

龙游农商银行
为豆制品企业播洒金融“及时雨”

近日,走进位于龙游经济开发区的浙江豆逗食品科技有限公司生产车间,可以看到自动化生产线正在高速运转——一粒粒黄豆经过清洗、磨浆、煮浆等多道工序后,化身成为豆干、豆皮、素肉等豆制品,即将发往衢州、金华等地的商超和餐饮门店。这家在豆制品行业深耕数年的科技型小微企业,如今已拥有多条自动化生产线,这背后离不开浙江农商联合银行辖内龙游农商银行的金融“及时雨”。

该公司创立之初,传统作坊式生产模式一度制约了其发展空间。龙游农商银行客户经理在“强基走访”中主动与该公司负责人对接,深入了解其金融需求,通过信贷赋能,一路陪伴其成长壮大。今年上半年,受大豆原材料价格波动影响,该公司流动资金趋紧,龙游农商银行第一时间开辟“绿色通道”,仅用3个工作日便完成了300万元贷款的续贷审批,并给予其一定的利率优惠,成功帮助该公司稳住了生产经营。

方静波 项力洲

枝江农商银行江口支行
前移金融服务 护航夏粮收购

近日,湖北枝江农商银行江口支行将金融服务关口前移至夏粮收购一线,引金融“活水”润泽丰收田野,全面筑牢粮食安全后盾。

作为枝江本地深耕谷物、小麦、菜籽收购及加工的老牌骨干企业,宜昌宏果粮油有限责任公司专注粮食经营二十余载,仓储能力、收储效率与运营规范化水平长期位居行业前列。该公司始终秉持“薄利多销、按质论价”的服务宗旨,从不拖欠粮农货款,以周到细致的服务赢得广大农户的高度信任。

在夏粮收购前期,该公司需提前备足收购资金、扩大收储规模。枝江农商银行江口支行在前期走访摸排中敏锐地捕捉到这一需求,迅速启动“绿色审批通道”,为其提前授信1000万元,助力其安心开秤、从容收储。

“这笔贷款来得太及时了!有了农商银行的信贷资金支持,我们不仅能顺利完成夏秋粮轮换收储任务,还能对老旧烘干设施进行智能化改造,大幅提升了应急保障能力。”宏果粮油负责人郭先生激动地说道。

陈潘

曹县农商银行庄西支行
全力保障“三夏”生产有序推进

为全力保障辖区“三夏”生产有序推进,筑牢粮食安全金融防线,近期,山东曹县农商银行庄西支行立足自身业务定位,聚焦公司类贷款、存款、理财等核心业务,精准对接辖内经营主体的融资需求,切实为地方农业稳产增收注入金融“活水”。

该支行坚持早部署、早服务、早落地,组建金融服务小分队,对辖区粮食收购企业、农资供销社等对公主体开展全覆盖走访,动态摸排“三夏”生产期间相关企业在原材料采购、设备运维等方面的融资需求,建立专项服务台账,实行清单化、精准化服务,全力破解涉农企业季节性融资难题。

在信贷服务方面,该支行开辟“绿色审批通道”,简化对公贷款审批流程,压缩办贷时限,优先配置涉农企业对企业的信贷额度,将经营性贷款重点投放至粮食收购、农资储备、农机配套等领域,快速缓解了相关企业的短期资金周转压力,助力涉农产业高质量发展。

石奇峰

万安农商银行
深耕整村授信 践行普惠金融

长期以来,江西万安农商银行始终坚守支农支小的服务定位不动摇,充分发挥辖内营业网点多、覆盖范围广的优势,以全面开展整村授信为抓手,让普惠金融的阳光照亮街头巷尾,温暖千家万户。

围绕县域农村、新型农业经营主体、小微企业及公职人员等不同客户群体的金融需求,该行量身定制差异化金融服务方案;同时,聚焦县域富硒产业等本土特色支柱产业,建立“支行+村组+农户”相结合的金融服务体系,由辖内网点工作人员组成整村授信小组,切实把金融资源精准配置到重点领域和薄弱环节。

该行大力推广数字化金融服务,持续优化线上办贷流程,实现小额信贷“一键申请、线上审批、快速放款”的目标;同时,以全辖营业网点、农村金融服务站为依托,深入开展整村授信,精准宣传普惠金融政策,特色信贷产品及金融知识,切实把金融服务送到群众“家门口”。

康颖

护航小微企业成长

自贡农商银行靠前服务

为企业扩产升级注入金融动能

近日,四川自贡农商银行组织营销团队利用午休时间下沉产业一线,走进川南地区某核心储能配套企业进行专项走访调研,助力当地光储产业链延链补链强链,以金融担当赋能绿色低碳产业发展壮大。

连日持续高温,企业生产车间机器轰鸣,储能设备有序下线。自贡农商银行营销团队成员边走边看、边听边记,跳出传统办公室沟通模式,直面生产一线真实场景,近距离了解储能制造行业的发展特点,精准摸排科创制造企业在扩产转型过程中的阶段性融资痛点,推动金融服务从“被动等候”转向“主动前置”。

作为川南地区核心储能装备、电池PACK专业制造骨干企业,该企业是当地光储产业链的关键配套主体。多年来,该企业背靠国家级高新技术企业、全球知名光储智能微电网解决

方案服务商,借力集团全产业链布局、钠离子电池核心技术、规模化产能及全球化营销渠道,深耕储能配套产业领域,现已拥有18项设备专利、5项软件著作权,技术积淀深厚。

调研结束后,“银企”双方开展深度座谈交流。企业管理层详细介绍了企业了中长期发展战略、技术升级路线、市场拓展规划,坦诚提出扩产建设阶段的资金需求。自贡农商银行营销团队立足新能源产业发展趋势,结合企业技术优势与成长潜力,全面梳理了双方合作契合点,围绕固定资产融资、综合结算服务、产业链配套金融服务等事项进行深入研讨。

经过充分磋商,“银企”双方达成高度合作共识。针对企业储能厂房改造升级、生产设备采购的资金需求,双方初步达成1000万元固定资产融资合作意向,为企业产线升级、产

能扩容注入金融动能,全力疏通项目建设融资堵点。

此次高温攻坚走访,该行不仅精准挖掘了储能科创企业的真实融资需求,更进一步摸清了区域储能产业链发展脉络,搭建起常态化、零距离的“银企”沟通桥梁。

立足地方产业布局,自贡农商银行将始终坚守金融本源,紧扣自贡新能源产业的发展规划,持续推行常态化企业走访机制,推动金融服务下沉园区、直达企业。下一步,该行将以绿色金融为抓手,不断优化科创企业、新能源制造企业综合金融服务体系,拓宽融资渠道、提升办贷效率,持续做好融资、融智综合服务,不断拓宽“银企”合作空间,以源源不断的金融“活水”浇灌本土新能源产业集群,为盐都绿色产业高质量发展贡献金融力量。

张锡



今年以来,广西岑溪农商银行城中支行聚焦实体经济的发展需求,持续优化小微金融服务模式,精简贷款审批流程、灵活调整还款方式,为困境中的经营主体注入金融“活水”,助力企业稳经营、提信心。截至6月末,该支行累计支持小微企业、个体工商户876户,贷款余额2842.14万元。图为该支行工作人员深入一线了解相关企业的融资需求。

韦翌 吕阳

冷水江农商银行赋能地方经济

初心为舵引航向 金融“甘霖”润锑都

作为扎根本土、深耕“三农”的地方法人银行,湖南冷水江农商银行始终坚守“立足地方、服务实体、支农支小、普惠民生”的初心与使命,紧扣冷水江工业转型发展战略,以金融“活水”精准滴灌先进制造业、小微企业与民生领域,用实干与担当书写金融赋能地方经济高质量发展的农商答卷。

作为“世界锑都”,冷水江市正加速推进工业转型升级。在这一背景下,冷水江农商银行紧跟地方发展步伐,将支持先进制造业作为服务实体经济的核心抓手,精准对接产业发展需求,以定制化金融服务助力传统产业迭代升级、新兴产业发展壮大。

针对辖区锑品产业集聚的特点,冷水江农商银行锡矿山支行创新推出锑品质押贷款产品,有效破解了相

关企业抵押物不足、融资难、融资贵痛点,同步开通“绿色审批”通道,优化审批流程、提升服务效率,短短三天时间,就成功为湖南振强锑业有限责任公司发放了2800万元“锑品质押贷”,为企业生产经营注入了强劲动力。此前,冷水江汇鑫电子陶瓷有限公司乘着新能源产业快速发展东风,订单持续激增,原材料采购资金缺口凸显。该支行在得知这一情况后,迅速组建专项服务小组进行实地调研,依托工业用地抵押,为其授信1500万元,目前已发放贷款1200万元,助力企业产品远销欧美及韩国市场。截至今年6月末,该支行制造业贷款余额达5.47亿元。

冷水江农商银行大力推行“上门服务+线上审批”一体化服务机制,组建

专项服务团队,深入园区、企业、商户、乡村,提供上门对接、现场办贷服务,简化申贷材料和审批流程,成功实现了小微企业贷款“当日申请、当日审批、当日放款”的目标。针对老年人、残疾人等特殊群体,该行开辟“绿色通道”,提供一对一陪同办理、现金存取、密码重置等贴心服务;针对小微企业、个体工商户,建立专属服务台账,秉持“一企一策、一户一方案”服务原则,精准匹配相关经营主体的金融需求。与此同时,该行建立中小微企业“首贷户”培育清单,主动对接无贷款记录的初创型小微企业,大力推广无还本续贷政策,积极推行首贷利率优惠政策,对首贷客户利率最高优惠287BP。今年以来,该行累计为900余家小微企业提供贷款支持,上半年累计减费让利86.74万元。

苏平华

东台农商银行

落地首笔认股权登记托管业务

近日,江苏东台农商银行顺利完成江苏某金属科技有限公司认股权登记托管工作,相关手续已在江苏股交交易中心认股权综合服务平台办结。此次首笔认股权登记托管业务的成功落地是该行探索“贷款+认股权”投贷联动创新模式的标志性成果,为辖区高端精密制造领域科创企业开辟了全新的融资渠道。

江苏某金属科技有限公司坐落于东台经济开发区,是区域重点培育的高新技术企业、“专精特新”企业。该行全程陪伴企业发展壮大,精准对接其全生命周期的经营发展需求。前期,该行已为企业提供账户开立、资

金结算、薪资代发等常态化基础金融服务;同时,紧扣企业厂房建设、设备迭代、技术研发、产能扩张等关键发展阶段,量身定制中长期授信及综合金融服务方案,以专业化、精细化金融服务助力企业稳步提质扩容。

此次落地的认股权登记托管业务,依托江苏股交交易中心标准化官方服务平台,实现认股权规范确权、集中存管、全程可溯,进一步规范了该行投贷联动业务操作流程。下一步,该行将持续深化与江苏股交交易中心的战略合作,持续优化“投贷联动+产业金融”特色服务体系,为区域经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

何娜

任丘市农信联社

金融“活水”浇灌养殖产业

近年来,任丘市畜牧养殖产业加速向规模化、标准化转型,但部分经营主体因流动资金紧张,融资周转缓慢等问题,发展步伐受阻。

为切实解决相关经营主体的融资难题,河北任丘市农信联社坚守支农支小初心,主动下沉服务重心,深入走访摸排辖内企业,精准对接种植养殖经营主体的融资需求。截至目前,该联社已实现辖区136家种植养殖经营主体的全覆盖走访,累计授信2530万元。

近年来,任丘市某养殖有限公司依托成熟的养殖技术、标准化管护体系与稳定的销售渠道,养殖规模持续扩张,现存栏肉牛400余头,是当地优

质的规模化养殖主体。然而,随着养殖体量稳步增长,该公司在饲料采购、疫病防控等方面的资金投入持续加大,阶段性流动资金缺口逐渐凸显,给日常经营和后续扩产带来压力。

任丘市农信联社客户经理在“一池两新万企”行动常态化走访中了解到这一情况后,第一时间上门实地调研,全面核实企业养殖规模、经营状况及还款能力,为其量身定制信贷服务方案;同时,开通涉农贷款“绿色通道”,简化审批流程、压缩办理时限,高效为其授信并全额投放了60万元贷款,及时解决了其资金周转难题。

姚媛

海盐农商银行

以“科创指数贷”纾解企业融资困局

今年以来,浙江农商联合银行辖内海盐农商银行聚焦辖区科创企业的普遍融资痛点,优化传统抵押授信模式,创新科创企业信用评价体系,持续赋能县域非核实体经济高质量发展。

浙江某新材料科技有限公司是国家级高新技术企业,主营车载光学功能薄膜。近年来,该企业持续推进产线扩建和新型材料技术攻关,设备采购、原材料储备及研发试验占用大量资金,因可抵押资产有限,传统信贷模式难以满足企业技术改造的资金需求,项目建设进度一度受阻。

通过常态化企业走访机制,海盐农商银行精准掌握了该公司的融资

需求,借助自主研发的科创指数量化评价体系,在无需不动产抵押和第三方担保的情况下,为其审批发放了980万元“科创指数贷”,有效填补了其资金缺口。资金到位后,该公司顺利引进了高精度无尘涂布生产线,实现产能与产品品质双重提升;同时,持续推进车载显示材料国产化进程,进一步降低了行业进口依赖。

下一阶段,海盐农商银行持续搭建全球科创综合金融服务体系,深化“政银”协同机制,为全县333家科创企业按不同发展阶段匹配差异化信贷产品和融资方案,有针对性地缓解企业资金压力。

范军 詹雯婕

龙山农商银行里耶支行

助力青年创业梦想落地生根

为做好大学生就业创业金融服务,近日,湖南龙山农商银行里耶支行主动靠前对接,成功为一名返乡创业的大学生发放了一笔10万元的大学创业担保贷款,精准破解其创业初期的融资难题,用低成本、高效率的金融服务,助力其创业梦想落地生根。

此次获贷的创业者为音乐学院科班毕业生,长期深耕音乐录制、文艺演出领域,专业功底扎实。怀揣着反哺故土、传承本土民族文化的初心,他毕业后毅然返乡注册成立文化传媒公司,主营音像制品制作、地方文旅活动承办、民俗文艺展演等业务,立志依托专业特长讲好龙山本土故事。

创业初期,企业面临专业设备采购、办公场地运营、项目市场推广等多重资金压力,叠加轻资产运营特性,出现了经营资金不足的情况。龙山农商银行里耶支行的客户经理在走访摸排中了解到这一情况后,第一时间上门对接,实地核验企业资质,全方位研判企业经营前景,为其精准匹配了大学生创业担保贷款,一站式完成资料收集、授信审批、贷款发放全流程,真正做到了让青年创业者少跑腿、不发愁。

下一步,龙山农商银行里耶支行将继续践行“金融为民”初心,不断加大青年创业者的金融支持力度,持续激活县域经济活力。

彭志鸿

柳州市区农信联社

获人工智能应用创新大赛一等奖

近日,在南宁举办的广西农合机构“桂盛杯”第一届人工智能应用创新大赛中,由柳州市区农信联社主导、联合昭平农商银行及永福农商银行组建的参赛团队,凭借“桂盛智库”项目扎实的业务洞察与创新性技术方案,在全区64个参赛项目中拔得头筹,荣获大赛一等奖,充分彰显了柳州市区农信联社对人工智能技术创新与应用工

作的高度重视与积极探索。

此次大赛由广西农商联合银行主办,旨在深入推进广西农合机构数智化转型,激发全体员工创新活力,挖掘人工智能技术在乡村振兴、金融服务、风险防控等领域的应用潜力,培育“科技+金融”复合型人才。全区累计299名员工参与竞赛,覆盖区联行11个部门、5个地方管理部和43家市县农合机构。

李滴墨

唐山农商银行

举办职工业务技能竞赛

近日,河北唐山农商银行举办了2026年全行职工业务技能竞赛。来自各分支机构的参赛选手齐聚一堂,围绕七个项目展开激烈比拼,以精湛娴熟的业务技能和奋发昂扬的精神风貌,向唐山抗震救灾暨新唐山建设50周年献礼。累计发布作品33个,有效拓宽了线上服务渠道。

员工日常业务功底的全方位检验,更是全体参赛人员专业素养和敬业精神的生动展示。长期以来,该行秉承“农为本、兴百业、惠万家”的企业文化理念,通过搭建技能竞赛平台,为广大员工提供了切磋技艺、交流经验、共同成长的宝贵机会,成功实现了以赛促学、以赛练兵、以赛提质的目标。

齐会征

泽州农商银行多措并举

持续扩大授信覆盖面

今年以来,山西泽州农商银行持续深耕本土金融市场,做实普惠金融服务,通过健全工作机制、织密服务网络、创新营销模式等方法,持续拓宽授信覆盖面,全面提升本土金融服务质效。截至目前,该行千万元以下普惠授信客户净增3000余户、金额8.35亿元,普惠信贷服务广度和深度持续拓展。

该行立足业务发展实际,聚焦拓客提质核心目标,出台专项营销、网格化走访等多项配套工作方案,明确组织资金、普惠信贷、综合客户营销等重点工作的量化指标;同时,细化考核计价、竞赛奖励及岗位职责分工,构建起“总行统筹、部室督导、支行落地、全员参与”的四级联动营销责任体系,将工作指标细化到岗、责

任落实到人,全面规范营销服务流程,为普惠授信工作有序推进筑牢制度根基。

该行立足本土民生场景,围绕三八妇女节、护士节等节点开展多元化主题金融服务活动;同时,针对优质存量客户,定制香椿采摘、踏春徒步等专属增值服务,以温情服务拉近与群众之间的距离。今年以来,该行累计开展线下社区互动活动70余场,以接地气、有温度的金融服务,持续擦亮本土品牌形象,进一步增强客户黏合度与认可度。

该行坚持“线下深耕+线上引流”双向发力,持续扩大普惠授信规模。在线下,该行常态化开展网格化走访,乡镇网点深耕农户客群,城区网点深挖小微企业、工薪群体的服务需求,并

固定每周三为全员营销日,组织机关处室下沉基层、包片拓客,全员联动挖掘潜在客户;在线上,依托“泽易办”数字化平台,简化授信流程,提升客户办贷效率。今年以来,该行工作人员累计走访客户9.82万户。

该行创新搭建微信、视频号、抖音立体化宣传矩阵,进一步扩大服务辐射范围;创新推出“晋享e付”商户探店系列短视频,累计发布17期,聚焦商户经营痛点、收单优惠政策等内容开展本地化精准宣传;同时,打造支行专属自媒体IP,以支行行长、大堂经理等一线员工为核心,常态化拍摄原创短视频,以真实、亲民的一线视角展示金融服务细节,累计发布作品33个,有效拓宽了线上服务渠道。

张晋民