

崇左农商银行 为员工子女发放“爱心基金”

为切实做好员工关心关爱工作,传递农商银行大家庭的温暖,激发广大员工干事创业的内生动力,近日,广西崇左农商银行召开了2026年“爱心基金”奖励员工子女升学座谈会。

座谈会上,崇左农商银行党委书记、董事长黄宾为顺利考上大学的员工子女发放“爱心基金”,向默默付出、支持全行工作的员工及家属表示衷心感谢。他指出,员工子女的成长既是每个员工家庭的喜事,也是崇左农商银行大家庭的共同荣光。站在新的起点,黄宾对获得奖励的员工子女提出四点期望:一是常怀感恩之心,涵养高尚品格;二是坚持勤学笃实,练就过硬本领;三是强化责任担当,锤炼坚韧意志;四是胸怀家国理想,不负青春韶华。

获得奖励的员工子女对崇左农商银行给予的这份关怀表示感谢,纷纷表示将把这份鼓励转化为前行路上的底气,步入新校园后会脚踏实地、勤学奋进,不负家人期盼。 陈益如

隰县农商银行 开展职工子女升学座谈会

近日,山西隰县农商银行党委、工会暖心召开了“金秋送学”职工子女升学座谈会,邀请2026年金榜题名的职工子女及家长欢聚一堂,共享升学喜悦、共赴崭新前程。

座谈会现场暖意融融。今年顺利考取高等院校的职工子女踊跃发言,回顾多年寒窗苦读的点滴经历,分享学习方法与备考心得,感恩父母默默陪伴与辛勤付出,也感恩农商银行大家庭给予的关怀,畅谈对大学生活的美好憧憬,充分展现了青年学子笃学向上的精神风貌。

该行领导向金榜题名、圆梦大学的莘莘学子送上诚挚祝贺,并勉励他们要珍惜来之不易的求学时光,心怀感恩、志存高远,在崭新的人生赛道上勤学善思、笃学精进,不断涵养品格、练就过硬本领,在求知路上勇毅前行、逐梦远方;同时,希望职工们继续立足岗位、担当实干,把组织的关怀化为干事创业的不竭动力,平衡好工作与家庭,以奋斗有为之姿诠释责任担当,书写属于自己的人生华章。 闫杨

南宫市农信联社 营造洁净宜居生活环境

为切实改善辖区空气质量,营造洁净宜居的生活环境,河北南宫市农信联社积极履行地方金融机构的社会责任,牢固树立绿色发展理念,深度参与大气环境治理各项工作。

在硬件保障方面,该联社购置洒水喷雾车,用于降尘抑尘作业,补齐环境整治设备短板,助力扬尘管控工作落地见效;同时,充分发挥干部职工先锋模范作用,常态化组织员工参与“洗城”志愿服务,以实际行动助力城市面貌提质升级。

下一步,南宫市农信联社将持续把生态环保理念融入日常工作,为打造整洁优美的宜居环境贡献农信力量。 巩修山 肖丹阳

灌云农商银行 数字金融惠民生

近年来,江苏灌云农商银行紧紧锚定数字化转型发展战略,坚持以科技赋能普惠金融,不断完善数字服务载体、拓展金融应用场景,守牢金融安全底线,持续提升数字金融服务质效。

该行着力夯实数字服务阵地,构建起数字银行APP与“灌云码上贷”微信小程序双轮驱动的服务格局,依托江苏农商银行普惠展业平台,实现业务全流程数字化办理,让金融服务触手可及。

在数字金融场景拓展方面,该行积极推广数字人民币贷款业务,目前相关贷款余额已超2.4亿元,切实把数字化金融红利送到广大经营主体手中。 开军义

磐安农商银行 落地“多边央行数字货币桥”业务

近日,浙江农商银行联合辖内磐安农商银行成功落地全县首笔“多边央行数字货币桥”跨境人民币汇出汇款业务,为县域外贸企业完成80万元人民币跨境支付。“多边央行数字货币桥”运用区块链与分布式账本技术开展跨境交易清算,相较于传统跨境支付模式,该业务省去多层代理中转环节,实现资金即时到账;免去中转手续费,切实降低了企业结算成本。该业务在磐安农商银行落地后,将有效解决当地外贸企业在跨境支付中的诸多现实痛点,进一步拓宽跨境结算渠道,为企业抢抓海外市场机遇、推动对外贸易拓市增效提供数字化金融支撑。 郑燕珍 陈赛赛

金融助学 逐梦新程

海盐农商银行开通贷款“绿色通道”

照亮困难学子求学路

当前,正值高校学子集中办理入学缴费业务的关键节点。近日,浙江农商联合银行辖内海盐农商银行城西支行的玻璃门被轻轻推开,一对双胞胎姐妹在父母的陪同下走进网点。女孩儿们眉宇间略带几分羞涩,却又难掩即将重返大学校园的欣喜与期待。该支行客户经理王丽婷一眼便认出了她们,这已经是这个家庭第二年前来办理生源地信用助学贷款业务了。

“王经理,又来麻烦您了。”双胞胎父亲的话朴实而诚恳。姐妹二人也轻声问好,手里拿着两张微微折煞的录取通知书。两个孩子同时就读大学,学费与生活开支,成为这个普通家庭沉甸甸的负担。2025年秋天,正是那笔及时到账的生源地信用助学贷款,驱散了一家人心中的愁绪。近期,她

们带着对未来的笃定与感恩,再一次如约而来。

在海盐农商银行的信贷服务台前,这样温暖的场景早已不是个例。近年来,该行持续优化助学服务,精简审批流程,提升服务效率,2023年至今已累计发放生源地信用助学贷款859笔,惠及590名海盐学子。

为切实保障不让一名学生因家庭经济困难而失学,这些年,海盐农商银行把功夫下在了细微处。每年高考结束后,该行积极开展政策宣讲,在网点营业厅开通生源地信用助学贷款“绿色通道”,为广大学子提供高效便捷的金融服务。针对行动不便的客户,该行工作人员主动提供上门服务,切实把金融柜台延伸至客户“家门口”。

午后的阳光依旧灼热,双胞胎姐

妹办理完手续准备离开。望着大堂内两名暑期实习生忙碌的身影,姐姐略显腼腆地开口:“王经理,下个暑假,我和妹妹也想来做志愿者,给学弟学妹们讲讲生源地信用助学贷款的申请流程。”王经理笑着点头:“好啊,到时候咱们就是同事了。”或许若干年后,姐妹二人会淡忘这个午后的点滴细节,但这份被社会善意托举的记忆,将伴随她们一路成长,化作未来反哺社会的种子。

从年初至岁末,从新生报到到续贷办理,海盐农商银行的灯光始终为有需要的人亮着。590名,这个仍在持续攀升的数字背后,是一个个被点亮、被改写的人生剧本。而下一页的故事,或许就始于某个普通的午后,始于那扇被缓缓推开的网点玻璃门。 赵忻



近日,广西融安农商银行依托广西农商联合银行专属“爱心基金”公益平台,开展了“金秋助学·筑梦未来”爱心捐赠活动。此次活动聚焦家庭困难学生群体,精准摸排辖区适龄学子的求学困境,重点关注生活困难、勤学上进的在读学生,有针对性地开展资金帮扶与暖心慰问,以有温度的金融力量护航青少年逐梦成长。图为活动现场。 黄文静

凤冈农商银行以全周期金融服务

精准赋能粮食企业发展

黔北九月,秋意渐浓。走进凤冈县宏发米业有限公司(以下简称:宏发米业),温热的米香扑面而来。生产车间内,工人们有条不紊地将大米送上传送带,依次完成封装、包装各道工序,现场呈现出一派繁忙的景象。

2025年,这家由小型粮食加工作坊发展壮大企业,产值突破7000万元,带动周边200余名村民稳定就业。企业负责人夏可刚语气笃定:“群众选择我们,我们就要用心守护群众‘舌尖上的安全’。”

自2007年成立以来,宏发米业创新实行“企业+基地+农户”模式收购当地稻谷,逐步发展成为集粮食收购、加工、仓储、销售于一体的综合化运营企业,是凤冈县保障粮油供给、壮大锌硒稻米特色产业、助力乡村振兴的重点经营主体。

创业起步阶段,厂房升级改造、生产设备购置、原粮储备收购均需要大量资金,宏发米业自有资金捉襟见

肘。就在该公司负责人夏可刚因为资金难题一筹莫展之际,经朋友介绍,他得知农信社可办理信用贷款,随即前往凤冈农商银行(原凤冈县农信联社)申请了5万元信用贷款作为创业启动资金。在这笔信贷资金的支持下,粮食小作坊得以顺利投产运营,夏可刚的事业就此扬帆起航,从此开启了“银企”携手相伴、共同成长的发展之路。

随着企业经营规模逐步扩大,原粮收购量逐年攀升,流动资金需求也随之水涨船高。2009年,宏发米业因生产周转资金紧缺,向凤冈农商银行申请了50万元流动资金贷款,专项用于原材料收购,有效保障企业稳住生产、发展壮大。为推进企业生产全链条智能化改造,2020年,夏可刚向凤冈农商银行申请增加授信额度至2000万元,可根据经营需求随用随贷、灵活周转,有力地保障了智能化设备更新改造顺利落地。今年7月,

正值粮食集中收购储备关键期,宏发米业周转资金再度承压。为精准破解企业扩产发展中的资金瓶颈,凤冈农商银行依托灵活便捷、高效务实的信贷服务,快速受理,积极开展实地调查,将该公司授信额度增加至2500万元,以高效、灵活、精准的金融服务为企业稳产保供、转型升级注入强劲动能。

在精准赋能涉农龙头企业发展的同时,凤冈农商银行不断下沉服务重心,切实将服务触角延伸至乡村产业一线。该行工作人员常态化走访当地种粮大户、家庭农场、涉农小微企业,实地了解其经营痛点与资金需求,摒弃繁琐手续,推行灵活授信、随借随还的服务模式,切实降低涉农经营主体的融资门槛,为地方粮食产业提质增效、乡村全面振兴注入金融动能。截至目前,该行信贷支持本土龙头企业20家,贷款金额1.3亿元;发放支持产业类贷款14.77亿元。 尹雪

樟树农商银行创新信贷产品

“贷”动青年筑梦想 金融护航启新程

今年以来,江西樟树农商银行立足地方金融主力军定位,聚焦新市民、青年创业群体的融资痛点,不断加大创业担保贷款的投放力度,积极推广“青年积分贷”专属信贷产品,着力破解初创群体“缺抵押、融资贵、办事繁”难题,持续为青年追梦、新市民安家兴业注入金融“活水”。

青年与新市民是城市创新创业的生力军,但多数初创项目具备轻资产、投入急、规模小的特点,融资难成为制约其发展的现实瓶颈。樟树农商银行深化“政银”协同,打通信息共享渠道,全面落实创业担保贷款财政贴息政策,聚焦个体工商户、小微企业主、返乡大学生、外来新市民等重点创业主体,开展网络线上走访摸排,建立创业主体服务台账,切实做到需求早掌握、服务早介入、授信早落

地。该行不断拓宽创业担保贷款政策覆盖面,对符合政策条件的创业主体做到应贷尽贷,重点覆盖零售餐饮、电商直播、家政服务等行业,切实把政策红利转化为经营主体的发展动能。截至目前,该行已累计发放全市40%以上的创业担保贷款,贷款余额3.24亿元。

樟树农商银行立足青年创业“短、小、频、急”的融资特点,在做实创业担保贷款业务的基础上,创新推出“百福·青年积分消费贷”特色信贷产品,破除传统信贷对抵押物的依赖,将青年创业实绩、社会信用情况、综合行为表现转化为可授信积分,根据积分核定信贷额度,实现“以积分抵信用、以信用换贷款”的目标,为高校毕业生、返乡创业青年打通信用融资新通道。与此同时,该

行统筹用好“创业担保贷”“个体经营贷”等信贷产品,搭建多层次创业金融产品矩阵;创业担保贷款依托财政贴息降低融资成本,“青年积分贷”立足信用赋能,适配青年创业者轻资产创业实际,各类产品互为补充,精准对接初创期、成长期等不同阶段创业主体的资金需求。截至目前,该行依托“创业担保贷”“青年积分贷”产品,累计支持新市民及青年创业者1200余户,投放创业类信贷资金超4.2亿元。

青春逐梦启新途,金融赋能向未来。下一阶段,樟树农商银行将持续践行“八行战略”,深入践行“金融为民”使命,全力护航更多青年、新市民在樟树这片热土上干事创业,奋力书写普惠金融服务实体经济高质量发展的新篇章。 刘周益洋

保靖农商银行

联合举办资助大学新生座谈会

为深耕普惠金融,主动履行社会责任,切实帮扶县域学子圆梦大学,助力青年人才成长、赋能地方教育事业发展,近日,湖南保靖农商银行联合保靖县关心下一代工作委员会举办了“助学圆梦 筑梦未来”2026年资助大学新生座谈会。保靖县关心下一代工作委员会相关领导、保靖农商银行领导班子成员、受助大学新生齐聚一堂,以温情座谈传温暖、以爱心资助筑未来,以金融力量护航青春梦想。

活动伊始,全体人员共同观看了保靖农商银行宣传视频。视频生动展现了该行深耕本土、服务“三农”领域、助力乡村振兴、践行公益担当的发展历程与初心使命,让在场学子深刻感受到本土银行扎根乡土、回馈民生的责任担当与人文温度。

座谈环节,受助学子逐一作自我介绍,真诚分享了个人求学之路、成长感悟、备考经历,畅谈对大学生生活

的美好憧憬和未来的人生规划。学子们纷纷表示,求学路上虽有艰辛,但来自社会各界的关心支持令自己备受温暖与鼓舞,今后必将心怀感恩、刻苦求学,以优异的成绩回报家乡、回馈社会。

活动现场举行了助学金发放及捐赠证书颁发仪式。与会领导为每位受助新生亲手发放助学金,用实实在在的金融帮扶为广大学子的求学之路保驾护航;同时,现场颁发捐赠证书,以此表彰和铭记保靖农商银行情系教育、资助办学的公益善举。

下一步,保靖农商银行将持续践行“金融为民”的初心与使命,主动担当社会责任,持续深耕公益助学、乡村振兴、普惠金融等民生领域,以常态化、暖心化的公益行动助力青年成长成才,以金融温度赋能地方教育振兴,为县域经济社会高质量发展持续贡献农商力量。 彭松

阿坝农商银行小金支行

助力山区学子圆梦校园

为推动国家生源地信用助学贷款政策落地落实,切实解决山区学子上学难、家庭就学负担重等民生问题,四川阿坝农商银行小金支行充分发挥本土金融主力军的责任与担当,以精准金融服务为山区学子逐梦求学保驾护航。

长期以来,该支行坚守“金融为民”初心,深耕县域民生服务领域,推行生源地信用助学贷款全年常态化办理、学年续贷便捷申办机制,服务范围覆盖全县所有符合条件的高校新生、在读本专科生及研究生。贷款资金可足额用于缴纳学费、住宿费及补贴山区学子求学所需。广大学子在校就读期间利息由财政全额贴息,求学阶段没有利息负担,毕业后还款方式灵活、周期宽裕,极大地减轻了山区家庭的经济压力,助力广大学子实现“安心读书、无忧求学”的目标。

为确保国家生源地信用助学政策家喻户晓,阿坝农商银行小金支行持续优化服务模式,在各营业网点设置生源地信用助学贷款专属服务窗口,配备专人提供政策咨询、资料审核、业务办理、续贷指导等全流程服务;同时,组织工作人员主动下沉乡镇、村寨、社区,通过入户走访、现场宣讲、线上科普等多种形式,用通俗易懂的语言解读生源地信用助学贷款的申请条件、办理流程、贴息政策及还款须知,全面打通助学惠民服务“最后一公里”。截至目前,阿坝农商银行小金支行已累计发放生源地信用助学贷款565.07万元,惠及全县329名困难学子。

下一步,阿坝农商银行小金支行将持续坚守本土金融初心,常态化、长效化抓实生源地信用助学贷款惠民工作,以金融力量托举乡村教育希望。 罗尧

廊坊市城郊农信联社

推动信息宣传工作提质增效

今年以来,河北廊坊市城郊农信联社将信息宣传作为展示经营成效、传递农信温度、打造本土金融品牌的关键抓手,创新推行精细统筹、精准聚焦、精准典型、精育队伍“四精”工作法,推动全辖信息宣传工作提质增效、多点出彩。

该联社不断完善内部信息报送、考核奖惩长效机制,按月梳理宣传重点、下达信息采集任务;常态化开展“线上+

线下”专题培训,构建总部统筹、网点联动、全员参与的宣传工作格局,有效解决信息报送滞后、素材挖掘不充分等突出问题。

该联社坚持“请进来+走出去”双线培训模式,全年累计开展线下观摩、线上授课等专项培训两场,参训员工超100人次。今年以来,全辖共有324篇原创稿件在市级及以上外部媒体刊发,稿件数量、刊发质量实现双提升。 梁圣强

湘潭天易农商银行

让“本土味道”走得更远

湖南金风食品有限责任公司是省级农业产业化龙头企业,也是当地家喻户晓的“金风李”水磨糯米粉和莲子干线米的出品方。近日,该公司与湖南湘潭天易农商银行再度深化合作,获批300万元循环贷款,授信期限为3年。

从26年前第一笔几万元的启动资金,到如今300万元的循环授信额度,湘潭天易农商银行一路接续赋能,陪伴该公司完成由家庭小作坊向

省级农业产业化龙头企业的蜕变成长。此次续贷的300万元循环额度支持随借随还,并充分运用相关政策红利给予企业一定的利率优惠。同时,该行通过账户闭环管理确保信贷资金精准用于粮食收购与生产周转,既有效降低企业综合融资成本,也确保信贷资金安全规范、高效运转,在助力“本土味道”走得更远的同时,带动产业链上的广大农户致富增收。 向鹏霞

永济农商银行

构建三位一体客户营销模式

今年以来,山西永济农商银行锚定支农支小主责主业,深化外拓营销,深耕县域市场,健全考核机制,交出了一份稳中有进、提质增效的亮眼答卷。截至7月末,该行各项存款余额133.87亿元,较年初净增11.91亿元;各项贷款余额95.69亿元,较年初净增5.12亿元,其中,涉农贷款余额76.1亿元、小微企业贷款余额35.96亿元。

该行打破坐等客户上门的传统

思维,全面实施全员外拓营销战略,创新构建“网点阵地营销+网络外拓营销+专项团队攻坚”三位一体的客户营销模式;在19个城市设立32个“流动银行联络站”,聘请67名金融联络员,连续十一年组织“爱在路上”护送“小候鸟”活动。截至目前,该行通过外拓活动累计投放贷款22亿元,占全行支农支小贷款累计投放量的10.2%。 何红星

竹溪农商银行

解决无人机制造企业融资难题

近日,湖北竹溪农商银行营业部成功为辖内某无人机制造小微企业发放了300万元“再担保”,精准破解企业融资困境,以务实高效的金融服务为县域低空经济产业发展注入强劲动能。

该企业是一家专注于无人机系统研发、航空器设计与智能制造的科技型小微企业。今年以来,随着低空经济赛道热度持续攀升,该企业市场订单稳步增

长,但资金周转压力逐步凸显,成为制约其扩大产能、推进技术攻关的现实瓶颈。在“金秋行动”园区走访过程中,竹溪农商银行营业部了解到该企业的经营现状与融资诉求后,针对企业轻资产的经营特点,联动竹溪县政合融资担保有限公司,通过“银担”协同服务模式,为企业发放了300万元“再担保”,及时解了其燃眉之急。 王文涛