年初，太原农商银行客户经理上门走访这家电力数字化企业，走进办公区，满墙的资质证书给其留下了深刻印象。在与企业负责人深入交流后，该行客户经理敏锐地捕捉到企业的金融需求——该企业盈利模式呈现“前期垫付、长期收益”特征，大部分利润依赖项目长期收费权，回款周期偏长，经常出现流动资金缺口。尽管企业技术实力雄厚，但可抵押固定资产偏少，传统信贷产品难以适配企业实际融资需求。

走访结束后，该行客户经理第一时间上报相关情况，各职能部门迅速响应，立即展开贷前调查。一场围绕“瞪羚企业”的金融服务“接力赛”就此拉开帷幕。

针对科创企业“轻资产、缺抵押”的普遍痛点，太原农商银行主动破题，创新运用“优科贷”产品，打破企业对传统抵押物的过度依赖，结合其实际回款模式，量身定制金融服务方案。该产品不依赖固定资产抵押，而是根据企业项目进度和回款节奏分阶段授信，成功将企业的科技资质、研发能力、市场前景等“软实力”转化为融资授信的“硬资产”。

该行同步强化风险管控，实时动态监控项目回款进度，确保资金回收可控，进一步筑牢了金融风险防线；秉持“风险可控、商业可持续”的服务原则，构建起适配科创企业发展特性的全流程风控体系，为科创企业信贷业务稳健开展夯实了根基。

在流程优化方面，该行整合前中后台资源，构建起从智能化初步筛选、标准化联合调查、高效内部评议到专人专项审批的全流程闭环管理体系。该行授信审批部门明确将“优科贷”客户列为“绿色通道”服务对象，推动风险评价人员下沉市场一线，与前台客户经理并肩走访企业，量身定制个性化金融解决方案；同时，推动预授信流程前置，使客户在初次接触阶段即可清晰了解融资方案。各部门高效协同联动，显著压缩业务办理周期，全力保障相关企业能够及时获得信贷资金支持。

为做好科创企业金融服务，太原农商银行在丰富信贷产品的基础上，积极推行“名单制精准获客”与“自主营销拓展”双轮驱动策略，依托核心企业名单深入挖掘产业链上下游企业的融资需求；同时，鼓励一线客户经理主动识别和匹配潜在客户，不断拓宽金融服务覆盖面。截至目前，该行工作人员已累计走访企业超1.2万家，授信金额超19亿元。

今后，太原农商银行将继续传承发扬新时代“背包精神”，以更大力度、更实举措，持续深化科创企业金融服务，为地方产业升级和经济社会高质量发展注入更加强劲的金融动能。