

永济农商银行 全力打造涉农信贷服务体系

今年以来,山西永济农商银行始终将信贷资源向“三农”领域、小微企业、本土实体经济倾斜,以精准化、专业化、普惠化金融服务,推动乡村全面振兴。

该行全力打造涉农信贷服务体系,一手定制差异化授信方案,推进企业授信、市场授信、商圈授信全覆盖;一手赋能本土实体经济,主动走访工业园区企业,建立中小微企业客户“白名单”,通过提供优惠利率、提升授信额度,破解小微企业融资难、融资贵、融资慢问题。截至目前,该行实体经济贷款投放额度较年初净增4.68亿元,其中百万元以下贷款净增3.23亿元。 **何红星**

新宁农商银行 发放首笔“民投担”贷款

近日,湖南新宁农商银行成功发放首笔30万元“民投担”批量担保贷款,标志着该行与邵阳市融资担保有限公司联合打造的“银担”合作新产品正式落地见效。

获贷客户金石镇石材经营商户朱先生,长期从事石材加工与销售,多年来经营态势稳健、信用状况良好。近期,受市场回款周期延长影响,他所经营的企业出现原材料采购、货物运输资金缺口,但苦于缺少足额抵押物,融资一度受阻。得知这一情况后,新宁农商银行客户经理主动上门走访,精准对接其融资需求,并为其精准推荐了无需抵押、担保增信的“民投担”产品,及时解了其燃眉之急。 **戴斌**

永丰农商银行 “退役军人贷”精准滴灌创业路

2018年,“95后”青年黎人鑫退伍返乡,在江西永丰农商银行30万元“退役军人贷”的支持下,获得首笔创业资金,顺利创办亿利源智富家庭农场。依托充足的信贷资金,他逐步加大对黄桃种植基地的管护投入,购置有机肥、杀虫设备等全套农资,凭借军人特有的坚韧与执行力,逐步探索出适应高海拔区域的生态种植模式。

作为本土金融主力军,永丰农商银行始终坚守“拥军优属”初心,不断深化与永丰县退役军人事务局的合作,大力推广“退役军人贷”特色产品,让金融“活水”精准滴灌退役军人的创业之路。截至目前,该行“退役军人贷”余额1.98亿元,惠及878位退役军人。 **聂伟琳**

奉化农商银行 以金融惠民活动撬动消费活力

日前,浙江农商联合银行辖内奉化农商银行走进茗山公园夜市桑榆慈善区,开展了一场热闹非凡的金融惠民活动。

此次活动主要面向亲子家庭,以少儿财商科普为切入点,引导家长帮助孩子树立科学理财观念;同时,精准挖掘家庭客户群体的金融需求,为广大市民普及社保卡便民政策、信用卡消费满减等惠民福利。此次活动依托“丰收互联”、微信双平台,覆盖餐饮、娱乐等领域的多家合作商户。

依托全民赛事热度和夜市客流高峰,该行定向推出“浙BA”票根专属福利——市民凭赛事票根,可现场预约办理儿童存折,成功开户即可领取20元微信立减金,在为夜市商户精准引流的同时,让市民边逛夜市边享实惠,真正实现了将“观赛流量”转化为实打实的“消费增量”这一目标。

下一步,奉化农商银行将持续深耕民生消费场景,推出更多接地气的惠民金融服务,以源源不断的金融“活水”浇灌本土消费市场。 **王丹丹**

灵山县农信联社 首批“银彩通”收款服务点落地

近日,广西灵山县农信联社首批“银彩通”一体化收款服务点正式落地,标志着该联社创新打造的“金融+体彩”跨界便民服务模式迈出实质性一步。

“银彩通”是集售彩收款、资金归集、对账结算于一体的综合金融服务平台。体彩商户通过网点签约,即可高效办理体彩充值收款、资金清算等业务,资金流转安全可控、更有保障。与此同时,购彩群众在“家门口”的农信收单商户就能享受规范、便捷的购彩服务,极大地提升了群众办事体验。依托金融服务向体彩销售场景延伸,该联社既帮助“大商户”拓宽了增收渠道、提升了经营效益,又为当地群众提供了“金融+购彩”一站式便民服务,切实打通了普惠金融服务“最后一公里”。

下一步,灵山县农信联社将持续立足本土民生需求,不断优化服务举措、延伸服务场景,把更加贴心、便捷的金融服务送到千家万户,为地方民生与经济发展贡献更多金融力量。 **潘冬华 叶玲华**

护航小微企业成长 盐城农商银行多向发力 创新科创企业全周期金融服务

作为本土法人金融机构,长期以来,江苏盐城农商银行围绕科技型中小企业全周期金融服务创新,深化多方同业协同发展,总结交流经验做法,以实干担当书写服务地方实体经济的金融答卷,助力盐城擦亮“国际湿地、沿海绿城”城市名片。

依托本土法人机构决策高效、网点覆盖面广的独特优势,盐城农商银行紧盯科技型中小企业“轻资产、缺抵押、高成长、风险特征突出”的发展痛点,构建全方位、多层次科创金融服务体系,持续为科创主体注入金融“活水”。

在产品创新上,该行打破传统抵押担保桎梏,打造“优企易贷”“数易贷”“都科贷”等系列专属信贷产品矩阵,单户纯信用授信最高可达1000万元;联动地方政策性担保机构推出“科担保”产品,精准满足“专精特新”企

业、高新技术企业扩产研发的资金需求。截至今年8月末,该行累计服务科技型企业535家,科创贷款余额达36.24亿元。

在服务提质上,该行建立“大数据+铁脚板+网格化”常态化走访机制,主动对接发改、工信等部门,通过上门主动走访,详细摸排各产业园区企业名录,落实单次上门走访不少于两小时、对接企业核心经营负责人的硬性标准,“一企一策”定制融资方案;组建专业化科技金融专营团队,搭建“专属客户经理+行业专家顾问团”服务架构,覆盖企业初创、成长、成熟全发展周期;创新推行短流程业务一日办结、中长期业务两日办结的“短一长二”审批机制,大幅压缩放款时间,切实解决了相关企业的融资痛点。

在风险控制上,该行搭建适配科创行业特性的差异化风控体系,围绕

企业真实研发、生产、供应链场景推进业务创新,实现信贷资金流向闭环可追溯;先后迭代优化15批次风控模型、落地55项风控规则,筑牢企业经营风险防线;将保险、担保、风险补偿等多元增信手段嵌入信贷产品,搭建覆盖企业全生命周期的风险预警体系,真正实现对科创企业“敢贷、愿贷、能贷、会贷”的目标。

下一步,盐城农商银行将始终坚守本土金融本源,持续完善科创金融服务体系,通过多向发力为各类经营主体注入源源不断的金融“活水”;同时,主动融入全市金融行业协同发展大局,积极分享业务经验、开放技术资源,联合全市金融机构搭建相关联动平台,不断健全长效协作机制,以多元金融合力赋能盐城现代化沿海绿城建设,为区域实体经济高质量发展贡献农商力量。 **张蓓**



近日,在普安县大湾村的天麻种植基地内,农户们正忙着分切蜜环菌,有条不紊地开展天麻种植前期准备工作。为助力地方特色农业提质增效,贵州黔西南农商银行普安支行持续优化信贷服务,不断加大对本土特色产业的信贷支持力度,累计投放50万元信贷资金支持天麻基地建设,为当地天麻产业发展注入金融“活水”。图为当地农户在分切蜜环菌。 **王俊**

乐亭县农信联社聚焦客户需求 打通普惠金融服务“最后一公里”

今年以来,河北乐亭县农信联社立足本土金融机构定位,聚焦经营主体融资痛点与群众金融服务需求,从信贷供给、便民服务、知识普及、风险守护等多维度精准发力,全力打通普惠金融服务“最后一公里”。截至8月末,该行存款余额250.93亿元,较年初增加13.46亿元;贷款余额175.78亿元,较年初增加10.84亿元。

为解决客户融资“等不及”问题,该联社持续加快数字信贷转型,创新金融产品,成功实现了贷款额度线上测算、业务掌上办理的目标,让农户、个体工商户足不出户即可获得融资支持。截至8月末,该联社已累计授信“惠农快贷”6400万元,其中用信920户、金额6100万元。

为破解客户融资“够不着”问题,该联社辖内各基层营业网点立足县

域农业资源禀赋,坚持“一镇一品、一网点一策”的服务原则,量身定制综合金融服务方案,相继推出“不链速贷”“大棚贷”“果蔬贷”等特色信贷产品。截至目前,该联社涉农与小微企业贷款余额150亿元,较年初增加11.85亿元。

为解决客户融资“融不全”问题,该联社聚焦果蔬种植、水产养殖、农产品加工等县域重点产业链,不断优化供应链金融服务,依托“银行+龙头企业+农户”服务模式,畅通产业链上下游资金流转;同时,持续落实无还本续贷、减费让利等惠企纾困政策,切实降低经营主体的综合融资成本,全方位拓宽涉农、小微企业的融资渠道,实现资金纾困“快、准、实”的目标。

在做好信贷供给的基础上,乐亭

县农信联社持续延伸线下服务触角,依托移动展业设备常态化开展上门服务,为有需求的群众办理密码重置、银行卡挂失、开卡等业务,真正把金融服务送到客户“家门口”。依托青年志愿服务队,该联社常态化开展慰问一线环卫工人、关爱敬老院老人、帮扶孤困儿童等各类公益活动,切实把金融关怀送到有需要的客户身边。除此之外,该联社积极搭建客户交流平台,通过金融知识趣味宣讲、邻里互动沙龙等多样化主题活动,不断丰富辖区群众的精神文化生活;同时,加速推进智慧金融场景建设,落地惠农便民缴费、乡村数字服务、商圈普惠服务等民生项目,切实将金融服务嵌入群众日常生活场景,以数字化手段提升广大群众对金融服务的获得感与满意度。 **徐敏**

舒兰农商银行坚守“金融助粮”初心 赋能特色粮食产业发展

眼下,素有“中国生态稻米之乡”美誉的吉林省舒兰市,全域水稻长势均衡、穗粒饱满,田间地头呈现出一派丰收在望的喜人景象。作为当地服务“三农”的主力金融机构,舒兰农商银行立足区域发展实际,紧扣生态稻米主导产业,坚守“金融助粮”初心,聚焦水稻种植、管护、收储全产业链条,精准施策、靶向发力,以高质量普惠金融服务筑牢地方粮食安全屏障。

秋收关键期,舒兰农商银行组织客户经理全员下沉乡镇村组、深入生态种植基地,对辖区种粮大户、家庭农场、稻米专业合作社开展全覆盖走访调研。该行工作人员实地察看水稻长势,详细掌握农户田间管护、物资采购、秋粮收割等阶段性资金需求,逐一建立经营主体服务台账,动态更新融

资需求信息,推动授信服务从被动响应向主动对接转变,实现金融资源与生态稻米产业需求精准匹配。

该行紧扣舒兰生态稻米产业发展定位,持续优化信贷资源配置,将涉农信贷额度重点向粮食生产领域倾斜。针对水稻种植周期长、资金周转急的产业特点,该行不断简化办贷流程、压缩审批时限,大力投放低利率、纯信用的农户贷款,有效破解了种植主体担保难、融资慢问题。该行通过精准授信、减费让利,切实降低了种粮主体的融资成本,全力保障生态水稻田间管理、秋收筹备等环节的资金足额供给,护航地方特色粮食产业稳产丰收。

依托营业网点覆盖城乡的服务优势,舒兰农商银行创新秋收专项金融服务模式,开辟“绿色通道”,优化窗口

服务配置,高效办理现金支取、转账结算、粮款兑付等基础金融业务;同时,大力推广手机银行、线上申贷平台等,实现贷款申请、审核、放款全流程线上办理,让农户足不出户即可享受高效便捷的金融服务,全力打通惠农金融服务“最后一公里”。

该行打破单一信贷投放模式,构建全链条金融服务体系,在保障前端生态稻米种植资金需求的基础上,同步对接粮食收购、烘干仓储、稻米初加工等上下游经营主体,通过全方位、立体化金融赋能,持续培育壮大舒兰生态稻米特色品牌,助力当地特色粮食产业标准化、规模化发展,以金融“活水”持续滋养黑土地,为乡村振兴和粮食安全注入强劲农信动能。 **田荣义**

仪征农商银行 构建“四专”运营机制 深耕科技金融沃土

近年来,江苏仪征农商银行紧跟全市“科技强市”战略部署,将科技金融作为全行转型发展的重点赛道,持续加大资源倾斜与机制创新力度,致力于为辖内科技型企业提供精准、高效、全周期的金融服务。

近期,仪征农商银行科技支行正式揭牌成立,标志着该行服务科技型企业迈入专营化、精准化新阶段。以此为契机,仪征农商银行创新构建“专职团队、专属产品、专项考核、专业服务”的“四专”运营机制,走出了一条具有本土特色的科技金融发展之路。

该行坚持顶层设计先行,设立总行科创业务中心,统筹全行科技金融资源配置。在这一基础上,该行携手仪征经济开发区共建“经开·农商科企服务中心”,将服务触角精准延伸至大数据产业园、临江重工产业园等。该行变“等客上门”为“送贷上门”,对照科技型企业清单开展名单制走访,通过深入企业生产一线,全面考察相关企业的生产经营、市场前景及发展规划,精准摸排其融资需求。今年以来,该行已对917家科技型企业进行全覆盖走访,科技型企业贷款较年初净增28家、金额3.51亿元。 **万子杰**

清徐农商银行 以“敲门问需”服务县域经济

今年以来,山西清徐农商银行持续推进“百人百企”走访行动,组织辖内各支行工作人员走进企业车间、项目现场和经营一线,以“敲门问需”服务县域经济。

该行辖内各营业网点以实地走访为核心,全面摸排相关企业的经营状况、发展特点及金融需求,结合企业经营规模、发展阶段,定制差异化金融服务方案,为精准授信、高效放款筑牢基础。该行实行支行负责人带队、客户经理全员参与的走访模式,采取分片包干、责任到人的方式,对辖区企业开展

全覆盖走访对接;严格落实“三个必问”原则,摸清企业经营现状、资金需求、服务短板,建立标准化走访台账,精准匹配相关企业的个性化融资需求。

清徐农商银行构建“网点摸排、总行统筹、精准落地”闭环服务体系,杜绝走访流于形式。该行辖内各营业网点将收集的企业需求、发展难题、合作意向统一录入总行专项台账,由总行统筹调配信贷资源、优化产品体系、精简审批流程,靶向破解企业融资堵点,以金融“活水”精准滴灌县域经营主体,助力地方经济高质量发展。 **宋斌**

中方农商银行 加大农业企业信贷投放力度

为扎实推进乡村振兴,深耕“三农”领域金融服务,湖南中方农商银行坚守本土农村金融主力军定位,精准对接县域农业产业化龙头企业融资需求,在以实打实的金融举措护航现代农业产业化发展。

湖南康润农业科技发展有限公司多年来深耕龙牙百合产业链,搭建起良种培育、规模化种植、深加工、仓储销售一体化经营体系。该公司采用“公司+合作社+基地+农户”模式,带动全县5000余亩百合种植,吸纳300余名村民就近就业,帮扶近两千名群众稳定增收,是当地助力乡村振兴、发展特色富民产业的标杆企业。

眼下,正值龙牙百合集中采收加工旺季。中方农商银行聚焦本土产业优势,持续加大信贷投放力度,在上门走访时得知该公司存在一定的流动资金需求,经过综合评估,为其投放了200万元的流动资金贷款,及时解决了其资金难题。

下一阶段,中方农商银行还将继续立足中方县域发展实际,聚焦中药材、特色种植养殖、乡村文旅等本土优势产业,不断优化普惠金融服务,以源源不断的金融“活水”赋能乡村产业提质增效。 **梁逸生**

荆门农商银行 签约首单“社保e贷”

近日,湖北荆门农商银行依托直属支行“社银通”社保服务站,成功签约首笔金额9.8万元的“社保e贷”业务。该笔业务的落地标志着荆门农商银行深化“社银”合作、推动金融服务与社保业务深度融合取得实质性突破。

“社保e贷”是荆门农商银行联合荆门市人力资源和社会保障局,面向正常缴纳社保一年以上的市民群体开发的个人自助循环消费贷款产品。该产品无需抵押担保,客户仅凭社保缴存记录即可线上申请,最高授信额度20万元,支持随借随还、循环使用。借助“社银通”社保服务站,该行工作人员可以现场核验客户社保信息,相关业务从申请、审核到放款最快仅需30分钟。市民龚先生在“社银通”社保服务站办理相关业务时,经该行大堂经理精准推介提交了“社保e贷”贷款申请,当日即完成贷款审批、客户签约,高效解决了个人

资金周转难题。

自2025年6月“社银通”社保服务站在荆门农商银行直属支行正式启用以来,该网点已承接34项高频社保业务,服务周边3.1万户居民及60余家省直参保企业。围绕“社银”融合主题,该行与荆门市人力资源和社会保障局联合开展了多场联建共建活动,通过党建联学凝聚服务共识,借助线下服务场景广泛普及“社银”便民政策,通过党建引领、阵地赋能、宣传造势多维发力,为“社保e贷”高效落地夯实了基础。

下一步,荆门农商银行将持续深耕“社银”合作场景,加大对“社保e贷”的推广力度,精准对接参保群众的相关融资需求;同时,不断丰富“社银通”服务内涵,开发更多特色金融产品,持续擦亮“社银”融合服务品牌,让便捷的金融服务惠及更多市民,为地方经济高质量发展贡献农商力量。 **王慧**

泰顺农商银行 数字平台接诉求 背包上门暖民心

近日,浙江农商联合银行辖内泰顺农商银行雅阳支行通过泰顺县“智慧背包”浙政钉小程序接到村居志愿服务点管理员上传的金融服务需求——为一位80岁高龄的客户上门办理社保卡挂失补办业务。

接到“点单”后,泰顺农商银行雅阳支行迅速响应,提前联系客户家属核实业务需求,立即安排两名工作人员携带移动展业设备为其提供背包上门服务。据悉,该客户因中风行动不便,无法亲临网点办理业务。在充分确认老人真实意愿后,该行工作人员现场填写核实情况表,由其儿媳代为办理社保卡挂失补办相关手续,全程服务高效、贴心、规范。此次上门服务切实解决了高龄失能老人“办事远、办事难”的痛点,真正把普惠金融服务送到了客户心坎上,获得了老人及家属的高度认可与由衷称赞。

多年来,泰顺农商银行持续深化品牌建设,推动志愿服务从“活动化”向数字化、常态化、制度化转型升级,通过“智慧背包”数字化应用深度融入基层治理,实现群众需求线上精准收集、服务资源线下精准匹配,将泰顺农商银行“背包”党员志愿服务队打造成为泰顺县“廊桥背包”志愿服务体系的核心力量,切实把金融服务送到群众最需要的地方。下一步,该行将持续擦亮“背包联建”志愿服务品牌,以“智慧背包”数字化平台为纽带,构建“线上快速接单、线下上门办结”的高效服务闭环,将业务上门办、就近办、暖心办融入日常服务场景,持续传承深耕乡土、服务民生的“背包精神”,以数字赋能提升服务质效,以暖心举措夯实民生服务根基,在赋能基层治理、助力乡村振兴中持续彰显责任与担当。 **林秀秀 周含阳**