



产业兴则经济兴，金融活则产业活。2026年以来，江西鹰潭农商银行坚守地方法人银行初心使命，深耕特色产业金融赛道，积极践行“千万工程”经验，以“12345”工作计划为引领，聚焦地方核心支柱产业与特色小微产业，通过

鹰潭农商银行深耕特色产业

链式金融润实体 精准服务促转型

该行工作人员指导客户进行手机银行操作

立足当地产业布局特点，鹰潭农商银行依托全域网格化服务体系，联动38家农区网点、22家城区网点，织密乡镇村组、街道社区、商圈园区立体金融服务网络，践行“人在格中走、档在格中建、贷在格中放”作业模式，实现产业主体金融服务精准触达、全域下沉。

针对烘焙、眼镜等14类地方特色小微产业，该行创新推出小微产业集群认定机制，放宽集群认定标准，3户及以上同类型经营主体即可纳入特色产业服务范畴，配套专项信贷政策，考核激励与资源倾斜，打破传统小微金融服务零散化、碎片化格局，以集群化赋能推动特色产业规模化发展，有力激活特色小微产业发展活力。

为精准适配各类经营主体综合金融需求，鹰潭农商银行聚焦机关事业单位、国企产业链、乡村“三农”、园区小微企业、个体工商户五大核

心客群，推行“一类一策、模板化服务、批量式攻坚”产业服务模式，整合专户归集、综合授信、商户收单、薪酬代发等一体化综合服务，构建“融资+结算+存款+场景”的综合产业金融生态。该行深耕乡村产业服务场景，全面推进行政村“三资卡”批量开立，筑牢乡村产业金融服务根基；深耕企业经营服务场景，重点攻坚机关工会福利代发、企业数字化平台代发两大核心赛道，依托“企福通”等数字化产品批量服务中小微企业。截至7月末，该行累计开立村级“三资账户”700户，新增工会代发签约单位12家、常态化落地代发4家；“企福通”签约企业34家、落地代发31家，代发总金额1239万元。与此同时，该行成功落地市级重点专项对公专户，对公存款日均完成全年目标的207.22%，有效代发对公客户完成年度计划188.97%，为产业金融持续赋能筑

牢资金底盘，通过公私业务深度协同实现产业服务规模化、常态化。

围绕当地核心支柱产业——铜产业，鹰潭农商银行立足地方法人银行机制灵活、决策高效的优势，聚焦铜产业生产、冶炼、技改、循环利用全链条痛点，全方位重塑产业金融服务体系，打造差异化、专业化、特色化的本土产业金融核心优势。该行精准布局贵溪、高新、余江三大铜产业特色支行，组建专属铜产业金融服务专班，配齐17名专职对公客户经理、储备4名专业后备人才，依托省级专项培训平台强化队伍专业能力建设，打造适配铜产业高质量发展的专业化金融服务团队；创新构建“铜链共生”特色金融服务体系，迭代丰富“国内贸易订单贷”“数智贷”“供应链金融贷”“数据资产贷”“存货质押贷”等特色产品矩阵，创新推行“贷款+结算+票据+供应链金融+员工综合金融”一站式链式服务，打破对公产业链融资结算与企业个人综合金融服务壁垒，实现全链条闭环赋能。截至7月末，该行铜产业贷款余额突破24.85亿元，其中节能降碳、技改升级、再生铜循环利用等转型金融领域贷款余额超8.2亿元，累计服务铜产业链经营主体92家，年化创利6817.10万元。依托精准的全链条金融赋能，该行成功推动本土铜产业从单一原生冶炼模式，向“原生生产+循环利用”双轨并行的绿色低碳新模式跨越升级，为当地支柱产业转型升级注入核心金融动能。

乐莹

灵璧农商银行构建全周期服务体系

金融赋能粮食产业提质增效

作为扎根皖北的农村金融主力军，安徽灵璧农商银行深悟“千万工程”因地制宜、产业兴村、惠民富民的核心要义，立足县域粮食主产区资源禀赋，以省农信社“圈链群”战略为抓手，构建覆盖粮食种植、抗旱管护、夏粮收储、加工流通全周期的金融服务体系，用精准信贷、数字产品、下沉服务打通助农保粮堵点，走出一条金融赋能粮食产业提质、护航和美乡村建设的特色路径。

“千万工程”起点是摸清乡村家底、精准匹配资源，产业振兴是乡村长久发展的核心支撑。灵璧县作为皖北传统产粮大县，各类粮食经营主体遍布乡镇，粮食生产加工领域季节性、短期化、高频次资金需求突出，抵押物不足、资金到位滞后曾是制约粮食产业发展的共性难题。灵璧农商银行以“千万工程”群众路线为指引，改变“坐店办贷”传统模式，组织工作人员常态化下沉一线，摸排粮食经营主体痛点，实行“一户一策”专项授信，实现金融服务与农业生产同频同步。

夏粮收购季是守护群众“米袋子”的关键节点，也是粮食产业资金需求高峰期。今年夏收期间，该行金融服务队逐户走访县域300余家粮食收购主体，精准掌握其融资需求。

安徽凯业粮油有限公司作为县域重点粮油加工企业，每年小麦收购需大量流动资金，收购窗口期短、资金周转压力极大。得知这一情况后，灵璧农商银行实地核查该企业仓储、订单及

产销流水后，快速为其匹配线上信用信贷产品“金农企e贷”，仅用1个工作日便完成500万元贷款投放。依托线上循环授信优势，该企业可随时自助支用还款，完美适配粮食收购短期资金周转特点，打消了农户“卖粮难、回款慢”的顾虑。截至夏粮收购工作收官，该行累计投放粮食收购专项贷款4.1亿元，覆盖全县粮油收储、加工全链条经营主体，稳守守住夏粮收储资金保障底线。

“千万工程”强调延链补链、推动乡村产业融合发展。灵璧农商银行紧扣粮食产业全生命周期，依托安徽农金数字化产品矩阵，着力打造分层分类、线上线下联动的信贷产品体系，破解产业链不同主体融资差异化难题，构建闭环式粮食金融服务链条。

该行针对粮食小微企业、粮油加工企业，推出“金农企e贷”，单户最高授信1000万元，纯线上信用模式无需抵押担保，可实现网银自主操作、额度循环使用，有效降低其融资门槛和时间成本；面向收粮大户、家庭农场，创新上线“金农粮e贷”专项收储信贷，开辟收购“绿色通道”，全面提升其融资效率；为更好地服务普通农户、种养大户，推出“兴农e贷”“金农农e贷”“金农商e贷”等普惠产品，精准匹配小额应急资金需求，形成“大企业有‘大额信用贷’、经营大户有‘产业专项贷’、普通农户有‘小额普惠贷’”的产品矩阵。与此同时，该行设立粮食产业信贷专属“绿色通道”，落实“优先受理贷款申请、优先

开展调查、优先审批、优先投放资金”的“四优先”机制，让金融“活水”流向粮食生产一线。

在此基础上，灵璧农商银行深度发展粮食供应链金融，以县城龙头粮油企业为核心，辐射上下游种植户、收购经纪人、仓储商户，形成“扶持一户龙头、带动一片农户、激活一村产业”的联农带农格局，推动县域粮食种植、仓储、加工、销售产业循环畅通，夯实乡村产业兴旺根基。

“千万工程”推进和美乡村建设，需要多方协同、资源整合。灵璧农商银行跳出单一放贷思维，联动地方政府、农业农村局、融资担保公司，搭建“政银担”协同服务社群，完善涉农贷款风险分担机制，降低粮食产业融资成本，为粮食产业可持续发展营造良好金融环境。该行搭建线上线下农户金融服务社群，依托微信群常态化推送粮食信贷政策、线上产品操作指南等金融知识；定期进村开展金融宣讲，持续提升农户金融素养，引导广大种粮主体善用金融工具扩大生产，激发粮食产业内生发展动力。以金融社群为载体，该行深度参与乡村基层治理，今年以来，该行金融助理常态化入驻行政村开展金融知识宣传、走访等9300余次，为村集体粮食种植合作社、粮库建设提供定制化金融方案，有效拓宽农户稳定增收渠道。目前，从单一信贷投放，延伸至政策对接、金融科普、产业规划、便民服务一体化服务，该行已实现“融资输血”与“融智造血”双向发力，把金融服务融入乡村产业、乡村治理全过程。

郭克选

阳朔农商银行引金融“活水”

浇灌“金桔之乡”产业振兴路

把服务送到心坎里”。在金桔采收季，该行主动开展收单商户走访专项服务行动，走访范围覆盖全镇115个收购站点，将收单业务审批流程压缩至1个工作日内，为金桔交易市场畅通提供助力。

阳朔农商银行以辖内白沙支行为龙头、以凉水井党建综合便民服务站为支点、以整村授信为纽带，逐步构建起覆盖桔乡全域的三级金融服务网络。

2022年，阳朔农商银行白沙支行揭牌成立“绿色信贷示范支行”，将信贷资源向生态种植、绿色加工、循环农业倾斜，重点支持金桔标准化种植基地建设、有机肥替代、节水灌溉等绿色项目。2023年5月，阳朔农商银行在白沙镇古板村委凉水井村揭牌成立“党旗护绿、红满桔乡”党建综合便民服务站，为群众提供小额现金汇款、转账汇款、贷款咨询等基础金融服务，常态化开展反假币、防范电信网络诈骗等普惠金融知识宣传，并为农户、本地企业提供专属场地推介金桔干、桂花糕等本地特色农产品，让农户在家门口就能享受到便捷的金融支持。截至目前，阳朔农商银行共设立5个综合便民服务站、55个助农服务点，近三年累计办理业务7.58万笔、交易金额达1.08亿元。

在此基础上，阳朔农商银行科学制订“整村授信、增户扩面”专项方案，全面推进整村授信、信用村（户）创建，打造了56个整村授信示范村；同步优化线上办贷流程，利用“桂盛富民平

台”对桔乡农户精准“画像”，实现农户小额贷款“秒审、快审、即贷”。截至2026年6月末，该行总授信金额已达34.91亿元，全辖信用户数超1.1万户，农户授信覆盖率达96.29%。

借助企业文化创建契机，阳朔农商银行成立以党员骨干为代表的产品研发团队，创新推出“小朔易贷”系列产品矩阵，实现了“种植—加工—流通”全产业链精准覆盖；“小朔·助农贷”聚焦种植环节，支持果农扩大规模、品种改良和设施升级；“小朔·经营贷”瞄准加工和流通过程，为金桔合作社、加工企业、电商销售提供流动资金支持。据统计，截至2026年6月，“小朔易贷”已累计支持1.1万户涉农经营主体，用信余额达21.58亿元。

始于桔乡，不止桔乡。从金桔漫山到苗木葱郁，从甘蔗林立到黄皮果飘香，阳朔农商银行始终坚守“立足‘三农’、服务县域”的初心使命，将金融“活水”精准滴灌到葡萄苗木、兴坪沙田柚、杨堤黄皮果、高田马蹄、福利甘蔗等特色种植业，在金融支持“一乡一品”中交出了一份扎实的答卷；近三年来，该行累计投放涉农贷款47亿元、惠及农户3万户。此外，该行围绕“建设阳朔先导区，建功桂林文旅城”战略部署，以金融之力赋能文旅产业提档升级，近三年累计投放文旅产业贷款18亿元，支持遇龙河景区基础设施改造，助力“村咖”、低空旅游等新兴产业发展，推动鸡窝渡村蝶变为农文旅融合发展的示范标杆。

黎桂阳 黎彬 蔡传富

优化金融供给 创新服务模式

蒙城农商银行聚焦『五大重点』

坚持党建引领统筹布局，构建协同推进工作体系

蒙城农商银行牢牢把握金融工作政治属性，将学习推广“千万工程”经验纳入党委重点工作部署，建立“党委统筹、部门牵头、支行落地、金融村官包片”四级工作机制，制订金融支持和美丽乡村建设实施方案，单列涉农信贷投放计划、目标，引导信贷资源持续向乡村重点领域倾斜。

该行持续深化党建共建机制，推动该行党支部与行政村党组织结对共建，委派134名“金融村官”开展常态化驻点包联、联动村“两委”、网格员进行入户走访，全面摸排村庄发展规划、产业布局、人居环境改造、农户融资需求，建立需求台账并实行清单化管理；依托“金勺花”信贷政策工作站，搭建“政银”沟通桥梁，打通政策传导堵点，推动金融政策、惠农产品直达基层；主动对接农业农村、财政、担保等职能部门，健全“政银担”协同服务机制，打造“信息共享、风险共担”的合作机制，形成“政府引导、银行发力、多方联动、群众参与”的金融助乡工作格局，为落地“千万工程”相关乡村建设项目筑牢组织保障。

聚焦产业兴旺核心根基，创新特色信贷产品供给

该行立足粮食种植、小龙虾养殖、特色种养、农产品加工、返乡创业等本土特色产业，依照“一镇一业、一村一品”原则，着力打造分层分类、全周期的涉农信贷产品矩阵。

面向普通农户，该行大力推广“兴农e贷”“金农农e贷”等线上信用产品，依托党建引领信用村建设成果实现“以信换贷”，其简化流程、随借随还的产品优势可有效满足农户农资采购、种养投入、家庭经营小额资金需求；针对种粮大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体，该行切实用好“金农企e贷”“政银担”贷款，适度提高授信额度，推广无还本续贷、延期还本付息政策，缓解其周期性资金压力；聚焦小龙虾、粮食收储等特色产业链，该行积极推行“龙头企业+基地+农户”产业链融资模式，打通上下游融资链条，助力农村一二三产业融合发展。

该行持续加大对返乡创业群体的金融支持力度，用好创业担保贷款，扶持新农人、返乡青年发展特色种植、乡村电商、小型乡村服务业；同时，落实减费让利政策，对涉农贷款执行优惠利率，持续降低涉农经营主体综合融资成本，以精准金融供给夯实富民产业根基。

助力人居环境提质升级，支持宜居宜业和美乡村建设

蒙城农商银行持续践行“千万工程”改善农村人居环境初心，主动对接美丽乡村建设、农村污水治理、道路硬化、庭院改造、乡村基础设施提升等重点项目，积极满足村集体合作社、经营主体在乡村建设过程中产生的融资需求。针对农户危房改造、庭院整治、农村自建房等民生需求，该行着力优化消费类涉农贷款服务，支持群众改善居住条件。

依托遍布城乡的营业网点、乡村惠农金融服务点，该行持续完善基础金融服务网络，推动社保卡激活、转账结算、缴费业务下沉乡村，让村民在家门口享受便捷金融服务。在服务乡村硬件提升的同时，该行持续开展金融知识下乡活动，组织员工深入乡村开展存款保险、防范电信网络诈骗、征信知识宣传，引导村民树立理性借贷、珍视信用的理念，培育文明乡风、良好家风，同步推动乡村“外在颜值”与“内在素养”同步提升。

深化信用体系建设，夯实乡村普惠金融底座

蒙城农商银行持续深化党建引领信用村建设，常态化推进整村授信工作，联合村“两委”、村民代表开展农户信用评级，建立标准化农户信用档案。在此基础上，该行为评定信用用户开辟办贷“绿色通道”并给予其额度、利率、审批优先等政策倾斜。

该行依托大数据手段，融合政务信息、金融交易信息、农业保险信息，创新推出“金农政保贷”，完善涉农主体信用“画像”，逐步摆脱对传统抵押物的过度依赖；持续扩大信用贷款投放占比，让更多缺乏有效抵质押物的普通农户、小微经营主体获得纯信用融资；通过持续培育农村信用生态，营造“守信激励受益、失信惩戒受限”浓厚氛围，持续优化县域农村金融生态，降低金融服务风险成本，构建可持续的普惠金融模式。

下沉金融服务阵地，打通金融服务“最后一公里”

蒙城农商银行转变传统“坐门等客”的经营模式，推动服务重心持续下沉；组织辖内各支行客户经理、金融“村官”深入田间地头、农户家中、产业基地开展上门服务，携带移动终端现场完成信息采集、授信调查、业务办理；大力推广手机银行、“小额快贷”线上申贷渠道，指导农户线上办理贷款申请、还款、资金查询，实现“足不出户、掌上办贷”。

该行持续优化网点服务模式，强化乡镇网点涉农业务职能，持续完善惠农服务点功能，构建“网点+惠农站点+金融村官”三位一体乡村服务网络；针对老年人、留守农户等群体，提供上门核实、业务代办等便民服务，用有温度的金融服务，深入践行“金融为民”理念，写好养老金融篇章。

王丹丹