

吉首农商银行
联合开展主题党日活动

近日,湖南吉首农商银行联合吉首市委组织部开展了“党建赋能乡村振兴·践行初心担当使命”主题党日活动。

活动当日,全体党员干部认真听取了河溪镇张排村葡萄产业园负责人关于产业发展情况的专题介绍。张排村深耕葡萄种植产业二十余年,种植面积达850余亩,培育了十余个优质葡萄品种,年产值达上千万元,农村集体经济组织年收入突破50万元,带动800余人致富增收。针对该村的发展实际,吉首农商银行党员干部围绕基层党建引领特色产业发 展、农村集体经济组织壮大等主题,与村干部和种植户代表开展了现场交流研讨,从产业政策扶持、金融服务保障等角度深入交换意见,共同探讨党建引领产业振兴的实践路径,为后续工作开展打下了坚实基础。 李霁

泸溪农商银行
“银担”携手赋能民营经济主体

近期,湖南泸溪农商银行与花垣县融担担保有限责任公司联合举办了“银担”合作支持民间投资专项签约仪式,合力解决广大经营主体融资难、融资贵问题。

活动当日,泸溪农商银行党委书记、董事长张华在致辞中表示,“银担”双方将以此次合作为契机,立足县域经济发展实际,打通普惠金融服务堵点,为民间投资健康发展营造良好的金融环境。

在与会人员的共同见证下,泸溪农商银行与花垣县融担担保有限责任公司正式签订了“民间投资专项担保计划”业务合作协议。此次合作整合银行信贷资源与政府性融担担保增信风险优势,构建了风险共担、互利共赢的协作机制,有效拓宽了民间投资主体的融资渠道,精准赋能县域中小微企业、个体工商户等民营经济主体高质量发展。 刘波

从江农商银行
把金融服务送到百姓“家门口”

近期,从江县城内苗乡侗寨节日相连、热闹不断,大批外出务工人员纷纷返乡与家人团聚。贵州从江农商银行抢抓这一有利时机,组织各网点工作人员主动下沉服务重心,携带移动展业设备进驻村寨阵地,切实把金融服务送到百姓“家门口”。

针对返乡群众时间紧、业务办理需求集中的实际情况,该行工作人员分工协作、流水作业,面对解答返乡群众的相关业务疑问,高效完成信息核对、社保卡金融功能激活等工作,并现场指导他们设置银行卡密码,同步做实反诈宣传。面对特殊客户群体,该行工作人员耐心沟通、细致操作,确保每一位群众都能顺利激活社保卡,保障各项功能都能正常使用,切实打通了金融服务“最后一公里”。 罗启仙

团风农商银行
为企业发放200万元“好企贷”

近日,湖北团风农商银行主动跳出“抵押物为王”的传统思维,为当地某管道工程有限公司成功发放了200万元“好企贷”,以经营信用置换传统抵押、用数据画像替代静态估值,为本土制造业企业疏通了融资堵点。

湖北某管道工程有限公司成立于2009年,主营管道工程施工、制造安装。作为产业链中游企业,该公司上游钢材采购须现款支付,下游工程款回款周期较长,流动资金压力较大,加之企业资产多为专用设备、厂房,抵押成数有限,授信规模难以适配其经营发展需求。立足这一现状,团风农商银行营业部将企业近两年纳税信用等级、月度工资发放记录等纳入授信评价体系,并为其精准匹配“好企贷”产品,及时解了其燃眉之急。 陈诚

观点

农商银行思想政治工作引领业务发展的思考

□ 任广明

要想实现业务高质量发展,农商银行首先要深刻认识到思想政治工作在金融领域的重要作用,坚持抓实抓细政治建设,并将其作为推动业务发展、强化团队建设、提升服务质效的根本保障,将思想政治建设工作与业务经营深度融合,实现思想政治建设和业务高质量发展互促共进、双向提升的目标。

明确工作理念,筑牢思想根基

农商银行要始终把政治建设摆在首要位置,通过多种形式引导全体员工深刻领会新时代党的金融方针政策,保障支行各项事业沿着正确的方向稳步推进;严格落实“三会一课”制度,通过定期组织全体员工到红色教育基地参观学

国家金融监督管理总局吉安监管支局指导农商银行

金融“活水”护航求学之路

寒窗苦读终圆大学梦,学费却成了求学路上的“拦路虎”。在崇文重教、人才辈出的庐陵大地,一套由金融监管部门高效引领、农商银行具体承办的生源地信用助学贷款服务体系正在加速落地,为莘莘学子铺就畅通无忧的求学之路。

近年来,国家金融监督管理总局吉安监管支局(以下简称:吉安金融监管支局)充分发挥监管引领作用,指导庐陵农商银行锚定民生需求,围绕政策宣传、机制建设、精准触达持续发力,不断优化服务模式、拓宽宣传渠道、下沉服务重心,引金融“活水”为万千学子的大学梦保驾护航。自2009年落地生源地信用助学贷款业务以来,庐陵农商银行已累计为8711名学子提

供信贷资金支持,发放生源地信用助学贷款2.26亿元。

“以前只听说过生源地信用助学贷款,却不清楚办理流程,看到农商银行的宣传海报后拨通了咨询电话,各类疑问一下子就解开了。”一名学生家长的切身感言,正是生源地信用助学贷款政策宣传取得实效的生动缩影。在吉安金融监管支局的指导下,庐陵农商银行改变以往依赖教育局资助中心单向推荐的传统模式,打出生源地助学贷款政策宣传“组合拳”,依托高考志愿服务、志愿填报专题讲座、社区网格宣传等多种形式,搭建起“教育局—学校—学生家长”立体化宣传链条,切实把生源地信用助学贷款政策送到广大学子身边。

今年7月至8月,该行通过宣传海报对外公布的咨询电话日均接听量达30至40通。

与此同时,庐陵农商银行全面落实“全员宣传、细分区域、触达到人”的工作机制,实现生源地信用助学贷款申请、审核全流程线上化办理,彻底摆脱纸质资料束缚。其中,庐陵农商银行城区支行创新采用“流水线式”服务模式,将开卡、提额、申请、审核等环节拆分,每个流程配置2名AB岗员工轮值,业务办理效率实现了质的飞跃。

下一步,吉安金融监管支局将持续强化监管引领,深化“政银”协同,指导辖内银行机构不断优化金融供给,提升服务质效,为地方教育事业高质量发展贡献强有力的金融力量。 郭书承 刘茜



近期,山西长治漳泽农商银行走进辖内快递站点,开展了一场以“普及金融知识,守住‘钱袋子’”为主题的宣传活动。活动现场,该行工作人员以真实案例为切入点,用通俗易懂的语言详细揭示了常见的诈骗手段及其严重危害,切实增强了快递从业人员的金融风险防范意识。图为该行工作人员为快递从业者面对面宣传金融知识。 李雪

大同农商银行立足地方特色
提升产业链金融服务质效

今年以来,大同农商银行紧扣政策导向,立足地方实际,以“信用筑基、产品适配、链式赋能、走访触达”为抓手,走出了一条具有本土特色的支农支小普惠金融之路。截至5月末,该行涉农贷款余额突破44亿元,小微企业贷款余额达134亿元,服务各类经营主体超5800家。

针对农村地区抵押物不足、信用信息分散的现状,该行将全辖行政村划为责任网格,派驻客户经理逐户上门采集家庭资产、经营项目、历史履约等六大类信息,建立“一户一档”电子信用档案。截至目前,该行已累计完成2.1万户农户的信息采集,覆盖率达85%以上。

该行紧扣当地“特”“优”农业发展布局,为有机旱作、黄芪、黄花、畜牧等特色产业量身定制“农担贷”“兴旺贷”等专属信贷产品。例如,立足杨家窑村畜牧产业的发展现状,该行创新推出“养殖贷”产品,利率较普通贷款优惠20个基点。截至目前,该行已累计支持十余家新型农业经营主体扩大养殖规模。

针对产业链中游农产品加工企业设备老化、亟需技术升级的现实需求,该行创新推出“长期专项贷”产品,贷款额度最高500万元,期限最长3年,重点支持企业改造自动化生产线、升级冷链仓储设施。大同市的一家食用菌种植企业在获得大同农商银行的200万元专项贷款支持后,其“无公害、纯绿色”产业链年产菌棒300万袋、鲜香菇600万斤,年产值达3000万元,带动300余户农户走上致富之路。

面向农产品流通环节的批发商、超市、电商平台,该行推出“商超贷”“电商贷”等产品,以应收账款、库存周转等为授信依据,成功解决了流通企业“账期长、资金垫付大”的难题。截至目前,该行已累计支持下游商户270余户,发放贷款2800余万元。 宋建波

靖江农商银行

以管理转型驱动业务突围

今年以来,面对信贷需求低迷、同业竞争加剧、利差持续收窄的多重压力,江苏靖江农商银行坚持向内挖潜,围绕过程管理精细化、客户经营深度化、管理角色服务化三个维度,以管理转型驱动业务突围,为全行业务开展奠定了坚实基础。

靖江农商银行充分依托江苏农商银行联合银行数字化营销中台与该行大数据资产平台,把管理颗粒度压实到每日、每单、每位客户经理,构建“名单精准推送、商机分级流转、每日闭环复盘”的三维管控体系,真正做到了营销前置、风险前置、问题前置。

在对公端,该行创新“链主授权—分级流转—跟进转化—结果回流”供应链营销机制,完善领导班子挂沟重

点产业链、重点产业集群机制,以“一链一群一策”为原则为客户提供多元化金融服务;同时,加快供应链金融数字化平台的应用与推广,为产业链上下游企业提供便捷融资服务。今年上半年,该行获取链属企业信息较年初净增1290家,新增链属企业用信3.77亿元。

在零售端,该行依托江苏农商银行联合银行数字化营销中台构建闭环客户经营体系,将客户划分为高价值财富类、信贷意向类、基础促活类等不同群体,并为不同生命周期的客户群体配套差异化权益礼包,在关键节点及时进行信贷政策及产品信息精准推送。截至6月末,该行个人存款金额达394.41亿元,较年初增加22.66亿元。 孙悦

永福农商银行

为老年客户提供上门服务

日前,一通求助电话打进了广西永福农商银行飞凤分理处。客户吕女士称其母亲张阿姨年事已高,不慎遗忘名下定期存单密码,因行动不便,无法亲自到场办理相关业务。眼下,张阿姨的日常开支和养老费用亟待解决,这笔积压多年的资金却迟迟无法动用。一张“封尘”近9年的存单,成了其和家属的一大心病。

获悉这一情况后,该分理处工作人员第一时间安抚客户情绪,并迅速启动特殊群体上门服务机制。了解到张阿姨目前长期居住于桂林市某康养中心,该分理处人员决定利用周末休息时间,为其提供上门服务。

抵达张阿姨的居住地后,永福农商银行飞凤分理处工作人员严格恪守业

务合规底线,仔细核对张阿姨的身份信息,确认其真实业务诉求后,规范完成影像采集、签字确认及风险告知等流程操作;同时,借助上门服务的契机,为张阿姨及其家属面对面普及金融知识,重点讲解养老诈骗、电信网络诈骗等近期高发骗局,提醒他们增强金融风险防范意识,切实守护好自己的“钱袋子”。

此次上门服务,永福农商银行飞凤分理处以灵活便捷的特事特办机制、专业高效的金融服务向特殊群体传递了农商温度。下一步,永福农商银行将持续立足客户需求,不断提升应急处置能力和综合服务水平,突破服务壁垒、细化服务细节,以更加高效的流程、贴心的服务、务实的作风,切实满足广大客户的金融服务需求。 黄贻乐

丹阳农商银行

助力制造业企业低碳转型

近日,走进位于丹阳市吕城镇的江苏胜钢新材料有限公司(以下简称:胜钢新材)的厂房,机器轰鸣声不绝于耳。这家刚成立不久的企业,正在建设一条年产3.5万吨的高端特种钢材生产线。作为江苏省重点关注的八大高碳行业之一,钢铁行业虽面临转型压力,但胜钢新材从成立之初便确立了产品高端化、精品化路线,致力于通过先进工艺降低单位产值能耗。然而,初创期重资产、轻抵押的现实,让其一度陷入“首贷难”困境。

江苏丹阳农商银行主动靠前服务,跳出传统信贷逻辑,将尽调重心放在企业技术路线、项目市场前景及实控人信用上。2025年,该行分两次为

胜钢新材发放了共计3000万元的信用贷款,精准匹配其全生命周期的发展需求,有效破解了初创制造业企业“无抵押、融资难”的资金瓶颈。

授信只是起点,让政策红利真正惠及企业才是关键。丹阳农商银行紧扣地方制造业贴息政策,为两期合计3000万元信用贷款成功申请到年化2%的财政贴息。按此测算,胜钢新材每年可节省财务成本约60万元,3年累计减负债180万元。在信贷和制造业贴息政策的双重支持下,胜钢新材跑出了项目建设“加速度”。相关项目投产后,将实现年产3.5万吨高端特种钢材的目标,既补齐了丹阳特钢产业链的关键一环,也为当地制造业企业“向绿向新”转型注入了强劲动力。 马雁飞

东光县农信联社

解决塑料包装企业资金难题

“在公司资金链最紧张的时候,是东光县农信联社提供的500万元贷款帮我们渡过了难关,要不然这批订单我们都没法承接,更没法继续谈后续的深度合作。”东光县某塑料包装公司老总感慨道。

该塑料包装企业是具有20多年生产经验的区域性龙头企业,产品主要销往广东、黑龙江等国内市场以及泰国、越南等东南亚国家。今年以来,受国际原油价格上涨影响,该企业将更多资金用于原材料储存,而设备更新、技术迭代的资金随之缩减。近期,有出口澳大利亚宠物食品的企业向该企业订购了一批外包装塑料袋。该订单产品工艺与企业现有生产工艺存在较大差异,需要同步完成原材料选型、生产设备升级

改造,短期资金需求量大,导致企业发展陷入困境。正在此时,河北东光县农信联社“一池两新万企”金融服务小分队在走访摸排中了解到这一情况,第一时间主动对接,迅速展开实地调查,并依据企业实际需求,为其快速审批发放了500万元“特色产业贷”。这笔资金如同一场“及时雨”,有效缓解了企业的短期流动资金压力,帮助其顺利签下出口订单,稳住外贸业务增长点。

未来,东光县农信联社将继续深化“一池两新万企”行动,聚焦小微企业融资难点,加大信贷供给和金融服务力度,以更多金融“活水”浇灌实体经济沃土,为县域经济发展贡献源源不断的金融力量。 霍宏伟

广元农商银行青川支行

创新推出“青林快贷”

今年以来,四川广元农商银行青川支行立足当地生态资源禀赋和产业发展实际,把金融服务深度嵌入乡村产业培育、生态资源开发、农户致富增收和民生服务保障各环节,引金融“活水”浇灌乡村振兴重点领域,在秦巴山区探索出一条金融赋能乡村全面振兴的实践路径。

青川地区生态资源丰富,森林覆盖率超70%,林下中药材、食用菌、生态养殖、林产品加工等产业基础较好。紧扣县域特色产业的发展需求,广元农商银行联合广元市林业局创新推出全市首个、全省首批林下经济专属信贷产品——“青林快贷”。该产品以信用授信为核心,具有免抵押、利率优、审批快、额度高等特点,单户最高授信额度为300万元,贷款

期限最长5年,综合融资成本控制在4%以内。在授信机制上,“银林”双方联合建立“四维分级”信用评价模型,创新构建“林业核验+银行授信”联动机制,真正实现了“让数据多跑路、群众少跑腿”的目标。

截至目前,该支行已累计发放“青林快贷”1698笔,金额9393万元,惠及涉林经营主体698户,其中投放山珍产业专项贷款超2000万元,覆盖天麻、黄连、淫羊藿等道地药材种植及加工全链条。

除此之外,该支行不断提升绿色铝基、硅基、锰系新材料等主导产业供应链金融服务质效,累计为产业链配套企业发放流动资金贷款5196万元,为产业链、供应链稳定运行提供了坚实的金融支撑。 赵鸿刚

(作者单位:费县农商银行)