

禾城农商银行
“禾创保”保贷联动业务落地

科技成果从实验室走向产业应用，往往要历经中间试验、产品试制、检测认证及成果评审等多个环节，资金压力与转化风险是许多科创企业迈不过的坎。近期，浙江农商银行联合银行辖内禾城农商银行、太平科技保险与赋兴(浙江)数字科技有限公司三方协同，成功落地“禾创保”保贷联动业务，为破解这一难题提供了新思路。

据悉，赋兴(浙江)数字科技有限公司聚焦低空安全领域，正在开展面向电网无人机机外破防的动态感知与分级决策预警技术研究。一系列技术攻关带来的研发投入较大，转化周期较长，让该企业的资金投入与风险保障产生了迫切需求。针对这一实际，“银保”双方通力合作，以“禾创保”保贷联动业务为企业提供助力——太平科技保险为该企业相关研发项目量身定制科技成果转化费用损失保险，有效对转化失败风险；禾城农商银行则以此保险为增信依据，向企业发放200万元贷款。这一“保险增信+信贷跟进”的协同服务模式，切实破解了该企业资金难题，让该企业得以在低空经济新赛道“展翅翱翔”。
杜俊杰

灵川农商银行
“母亲邮包”彰显暖心关怀

为深入践行“金融为民”的初心使命，积极响应公益行动号召，广西灵川农商银行主动履行社会责任，精心组织开展了“母亲邮包”发放活动，为基层困难母亲送去暖心关怀与帮扶。该行党委委员、副行长、工会主席亲自带队、深入一线，为受助母亲送上“母亲邮包”，与她们亲切交谈、贴心询问，细致了解家庭生活、子女就学、医疗保障等实际情况，认真倾听她们的生活诉求，并鼓励她们坚定信心、乐观生活。本次发放的“母亲邮包”聚焦家庭刚需，精准贴合困难家庭日常所需，有效传递了灵川农商银行心系基层、关爱困难母亲的真切暖意。
毛林鑫

丰宁农商银行
为玉米稳产增收保驾护航

近年来，河北省丰宁满族自治县天桥镇天桥村村民周宗瑞主动对外接外出工，年老体弱无力耕种的农户，累计承包村里50余户农户，共100余亩的撂荒地地进行玉米种植，让闲置土地重新焕发生机。进入夏季田间管护关键期，百余亩玉米急需追肥，大额的农资资金缺口让周宗瑞犯了愁。正当他四处筹措资金之际，河北丰宁农商银行天桥支行客户经理主动上门，依托“道德积分+数字信用”信贷模式，为其快速办理7万元信用贷款。拿到信贷资金后，周宗瑞及时采购化肥，抢抓农时完成追肥作业，为玉米稳产增收筑牢基础。长期以来，丰宁农商银行立足县域农业发展实际，充分发挥普惠金融支点作用，以信用贷款破解农户融资难题，把金融“活水”精准滴灌田间地头，既助力农户增产增收，也有效化解农村土地撂荒难题，为保障粮食安全、助推乡村振兴注入强劲金融力量。
刘海波 陈维良

桃源农商银行陟市支行
“惠企秒贷”破解资金难题

近期，随着用气高峰来临及上游采购价格波动，某燃气有限公司急需一笔资金用于燃气储备和运输设备维护。得知这一情况后，湖南桃源农商银行陟市支行主动上门对接，为其量身推荐了“惠企秒贷”产品。随后，该企业客户通过“湘信贷”平台完成贷款申请，300万元信贷资金在两天内就顺利发放到位。据悉，“惠企秒贷”产品深度融合“湘信贷”平台汇聚的公共信用数据与多维企业经营信息，通过智能风控模型自动完成企业评级、授信审批与放款，实现从“跑银行”到“指尖办”、从“看抵押”到“看信用”、从“等审批”到“秒到账”的转变，为经营主体融资提供了强劲助力。
郭玮

江南农商银行卢家巷支行
举办供销惠民主题市集活动

近期，江苏江南农村商业银行卢家巷支行联动当地供销合作社，举办供销惠民消费季主题市集活动，以“供销搭台、金融赋能、惠民利民”的模式，把特色民俗、本土好物与普惠金融服务送到群众家门口，以实际行动彰显地方法人银行的社会责任担当。活动现场，老人们正办理着业务，年轻人纷纷下单消费。在热闹的氛围里，该行工作人员手持宣传折页，为来往群众普及理财知识；面对老年客户，他们特意放缓语速，用通俗易懂的语言讲解产品收益与风险要点；针对年轻上班族，他们重点推介操作便捷的线上理财服务，让下班之后才有空余时间的居民，也能轻松参与，把金融服务延伸到群众的闲暇时段。
程子恒 刘征清

国家金融监督管理总局铜鼓监管支局建立协同机制
提升小微企业金融服务质效

近年来，江西省铜鼓县高度重视生态产业发展，先后引进并培养壮大一批电子、生物医药、竹精加工、林下经济企业。国家金融监督管理总局铜鼓监管支局(以下简称：铜鼓支局)积极开展小微企业大走访活动，着力搭建政府、银行、企业对接平台，为小微企业解决融资难题、优化服务流程、增强发展信心。铜鼓支局建立与县发改委、营商办、市监、税务协同工作机制，全面采集客户基础信息与金融服务需求，搭建金融机构数据仓库；推行网格客户对标策略，实施“首贷意向清单”“按需提额清单”“重点扶持清单”三重清单管理，确保服务与责任明确。

铜鼓支局推动辖内银行机构实施“首贷”拓展行动，构建“无贷户—首贷户—伙伴客户”小微企业成长服务体系，提升“首贷户”对接精准度；与发改

委、营商办等部门联合，整理出2000余家潜在无贷户清单，将其推送至辖内银行机构逐一对接，据此量身定制“首贷户”授信管理机制，优化审批权限；挖掘替代性数据，减少对传统财务报表的依赖，力促银行机构“能贷尽贷”。针对小微企业轻资产、缺抵押物的特性，铜鼓支局指导辖内银行机构推出多样化产品体系；同步建立“信贷+保险”融资模式，为相关适当降低融资利率。

铜鼓支局构建“政策传导、产品适配、服务直达”特色服务模式，指导辖内国有银行推出“园区管家”“电子营业执照银行领域应用系统”等平台，为园区相关经营主体提供链式金融服务；推动涉农金融机构接入农村产权交易信息平台，构建“不见面”交易模式，提升小微企业融资效率；推动辖内银行机构修订完善续贷业务管理制

度，与企业沟通续贷事宜，实现“应续尽续”；推进信贷流程优化，推广无还本续贷业务，切实解决客户转贷问题。铜鼓支局推动辖内银行机构加强与金融综合服务平台、“银税”互动服务平台合作，利用数字技术增强金融服务定价与定额能力；创新“小微易贷”，提升客户申贷体验；依托资金流信息平台推出“小微流水贷”，建立额度测算模型，提高金融产品的适配性。针对在企业服务中面临的技能与风险焦虑，铜鼓支局推动辖内银行机构进一步优化完善量化尽职调查标准、精准化授信准入标准、综合化金融服务标准和可视化配套支撑机制；整合多维数据信息，构建智能化风控体系，实时监控与预警风险，完善履职尽责、考核评价、责任追究等管理制度，提升“敢贷、愿贷、能贷、会贷”能力。
巢文洪 聂华胜 邹小宝



山西和顺农商银行针对酿造产业周期长、产业链辐射广的特点，推行链式金融服务模式，安排专人常态化上门走访调研，细致摸排相关企业在原材料采购、扩大产能、设备升级方面的融资诉求，结合其经营实际定制综合金融服务方案，高效落实信贷支持，以充足的金融保障助力相关企业稳定生产。图为该行工作人员深入当地醋业企业生产厂区，了解其生产加工、原料收购、市场销售全链条经营情况。
王晓丽

河南农商银行光山支行开展外拓营销
金融助燃“夜经济” 点亮城市“烟火气”

为深入践行普惠金融理念，精准延伸金融服务触角，近期，河南农商银行光山支行零售营销中心组织员工利用周末时间，联合县城管局开展夜市专项外拓营销活动，把便捷的收单金融服务和特色贷款产品送到小摊主身边。该支行零售营销中心提前谋划、精心组织本次营销活动，针对夜市商户昼息夜作的作息特点，打破常规营业时间，组织外拓团队利用商户出摊前及营业间隙主动上门走访。针对夜

市商户“资产偏轻、小额高频、结算求快”的经营特点，工作人员现场演示该支行“金燕e付”收款码优势，重点突出其支持微信、支付宝及云闪付等多渠道支付功能，有效解决商户收款渠道单一、对账繁琐等痛点；主动了解商户经营中的结算痛点，手把手教会摊主查看流水、开通语音播报、查询账单等实用操作，其专业、高效的服务获得夜市商户的一致好评。

针对有扩大经营、备货和资金周

转需求的商户，零售营销中心团队重点介绍了“金燕e商贷”贷款产品及其手续简、额度高、利率低、线上随借随还的特点。队员们结合夜市商户的实际经营场景，用通俗易懂的语言详细解读了该产品的申请条件、办理流程及还款方式，帮助商户全面了解其便利性与实用性；现场为意向商户登记信息并提供线上申请指导，切实解决了商户进货备货的资金难题，为后续精准营销奠定了坚实基础。
高峰

壶关农商银行提供“一揽子”服务
为民宿产业注入金融动能

作为扎根县域的地方金融主力军，山西壶关农商银行坚守乡村振兴主阵地，紧扣大峡谷文旅产业发展实际，创新信贷产品、下沉服务阵地，强化“政银”协同，持续输送金融“活水”，将绿水青山的生态优势加速转化为兴业富民的现实红利，为当地民宿产业高质量发展注入强劲金融动能。该行组织金融服务队深入人民宿集聚村落，逐户摸排民宿新建、旧房改造、设备升级、日常周转等资金需求，精准研判行业特点，量身打造专属信贷产品“民宿贷”，覆盖旧房翻新、客房

扩建、设施采购、经营周转等全场景；积极贯彻壶关县“太行人家”品牌创建部署，为民宿经营客户开辟“绿色审批通道”，落实“优先受理、优先调查、优先审批、优先投放”的“四优先”制度，大幅压缩办贷时长，保障旅游旺季到来前资金及时到位。

该行充分发挥网点扎根乡镇、人缘地缘深厚的优势，以辖内桥上支行为前沿服务支点，将金融服务阵地前移至民宿集群一线，主动对接辖内民宿、餐饮、超市等优质商户，将金融服务嵌入文旅产业链的每一个环节；积极推行网格化

包联机制，对大峡谷镇民宿经营主体开展建档评级，大力推进整村授信，把农户信用转化为实实在在的创业资本。针对民宿经营者大多不熟悉金融政策、办理业务往返不便的实际，该行客户经理坚持上门收集资料、现场开展调查评估，简化申请材料，依托“晋享e贷”线上平台提升办贷效率，让“贷款不用跑、服务送上门”成为常态。此外，该行还同步为民宿商户提供结算收款、对公开户、理财管理、资金规划等一揽子综合金融服务，助力小民宿规范经营、夯实长远发展根基。
王喆

江陵农商银行发放“创业担保贷”
加大小微企业金融供给力度

近期，返乡创业人员李某顺利获得了湖北江陵农商银行营业部发放的30万元贷款，解了他扩产的燃眉之急，为全年产能提升、订单交付筑牢了资金保障。

此前，李某在外省纺织企业务工十余年，积累了扎实的生产技术与行业资源。响应家乡返乡创业号召后，他入驻江陵县返乡创业园，开办了小型纺织加工厂。今年以来，下游订单持续增长，李某计划批量备货原材料，但设备采购、原料囤积、人员扩招等环节需要集中投入，数十万元的资金缺口一度让他的扩产计划搁置不前。

江陵农商银行营业部客户经理了

解到李某的经营困境后，第一时间上门对接，实地查看生产车间与运营状况，细致梳理资金需求与还款能力，为其匹配专属信贷方案。结合李某返乡创业人员身份，及其企业带动本地劳动力就业、助推县域纺织产业发展的实际情况，客户经理重点向其推介了“创业担保贷”产品。

在此基础上，为保障企业扩产进度、抢抓订单窗口期，江陵农商银行营业部迅速开启信贷服务“绿色通道”，为李某提供一站式上门服务，全程协助整理申报材料，主动对接人社、财政部门以加快创业资格审核与贴息认定流程。从资料收集、实地调查到审批

放款，各环节高效衔接、无缝推进，仅用3个工作日便完成贷款发放，跑出了农商银行金融助企的“加速度”。此次创业担保贷款的高效投放，是江陵农商银行营业部坚守支农支小定位、深耕普惠金融、助力返乡创业与乡村振兴的生动实践。近年来，江陵农商银行营业部始终立足县域、服务本土，依托“创业担保贷”“微易贷”“小微企业贷”等多款特色信贷产品，持续下沉服务重心，把金融服务送到企业门口，不断加大对返乡创业群体、县域小微企业的金融供给力度，持续为江陵县产业升级与县域经济高质量发展注入强劲金融动能。
谢作钊

余姚农商银行
激发科技型企业创新活力

科技型企业是经济高质量发展的生力军，但往往面临“轻资产、缺担保”的融资难题。浙江农商银行联合银行辖内余姚农商银行紧扣地方产业升级脉搏，通过机制创新、流程再造和产品迭代，构建起全方位科技金融服务生态，以金融“活水”精准滴灌科创沃土。

该行成立科技金融工作专班，制订实施科技金融高质量发展工作方案，在总行层面设立科技金融事业部，在支行层面强化科技贷款绩效考核，引导信贷资源向优质科技型企业倾斜；同时，依托全系统杭甬嘉“1+3”科技金融协同服务机制，实现“科技—产业—金融”良性循环。

该行严格落实快速响应机制和“358”长效走访机制，重点聚焦专精特新

灌云农商银行

将金融服务嵌入农业科技企业

长期以来，江苏灌云农商银行立足县域农业资源禀赋，把金融服务嵌入农业科技企业发展全流程，优化政策机制、创新信贷产品，弱化传统抵押物依赖，激活农业科技企业无形资产价值，以金融“活水”助推科技农业提质增效。灌云县食用菌产业特色鲜明，一批农业科技企业在菌种研发、自动化生产、技术推广领域持续发力，但农业科技项目前期设备投入高、回报周期长，部分企业面临抵押物不足的融资难题。针对这一痛点，该行建立差异化信贷准入机制，对市级及以上农业产业化

攸县农商银行

产业走到哪一步 金融就跟到哪一步

湖南省攸县织席历史可追溯至清代，是远近闻名的“席窝子”。家住攸县丫江桥镇樟树村的老陈第一年试种20亩席草，亩挣七八千元尝到甜头，第二年准备扩大规模时却卡在了资金上。湖南攸县农商银行丫江桥支行客户经理得知其诉求后，第二天便进村调查、评级、授信，三天后资金便顺利到账。

老陈拿到钱后带头扩大种植规模，将周边散户聚拢起来。该支行随即跟进，对村集体合作社实施集团授信，以金融“活水”打破融资壁垒。

此前，樟树村引进菌草品种试种，以“集体经济合作社+企业”模式助力相

英山农商银行

推动景区商户“纳统”行业应用项目上线运行

近期，湖北英山农商银行联合组建专项“两山纳统”工作小组，推动桃花冲、吴家山景区商户纳统行业应用项目顺利上线运行。此举标志着该行文旅场景数字化收单服务取得首单突破，以实干实绩助力“金秋行动”提质增效。

据悉，桃花冲、吴家山两大景区经营商户长期存在收款渠道分散、对账繁琐、资金归集困难、纳统数据采集不便等经营难题。该行客户经理多次深入景区实地走访调研，全面摸排商户经营现状与实际金融需求，一站式完成协议签订、结算账户开立、收款二维码制作、

垣曲农商银行

助力“小药材”成为“大产业”

近年来，山西垣曲农商银行紧扣县域乡村振兴发展大局，聚焦中药材种植、管护、收购、流通全链条，以精准金融“活水”浇灌万亩药田，为当地中药材产业提质升级注入强劲金融“药”动力。针对中药材种植户融资痛点、难点，垣曲农商银行坚持服务下沉，关口前移，以网格化走访、全覆盖摸排、逐户建档授信为抓手，全面掌握辖内散户种植、大户扩种、基地升级的真实资金需求，为其量身匹配惠农信贷支持，同步简化办贷流程、降低融资成本、压缩审

望都县农信联社

“挎包精神”映初心

在河北省望都县的晨曦中，总能看到这样的身影：他们背着鼓鼓囊囊的帆布挎包，脚踩沾满泥土的胶鞋，踏着露水走进田间，迎着炊烟敲开农户的家门。那沉甸甸的挎包，是农信人行走的银行，更是连接党心民心的纽带。河北望都县农信联社工作人员将“诚信、合规、担当、实干、创新”装进包里，把“手把手的承诺、心贴心的服务”带到群众身边，让“挎包精神”在新时代焕发了新活力。

该联社深入开展“一池两新万企”

新企业、科技型企业等专项名单企业，充分挖掘客户金融需求；严格执行“333”响应机制(3小时响应申请、3个工作日内完成审批、3小时完成放款)，切实提升服务效率。

该行积极对接市级部门，推广“姚创贷”“小微成长贷”“科技成果转化贷”等专项信贷产品，完善科技金融产品矩阵，扩大“产业政策+金融支持”的杠杆效应，并通过优化审批流程、灵活设计额度与期限，提升科技金融服务的精准度与适配性；大力推广“知识产权质押贷款”，引入发明专利权、实用新型专利权等无形资产作为担保物，转化企业“知产”为“资产”，破解了科技型企业因缺乏传统抵押物导致的融资难题，切实助力科技型企业“破茧成蝶”。
鲁含蕾

龙头企业、高新技术农业企业落实优先受理、优先审批、优先投放“三优先”政策，适度降低传统抵押物权重，为农业科技企

业打通融资“绿色通道”。围绕种业、农业科技龙头产业链和普惠涉农经营主体等不同融资场景，该行创新推出“苏农贷”“科技创新企业首贷贴息贷款”“自由贷”等适配本土特色产业

的专属信贷产品，打造综合普惠信贷产品体系，有效打破单一产品场景束缚，充分满足个体工商户、小微企业、新型农业经营主体的多元资金需求。
开军义

在此基础上，该行选派64名金融“村官”、272名村民行行长常态化扎根村组一线，把银行柜台“搬”到了田间地头，切实做到“产业走到哪一步，金融就跟到哪一步”，让每一个愿意在这片土地上奋斗的人，都能得到应有的支持。
洪美华

关产业实现规模化发展。攸县农商银行为村经济合作社量身定制链式金融服务，将金融“活水”注入产业发展的每个环节。同年，樟树村投入100余万元建起标准化仓储和机械化烘干房，该行第一时间为其提供30万元资金支持，助力农户破解“晒草难”“卖草难”难题。

此次上线的景区版行业应用系统全面兼容主流收款渠道，可实现交易流水自动汇总、后台一键对账，交易数据全程留痕，在夯实商户纳统统计基础的同时，大幅减轻了商户记账对账的负担。收款后，商户经营资金直接归集至该行账户，依托该行风控体系可实现资金安全流转，在方便商户日常备货经营的同时，也为广大游客提供了更加稳定高效的移动支付体验。
江欣 鲁可

批时限，保障农户全周期资金无扰。随着当地中药材种植面积逐年扩增、总产量稳步提升，中药材集中上市季收购资金短缺、商户周转压力大、农户药材变现难，成为制约全县中药材产销衔接、影响群众增收成效的关键堵点。垣曲农商银行跳出单一支持种植的传统服务模式，构建覆盖全域、贯通全链、兼顾产销的特色产业金融服务体系，全力保障收购主体现款收购、应收尽收、足量收储，助力“小药材”发展为“大产业”。
杨蓬博

金融服务润民生

行动，深入田间地头、企业车间，摸实情、问需求，为本地辣椒、养殖等特色产业量身定制信贷产品，用实际行动诠释了“深耕细作，稳健求实”的经营理念；为因年近、残疾而无法亲临网点的特殊群体提供上门服务，切实履行“同心共冀，乡村振兴”的企业使命；始终谨记“三铁”立信的合规理念和“亲清共进，廉洁护航”的清廉理念，把廉洁底线扛在肩上，确保每一笔资金都安全，也为打造“小而美、小而强”的现代金融企业标杆奠定了坚实基础。
卢静 左洪泽