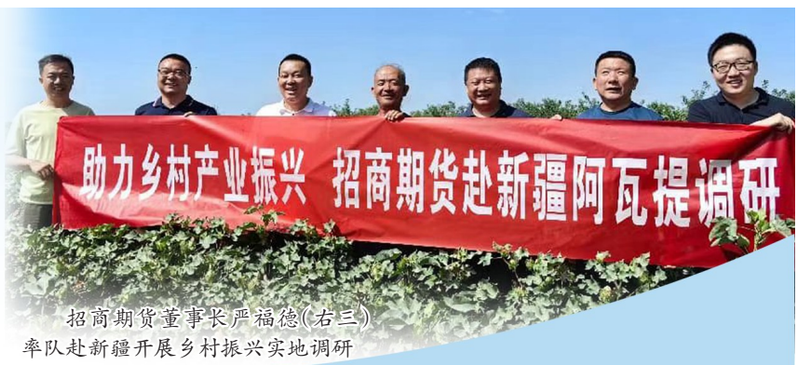
# 把金融“活水”引向田间地头

## ——招商期货以“保险+期货+N”模式赋能“千万工程”




招商期货董事长严福德（右三）率队赴新疆开展乡村振兴实地调研

推进乡村全面振兴，产业兴旺是基础，风险可控是保障。面对农产品价格波动、极端天气增多、农业经营主体融资和销售衔接不畅等现实难题，招商期货有限公司（以下简称：招商期货）立足期货市场价格发现、风险管理和资源配置功能，把服务“三农”作为践行金融工作政治性、人民性的重要落点，持续探索“保险+期货+N”模式，将期货与保险、银行、订单、公益基金、产业帮扶等资源有机衔接，让专业金融工具走出交易场所、走进田间地头，为农业稳产、农民稳收和乡村特色产业发展提供更具韧性的金融支撑。

多年来，招商期货坚持以需求为导向，因地制宜、协同共建，围绕不同地区的产业基础、风险特征和农户诉求设计方案：在价格波动较大的棉花、红枣、玉米等产业中，重点发挥“保险+期货”的价格保障作用；在产业链条较长、资金需求较强的地区，引入银行、订单和实体企业，打通生产、融资与销售环节；面对寒潮等传统保险覆盖不足、定损较难的新型风险，则以天气指数和场外衍生品拓展保障边界，由此形成从单一风险保障向“金融+产业+民生”综合服务延伸的实践路径。

### 扎根一线 创新金融方案解决农业痛点

做好金融助农，首先要读懂农户、读懂农业。招商期货坚持调研先行、靶向发力，成立乡村振兴工作小组，将涉农服务细化为可落地的工作任务。其间，招商期货乡村振兴工作小组深入农业生产一线，与地方政府、农户和新型农业经营主体面对面沟通，在真实农业生产经营场景中识别价格、天气、融资和销售等风险，再据此匹配保险、期货及其他金融工具。

在项目实施过程中，招商期货不仅提供产品和保费支持，还通过金融知识下乡、专题培训、党建共建等形式，讲清“保险+期货”的运行逻辑和保障作用，帮助农户理解并使用风险管理工具；同时，依托招商局集团综合央企平台和母公司招商证券金融优势，联动保险、银行、公益基金、产业企业等多方资源，推动产融结合、融融协同，使金融服务由项目端向产业链上下游延伸。

### 多方联动 以“保险+期货+银行+订单”贯通产融销

新疆阿瓦提县素有“长绒棉之乡”之称。2022年，受国际市场波动和供应链变化等因素影响，棉价大幅起伏，棉农惜售与收购加工企业“收棉难”同时出现：一端担心价格下跌影响收入，另一端面临棉源和收购资金压力。针对这一产业堵点，招商期货联动多方构建“保险+期货+银行+订单”方案。

该方案以保障棉农收益为核心，由实体企业与棉农签订现货订单，稳定棉花销路和销售预期；银行为核心企业提供收购融资贷款服务，缓解企业资金周转压力；同时，通过“保险+期货”管理棉价波动风险，并提供相应保费支持。订单连接产销、银行注入资金、保险提供保障、期货实现风险转移，多种工具相互衔接，形成覆盖棉花生产、收购、加工和销售的服务闭环。

自2022年首次在阿瓦提落地该方案以来，招商期货连续三年逐步扩大项目覆盖范围，从保护棉农收益、帮助收购加工企业锁定棉源等实际问题入手，持续完善企农利益联结机制。自2021年以来，招商期货在新疆累计落地34个“保险+期货”项目，覆盖棉花、红枣、玉米等核心经济作物，总项目金额超过17亿元，赔付金额超过1800万元，精准保障4万余户农户；项目不仅为农户稳收增收增添保障，也推动金融工具嵌入当地特色农业产业链。

### 创新模式 用天气衍生品破解农户“靠天吃饭”

不同产业有不同风险。湖北蕲春春茶在每年2月至4月进入抽芽、生长关键期，寒潮低温一旦来袭，容易造成嫩芽受损和茶园减产。传统保险对此类气象风险往往存在覆盖不足、定损烦琐等难点。2024年1月末，在大连商品交易所（以下简称：大商所）指导下，招商期货联合中国人寿财产保险股份有限公司湖北省分公司、天韧科技（上海）有限公司，在蕲春落地全国首单“寒潮指数保险+天气衍生品”项目，以“中央气象台—大商所温度指数”为标的，为农户提供更加客观、及时的风险保障。

该项目运行过程中，湖北蕲春茶农向保险公司购买寒潮指数保险，如温度低于设定水平，保险公司将赔付农民损失；为对冲风险，保险公司再与期货公司签订基于温度的场外期权合约，一旦温度低于设定水平，期货公司将向保险公司支付资金用于赔付；期货公司则将面临的赔付风险再通过金融市场转移至因降温而获益的机构，由此实现天气风险的分层转移和分散。2024年2月，蕲春先后遭遇两次寒潮冻灾，该项目最终赔付率约264%，理赔款及时弥补了农户损失，为茶园后续维护提供了资金支持。

在风险保障之外，该项目还引入“乡村振兴+公益金融”，形成“立体精准帮扶、‘一揽子’综合助农”的新模式。招商局慈善基金会、招商证券公益基金会、招商期货为低收入农民提供保费援助，招商局慈善基金会、招商食品通过产业帮扶助力茶园升级，招商证券参与消费帮扶，一次金融创新由此延伸为多方参与的综合助农实践。

### 从一个项目到一种机制 持续提升金融强农质效

实践表明，金融助力“千万工程”，关键不在于工具叠加得多，而在于能否真正解决农户和产业的具体问题。招商期货的探索形成了三点经验：坚持需求牵引，针对农业痛点创新解决方案；坚持专业赋能，发挥期货市场价格发现和风险管理功能，把不确定的市场风险转化为可识别、可管理的风险；坚持协同共建，以“保险+期货+N”整合政府、保险、银行、公益基金和产业企业资源，推动单一项目向产业生态延伸。

金融强农不是简单的“给钱给物”，而是为乡村产业注入可持续发展的内生动力。面向未来，招商期货将继续发挥期货和衍生品专业优势，做深做实普惠金融，持续创新“保险+期货+N”模式，推动更多资源向“三农”领域集聚；同时，加强金融知识下乡和基层人才培养，提升农户与新型农业经营主体运用风险管理工具的能力，让金融“活水”更加精准、顺畅地流向田间地头，为农业强、农村美、农民富贡献更坚实的“期货力量”。

杨茹名

## 国贸期货运用“千万工程”经验

# 推动马产业全链条升级

党建共建签约仪式

在新疆天山北麓吉木萨尔县泉子街镇牧业村，国贸期货股份有限公司（以下简称：国贸期货）帮扶的马产业提升暨马队扩容增效项目已落地实施，成为金融机构学习运用“千万工程”经验、因地制宜赋能乡村产业振兴的生动实践。该项目依托车泉马队合作社现有场地、运营团队以及车师古道文旅资源，推进良种繁育、马奶保鲜储存、观光休闲全链条配套升级，推动传统养马产业与乡村文旅深度融合，有望为当地牧民带来持续产业增收。

### 草场蕴藏发展短板 资源静待转化红利

“千万工程”的一条重要经验，就是坚持因地制宜、分类施策，立足各地资源禀赋找准产业发展路径。牧业村拥有近70万亩天然草场，是以哈萨克族为主的多民族聚居村。该村地处吉木萨尔县南部山区，全村90%以上为牧民，产业以马、骆驼等特色养殖为主。当地虽然发展马匹养殖产业、民俗旅游的条件优越，但是资源优势却难以落地：良种乳用母马缺口大，马奶供应不稳；缺少冷藏设备，马奶保鲜难；文旅活动仅有骑马体验，配套设施薄弱、产业链短。面对牧区现实难题，国贸期货积极接洽牧业村，围绕马匹增购、奶源提质、文旅产业升级开展金融帮扶，推动马匹养殖、马奶加工产业与乡村文旅深度融合。

### 锚定牧民增收愿景 产业铺就共富道路

学习运用“千万工程”经验，核心在于兴业、强村、富民。随着马产业提升暨马队扩容增效项目落地，各类增收效益正逐步释放：良种乳用母马种群已初步形成，鲜奶产能逐步释放，产品广受市场欢迎，后续将同步带动马奶产业提质与文旅经营性收入增长，形成种植养殖联动、文旅互促的多元增收格局。

此次帮扶投入形成的养殖、文旅配套资产全部确权归村集体所有，由合作社统一运营，推动一次性帮扶向长效“造血”产业转变，这正是“千万工程”久久为功、持续发力的生动写照。这一模式有效拓宽群众增收渠道，带动数十户脱贫户、监测户参与产业发展，吸纳当地农牧民就近稳定就业，辐射带动就业创业人数超百人，务工群众有望年均增收数千元，全村马匹养殖户均可共享产业发展成果；同时，合作社积极开展养殖技术、疫病防控、文旅等专项培训，为产业长效发展储备本土人才。

### 搭建长效发展纽带 多元帮扶筑牢振兴根基

“千万工程”经验启示我们，要坚持以党建为引领，汇聚各方合力推进乡村全面振兴。在做实产业硬件帮扶的基础上，国贸期货不断深化“企地”多层次协作，以党建为抓手推进闽疆协作，与牧业村签订党建共建协议，搭建“企地”党建联动桥梁；立足期货行业专业优势，面向村干部、合作社经营者、农牧民代表开展期货专题培训，普及产业风险管理与金融避险知识，将金融专业力量融入牧区产业发展，实现产业帮扶与金融赋能双向发力。

作为金融机构，国贸期货主动融入乡村振兴与闽疆东西部协作大局，以产业帮扶为纽带，将金融资源转化为边疆牧区长效发展动能，有效壮大集体经济、稳固农牧民增收基础，持续巩固拓展脱贫攻坚成果。下一步，国贸期货将立足期货专业优势，持续深化产业帮扶，拓宽协作帮扶路径，引金融“活水”精准滴灌边疆沃野，为学习运用“千万工程”经验、建设宜居宜业和美乡村注入“期货力量”。

陈龙斌

# 让金融『走』进农户心里

## ——国元期货助力产业振兴的『解题』之道

乡村振兴，产业为基；产业发展，金融为翼。作为国有金融企业，近年来，国元期货有限公司（以下简称：国元期货）紧扣“千万工程”产业赋能的核心要义，把服务“三农”刻进业务基因。十年来，从安徽省亳州市蒙城县首单玉米“保险+期货”项目起步，到如今足迹遍布全国30余个省份，落地“保险+期货”、产业培育、就业扶持、消费带动等项目超过1000个——国元期货用一套套接地气的“解题方案”，为乡村产业振兴蹚出了一条金融赋能的实践路径。

### 第一道题 价格“过山车”，农户怎么扛？

生猪养殖是安徽省亳州市蒙城县百姓实现增收致富的重要产业。但养殖户最怕的，不是猪生病，而是猪价“过山车”——行情好时舍不得卖，行情差时不得不亏钱出栏。传统农业保险只保自然灾害和疫病，对价格波动带来的经营损失毫无办法。

国元期货的团队来了之后，没有急着“上课”，而是先扎进猪圈算账。他们联合国元农业保险安徽分公司，为蒙城县生猪养殖户量身定制“保险+期货”方案。简单说就是：养殖户买一份价格保险，保险公司再通过国元期货的期权工具把风险对冲掉——猪价跌了，保险赔钱；猪价涨了，养殖户照样能赚钱。

项目运行近三个月，累计保障生猪近3万头，赔付率达186.81%。什么意思？养殖户每交1元保费，平均能拿回近2元的赔付。这些赔付资金迅速转化为实实在在的生产资料——饲料堆高了，猪栏也拓宽了，养殖规模悄然扩大。一位当地养殖户说：“以前卖猪像押宝，现在心里有底了。”

同样的逻辑，在陕西省延安市延长县的苹果园里也在上演。在延长县，苹果承载着千家万户的生计，但“丰产不丰收”曾是挥之不去的阴影。国元期货连续七年深耕于此，服务逐年加码：价格端有“保险+期货”托底，仓储销售端则引入“订单+冷链”模式——冷库延长货架期，收购保底合同提前锁价，让熟透的苹果等得起、卖得好。2024年，该项目为1800吨苹果提供超1300万元承保货值。2025年，该项目覆盖面积扩大到约1000亩、保障农户收益超1100万元。

在内蒙古自治区通辽市库伦旗，玉米价格波动同样让种植户头疼。国元期货通辽营业部先帮助当地夯实种植基础，再通过子公司引入玉米场外期权工具。与传统期货套保不同，场外期权无需缴纳保证金、没有追保压力，更贴合农户的实际操作能力。该项目最终实现盈利约1.3万元——钱不算多，但让当地农业经营主体第一次系统接触并掌握了价格风险管理方法，国元期货用“保险+期货”这一把“钥匙”，打开了农产品价格风险管理的“锁”。

### 第二道题 产业“小而散”，后劲怎么足？

只解决价格风险还不够，产业要真正振兴，需要从根子上强起来。

在安徽省安庆市宿松县程岭村，国元期货自2023年首次结对帮扶以来，累计投入16万元专项帮扶资金，通过“三年三步走”战略，助力程岭村打造“党建强、产业兴、百姓富”的乡村振兴样板。国元期货团队多次实地调研，和程岭村村干部一起研究：除了传统的水稻、棉花、大豆、葡萄，能不能发展优质水稻和中药材？产业链能不能往深加工延伸？能不能建一个智慧农业示范园？这些问题的答案，正在一步步变成现实。

在陕西省渭南市白水县水苏村，苹果是支柱产业，但长期以来面临市场波动和价格风险的挑战。国元期货没有简单地“给钱了事”，而是推广“订单+期货”业务——果农提前锁定苹果价格，有效规避市场风险。同时，国元期货捐赠帮扶资金用于苹果产业基础设施建设、种植技术提升，并多次组织专业团队深入调研，根据实际情况制定精准帮扶方案。

“授人以鱼不如授人以渔，再到授人以链。”国元期货把帮扶从“给钱”升级为“给模式”——帮产业建链条、帮农户找销路。2025年，国元期货落地产业帮扶项目30余个，惠及6000余户脱贫户；投入消费帮扶资金近60万元，协助搭建15个线上销售平台，全年助力销售农副产品4000余万元。

### 第三道题 金融“高大上”，农民怎么懂？

期货、期权、套期保值……这些词对大多数农民来说，就像“天书”。金融工具再好，农户不懂、不敢用，也是白搭。

国元期货的做法很“笨”——下田埂、蹲地头，把专业术语翻译成家常话。在陕西榆林市佳县，国元期货团队面对“期货+保险+财政贴息+担保+银行”这一链条式组合，没有照搬专业名词，而是用“给猪上保险，降价有人赔，没钱能借钱”三句话讲清核心。当养殖户攥着保单样张将信将疑时，国元期货团队没有赘述理论，而是直接把承保机构和信贷部门的对接人、电话抄给农户，并叮嘱：“所有环节都有人跟进，遇到疑问随时联系。”

在安徽省宿州市灵璧县，生猪期货对大多养殖户而言还是新鲜事物，国元期货团队随即组织全县首场“保险+期货”培训。在内蒙古自治区乌兰察布市兴和县，国元期货团队主动建立沟通渠道，向当地政府和农户逐一解答疑虑。在海南省五指山市，为了帮胶农理解天然橡胶“保险+期货”，国元期货团队把培训班开到了田间地头。

2025年，国元期货全年开展各类金融助农培训80余场，培训涉农人员1800余人次，为企业提供专项咨询服务方案7个。国元期货这些看似“笨”的办法，恰恰是最实在的努力。

不仅如此，国元期货还把党建共建作为金融服务下沉的“红色引擎”。2025年，国元期货与安徽、云南、陕西、山西等省区40余个县、乡、村党支部建立常态化结对关系，签订结对及党建共建协议60余份，开展各类共建活动40余次，覆盖党员群众1000余人次。国元期货党员骨干深入田间地头，为地方政府、企业及农户提供一对一咨询服务。在河南省信阳市固始县李棚村，国元期货第五党支部摒弃简单的资金慰问模式，聚焦当地特色农业产业链的痛点与难点；在信阳市潢川县万营村，又通过“座谈献策+签约共建+资金捐赠+金融培训”的方式为产业发展“把脉问诊”，推动组织共建、资源共享、发展共促从纸面走向田间。

从首单玉米“保险+期货”项目算起，国元期货的助农之路已经走了整整十年。十年间，他们用脚步丈量了30余个省的土地，用1000多个项目为农户筑起收益“安全网”，用一场场培训把金融知识种进了田间地头。正如国元期货人所信奉的——“站在最大多数劳动人民的一面”。这份踏实，正是国元期货以金融赋能“千万工程”最有力的注脚。

邬小福

# 织密价格波动“防护网”

## ——金瑞期货阜新花生“保险+期货”新农提升计划试点项目正式落地

近日，由郑州商品交易所支持，金瑞期货股份有限公司（以下简称：金瑞期货）申报的辽宁阜新花生“保险+期货”新农提升计划试点项目正式落地。该项目由中国人民财产保险股份有限公司阜新市分公司负责承保，金瑞期货承接场外风险对冲相关工作，为当地花生种植主体织密价格波动“防护网”。

此次项目投保区域为辽宁省阜新市，参保主体为当地农民合作社成员，共计覆盖参保农户43户，项目总承保量达1080吨，对应投保面积4698亩。

阜新市地处北纬42°花生黄金种植带，是国内辽西珍珠豆小粒花生的核心产区，种植面积始终稳定在102万至105万亩，花生产业全产业链综合产值约30亿元，在同等沙土地种植条件下，花生亩收益普遍高于传统大田作物玉米，是带动当地农户增收、就近就业的核心支撑产业。近年来，受极端天气扰动频发叠加农产品市场价格波动加剧，当地花生种植户面临的自然风险与市场价格双重压力持续攀升，此次“保险+期货”项目的落地，正是针对当地产业特性定制的风险管理工具，能够充分发挥保险的风险兜底属性与期货的对冲定价优势，帮助农户有效转移花生市场价格波动带来的收益损失风险。

据金瑞期货项目组相关负责人介绍，下一步，在郑州商品交易所的统一支持和指导下，金瑞期货将继续跟进入场后的全流程相关工作，积极响应中央一号文件关于金融支农的相关精神，灵活运用“保险+期货”这一创新业务模式，持续发挥期货公司的专业服务优势，切实服务实体经济高质量发展，为乡村振兴注入持久的金融动力。

戴政炀

广告

广告 郑州商品交易所 Zhengzhou Commodity Exchange 大连商品交易所 DALIAN COMMODITY EXCHANGE CMF 招商期货 浙商期货 ZHESHANG FUTURES