

沅江农商银行  
助力加油站降本增效

近日,湖南沅江农商银行熙和理财处成功为辖内熙和加油站办理了收款二维码,并为其配套行业专属应用,以数字化金融服务助力乡镇经营主体降本增效。

作为扎根乡村的民生配套商户,熙和加油站长期承担着周边村民出行、农机作业及乡村工程的供油保障工作。在日常经营中,该加油站面临着交易频繁、结算对账繁琐等经营痛点。获悉这一情况后,该分理处依托其科技优势及创新性金融产品,为加油站量身打造了集快速进账、语音播报、明细查询于一体的数字化支付方案,并现场完成实操教学,有效打通了金融服务“最后一公里”。**黄紫薇**

巨鹿农商银行  
落地首笔创业担保贷款

近日,河北巨鹿农商银行依托“一池两新万企”行动,不断深化“政银”合作,成功投放首笔创业担保贷款,实现了该项业务零的突破。  
某机械配件有限公司主营托辊、输送带等机械配件的生产与销售,产品广泛供应全国工矿、制造企业。近期,该公司市场订单稳步增长、产能持续提升,急需流动资金采购原材料,保障生产经营有序运转。

针对企业融资痛点,该行依托创业担保贷款的相关惠民政策,高效完成了贷前调查与授信审批,成功为企业发放了300万元贷款,为其稳产扩产、抢抓市场机遇提供了有力的金融支撑。**赵晶晶**

蕲春农商银行檀林支行  
“知识价值信用贷”打通融资堵点

檀林镇是蕲春县最偏远的乡镇,经营主体分散,具备正规科创资质的规模型实体企业屈指可数。当地某建材企业长期深耕非金属矿石加工领域,近期因采购原材料遇到了资金周转难题。

湖北蕲春农商银行檀林支行在常态化走访中获悉这一情况后,迅速上门对接,以企业拥有国家级高新技术企业、国家级科技型中小企业两项资质为核心授信依据,为其专项匹配了“知识价值信用贷”产品,按需核定279万元授信额度,既打通了企业融资堵点,也守住了信贷质量底线,实现了“银企”双赢。**丁亚甲 郑博博**

宜兴农商银行  
开展弹性柜员零售业务培训

为进一步夯实弹性柜员综合业务素质,打造善营销、精业务、守合规的一线队伍,近日,江苏宜兴农商银行零售金融部联合人力资源部组织开展了弹性柜员零售业务专项集中培训。

培训首日,简短的开班仪式结束后,该行零售金融部赵总经理围绕营销“三化塑形”开展专题授课,分享获客拓客、客户维护的实践方法。随后,零售金融部各条线相继开展个贷业务、代销保险业务等专项培训,系统讲解了各类零售产品的核心要点,帮助各位弹性柜员找准营销突破方向。

培训第二天聚焦合规管理,围绕展业实操规范、授信调查典型案例,系统解读了信贷政策与授信管理的相关要求,细致梳理合同签订、用信管理全流程要点。培训尾声设置现场答疑与结业测试环节,通过以考促学,切实巩固了培训成效。

下一步,宜兴农商银行零售金融部将引导弹性柜员学以致用,督导他们在零售客户经理岗位上持续提升金融服务水平,助推全行零售业务稳步高质量发展。**王珏**

象山农商银行  
推动绿色金融业务发展

今年以来,浙江农商联合银行辖内象山农商银行聚力发展绿色金融,以精细化金融供给为县域经济低碳转型、美丽乡村建设注入发展动能。

该行聚焦绿色转型与科创赋能双向发力,创新“科银保”产品,累计投放4.54亿元信贷资金,为新能源、科创小微企业高质量发展注入金融动能;深化“金融+美丽乡村建设”模式,落地以“能源宝”为代表的专属信贷产品,将金融“活水”精准输送至分布式光伏、农房改造、生态文旅等乡村重点项目;护航海洋渔业绿色转型升级,首创“减船转产”无抵押贷款模式,签订监管协议168份,实现3.6亿元补助资金闭环式管理,高效解决了渔民融资难、船舶拆解资金周转难等问题。截至6月末,该行绿色贷款余额达8.15亿元,同比增长3.54亿元,增幅76.79%,绿色金融业务实现提质增效快速发展。**许子路**

护航小微企业成长

南宁市邕宁区农信联社加大信贷支持

“贷”动合作社扩大养殖规模

近五年来,广西南宁市邕宁区农信联社(以下简称:邕宁联社)深入运用“万名农信先锋进万村”成功经验,坚守服务“三农”主责主业,不断加大涉农产业的信贷支持力度。截至今年7月末,邕宁联社各项贷款余额达233.5亿元,较2025年同期增加4.49亿元;今年1至7月,该联社累计发放涉农贷款10.85亿元、普惠涉农贷款3.64亿元,其中,发放农户贷款1564户、金额2.45亿元。

近日,位于南宁市邕宁区那楼镇那务村的南宁市同城种养专业合作社传来喜讯:得益于农村信用社的大力支持,今年该合作社销售总收入40余万元、利润22万元,预计全年各项收入超过2025年。该合作社负责人高兴地表示,在农村信用社的信贷资金支持下,

合作社重点发展现代桑蚕产业,特色种养及林下种植产业,现有高产优质桑园500亩、沃柑园250亩、柑桔园300亩,松树林下种植金花茶、稻田养鱼、修建养鹿基地各60亩。

南宁市同城种养专业合作社是邕宁联社重点扶持的涉农企业,现有人股成员10户以上,每位成员出资总额约15万元。通过土地流转,该合作社采用“合作社+基地+农户”的运作模式,实行统一种苗、统一管理技术、统一品牌销售,经营利润按照入股比例分红。

长期以来,邕宁联社积极主动对接南宁市同城种养专业合作社的金融需求,全方位护航合作社发展。该联社创新推出“联社领导拜访合作社负责人”“万名农信先锋进万村”等服

务举措,多次深入一线进行调研,全面了解合作社经营现状、发展前景和经营管理过程中的难点、堵点,并为其发放了一笔60万元的中期流动资金贷款,支持其进一步扩大养殖规模、扩建饲料储备间,增购良种奶牛、购买养殖饲料等。

经过数年深耕发展,该合作社发展势头向好,在推动乡村全面振兴中发挥了示范引领作用。作为该合作社成长路上的金融陪伴者,邕宁联社将持续跟踪其经营状况与发展规划,全力为其提供更加优质的金融服务与信贷支持。下一步,该联社将继续坚守主责主业,充分发挥农村金融主力军作用,以“促进民族团结进步,实现共同繁荣发展”为己任,为建设新时代壮美广西贡献农信力量。**班克荣**

永丰农商银行量身定制服务方案

为地方经济注入金融动能

作为县域金融主力军,江西永丰农商银行始终坚守服务实体经济初心,紧扣永丰县核心产业布局,量身定制差异化金融服务方案,持续加大信贷投放力度、创新金融产品、下沉服务重心,以源源不断的金融“活水”浇灌本土龙头企业与新型农业经营主体,全力助推产业链提质升级,为永丰经济高质量发展注入强劲动能。

碳酸钙产业是永丰县地标性支柱产业,远景储量高达110亿吨,当地素有“江南钙都”之称。江西广源化工有限责任公司(以下简称:广源化工)扎根永丰县二十余年,布局六大生产基地,年产无机非金属新材料500万吨,是永丰工业产业链的核心龙头企业。在走访了解到广源化工因扩大生产线而产生资金缺口后,永丰农商银行主动对接、专班跟进,为其量身定制融资方案,仅用5个工作

日便为其发放了1000万元贷款,切实解决了企业资金难题。在金融“活水”的浇灌下,如今广源化工藤田生产基地二期项目已顺利投产,未来将发展成为年产150万吨无机非金属新材料的超级工厂。截至目前,该行已累计支持碳酸钙全产业链企业84家,发放贷款超10亿元。

生物医药产业是永丰县重点培育的战略新兴新兴产业。江西广恩和药业股份有限公司作为当地生物医药老牌高新技术企业、省级“专精特新”企业,拥有“美媛春”驰名中药品牌,主要从事中成药、保健食品及中药大健康产品的研发与生产。在得知企业规划中药大健康产品扩建项目面临产品研发、生产设备更新等大额流动性资金压力时,永丰农商银行第一时间组建金融服务专班,采取“厂房抵押+专利质押”组合授信模式,为其高效发放了2300万元贷款,

及时解了企业的燃眉之急。截至目前,该行已累计发放生物医药产业贷款2.58亿元。

在江西省永丰县上溪乡海拔800米的高山桃园里,退伍军人黎人鑫正在忙碌地采收、分装黄桃。2018年退伍返乡后,黎人鑫依托上溪乡特色黄桃产业的扶持政策,立志回乡创业。但创业初期土地流转、果苗培育、设施建设均面临资金短缺难题。永丰农商银行通过村干部了解到这位退伍军人的创业梦想后,主动向其推介了“退役军人贷”专属信贷产品,并给予其30万元的信贷资金支持,及时解决了其资金难题。

下一步,永丰农商银行将持续聚焦当地“1+4”现代化产业体系,以更加精准、高效、温暖的金融服务,不断赋能地方产业升级,为推动县域经济高质量发展贡献强大的金融力量。**聂伟琳**

昆山农商银行

获“民营企业满意银行”称号

近日,中国人民银行江苏省分行和江苏省工商业联合会公布了关于2026年“万家民营企业评银行”评选结果,江苏昆山农商银行荣获市级“民营企业满意银行”称号。

为更好地服务科技型民营企业,该行组建科技金融直营团队,落地“昆才融”“科信贷”“投贷通”等信贷产品,全力满足种子期、初创期科技型民营企业的融资需求;同时,依托

江苏省、昆山市资金池信贷产品,实现科技型民营企业全生命周期信贷需求全覆盖。对于外汇企业,该行创新推出综合跨境金融服务包,整合境内外融资、本外币结算、跨境担保等业务,为民营企业及其上下游供应链提供一站式综合金融服务。

下一阶段,昆山农商银行将以更加精准、高效、暖心的金融服务,全力助推民营企业做大做强。**董爱静**

垣曲农商银行

提升小微企业金融服务质效

作为地方金融主力军,山西垣曲农商银行以整村授信深耕乡村沃土、以网格化走访织密全域服务网络,用足用好特色信贷产品,为垣曲特色农业提质、小微商户增收、县域经济高质量发展注入了强劲的金融动能。

为精准破解县域小微企业轻资产、缺抵押、融资慢的发展瓶颈,该行成立了专项工作专班,强化与相关部门的协同联动,及时把握小微企业的

发展动态,制订科学合理的服务方案;创新“流信贷”“创业担保贷”“兴隆贷”“农担贷”等专属信贷产品,开通“绿色审批通道”,以极简流程、极速效率助力企业纾困解难、扩产增效。

下一步,垣曲农商银行将继续发挥农村金融主力军作用,不断提升金融服务的覆盖率、可得性和满意度,真正让金融“活水”润泽“舜乡”,让支农支小惠及千家万户。**杨蓬博**

魏县农信联社

金融“活水”精准滴灌小微企业

今年以来,河北魏县农信联社以“一池两新万企”行动为抓手,创新思路、多点发力,将金融“活水”精准滴灌至中小微企业发展的关键环节,为县域经济稳健发展注入金融动能。

该联社将支持中小微企业发展纳入重点工作,主动对接地方优质企业,打造上门营销、主动办理的金融服务体系,一方面,通过优化审批流

程,开通“绿色通道”,提高小微企业贷款审批效率;另一方面,加大政策倾斜力度,创新推出“梨乡贷”“新发贷”“商易贷”等信贷产品,为符合条件的餐饮、零售、批发等行业的小微企业提供一定的利率优惠,切实降低其融资成本。1至7月,该联社累计发放普惠型小微企业贷款2107户、金额39.39亿元。**李桃**

孝昌农商银行建设路支行

“商业价值贷”解决企业资金难题

今年以来,湖北孝昌农商银行建设路支行深入开展“进链助企”专项行动,主动转变服务模式、下沉园区一线,以高效服务切实解决轻资产小微企业的融资难题。

某包装企业扎根县域产业园区,主营包装材料加工及配套供货,企业订单稳定、发展态势良好。受轻资产经营模式制约,该企业无自有厂房、土地等传统抵押物,每逢原材料集中采

购节点,流动资金短缺直接制约其产能提升与规模扩大。

得知这一情况后,该支行为企业精准匹配“商业价值贷”产品;同时,优化办贷流程,开通“绿色通道”,仅用3个工作日便将50万元信贷资金顺利投放到位。在该笔贷款的支持下,该企业及时补齐了原材料采购资金,订单交付效率大幅提升,经营发展逐步步入“快车道”。**张龙**

嵊州农商银行

将金融服务嵌入“浙BA”赛事

今年以来,浙江农商联合银行辖内嵊州农商银行立足本土资源,深耕文体消费特色场景,创新构建“场内沉浸式互动+场外阵地引流+网点长效承接+线上全域传播”全链条运营体系,将篮球赛事流量高效转化为普惠金融服务增量,走出了一条体育赋能金融、金融反哺民生的融合发展道路。

该行将金融服务深度嵌入“浙BA”赛事全流程,并在场馆内组建专属援场方阵,借助啦啦队舞台表演、主持人口播等营造宣传氛围;在场馆外搭建互动展位,通过投篮挑战、幸运抽奖等活动聚拢人气,同步开展金融知识科普与信贷产品推介,累计服务球迷超1.2万人次,参与互动超6000人次。

该行打通视频号、公众号等线上传播链路,推出球员亲签篮球、体育盲盒等福利,全面调动观众参与热情,直播累计观看超10万人次、点赞突破60

万。赛后,该行积极推送赛事专题战报,持续放大宣传声量,单场新增公众号关注380人,通过“线上+线下”双向引导沉淀数字化客户资源,单场活动新增企业微信好友996人,“丰收互联”平台新增注册用户828人。

该行围绕篮球赛事客户群体的相关需求打造特色金融产品体系,推出“浙BA”主题信用卡,配套购票、消费、出游等五大专属权益;发行“浙BA”专属理财产品,全面满足广大市民的多元化资产配置需求。截至目前,该行已累计办理“浙BA”主题信用卡62户,销售“浙BA”理财产品2990万元。与此同时,该行积极对接当地文教体育产业链上下游金融需求,实行“一户一策”精准授信,并配套结算、代发工资等“一揽子”综合金融服务。截至目前,该行已累计为34家当地文体经营主体发放贷款2313.96万元。**徐刻玲 沈含奕**

阿坝农商银行马尔康支行

普惠金融暖桑榆 便民服务显真情

近日,四川阿坝农商银行马尔康支行金融服务队的几名队员携带移动终端设备和各类业务单据,驱车赶往马尔康市松岗镇哈飘村的马尔康市养护院,切实将金融服务送到养护院的老年人身边。

活动现场,该支行金融服务队在养护院活动室拉起“普惠金融暖桑榆 便民服务显真情”横幅,并搭建起临时业务办理点。该行工作人员打开笔记本电脑、连接网络,现场为老人们办理余额查询、社保卡激活、小额取现等业务;同时,在另一侧开设了零钱兑换专窗,将提前备好的崭新零钞逐一送到老年人手中。考虑到老年群体是电信网络诈骗的高发人群,该支行金融服务队还专门制作了通俗易懂的藏汉双语宣传专页,用身边案例讲解防范诈骗套路,反复叮嘱现场老年人“不轻信、不转账、不透露验证码”。整场活动持续了

三个多小时,该支行服务队累计为40余位老人办理了相关金融业务,发放宣传资料40余份。

阿坝农商银行马尔康支行地处川西高原,服务对象中老年群体占比大,许多老年人不熟悉智能手机操作,前往网点办理业务路途遥远,行动不便。近年来,该支行坚持“走出柜台、走进村寨”,常态化开展流动金融服务活动。从开卡激活到零钱兑换,从反诈宣讲到社保卡服务,一件件看似琐碎的小事,连接起“银客”之间沟通的纽带。

活动落幕,阳光透过窗棂洒在空置的座椅上,横幅上“普惠金融暖桑榆”几个大字依旧醒目。对阿坝农商银行马尔康支行的员工而言,这样的“流动柜台”并非单次活动,而是日常服务的常态——高原上的银行人,就要如同高原的阳光一般,把金融服务照耀到雪域高原的每一处角落。**杨欣**



今年以来,山西侯马农商银行全面开展“党建+两进两服务”活动,建立常态化田间走访机制,派客户经理深入辖内大棚基地、农户院落、果蔬交易市场,逐户摸排种植经营规模、资金周转缺口,建立专属工作台账,开辟涉农贷款“绿色通道”,切实打通普惠金融服务“最后一公里”。图为该行工作人员深入农贸市场为当地群众面对面宣传金融政策。**吴静轩**

国家金融监督管理总局吉安监管分局双管齐下

持续巩固拓展脱贫攻坚成果

今年以来,国家金融监督管理总局吉安监管分局(以下简称:吉安金融监管分局)立足主责主业,不断优化常态化帮扶小额信贷工作机制,全面构建信贷“造血”增收、保险兜底防险的“银保”协同帮扶体系,以“一贷一保”为辖区持续巩固拓展脱贫攻坚成果夯实金融根基。

吉安金融监管分局坚持监管引领、政府主导、信贷发力、保险落地、乡村摸排的工作模式,主动对接当地农业农村局、财政局等相关部门,动态共享防返贫监测户、原脱贫人口清单,共同支持承办银行保险机构做好“名单共享、贷款调查、核保理赔”等环节工作;压实辖区农商银行、涉农银行等帮扶小额信贷投放主体的相关责任,督促保险公司做好防贫保险承保、快速理赔服务,常态化组织开

展金融政策宣传活动,为广大农户面对面讲解帮扶贷款的申请条件、防贫保险保障范围等,切实将金融惠农政策送到田间地头。

随着过渡期政策优化,原脱贫人口小额信贷正式升级为帮扶小额信贷。在这一背景下,吉安金融监管分局常态化督导辖内银行机构严格执行国家统一政策标准,对符合政策规定的贷款客户“应贷尽贷”,把低成本信用资金送到有劳动意愿的农户手中。

安福县横龙镇院塘村脱贫户顾大权就是相关政策政策的直接受益者。今年以来,顾大叔计划扩大金兰柚种植规模但现有资金不足,安福农商银行工作人员通过实地摸排全面了解其种植情况、产业配套扶持情况及产品销路后,快速完成了贷款审批流程,及时为其发放了5万元帮扶小额信贷,助力

其金兰柚种植面积从2亩扩增至12亩,进一步拓宽了其增收渠道。

如果说帮扶小额信贷是主动增收的“发动机”,那么防贫保险就是抵御风险的“安全盾”。吉安金融监管分局指导辖内保险公司持续推广政策性防贫综合保险,聚焦农户最容易返贫的痛点问题进行精准保障,以财政资金支持投保为主,免费或低费为脱贫户、边缘易致贫监测户、突发严重困难农户统一参保。今年以来,辖内保险公司已累计为26.4万人提供482亿元的风险保障。

下一步,吉安金融监管分局将持续深化金融衔接帮扶工作,用好用足帮扶小额信贷政策,提质扩容防贫保险保障,持续巩固拓展脱贫攻坚成果,为推进乡村全面振兴注入源源不断的金融动能。**郭花梅 王邺**